

# كريم إبراهيم محمد السحراوي

## ملخص

### البكالوريوس في التجارة شعبة إدارة الأعمال

أبحث عن العمل في شركة عالمية وذات سمعة عالية، والتي ستستفيد من معرفتي الشاملة التي اكتسبتها من خلال دراستي في إدارة الأعمال وخبراتي السابقة.

أسعى أيضا للحصول على فرصة عمل تنافسية وتحديّة في مجال التدريس، أتمكن من خلالها من دمج كل ما لدي من معرفة وخبرة وقدرات.

## التعليم

بكالوريوس التجارة، جامعة المنصورة، 2020  
تقدير جيد جدا.  
تخصص إدارة الأعمال.

## خبرة العمل

مشرف فرع، معاهد ام القرى للتدريب  
مكة المكرمة، المملكة العربية السعودية، مايو 2023 – إلى الوقت الحالي.

- الإشراف على العمليات اليومية لإدارة القسم وأعضاء الفريق .
- تدريب وتقييم الموظفين واتخاذ الإجراءات التصحيحية عند الضرورة .
- ضمان توافر اللوازم اللازمة وأن جميع المعدات تعمل وصيانتها بشكل جيد .
- تخطيط وتنفيذ والإشراف على عمل أعضاء الفريق لضمان الكفاءة والامتثال لمتطلبات المنظمة وإجراءات الشركة .
- جمع وتنظيم وتخزين المعلومات باستخدام الحاسوب وأنظمة الأرشفة .
- متابعة التقدم نحو تحقيق أهداف الشركة .
- إعداد التقارير للفرع .
- توزيع المهام.

مدرب مهني، معاهد ام القرى للتدريب  
مكة المكرمة، المملكة العربية السعودية، مايو 2023 – إلى الوقت الحالي.

- قديم محاضرات وعروض تقديمية حول مواضيع متنوعة تتعلق بالتجارة والمهارات المهنية .
- تطوير المناهج والمواد التعليمية لتلبية احتياجات المتدربين .
- تقييم أداء المتدربين وتقديم ملاحظات لتعزيز مهاراتهم .
- تنظيم ورش العمل والأنشطة العملية لتعزيز الفهم التطبيقي .



## المعلومات الشخصية

مكة المكرمة، المملكة العربية السعودية.

(+966) 540298210

الجنسية

مصري

تاريخ الميلاد

1-27-1998 م

روابط

البريد الإلكتروني

[karimibrahimelsehrawy@gmail.com](mailto:karimibrahimelsehrawy@gmail.com)

[@gmail.com](mailto:karimibrahimelsehrawy@gmail.com)

لينكد ان

<https://www.linkedin.com/in/karim-ibrahim-elsehrawy-a77b9217a>

موقعي الإلكتروني

[https://karimibrahimelsehrawy.github.io/K\\_B\\_S](https://karimibrahimelsehrawy.github.io/K_B_S)

[/hrawy.github.io/K\\_B\\_S](https://karimibrahimelsehrawy.github.io/K_B_S)

## المهارات

- مهارات الحاسوب.
- القدرة على التخطيط والتنظيم.
- مهارات التفاوض والتواصل الفعال.

- اللغة العربية (اللغة الأم)
- اللغة الإنجليزية (متحدث جيد)

- التعاون مع فرق متعددة التخصصات لتحسين جودة برامج التدريب .
- إعداد تقارير تقييم دورية حول تقدم المتدربين وتقديمها للإدارة .
- توجيه وإرشاد المتدربين في مساراتهم المهنية ومساعدتهم في تحديد أهدافهم المهنية .
- تنظيم جلسات تدريب فردية وجماعية .
- تقديم الدعم الفني والمعلوماتي للمتدربين حول مواضيع تجارية متنوعة.
- ألقى محاضرات تفاعلية وجذابة لتعزيز التفكير النقدي ومهارات حل المشكلات.
- ساعد في إنشاء وتنظيم وتنفيذ المناهج لمجموعة متنوعة من الدورات.
- شارك في أنشطة التطوير المهني للبقاء على اطلاع دائم بأفضل الممارسات والاتجاهات في التعليم.

### مساعد مدير المشتريات، هايبر المطرية

المطرية دقهلية، مصر، نوفمبر 2022 - مايو 2023



هايبر المطرية

- المساعدة في فحص السلع .
- تقديم الدعم الإداري لمدير المشتريات من خلال تقييم احتياجات الشركة أو المنظمة .
- مساعدة المدير في اتخاذ القرارات المتعلقة بمصادر الموردين، والشراء، والتفاوض مع الموردين .
- المساعدة في تحديد استراتيجيات التسعير التي تتيح للشركة أن تظل تنافسية ومربحة .
- العمل مع محلي المشتريات الآخرين لإجراء توقعات حول الطلب المستقبلي.

### مدرّب ، شركة فيفو للهواتف الذكية

المنصورة، مصر، إبريل 2022 - نوفمبر 2022



- تخطيط وتنفيذ والإشراف على عمل أعضاء الفريق لضمان الكفاءة والامتثال لمتطلبات المنظمة وإجراءات الشركة .
- إجراء تدقيقات أمان مستمرة، الاجتماع مع الأفراد من أعضاء الفريق، حضور اجتماعات الأمان الخاصة بالشركة، والمشاركة أو توجيه الأنشطة الأخرى المصممة لتعزيز السلامة في العمل وتشجيع التعليم المستمر بين الأعضاء .
- تقييم المعرفة والمهارات وقدرة الموظفين .
- تنظيم التدريب المناسب لجميع أعضاء الفريق .
- المسؤولية عن تدريب الموظفين الجدد.

### مشرف مبيعات ، شركة فيفو للهواتف الذكية

المنصورة، مصر، يناير 2022 - إبريل 2022



- إدارة عملية البيع في متاجر المنطقة المحددة، وتوزيع المهام على الموظفين لتحقيق أهداف المبيعات والالتزام بسياسات الشركة .
- توظيف مندوبي الترويج الجدد، وإدارة المخزون لتحقيق أهداف المبيعات في المتاجر .

- بناء علاقات مع العملاء الرئيسيين وإقامة شراكات تجارية طويلة الأمد معهم .
- مراجعة التقارير من المديرين لتحديد مجالات التحسين أو الفرص الجديدة لنمو حصة الشركة في السوق.
- تطوير والحفاظ على علاقات العملاء ، مما يؤدي إلى زيادة ولاء العملاء ورضاهم.
- رصد بيانات المبيعات وتتبعها ، وإنشاء تقارير لقياس النجاح وتحديد مجالات التحسين.
- الاستفادة من ملاحظات العملاء لتحسين خدمة العملاء وقيادة فريق المبيعات إلى النجاح.

#### مسئول التنظيم والادارة، القوات المسلحة (الخدمة العسكرية) الإسماعيلية، مصر، أكتوبر 2020 - ديسمبر 2021



- الإشراف على شؤون الأفراد.
- ضمان الامتثال للوائح والسياسات العسكرية. الإشراف على إعداد الوثائق والتقارير الرسمية.
- القدرة على التواصل الفعال وحل المشكلات تحت الضغط.
- تحديد مواعيد التدريب والتمارين والمهام اليومية لضمان سير العمليات بسلاسة.
- الإشراف على عمليات التدريب لضمان جاهزية الأفراد.
- التعامل مع الشكاوى وحل النزاعات بين الأفراد لضمان رفع الروح المعنوية.
- ضمان تنظيم وحفظ الوثائق الرسمية والسجلات بشكل صحيح.
- تنظيم وإدارة الاجتماعات بين القادة والأفراد لمناقشة الخطط والمهام.
- هذا الدور يتطلب معرفة عميقة بالعمليات العسكرية والإدارية، بالإضافة إلى القدرة على إدارة الموارد البشرية والمادية بكفاءة.

#### موظف خدمة العملاء، الغرفة التجارية (تدريب داخلي) المنصورة، مصر، يوليو 2019 - سبتمبر 2019



- تعامل مع شكاوى العملاء بطريقة مهنية ومنظمة .
- الرد على استفسارات العملاء .
- إنشاء سجلات تجارية للعملاء.

## الدورات التدريبية

إدراك • التفكير النقدي، إدراك.  
يونيو 2023

إدراك • مهارات حل المشكلات واتخاذ القرارات، إدراك.  
يونيو 2023

إدراك • مهارات التحدث أمام الجمهور، إدراك.  
ديسمبر 2022

- برنامج تدريب المدربين: مستوى المدرب المبتدئ، إدراك. إدراك  
نوفمبر 2022
- معسكر تدريب المشرفين في مصر، فيفو مصر. vivo  
فبراير 2022
- التخطيط الاستراتيجي، إدراك. إدراك  
ديسمبر 2021
- مقدمة في إدارة الموارد البشرية، إدراك. إدراك  
ديسمبر 2021
- أساسيات سوق راس المال، البورصة والمحاكاة، كلية التجارة جامعة المنصورة.   
فبراير 2020
- الرخصة الدولية لقيادة الحاسب الآلي، مركز الحاسب العلمي جامعة المنصورة. ICDL  
أكتوبر 2019
- المحادثة باللغة الانجليزية، هارفست. HARVEST  
أغسطس 2019
- تطوير المهارات، وزارة الشباب والرياضة ومنظمة الأمم المتحدة للطفولة (يونيسف).   
يوليو 2019
- المهارات الشخصية في ريادة الأعمال، مركز التدريب الإداري، كلية التجارة جامعة المنصورة.   
فبراير 2019
- إعداد المحاسب الشامل، مركز التدريب الإداري، كلية التجارة جامعة المنصورة.   
يناير 2019
- مهارات التوظيف، المركز الجامعي للتطوير المهني، كلية التجارة جامعة المنصورة.   
أغسطس 2018