



## Youssef MOUDNI

### Infos

- 33 ans
- 8 rue de la Moselle
- 67300, Schiltigheim
- Célibataire
- Titulaire du permis B

### Contact

☎ : 06.68.73.59.37

[youssef.moudni@gmail.com](mailto:youssef.moudni@gmail.com)

### Compétences

- CAKEPHP ★★★★★
- SYMFONY ★★★★★
- JQUERY ★★
- PHPUNIT ★★★★★
- SCRUM ★★★★★
- GIT ★★★★★
- Composer ★★★★★
- Docker ★★★★★

### Langages

- PHP / MYSQL ★★★★★
- JAVASCRIPT ★★
- MYSQL ★★★★★
- HTML ★★★★★
- CSS ★★★★★

# Développeur Web PHP - Symfony - cakePHP

## FORMATIONS

<b>Développeur Logiciel (RNCP : 5927)</b>	2017
Wild code school / Développement Web	
• Sites réalisés lors de la formation : <ul style="list-style-type: none"><li>▸ <a href="http://www.benovea.com">www.benovea.com</a></li><li>▸ <a href="http://jouer-collectif.com">jouer-collectif.com</a></li></ul>	
<b>Diplôme professionnel banque/assurance</b>	2011
CFPB, Strasbourg (2011)	
<b>BTS Force de vente, Banque /Assurance</b>	2008
Pôle CCI - Colmar	
<b>Baccalauréat Science Technologie Tertiaire</b>	2004
René Cassin, Strasbourg	

## EXPERIENCES

### FRESHMILE (stage de février 2018 à juin 2018)

#### Développeur Web

Développement de la plateforme de supervision d'infrastructure de recharge pour véhicule électrique.

Développement d'une API de gestion de fichiers destinée à l'ensemble des acteurs du marché de l'automobile électrique.

- Analyse des objectifs, points de vigilance selon les impératifs du ticket.
- Rédaction du plan de programmation en accord avec le maître de stage.
- Ecriture du code avec respect des conventions et impératifs de l'entreprise.
- Réalisation des différents tests unitaires.

#### Technologies utilisées :

PHP7, CakePHP, JQUERY, API REST, DOCKER, GIT

### ESTKD (septembre 2016 - Août 2017)

#### Educateur Sportif

Promotion d'une association sportive de Taekwondo créée en 2001 au sein d'écoles, de collectivités. Accompagnement des adhérents selon les objectifs désirés (loisir ou compétition).

- Intervention en milieu scolaire (péri-scolaire).
- Gestion des inscriptions et organisation d'événements sportifs.
- Participation à la vie associative.

## Outils

- PHPstorm
- SublimeText

## Langues

- Anglais ★ ★ ★
- Arabe ★ ★ ★ ★

## Loisirs

- Taekwondo -1er Dan-
- Théâtre

## MUTUELLE DES MOTARDS (novembre 2015 - Août 2016)

### Conseiller clientèle

Développement et fidélisation d'un portefeuille clients en collaboration avec le chef d'agence.

- ▶ Elaboration de devis et proposition de garanties.
- ▶ Souscription et la gestion des contrats.

## SEJOUR LINGUISTIQUE (janvier 2015 - Septembre 2015)

### Londres - Angleterre

Profitant d'une opportunité, je décide de réaliser un souhait personnel en découvrant un environnement et culture étrangère à la mienne dans le but d'apprendre.

- ▶ Divers expérience dans la restauration afin de subvenir à mes besoins.

## GENERALI ( Février 2013 - Octobre 2014)

### Gestionnaire de contrat MRH

Gestion d'un portefeuille de clients particuliers.

- ▶ Rédaction et gestion (souscription et codification) de contrats d'assurance.
- ▶ Adaptation des clauses-type, selon la réglementation de l'assurance.

## CAISSE D'EPARGNE - (2011 à 2012)

### Chargé d'accueil bancaire

Accueil des clients en les orientant selon leurs besoins.

- ▶ Ecoute et proposition de produits bancaires en fonction des besoins.
- ▶ Réalisation des opérations courantes selon les règles et consignes de sécurité.

## VANEOZ (2009 - 2011)

### Fondateur et co-gérant

Importation d'un luminaire d'ambiance de Taiwan afin de le proposer sur le marché national via une plateforme, pour les particuliers et en prospection direct ou par téléphone pour les professionnels.

- ▶ Développement et suivi du portefeuille clients.
- ▶ Rédaction des différents documents à la vente de produits (facture, devis,...).
- ▶ Présentation du produit lors de différents événements (Salons, rencontres clientèles).

## AXA - (2007 - 2009)

### Conseiller clientèle

Durant cette expérience, j'intègre la durée de la formation de 12 mois en alternance avec les périodes terrain et sessions de formation.

- ▶ Commercialisation des produits en protection sociale et patrimoniale.
- ▶ Fidélisation du portefeuille clients.