



✉ yaorg2059@gmail.com
🏠 Abidjan
📅 Née le 17/01/2000
🇨🇮 Ivoirienne
📍 Abidjan
☎ +225 07 79 65 8783

Langues

Français

Anglais

B1 : Vocabulaire du quotidien

Informatique

Excel

Word

Ndri Akissi Balenbga Roselyne YAO

BTS gestion commerciale

Enthousiaste et compétent en gestion commerciale, j'ai acquis une solide expertise dans la planification, la mise en œuvre et l'optimisation de stratégies efficaces pour stimuler les ventes et maximiser la rentabilité. Mon parcours académique en gestion commerciale a renforcé ma compréhension approfondie des principes fondamentaux de la gestion d'entreprise et du marketing

Expériences professionnelles

Commerciale

Fashion lean, Abidjan Janvier 2023

- Augmentation des ventes de 20% sur une période de six mois
- Participation à la mise en place d'une nouvelle stratégie commerciale
- Mise en place d'une campagne de prospection qui a permis d'acquérir 10 nouveaux clients
- Analyse des besoins des clients et recommandation de solutions adaptées
- Réduction du temps de réponse aux demandes des clients de 50% en mettant en place un système de suivi efficace
- Analyse des performances des produits concurrents et recommandation de nouvelles stratégies de différenciation

Commerciale

SGEA, Abidjan De janvier 2021 à mai 2021

- Participation à la mise en place d'une nouvelle stratégie commerciale
- Négociation et conclusion de contrats avec des partenaires
- Organisation et participation à des salons professionnels pour promouvoir les produits de l'entreprise

stagiaire commerciale

Prefa Immobilier, Abidjan De décembre 2019 à mars 2020

- Participation à la prospection commerciale
- Gestion de la relation client
- Préparation et suivi des devis
- Collaboration avec l'équipe marketing pour développer des supports de communication efficaces

Compétences

Négociation et Relation Client

Aptitude à établir des relations solides avec les clients, à identifier leurs besoins et à offrir des solutions sur mesure, tout en démontrant d'excellentes compétences en négociation pour conclure des accords fructueux.

Stratégie Commerciale

Maîtrise des techniques d'analyse de marché et de concurrence pour élaborer des plans commerciaux ciblés, adaptés aux besoins des clients et aux tendances du marché.

Capacité de travailler suppression

Une compétence

Détails de vos expériences relatives à cette compétence

Une autre compétence

Vous pouvez détailler. Ou pas pour l'aborder en détail pendant l'entretien

Atouts

Travail d'équipe

Dynamique

Courageuse