

КАК БЫСТРО И ДОРОГО ПРОДАТЬ КВАРТИРУ В МОСКВЕ

7

СОВЕТОВ ОТ ПРОФЕССИОНАЛА

При продаже Вашей недвижимости мы досконально выполняем каждый пункт.

+7 916 165-55-44



lvozhzhova.ru



info@lvozhzhova.ru



Любовь Вожжова

Основатель и руководитель агентства недвижимости «Первый Международный Дом Недвижимости».

Опыт реализации

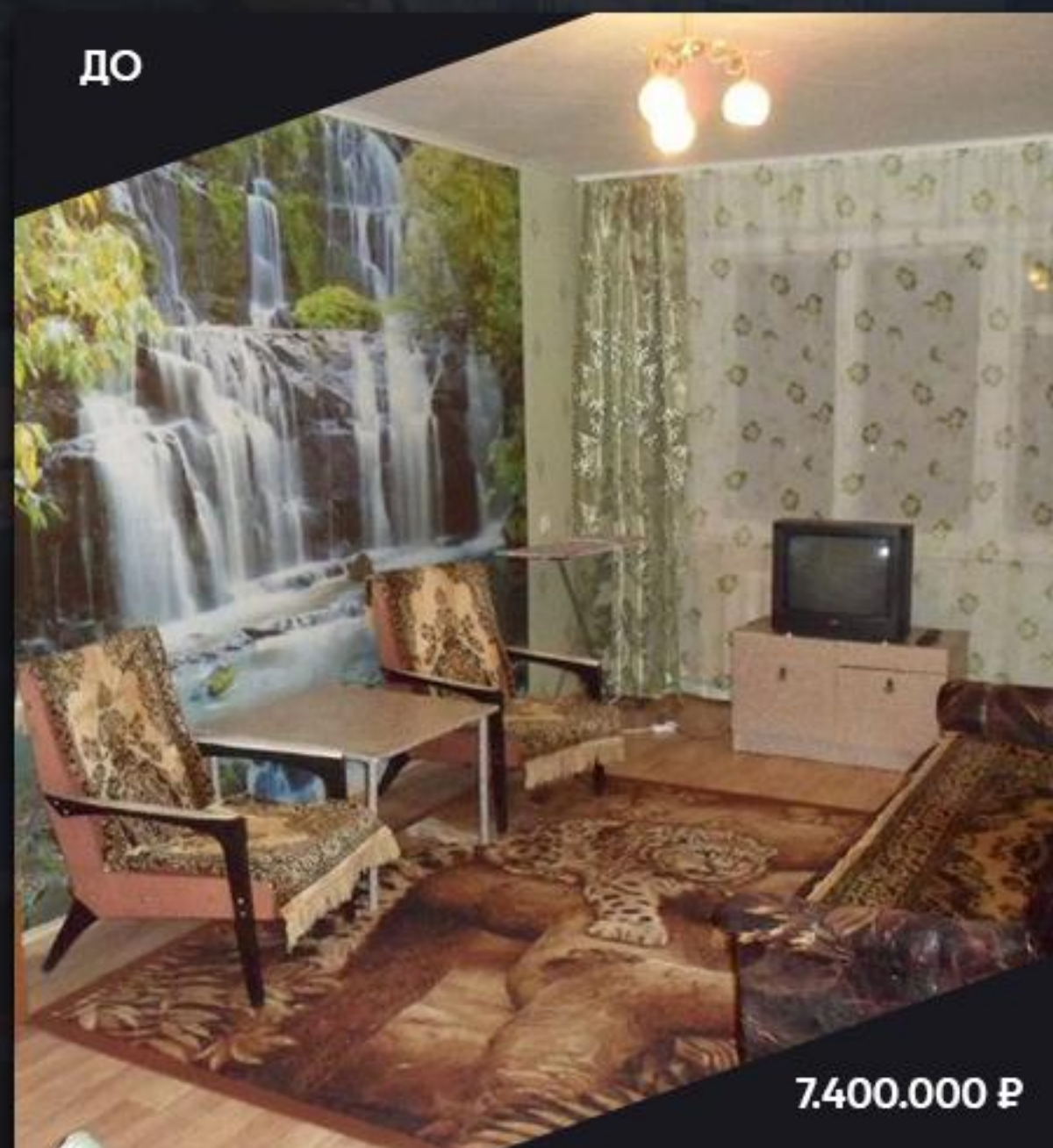
Более 215 квартир и домов в Москве за 11 лет.



1

- ◆ Мы выдаем Вам детальные рекомендации по предпродажной подготовке объекта.
- ◆ Четкие советы, как при минимальных вложениях увеличить стоимость квартиры на 10-20%.

ДО



7.400.000 Р

ПОСЛЕ



8.000.000 Р

2

Подготовка
материалов
для рекламы



1



Фотосъемка объекта и
обработка фотографий

2



Создание видео ролика

3



3Д тур по объекту

4



Составление продающего
текста объявления



ПЕРВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ ДОМ НЕДВИЖИМОСТИ

+7 916 165-55-44

lvzhzhova.ru

info@lvzhzhova.ru



3

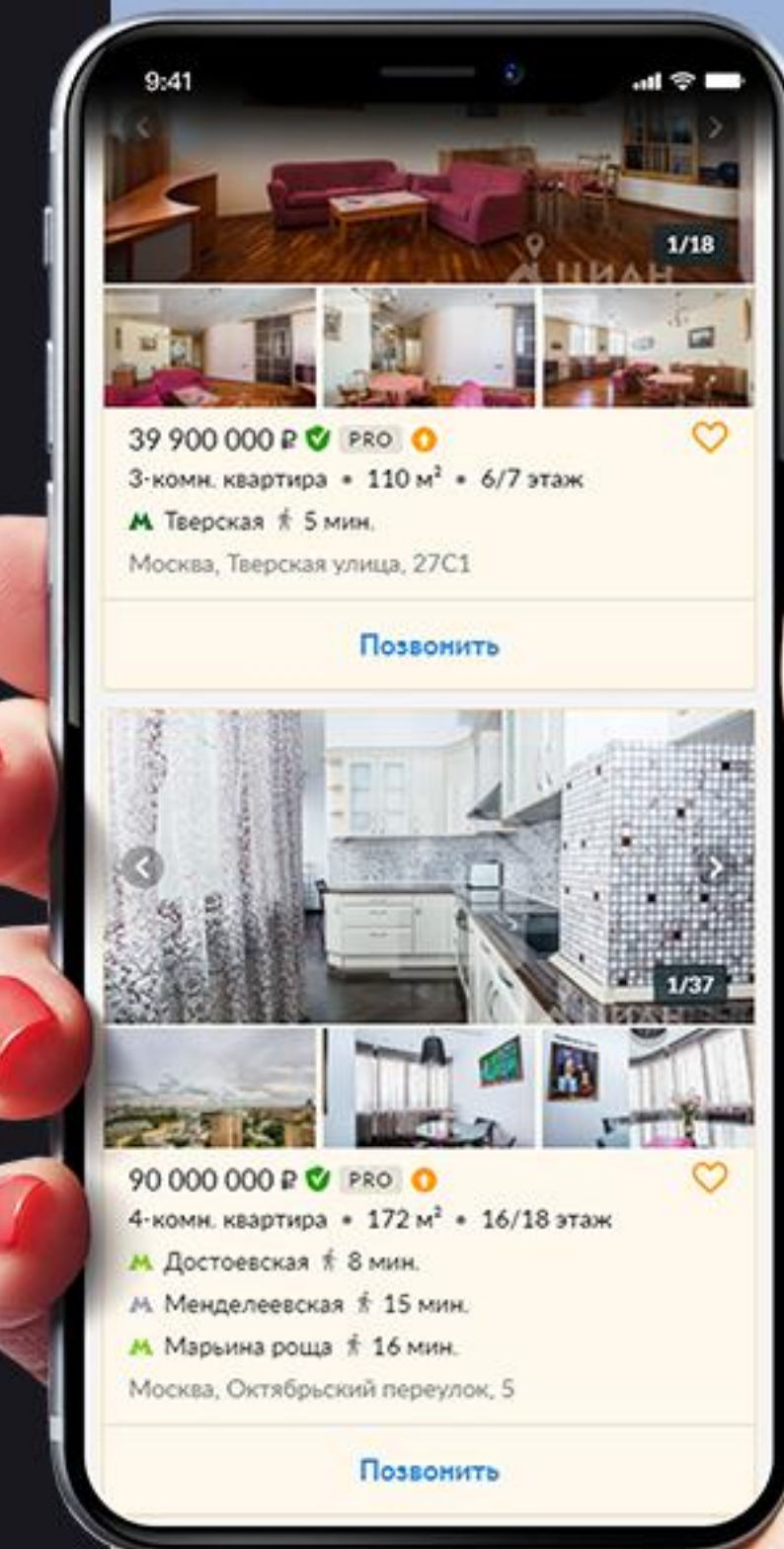
Подготовка печатной продукции

- ◆ Печать объявлений формата A5
- ◆ Расклейка объявлений в районе нахождения объекта
- ◆ Печать листовок формата A6
- ◆ Поквартирный обход соседей в доме нахождения объекта и соседних домах
- ◆ Изготовление и размещение наружного баннера

4

Реклама в сети Интернет

- ◆ Размещение объявлений на 64 порталах недвижимости
- ◆ Премиум-размещение на 3 специализированных сайтах
- ◆ Создание и продвижение Лендинга
- ◆ Размещение информации об объекте в социальных каналах



5

Предложения заинтересованным покупателям

- ◆ Звонки всем потенциальным покупателям, которые, обращались за последний месяц по аналогичным объектам

6

Партнерские продажи

- ◆ Рассылка мотивированных предложений по 2000 адресам риэлторов
- ◆ Личные звонки не менее 100 агентам, продающим аналогичную недвижимость в данном районе
- ◆ Размещение информации об объекте в специализированных риэлтерских чатах



7

Организация и проведение показов объекта

- ◆ Прием звонков и запись потенциальных покупателей на осмотр объекта
- ◆ Проведение показов без присутствия собственника, проведение эффективных переговоров
- ◆ Прием письменных предложений от потенциальных покупателей
- ◆ Проведение торгов целью получения лучшего предложения от потенциальных покупателей



ОПЛАТА НАШИХ УСЛУГ ТОЛЬКО ПОСЛЕ ПРОДАЖИ НЕДВИЖИМОСТИ!

Для удобства мы предлагаем Вам
3 варианта оплаты:

1. Фиксированная цена за услуги
2. Комиссия % за продажу
3. Индивидуальные условия оплаты





Lyubov Vozzhova

ПЕРВЫЙ МЕЖДУНАРОДНЫЙ
ДОМ НЕДВИЖИМОСТИ



+7 916 165-55-44



lvozhzhova.ru



info@lvozhzhova.ru

СПАСИБО

ЗА ВАШЕ ВНИМАНИЕ!