1. [PDF として保存](https://success.coupa.com/@api/deki/pages/798/pdf/Customer%2bAdoption%2bManagers.pdf?stylesheet=default)

ビジネスが拡大し、変化し、Coupa の使用を拡大するに従って、Coupa を最大限に活用するために必要なガイダンスを確実に得られるようにしたいと考えています。顧客採用マネージャー(CAMs)は、高い技術的適性、豊富なクーパ製品知識、支出管理プロセスの深い理解を持つ社内ソリューションチームです。

これらは非常に実践的で、支出管理の操作で最大限の効率を達成するためのリソースとして利用できます。彼らはあなたのニーズに耳を傾け、クーパの製品管理、開発、オペレーション、販売または他の誰とブリッジとして機能します。CVMチームを通じて彼らに連絡することができます。

CAMチームが過去にクライアントを支援してきたことの例を次に示します。

* ユーザーの採用が増加しました。お客様のビジネス目標と環境を知っている専門家のサポートとガイダンスを通して、ユーザーの導入を促進し、迅速に導入
* 価値を最大化します。成功の指標を超え、新機能のリリースを確認して、Coupaのイノベーションから最大限の価値を得る
* ベストプラクティス。ベスト プラクティスと業界ベンチマークに照らして使用状況を評価し、導入レベルを最適化

CAMチームは幅広いスキルを持っていますが、まず高度な訓練を受けたCoupaの専門家が準備を整え、あなたの支出管理の目標を達成するのを助けるためにあなたを助けるために待っています!