Youtube 经济基础教程

|  |
| --- |
| 货币 = 国家承认 + 美国承认（资源丰富，或者购买国债） |
| 货币量增加经济增长。 |
| 为了经济生长，需要增加货币流通量 |
| 为了增加货币流通量，需要增加贷款。 |
| 为了增加贷款， 需要增加经济活动人口 |
| 贷款增加，不动产价格上升。 |
| 经济活动人口减少的话需要增加人均贷款量 |
| 利率增减来调整货币流通增加量 |
| debt deplation(越还债，越穷) |

小狗钱钱 2020/05/14 ~ 2020/05/15

1. 写成功日记。
2. 不是试试看，而是去行动！如果你只是带着试试看的心态，那么你最后只会以失败而告终，你会一事无成。尝试纯粹是一种借口，你还没有做，就已经给自己想好了退路。不能试验，你只有两个选择---做或者不做。
3. 视觉化：每一个有所成就的人的成功秘诀就是他曾梦想着有成的那一天，他们不停地想象着自己实现了理想时的情形。
4. 你是否能挣到钱决定因素是你的自信程度。一个人把经理集中在自己能做的，知道的和拥有的东西上的那一天起，他的成功就已经拉开了序幕。
5. 当你决定做一件事情的时候，你必须在72小时内完成它，否则你很可能就永远不会再过了。
6. 当你定下了大目标的时候，就意味着你必须付出比别人多得多的努力。
7. 幸运其实只是充分准备加上努力工作的结果。
8. 一个人想要更幸福，更满意的生活，就得对自身进行改变。
9. 金钱会暴露一个人的本性。金钱就像一个放大镜，它帮你更充分地展现出你本来的样子。
10. 写成功日记，记录自己的小小成功，摆脱无力感，让自己自信。
11. 恐惧总是在我们设想事情会如何不顺的时候出现。我们对失败的可能性想的越多，就会越害怕。而当你看自己的成功日记时，你就会注意到那些成功的事情， 你自然而然也就会想到应该怎么去做。
12. 确定自己喜欢获得财务上的成功。
13. 自信，有想法，做自己喜欢做的事。
14. 把钱分成日常开销，梦想目标和金鹅账户三部分。
15. 进行明智的投资。
16. 享受生活
17. 一个人觉得最引以为豪的事情，往往是那些做起来最艰难的事情。
18. 72定理： 72 / 利率 = 翻倍的年数。
19. 不要为失去的东西而忧伤，而要对拥有的它的时光心存感激。
20. 生活质量不是由越来越多的高科技产品堆砌而成的，而是体现在一些别的方面， 比如悠闲地享受一下生活，加强邻里关系，表达感情或者从事艺术性和创造性的活动。

穷查理宝典 2020/05/15 ~

1. 祖父教导的铁律：专注于当前的任务，控制支出。
2. 他做的总是比他的分内事要多，但是从来不抱怨其他人做了什么。
3. 双轨分析： 第一种是人们评估小麦价值的方法--在使用者看了，小麦有多少实际的使用价值。 第二种方法是人们评估伦勃朗等艺术家的价值的方法。从某种程度上来说，伦勃朗们被认为价值很高，是因为它们的价格在过去一路上涨。
4. 明确你的能力范围。如果无法称职地回答下一个问题，那么你就缺乏真正的本领，非常有可能处在你的能力圈之外。
5. 护城河
6. 安全边际
7. 大数理论：样本数量越多，则其算数平均值就有越高的概率接近期望值。
8. 伦布朗效应
9. 谢皮科效应 Serpico Effects
10. 不自欺的精神
11. 避免邪恶之人，尤其是那些性感诱人的异性。
12. 如果因为你的特立独行而在周围人中不受欢迎， 那你就随他们去吧。
13. 嫉妒真的是一种愚蠢的罪行，因为它是仅有的一种你不可能得到任何乐趣的罪行。
14. 每天起床的时候，争取变得比你从前更聪明一点。认真地，出色地完成你的任务。慢慢地，你会有所进步，但这种进步不一定很快。但你这样能够为快速进步打好基础。
15. 阅读的重要性：
16. 避免欠债：你一旦进入负债怪圈，就很难走出来。千万别欠信用卡的钱。你无法在支付18%的利息的情况下取得进展。
17. 在生活中，可靠是至关重要的。
18. 必须拥有多元思维模型--1.数学， 决策树理论 + 基本排列组合；2.会计学，；3.工程学，后备系统 + 断裂点理论； 4.物理学，临界质量概念；5.生物学，6.心理学，很重要；7.微观经济学，规模优势理论 + 信息优势 + 社会认同 + 巴浦洛夫联想
19. 缩小规模，加强专业化程度能够给你带来巨大的优势。
20. 大公司并非总是赢家--企业变大之后，就会出现官僚机构的作风。
21. 好多新发明虽然很棒，但是企业赚不到钱，好处都会流向消费者。
22. “冲浪”是一个非常强的模式。
23. 必须弄清楚有什么本领。如果要玩那些别人玩的很好而我一窍不通的游戏，那么注定会一败涂地。必须在自己的能力圈之内竞争。
24. 成为赢家的方法是工作，工作，再工作，并期待能够看准几次机会。
25. P240

乌合之众

1. 聚集成群的人，他们的感情和思想全都转移到同一个方向，他们自觉的个性消失了，形成了一种集体心理。--组织化的群里，或心理群体。
2. 心理群体表现特点：构成这个群体的个人不管是谁，他们变成了一个群体这个事实，便使他们获得了一种集体心理，这使他们的感情，思想和行为变得与他们单独一人时的行为颇为不同。
3. 人们在智力上差异最大，但他们却有着非常相似的本能和情感。
4. 群体是个无名氏，因此也不必承担责任。这样一来，总是约束着个人的责任感便彻底消失了。
5. 群体没有能力做任何长远的打算或思考。
6. 群体很少对主观和客观加以区分。它把头脑中产生的景象也当做现实。
7. 一件事同时被数千个目击者所证实，这通常也就是说真相与公认的记述相去甚远。
8. 群体表现出来的感情不管是好是坏，其突出的特点就是极为简单而夸张。
9. 群体的道德水平十分低劣。
10. 群体推理的特点，是把彼此不同，只在表面上相似的事物搅在一起，并且立刻把具体的事物普遍化。
11. 群体并不进行推理，它对观念或是全盘接受，或是完全拒绝。
12. 一切政治，神学或社会信条，要想在群众中扎根，都必须采取宗教形式---能够把危险的讨论排除在外的形式。

总结： 群体会让个体失去理智，无法正常思考，严重降低个体智商，失去一切批判能力。 个体一旦进入某个集体会变成那个集体的平均值或者以下， 所以进入集体前需要客观分析。