# 資訊型產品是什麼?以及他的5個好處

nongyoulong.com/what-is-information-products

洪幼龍Darren December 22, 2017



如果你接觸網路行銷一段時間,也許你會聽過資訊型產品。很多人說資訊產品是最適合新手在網路創業的選擇、也是小資本開始在網路上賺錢的一個最佳解決方案、是最暴利、最賺錢的產品類型等。

# 到底什麽是資訊型產品?

資訊型產品(Information Products)就像是電子書、影片課程、軟體、或是你個人一對一的 教練服務...等,這種透過個人知識,傳遞給他人,能夠幫助別人受惠的產品或服務。例如

- 一本教人如何跟女生聊天的電子書
- 一系列錄製成影片的Facebook廣告教學
- 一個每月付費的訂閱制線上雜誌
- 一對一的健身教練服務
- 一套網站的模板
- …等

這邊額外提一下,因為資訊型產品大多在講的都是專業人士(例如、律師、會計師、企業教練)將自己的知識包裝成產品,接著利用網路銷售給需要此專業知識的人。所以有時候我們也會稱這個叫做知識型產品。因為本質上這就是一種有價知識的傳遞。

### 資訊型產品的5個好處?

#### 1. 利潤高

資訊產品大多沒有成本,試想一本電子書需要什麼成本嗎?所以銷售的收入幾乎等於 利潤

#### 2. 零成本

這個呼應了上一點。而且零成本也等於零風險

#### 3. 不需存貨

沒有人能保證你的東西一定賣的出去,如果你的產品是不需要存貨的,那最差的情況就是沒有賣出去而已,沒什麼損失。

#### 4. 收入穩定

當你將你的資訊產品,不論是知識課程還是軟體上架後,在正常的情況下,都會持續的友人購買,為你帶來穩定的現金流。

#### 5. 建立個人影響力

資訊產品在大多時候是你個人在教授對方知識,而在這過程中因為別人學到你的知識,且對他有幫助,客戶也就認定了你是某領域的專家。銷售資訊產品能賺到錢,還能建立個人影響力,這聽起來很不錯,對吧。

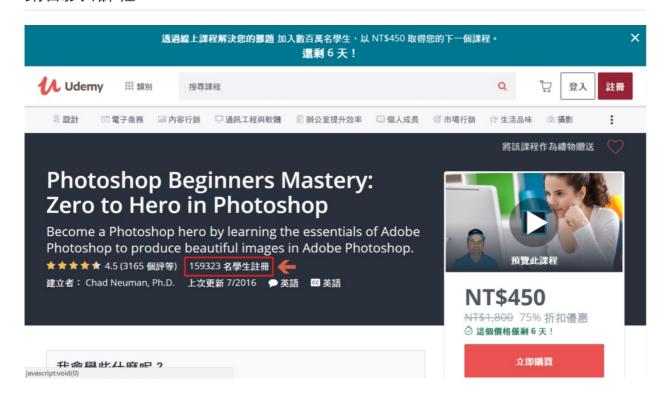
而且如果提供產品的目的是為了幫助他人解決問題,那為什麼不考慮這個不需要倉儲管理及製作材料成本的資訊產品呢?

# 資訊產品真的賺錢嗎?

無庸置疑的!在國內有很多人靠著銷售資訊產品賺到很豐厚的收入,幾十萬、幾百萬、甚至幾千萬的都有。在國外因為市場較大以及這個產業較成熟的關係,甚至還有人賺到好幾億的。而我在過往也靠著資訊產品為我個人帶來超過千萬的獲利。

接著來看看一些實際的案例吧

### 銷售影片課程



這是一個知名的線上課程平台Udemy,有作者在上面販售自己的PhotoShop課程,課程的售價是NT\$1,800(我截圖的時候剛好在特價NT\$450),如果抓個平均價格NT\$900好了,那收入也很可怕

NT\$900 (課程售價) \*159323 (購買人次) =NT\$143,390,700

### 銷售網站模板



這是在WordPress領域裡面知名的一個佈景主題(簡單的說就是網站套版)。他到目前為止已經銷售了383,769個,一個賣60美金。就有2300萬美金了(台幣7億)。而且還在持續成長...

### 訂閱制度知識



來講講台灣的案例吧,這是前幾天我在網上看到的,是一個以月為單位的訂閱制知識產品。 主要是每個月提供關於財經相關的知識及內容。直接看圖片左下方就有寫到這個頻道的收 入。一百多萬,而且是每個月,如果在用戶沒有增長也沒降低的情況下,大概一年是1,300 萬左右的獲利。

以上簡單舉這三個例子,當然!這種知識型付費產品的案例真的還滿多的,在網路上幾乎隨處可見,也很多人藉由販售資訊型產品為自己開創一個網路事業。

# 最後簡單總結一下

資訊產品就是利用你個人的專業知識,以及能夠幫助別人成長或變得更好的有價資訊,將他 包裝起來後出來的一個產品或服務。

如果你也有專業知識,不管是任何都可以,只要你覺得這個能夠對他人有幫助。你就可以思考看看是不是能夠將它變成一個資訊產品,然後用他來幫助更多人,也讓你得到另外一份額外的收入。

ps. 國外還有人在賣教人家如何訓練鸚鵡說話的課程,也賣得很好的...酷吧!