本系统主要服务三类用户：

1. 社区居民：

可以让业主把门禁卡解放出来，实现手环开门、手机开门、微信开门等多种便捷的进出方式，还能有更便捷的近场服务。为住户提供家政、商圈等服务，可以轻松获知社区优惠、活动信息，享受科技带来的便利。

2.物业：

减少物业管理成本：节省人力、节省物业通知公告成本、提高通知公告的“及时性”和“覆盖面”；

提升用户智能体验：业主生活更方便、物业工作传递更容易；

实现物业增值收益：移动端及设备端可带来增值运营收益；

电梯机器人智能通行：实现机器人垂直乘梯，物业有亮点，有卖点；

1. 地产开发商和代理商：
2. 平台和无线楼宇对讲门禁产品给到各地的渠道代理商全部都是比成本价多一点点的价格策略，把利润让给渠道商和合作伙伴，靠量的增加来盈利。

“智慧社区”的落地，提升房产附加值；

智慧社区云端设备施工简单、维保费用低、节省成本；

智慧社区的智慧生活服务，帮助开发商进入“地产后市场”经营；

为社区业主提供全方位、线上线下一体的互动型商圈服务平台；