

# 关系图谱在贝壳找房风控体系的应用与实践





# ○ 讲师

#### 讲师简介





王学志 资深算法工程师



- 中科院博士
- 先后在华为、百度从事大数据、关系图谱相关的工作
- 现就职于贝壳找房-人工智能技术中心
- 负责关系图谱在贝壳找房风控侧的落地





# 目录 CONTENTS

- 1 贝壳的业务介绍
- 2 风险挑战及应对
- 3 图谱的落地应用
- 4 未来的展望





#### 贝壳的业务模式

#### msup

## ACN (Agent Cooperation Network) 经纪人合作网络 扩展业务边界, 改变过去零和博弈



#### 房的合作网络

增加物件曝光量,提高房源成交率

跨区找房全程跟随,提升客源有效利用





# 目录 CONTENTS

- 1 贝壳的业务介绍
- 2 风险挑战及应对
- 3 图谱的落地应用
- 4 未来的展望





## 0

#### 贝壳的业务复杂性

#### msup

#### 基于"房"的场景

- 新房/二手/租赁
- 装修/维修
- 家居服务
- 家居卖场
- ...

#### 线上+线下

- 虚假流量
- 垃圾商机/IM骚扰
- 虚假房源/客源
- 藏客/藏房/虚假带看
- 影子经纪人
- 资源泄露
- 私单飞单
- ...

#### 低频+大额+非标+长周期



#### 关于"房"的人

- B端经纪人/C端客户
- 店东/圈经
- 加盟商/开发商
- 自有员工/...

#### 关于"房"的风险

- 作业风险/营销风险
- 虚假服务承诺
- 资金监管风险
- 产权纠纷风险
- 经纪人道德风险
- 合规风险
- 职能舞弊风险
- ...



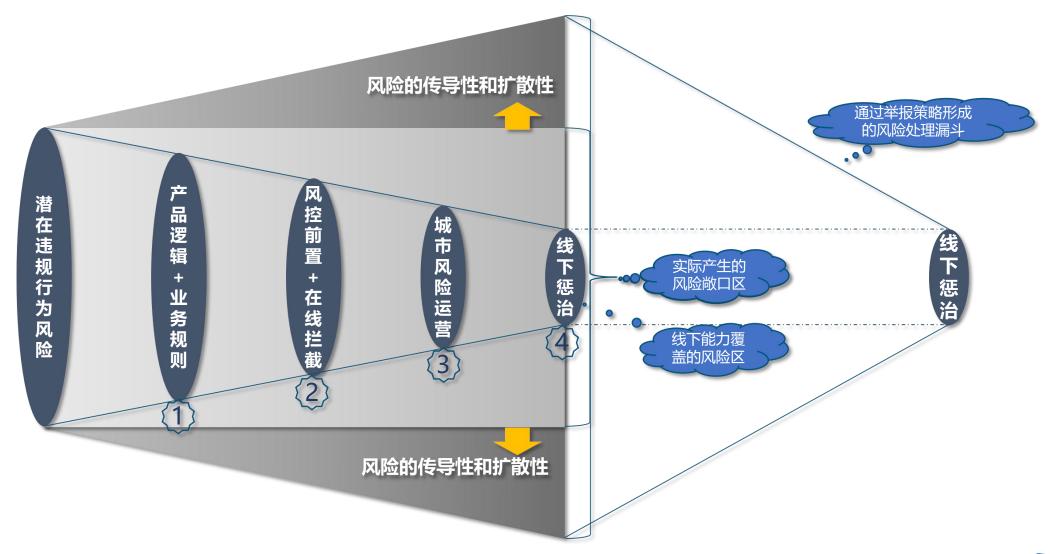


## 贝壳的风控理念

① 坏的行为具备"传染性"

msup

) 风险管控是个系统性工程







## ○ 贝壳的风控架构









# 目录 CONTENTS

- 1 贝壳的业务介绍
- 2 风险挑战及应对
- 3 图谱的落地应用
- 4 下一步工作展望





## ○ 为什么用图谱

#### msup

#### 什么是关联关系

01 黑名单

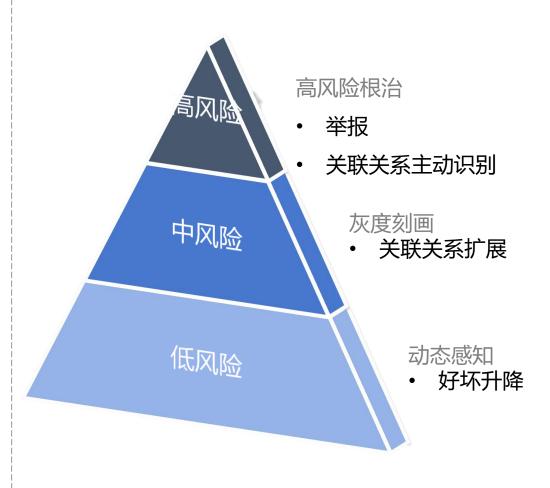
02 专家规则

03 有监督的模型

04 关系图谱

05 行为序列分析

#### 贝壳风控怎么用







## **O** 关系图谱-整体架构



业务应用层	准入防控	风险量化	品质管理	风险发现	查案溯源
知识挖掘层	最短路径	图聚类	Graph Embedding		知识推理
	关联变量	标签传播	社区发现	骨干网络	关键路径
知识构建层	数据清洗	图谱设计	实体抽取	<b>关</b> 系抽取	知识融合
VIII VII D. C	XXJATEIJU		Д ГТ ЭШ-IX	N-MIN()	NH W TIDA ET
基础数据层	投诉		行为数据		举报





#### ○ 关系图谱-开发思路

#### msup

白盒+黑盒 名单+模型 离线产出+在线服务

- 实时
- 离线

图构 建

图存 储

- 离线存储
- 在线存储

- OLTP
- Neo4j
- Janusgraph
- NebulaGraph

图查 询

图挖 掘

**OLAP** 

- Spark









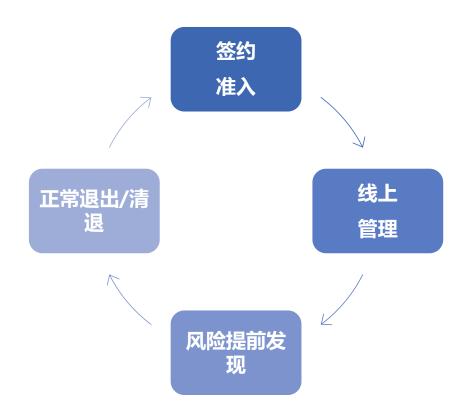


## 0

#### 事前准入-工商风险

msup

• 加盟商-全生命周期-线上化-风险识别



• 难点

- 企业库-张三: A公司? =B公司

- 张三: 贝壳体内?=企业库?

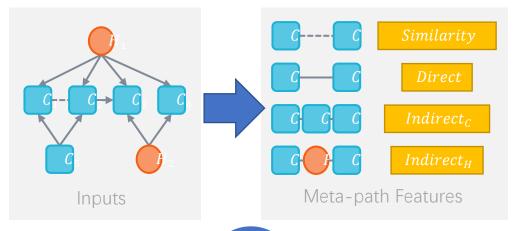
- 外采数据不提供人的唯一id





## ○ 事前准入-工商风险

#### 同名人员识别

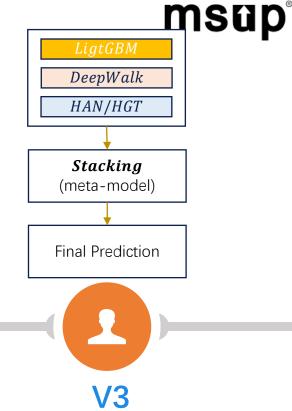




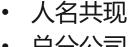




- lightGBM训练
- Spark分布式推断
- 可解释模型



- 扩大召回
- 引入图表征学习HAN
- Stacking融合



• 总分公司



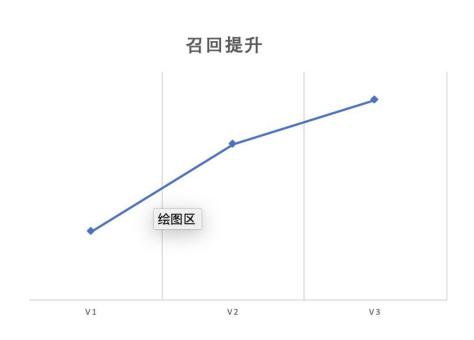




#### 事前准入-工商风险

#### msup

#### 落地效果



同精准率下, 召回V3较V1提升1倍+

## 二手/新房生态治理 覆盖角色 圈经 人员 公司 店东 经纪人 置业顾问 客发

体外公司

门店公司

加盟商公司

开发商公司

公司风险监测

提前预警

V3较V1多识别40%人员风险, 25%门店风险





## ○ 事中-风险量化

#### msup

事前

业务方吐槽有问题,是不是真的有问题?到底严重否吗?

风控识别的是否真的 解决了问题? 策略当前是否失效? 事中

事前

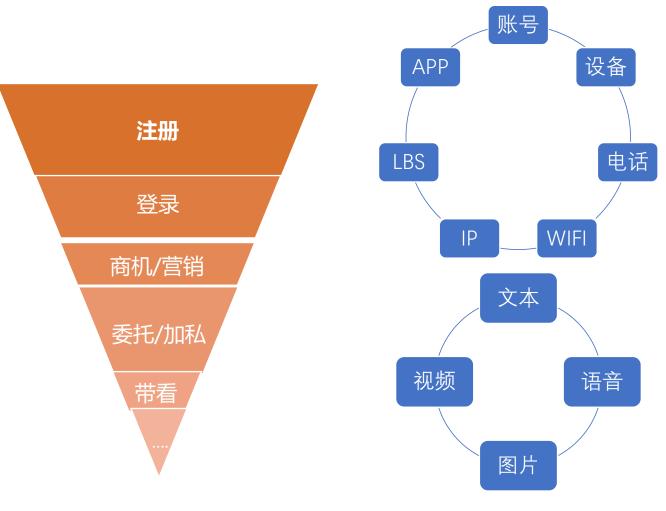
如何能够料敌于先, 提前感知到风险的 变化? 还有哪些风险? 还有哪些识别盲区?

事后





#### 全周期-多维度-立体感知



离线+在线

集中度预警

波动预警

统计分布预警

文本/图片/... 聚类

二部图

动态网络结构

- 环境异常
- 行为异常
- 业务异常
- 团伙异常

・ 流量/商机/房源/客源/渠道/门店/大区/城市







#### 事中-风险量化

#### msup

• 公司风险感知

某公司PageRank得分排名-时间-趋势图



• IM骚扰

展现形式

竞争

微商

恶意攻击



单点维度+群体维度

保护经纪人权益+减少经纪人骚扰+减少垃圾商机量







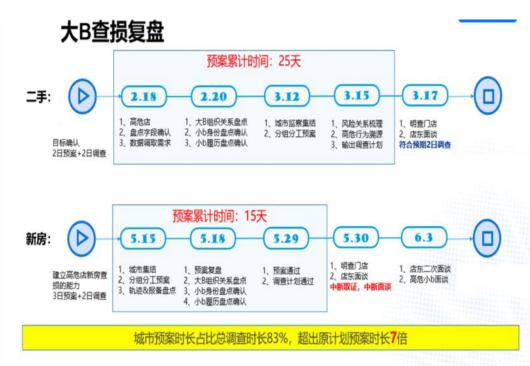
#### 事后-查案溯源

#### msup

背景介绍

#### 矛盾: 日益增长的工单量 VS 落后的溯源效率





#### 痛点

- · 业务复杂度高
- 预案依赖经验
- 举报工单量大
- 监察人员变动
- 监察人员有限





# 0

#### 事后-查案溯源-架构迭代

#### msup



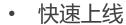




V1

**V2** 

**V3** 



- 自研KV bulk load
- **百亿级**属性,**6小时**内产出
- 图数据入库质量监控

- 图数据bulk load
- 图数据实时化 (Flink)
- 关系发现
- 图算法的在线分析

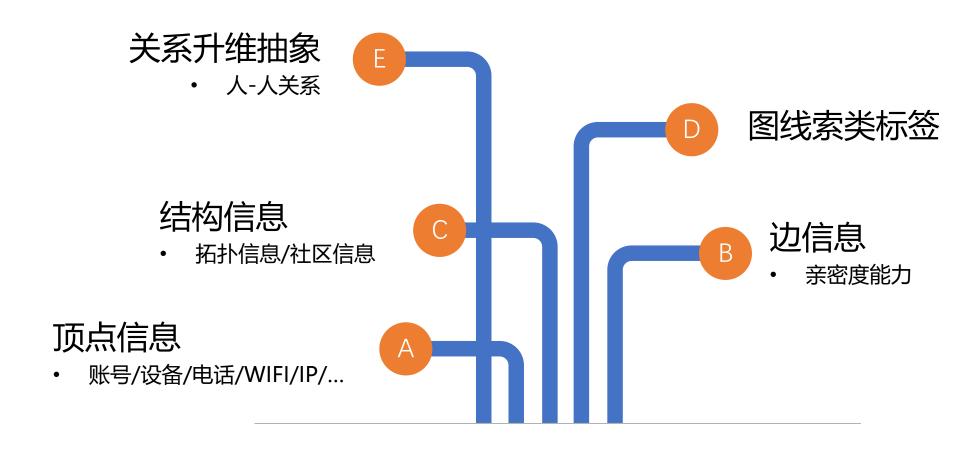




## 0

#### 事后-查案溯源-策略迭代

#### msup



预案盘点由零散、主观、线下 -> 体系、客观、线上+线下 标准化







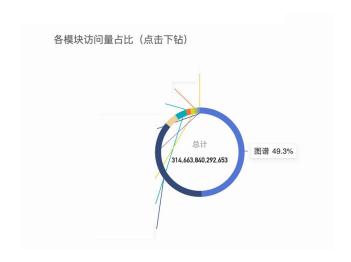
#### 事后-查案溯源

#### msup

#### 落地效果

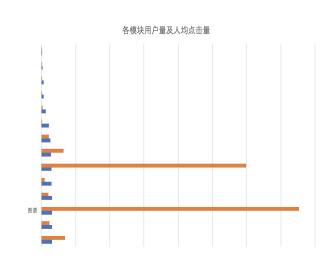


属性入库效率



顶点16.57x 边50.28x

图数据入库速度



月级->天级

业务迭代效率



人均每日图谱 查询量



预案效率 提升





# 目录 CONTENTS

- 1 贝壳的业务介绍
- 2 风险挑战及应对
- 3 图谱的落地应用
- 4 未来的展望





## 未来的展望

## msup

#### 业务应用拓展

#### 风险治理

- 溯源智能化
- 违规范式自学习
- 风险主动感知与治理

#### 用户增长

- 经纪人信用
- 经纪人toB/toC推荐

#### 品质度量

- ACN健康度
- 经纪人协作
- 影响力分析



- 知识融合
- 表征学习
- 高密子图挖掘
- 图的异常检测

基础能力深耕







关注msup公众号 获取更多AI落地实践

麦思博(msup)有限公司是一家面向技术型企业的培训咨询机构,携手2000余位中外客座导师,服务于技术团队的能力提升、软件工程效能和产品创新迭代,超过3000余家企业续约学习,是科技领域占有率第1的客座导师品牌,msup以整合全球领先经验实践为己任,为中国产业快速发展提供智库。