







# ○ 讲师简介

#### msup



刘达 高级算法经理

主要工作集中在C端算法领域, 擅长计算广告, 用户增长、智慧化运营、搜索推荐等业务方向; 在竞价机制, 因果推断, 自动化运营, 深度CTCVR预估, 成本控制及流量优选等技术方向有过深入实践。目前任职爱奇艺, 效果广告中心, 负责爱奇艺联盟广告算法





# ○ 目录

# msup

- · 爱奇艺联盟广告场景介绍
- 爱奇艺联盟广告的问题和挑战
- ・ 爱奇艺联盟广告预估模型介绍
- 爱奇艺联盟广告算法冷启动优化介绍
- ・ 爱奇艺联盟广告算法成本控制介绍
- ・ 总结与展望







#### 联盟广告业务场景介绍

#### msup















客户预算充足,投放不足



长视频泛娱乐,流量属性同质



广告场景有限

































































联盟的动力

联盟合作伙伴



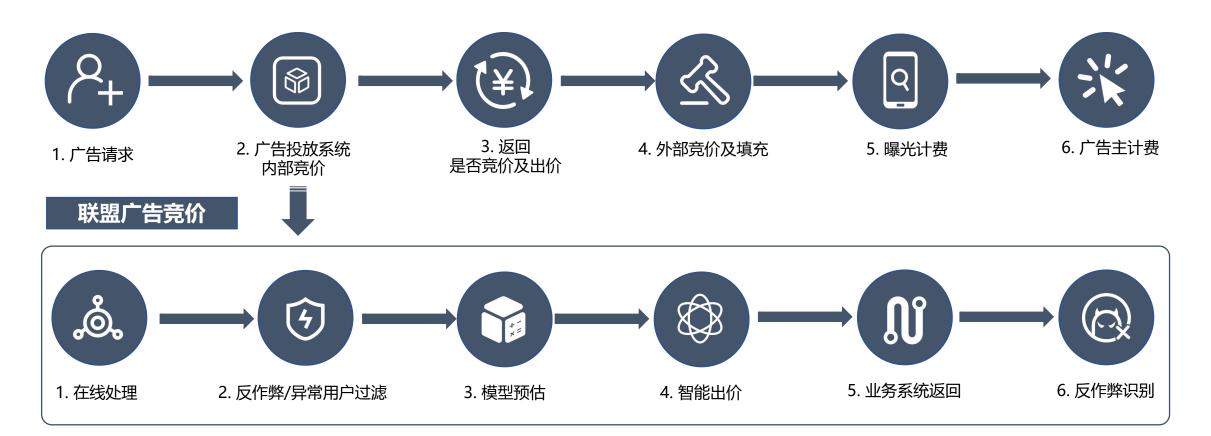




#### 联盟广告业务场景介绍

#### msup

#### 联盟广告投放流程









#### 联盟广告业务的挑战

#### msup

#### 用户认知少

- 用户认知少,属性缺失
- · 用户复现率低,行为积累难
- 用户数据多次传递,存在脏数据,噪声

#### 流量成本高

- 流量成本和流量价值要求
- · 流量竞争激烈,尤其是高质量流量
- · 流量质量参差不齐,存在作弊风险

#### 投放场景复杂

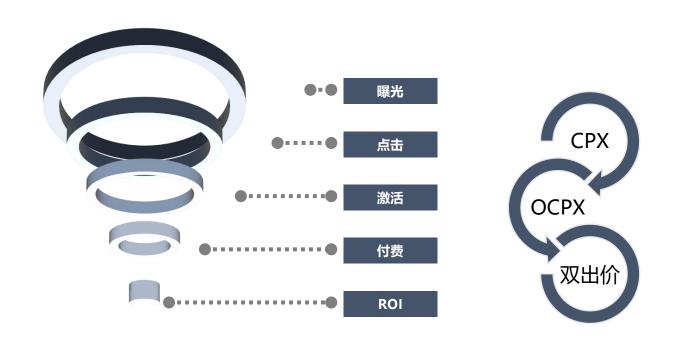
- · 场景差异大,不同类型广告位效果区别巨大
- · 客户数据分散,效果风险大
- 为客户找到合适的媒体>合适的流量





#### 联盟广告投放模式





曝光 点击 浅层转化 深层转化  $score_{ranking} = pCTR \cdot pCVR \cdot pDCVR \cdot Bid \cdot lpha$ 

CPX:按点击出价 OCPX:按转化出价

双目标出价:同时优化两个转化目标

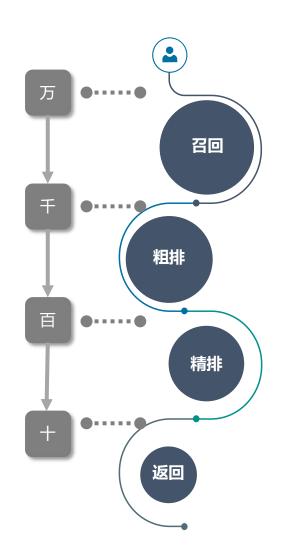






#### 联盟广告基础能力

### msup







数 BI日志 业务数据 广告主 站外数据 反作弊 数据清洗

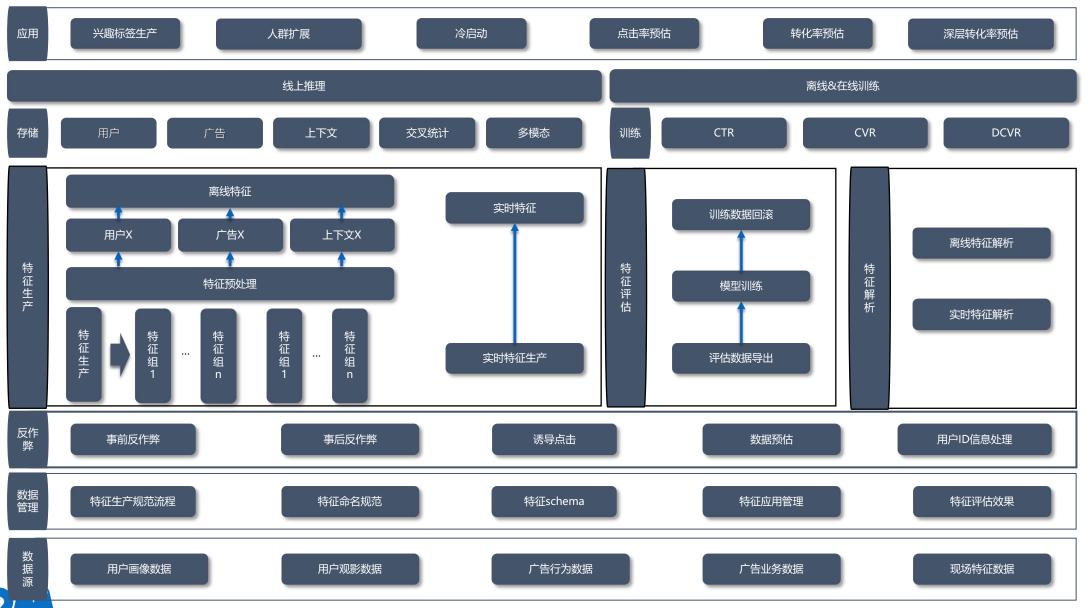


# ○ 联盟

0

#### 联盟广告基础能力



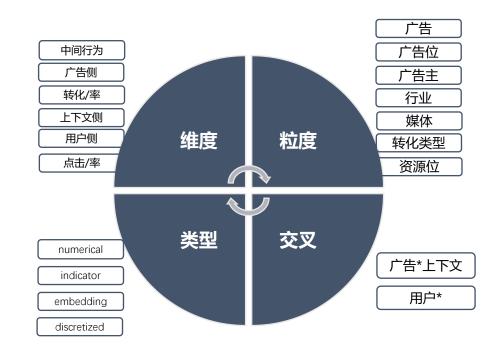






# 联盟广告基础能力









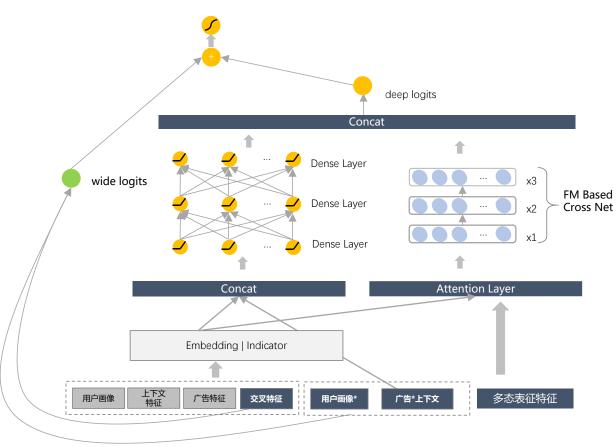


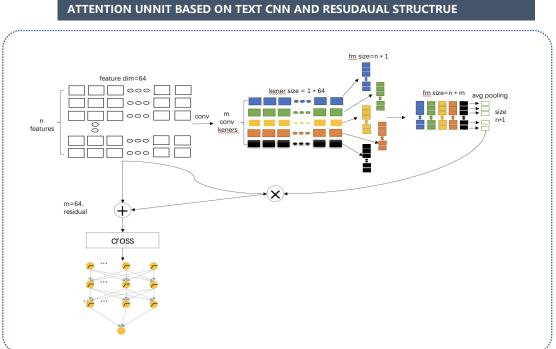


#### 联盟点击率预估模型

#### msup

 $ecpm = \frac{pctr}{pctr} * pcvr * bid price * alpha$ 











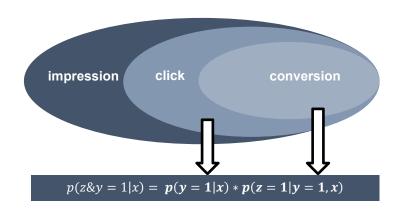
#### 联盟转化率预估模型

msup

模型架构: ESMM

挑战1: Sample Selection Bias (SSB)

挑战2: Data sparsity (DS)

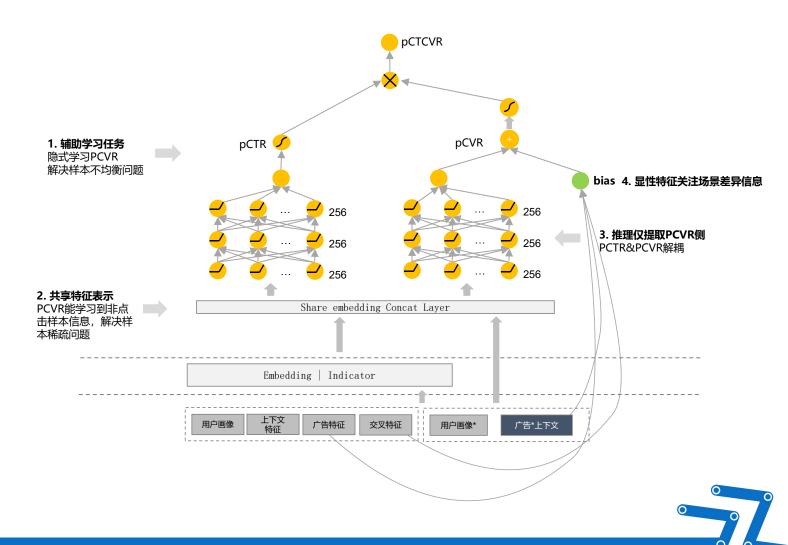




转化延迟长, 跨天归因

使用显性交叉信息进行偏差预估

#### ecpm = pctr \* pcvr \* bid price \* alpha

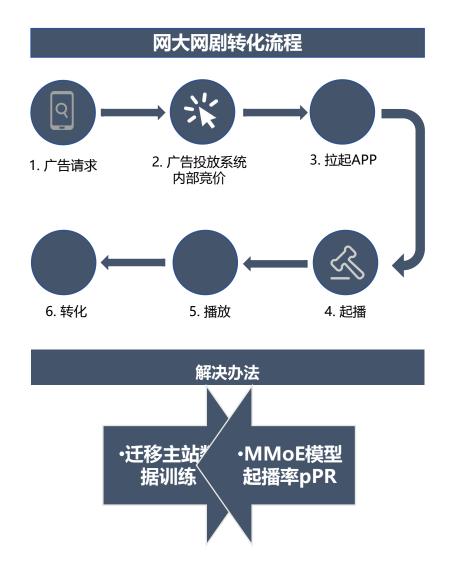


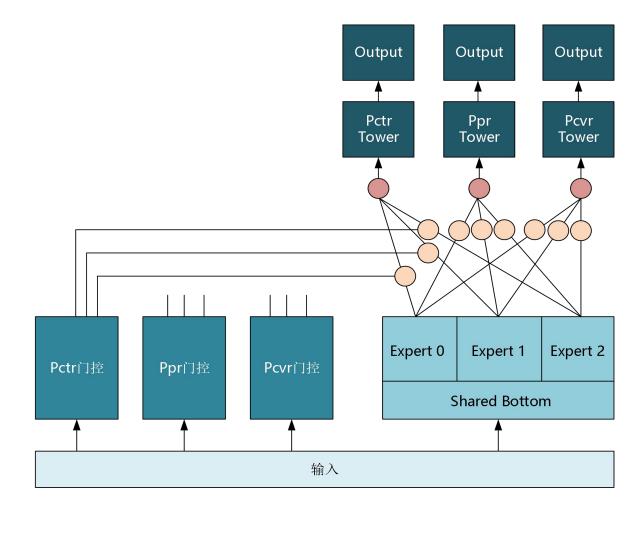




#### 联盟转化率预估模型

### msup









#### 新广告冷启动

### msup

 $eCPM = pCTR \cdot pCVR \cdot Bid \cdot \beta$ 











#### Agent

联盟新订单计划的算法模型

#### Environment

联盟的广告竞价系统

#### Action

将�值离散化后作为动作

#### State

状态即特征,本模型交互维度为时间片维度,为降低模型学习难度,只用到一些统计特征

#### Reward

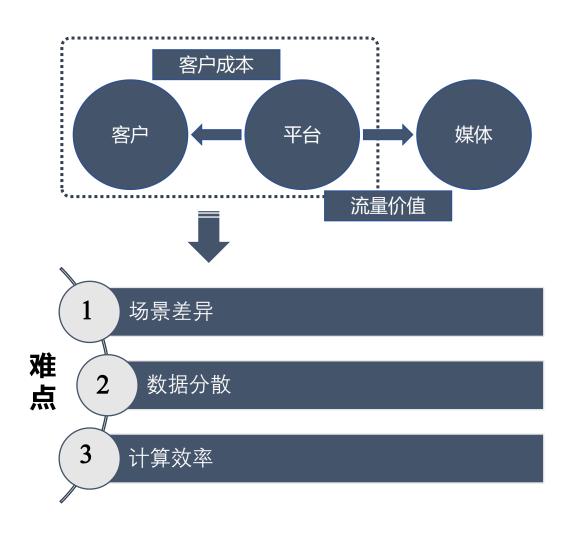
奖励设计不仅考虑点击和转化,同时考虑订单是否达标 将点击、转化奖励设为点击数、转化数,缓解奖励的稀疏性





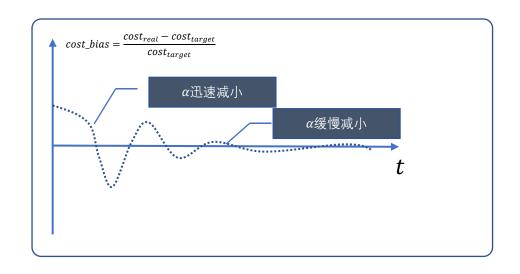
#### 智能出价成本控制





#### 博弈: 拓量 VS 控制成本 VS 流量价值

$$eCPM = pCTR \cdot pCVR \cdot Bid \cdot \alpha$$
, 其中 $\alpha = F(Cost_{real}, Cost_{target})$ 
 $\alpha = \begin{cases} < 1, & if \ Cost_{real} > Cost_{target} \\ \ge 1, & if \ Cost_{real} \le Cost_{target} \end{cases}$ 





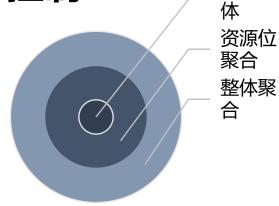


# 智能出价成本控制

msup



多粒度数据聚合





自适应维度控制





#### 多阶段控制

浅层 控制

•激活 •唤醒

整体

•浅层成本 控制

•深层成本

深层 控制

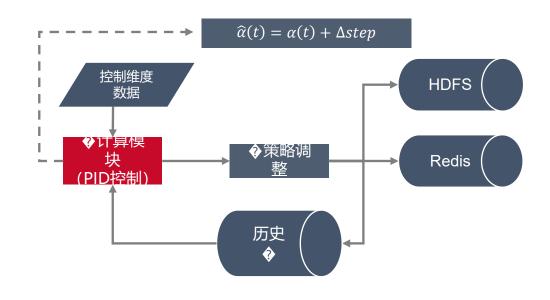
•深层成本

头部媒

•e.g.次留 率

$$error(t) = \frac{\sum_{0}^{t} income - \sum_{0}^{t} income\_exp}{\sum_{0}^{t} income\_exp}$$

$$\alpha(t) = K_P * e(t) + K_D * (e(t) - e(t-1))$$

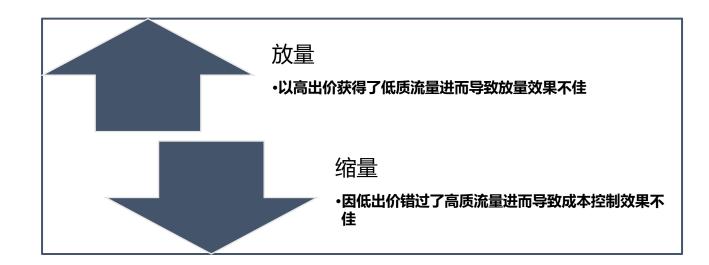






#### 智能出价流量选择



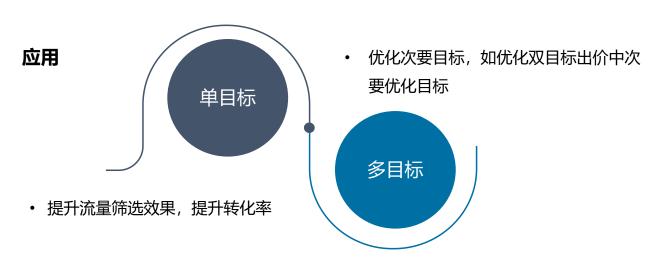


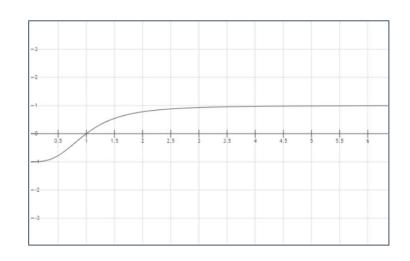
$$eCPM = pCTR \cdot pCVR \cdot Bid \cdot g(\alpha, x)$$

其中x代表流量质量,  $g(\cdot)$ 兼顾流量质量x和成本 $\alpha$ 

$$g(\alpha, x) = \alpha * (1 + \sigma(x, \omega) * r)$$

其中, 
$$x = \frac{pDVR}{E(pDCVR)}$$
,  $\sigma(x, \omega) = \frac{x^{\omega-1}}{x^{\omega+1}}$ 





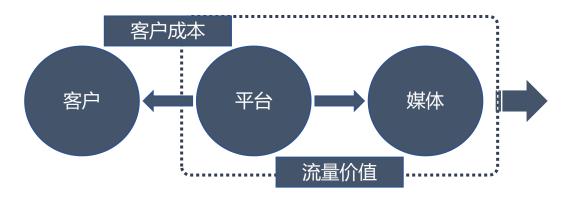






#### 智能出价流量选择

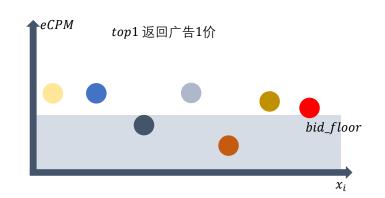
#### msup

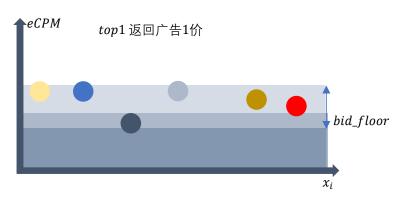


$$error(t) = RPM_t - CPM\_price$$

$$\alpha(t)$$
  
=  $K_P * e(t) + K_I * E(t) + K_D * (e(t) - e(t - 1))$ 











### ○ 下一步启示

### msup

#### 更准



不断提升复杂场景下的模型预估能力 不断提升对反作弊数据和流量风险的识别

#### 更深



不断探索更深层优化目标,提升客户和流量价值 更贴近广告主考核指标,支持个性化转化目标

#### 更优



提升外部竟价环境感知和优质流量竞争能力 不断探索强化学习,帮助客户在复杂场景下快速起量





# **THANKS**



