Tags: Lösningsförsäljning; framgång eller fiasko. En introduktion till idéerna ba MOBI download; Lösningsförsäljning; framgång eller fiasko. En introduktion till idéerna ba ladda ner pdf e-bok; Lösningsförsäljning; framgång eller fiasko. En introduktion till idéerna ba bok pdf svenska; Lösningsförsäljning; framgång eller fiasko. En introduktion till idéerna ba las online bok; Lösningsförsäljning; framgång eller fiasko. En introduktion till idéerna ba e-bok apple

Lösningsförsäljning; framgång eller fiasko. En introduktion till idéerna ba PDF E-BOK Jens Edgren



Författare: Jens Edgren ISBN-10: 9789163377464 Språk: Svenska Filstorlek: 2387 KB

BESKRIVNING

Kartan för hur man säljer komplexa lösningar har ändrats dramatiskt de senaste åren. Kundernas makt har stärkts via internet - samtidigt har lösningarna blivit allt mer komplexa. Hur skall man driva sina affärer för att nå säkra avslut i stark konkurrens? Hur skall man kunna skapa tillförlitliga säljprognoser, kvartal efter kvartal? Hur skall man leda säljkåren för att kunna nå budget? Bokens mål är att ge dig som läsare ett recept på hur du kan lyckas skapa framgång i din komplexa försäljning och hitta ett ledarskap som lyfter hela säljorganisationen. Jens Edgren har sedan 1989 hjälpt företag att förbättra sin försäljning. Han har arbetat med börsnoterade företag och utbildat hundratals chefer och säljare i Solution Selling metodiken.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Förord I din nästa bok vill jag ha många fler sköna historier att ...

Hur du maximerar försäljningen och skapar en lösningsdriven säljkultur. ... framgång eller fiasko" 2008. ... TACK TILL Camilla.

Hämta Lösningsförsäljning, framgång eller fiasko? Eller hur man säljer ...

Av författaren har tidigare utkommit Lösningsförsäljning, framgång eller fiasko Sales Makeover ... till en stödfunktion ... Framgång eller fiasko?

Forfatter Jens Edgren. Bøker, lydbøker, biografi og bilder | Tanum ...

Lösningsförsäljning av jens edgren ebok 2013 1. Framgång eller fiasko? Den hemliga koden för att lyckas med lösningsförsäljning Fjärde utgåvan ...

LÖSNINGSFÖRSÄLJNING; FRAMGÅNG ELLER FIASKO. EN INTRODUKTION TILL IDÉERNA BA

LÄS MER