



YUSBELY PARRA

Ingeniera de Sistemas | BDR | Negocios Digitales | Desarrollo Web |
Gestión de Proyectos | Trabajo Remoto | Desarrollo Web |
WordPress | Generación de Oportunidades



Teléfono

+593 962696298



<https://www.linkedin.com/in/yusbely-parra/>



Email

yusbelypv@gmail.com



<https://github.com/yusbelypv>



MI PERFIL

Ingeniera de sistemas con experiencia en desarrollo web, marketing digital y gestión de proyectos remotos. He trabajado en la creación de sitios web personalizados en WordPress y Elementor, implementando estrategias digitales como SEO, email marketing y automatización de procesos para optimizar resultados. Recientemente, he evolucionado hacia la prospección digital, combinando mis habilidades técnicas con un enfoque estratégico para conectar marcas con clientes ideales, generar leads calificados y transformar oportunidades en resultados concretos.



EDUCACIÓN

Certificación Setter Digital

Elevate Group (Culminando) Oct - Dic 2024

Máter en Dirección de Sistemas y TI

OBS Business School 2023 - Sep 2024

Full Stack Developer

Henry 2022

Ingeniero de Sistemas

I.U.P. Santiago Mariño 2010 - 2015



EXPERIENCIA RELEVANTE

Desarrolladora Web, Especialista en Marketing Digital y BDR en formación

Independiente

Agosto 2024 - Actual

Actualmente, estoy culminando mi formación como prospectadora digital (BDR), lo que me ha permitido perfeccionar mis habilidades para identificar prospectos calificados, automatizar flujos de trabajo y construir relaciones estratégicas.

Como freelancer, me especializo en la creación de sitios web personalizados utilizando WordPress y Elementor, asegurando diseños centrados en el usuario y alineados con los objetivos de negocio. Además, implemento estrategias de marketing digital efectivas, incluyendo SEO, campañas de email marketing y gestión de redes sociales, combinadas con el uso de herramientas de CRM y automatización para optimizar la captación de clientes potenciales.

Desarrollador

GoGalapagos nov 2022 - Julio 2024

En mi rol como desarrollador para GoGalapagos, he adquirido una sólida experiencia en el análisis de datos y el manejo de bases de datos con SQL Server. He desarrollado dashboards interactivos en QlikSense que han proporcionado insights cruciales, mejorando la toma de decisiones estratégicas en un 30%. Estos dashboards han sido esenciales para evaluar los gastos de la empresa por parte de la gerencia general para optimizar el presupuesto, la mejora de los servicios y el posicionamiento del negocio.

Además, he colaborado en la actualización del sitio web de la empresa, diseñando y desarrollando páginas dinámicas con WordPress y Elementor. Esto ha resultado en una experiencia de usuario más atractiva y funcional, aumentando la satisfacción del cliente en un 25%.

Desarrollador Web y Marketing Digital

Independiente feb. 17 – dic. 21.

Como profesional en Marketing Digital y desarrollo web freelance, he liderado la gestión de relaciones con clientes para diversas empresas, definiendo estrategias de negocio que aumentaron la fidelización en un 20%. Mediante análisis de mercado, identifiqué oportunidades clave e implementé sistemas CRM que optimizaron la interacción con los clientes, incrementando la eficiencia en un 30%. Mi enfoque en el crecimiento y la retención de clientes a través de acciones estratégicas y herramientas tecnológicas ha sido fundamental para el éxito de mis proyectos. Además, participé como diseñadora y desarrolladora web, así como en la gestión de marketing digital, para la exposición de World Press Photo en varias ciudades del país, logrando un aumento del 25% en la asistencia y el compromiso del público.



HABILIDADES ESTRATÉGICAS

- Generación de prospectos: Diseño flujos efectivos para atraer y convertir leads calificados.
- Comunicación estratégica: Creo mensajes persuasivos que conectan con las necesidades de prospectos y clientes.
- Seguimiento y análisis: Mido el rendimiento de estrategias de prospección mediante métricas clave como tasas de respuesta y conversión.



HABILIDADES BLANDAS

- Comunicación asertiva: Facilito reuniones virtuales claras y persuasivas, manteniendo a los equipos alineados y a los prospectos comprometidos.
- Resolución de problemas: Identifico desafíos técnicos y estratégicos, ofreciendo soluciones prácticas y efectivas.
- Creatividad: Diseño mensajes personalizados e interfaces web innovadoras que generan impacto y conexión con el usuario.
- Gestión del tiempo: Organizo mi jornada de manera eficiente, priorizando tareas clave para cumplir con plazos sin comprometer la calidad.
- Trabajo en equipo: Colaboro eficazmente con equipos multidisciplinarios y en diferentes zonas horarias, asegurando objetivos compartidos.
- Autogestión: Mantengo alta productividad y enfoque en resultados, incluso en entornos completamente remotos.
- Curiosidad y aprendizaje continuo: Estoy en constante actualización sobre herramientas y metodologías de prospección, marketing y tecnología.
- Responsabilidad: Me comprometo con los objetivos del equipo, garantizando resultados alineados con las expectativas



HABILIDADES TÉCNICAS

- Prospección digital: Uso herramientas como LinkedIn Sales Navigator, Hubspot, Apollo para identificar prospectos calificados.
- CRM y automatización: Experiencia con HubSpot, Zoho CRM para optimizar la gestión y el seguimiento de prospectos.
- Marketing digital: Implemento estrategias de SEO, email marketing y gestión de redes sociales para maximizar la conversión.
- Desarrollo web: Javascript, HTML, CSS para el diseño de páginas interactivas, funcionales y adaptadas a las necesidades del cliente.
- WordPress (Divi y Elementor): Creo sitios web dinámicos, rápidos y visualmente atractivos.
- Análisis de datos: empleando QlikSense para el desarrollo dashboards que facilitan la toma de decisiones basadas en datos.
- Metodologías ágiles: Uso SCRUM y Kanban para gestionar proyectos de manera eficiente y flexible.
- Herramientas para trabajo remoto: Experiencia con Slack, Trello, Zoom y otras plataformas para mantener comunicación y organización efectiva.

Teléfono

+593 962696298

Email

yusbelypv@gmail.com