

**Nama : Yutase Jordan Amrullah**

**NIM : A11.2022.14505**

**Tugas : Technopreneurship Pertemuan 2**

**1. Founder Startup:**

- **Visi dan Keinginan untuk Berinovasi:** Pendiri startup umumnya memiliki visi yang jelas tentang masalah yang ingin mereka selesaikan atau peluang pasar yang ingin mereka manfaatkan. Mereka memiliki keinginan untuk menciptakan solusi inovatif yang dapat mengubah cara orang berinteraksi atau menjalankan bisnis.
- **Daya Tahan dan Kerja Keras:** Memulai dan menjalankan startup seringkali melelahkan dan penuh tantangan. Ketahanan dan kerja keras penting untuk mengatasi hambatan dan menjaga bisnis tetap berjalan.

**2. Investor Startup:**

- **Keuangan dan Sumber Daya:** Investor startup dapat berupa individu, perusahaan modal ventura (venture capital), atau kelompok investasi lainnya. Mereka memiliki sumber daya finansial yang dapat digunakan untuk mendukung perkembangan bisnis startup.
- **Keahlian dan Jaringan:** Banyak investor tidak hanya memberikan dana, tetapi juga pengetahuan, pengalaman, dan jaringan yang dapat membantu startup tumbuh dan berkembang.

**3. Produk / Jasa Startup:**

- **Inovatif dan Berbeda:** Produk atau jasa yang ditawarkan oleh startup umumnya harus inovatif dan berbeda dari apa yang sudah ada di pasar. Mereka seringkali mencoba memecahkan masalah yang belum terpecahkan atau memberikan pengalaman yang lebih baik kepada pelanggan.

- **Pemasaran dan Distribusi:** Startup perlu memiliki strategi pemasaran dan distribusi yang efektif untuk mengenalkan produk atau jasanya kepada pelanggan potensial.

#### **4. Kolaborasi:**

- **Kerja Sama Tim:** Startup seringkali terdiri dari tim yang relatif kecil, dan kolaborasi yang kuat antara anggota tim sangat penting. Semua orang harus memiliki peran yang jelas dan bekerja sama untuk mencapai tujuan bersama.
- **Feedback Pelanggan:** Startup harus berkolaborasi dengan pelanggan untuk mendengar umpan balik mereka dan terus mengembangkan produk atau jasa sesuai kebutuhan pasar.