

### **Minister of Health Department**

### משרד הבריאות

# ועדת יעל גרמן

# ישיבה מיום 6 ביוני 2014

# פרוטוקול

: דובר\ת

אז ככה, כל חברי הוועדה, וזה מפי כולם, וזה תחושה של כולם, חושבים שאתה

עמוד התווך של הוועדה, ואני רוצה להקריא לך את מה שכתבה הוועדה.

יילדורון היקר. עם תום שנה של עבודת ועדה תחת ריכוזך וניווטך, ולפני נסיעה שבה

תשכח את כולנו, אנו רוצים להודות לך על כל הארגון, הניווט, הריכוז, וההבנה

הנפלאים שלך. נהנינו לעבוד אתך ולהיות מנווטים תחת ידך המיומנת. תשכח

מאתנו, תתאוורר, תיהנה, ותחזור להמשך דרכך.

יש איזה משהו קטן.

דובר\ת: ואוהבים כתוב.

דובר\ת: זה כמובן.





# **Minister of Health Department**

יעל גרמן: אז אני גם רוצה לומר. אני ממש מרגישה כמו ילד שאימא שלו עומדת לעזוב אותו,

ממש ככה, אני מרגישה יתומה. אני אומר: יו איך אני הולכת להסתדר עכשיו, למי אני אתקשר באחת עשרה בלילה, ביום שבת בבוקר, בשישי בערב, בכל שעה, מתי שאני רוצה אני אומרת, "דורון תקשיב צריך להעביר, צריך לשלוח, צריך לומר, ומה אתה אומר, ומתי לקבוע".

אני אישית לא יכולתי לבחור מישהו יותר טוב מדורון. האינטליגנציה, הסדר, הארגון, האכפתיות, היושר, רמת המוסר, ההבנה. זה פשוט מושלם. אז דורון אתה פשוט מושלם.

דובר\ת: זה מפנה אותנו ישר לדון על הביטוחים, על המושלם, אבל דקה לפני זה.

יעל גרמן: אה, וחוש הומור.

דובר\ת: אגב אפשר להמשיך להעסיק אותו, מה הבעיה!

יעל גרמן: הוא ממשיך, מה אתה חושב שאני נותנת לו לעזוב! הוא מרכז את כל היישום של

הרשות.

דובר\ת: ולדעתי עוד לא סיימנו את הדיון עם האבן.

דובר\ת: תרשו לי. לפני הדברים בעל פה אני אגיד. יש לי הרגל של הרבה שנים , שהנהגתי

במקומות עבודה שעבדתי כשיש חג או איזה אירוע אז אני אומר איזה דבר תורה. אז

שברתי אתמול את הראש. היום ישיבה אחרונה, סוג של דבר תורה.

יש, אני אקריא משהו קצר, אני מבטיח לא להלאות אתכם, וזה גם מאוד מתאים

למה שחווינו כאן כמובן במשך השנה.

חשבתם פעם מה דעתכם על המונח דרך! אמר רבי יהושע בן חנניה, מימי לא נצחני אדם חוץ מאישה תינוק ותינוקת. פעם אחת הייתי מהלך בדרך וראיתי תינוק יושב על פרשת דרכים, אמרתי לו באיזה דרך נלך לעיר! אמר לי ישנם שני דרכים, האחת קצרה וארוכה, והשנייה ארוכה וקצרה, והלכתי בקצרה וארוכה. כיוון שהגעתי לעיר מצאתי שמקיפים אותה גנות ופרדסים ולא ניתן להיכנס אל העיר. חזרתי לאחורי



### **Minister of Health Department**

אמרתי לו, בני הלא אמרת לי שדרך זו קצרה. אמר לי, והלא הוספתי ואמרתי שהיא ארוכה.

אז זה מה שחווינו פה. חווינו פה 3 חודשים קצרים שנמשכו שנה. אבל אני חושב שבאמת אין דרך קצרה אמיתית. הדרך הארוכה בסוף היא הדרך הקצרה.

קטונתי מלסכם, אבל אני יכול להגיד, לפחות מהמקום של מה שאני לוקח מהשנה הזאת, אז בראש ובראשונה זה אנשים, אני חושב שהפכנו פה ממש לחבורה. אני מרגיש חבר פה של כולם.

דבר שני שלקחתי מהשנה הזאת זה לימוד מדהים, חוויית לימוד שעברנו פה כולנו. אני חושב שאין פה אחד שלא יצא עם משהו ממשי אמיתי שלא היה לו כשהוא נכנס לכאן.

אם אני יכול להגיד המלצה לשרים, זאת דרך פנטסטית להיכנס לתוך הנושא. מה שאנחנו למדנו פה במשך השנה אני לא חושב שאפשר ללמוד בדרך רגילה.

מילה אחרונה זה על ההשקעה של כולם. זה כל כך לא מובן מאליו שכולנו נפגשים פה, זו הישיבה ה-48 של המליאה, תהיינה עוד שתיים כאלה, והנה בשנה מתברר שאפשר, גם אם לא נפגשים כל שבוע אפשר לעשות 50 ישיבות, ולא ספרתי את ועדות המשנה.

אז הרבה הרבה תודה לכולם. תודה.

דובר\ת: הפצתי לבקשת השרה בפעם הקודמת נייר ששם גם את עיקרי הבעיות, מה הבעיות, מה הבעיות, מה הבעיות. מה אנחנו רוצים להשיג, ואיך אנחנו הולכים להשיג את זה.

אני יכול לעבור אם אתם רוצים על הנקודות המרכזיות רק כדי שנראה שכולנו באותו עמוד.

ההתחלה זה שבניגוד למדיניות משרד הבריאות חלקים לא קטנים של מערכת הבריאות, בעיקר ניתוחים ויעוצים, ניתוחים מסוגים מסוימים ויעוצים נמצאים בתהליך של הפרטה לא מבוקר, כלומר הם עוברים גם מביצוע ציבורי לביצוע פרטי, והם הופכים ממימון ציבורי למימון פרטי.



### **Minister of Health Department**

אני חושב שמה שמסכם את זה טוב זה הסדר גודל של המיליארד שקל שמקבלות קופות החולים מתקציב המדינה עבור טיפולים שהיו צריכות לעשות ויעוצים שהיו צריכות לתת לפרטים, ובסוף הפרטים מבצעים אותם ומשלמים עליהם מהשקל הראשון במסגרת פרטית, בין אם זה מקיצור תורים ובין אם זה מסיבות אחרות.

לכלל הגורמים במערכת, ככל הנראה פרט לאזרחים ,יש תמריץ במצב הקיים שהתהליך הזה ימשך . כלומר גם הרופאים המנתחים והיועצים מקבלים יותר כסף, וזה נושא סחרור השכר שהאוצר מודאג ממנו.

גם קופות החולים שבסופו של דבר מקבלות את הכסף מתקציב המדינה, לא מוציאות אותו עבור הטיפולים האלה, מוציאות עבור דברים אחרים, זה לא שהקופות לוקחות את הכסף והולכות איתו הביתה.

בתי החולים, מכיוון שאם זה פרוצדורה שהיא לא רווחית לבית החולים וניתן להעביר אותה לפרטי אין להם שום בעיה שזה יעבור לפרטי.

במקומות שבתי החולים איכפת להם מה קורה עם הרופאים שלהם, אני אגיד את זה בעדינות, אז ניצור לרופאים אלטרנטיבה, תעסוקה טובה ורווחית, זה לא דבר נורא עבור בית החולים, וחברות הביטוח.

מכיוון שהדבר הזה מוביל בסופו של דבר לאיזו שהיא הדרדרות במערכת הציבורית, חברות הביטוח מצליחות למכור יותר ביטוחים וזה נראה להם רעיון מצוין.

אנחנו מרגישים, לא ראינו על זה עובדות ולא שמענו על זה ראיות, אבל כשיש היעדר, יש דו״ח מבקר המדינה שדיבר על היעדר בקרה על הפרוצדורות בפרטים. כלומר האם באמת יש צורך, אין בקרת עמיתים וכו״.

סך הכל המצב הזה הוא בעל השפעה חיצונית שלילית מאוד משמעותית על המערכת הציבורית. פעם אחת המערכת הפרטית בוחרת את המקרים הקלים, וראינו את הסלקציה של הזקנים במערכת הציבורית, הראיתי לכם נתונים בפעם הקודמת, שבניתוחים מסוימים שיעור האנשים בני 75 פלוס שמנותחים בציבורי הוא גבוה בין פי 2 לפי 7 ממה שבאותו ניתוח שמנותחים במערכת הפרטית.





# **Minister of Health Department**

זה לא מקרה במובן הבא: אנחנו יודעים מנתוני השביינים שלזקנים יש כיסוי טוב,

אפילו בקצה יותר טוב מכלל האוכלוסייה. זה לא שאין להם את הביטוח, יש להם,

פשוט בוחרים לא לעשות אותו. הרופא בוחר לא לקחת את הזקן לאסותא כי הוא...

דובר\ת: או שהזקן מעדיף.

. או שהזקן מעדיף.

דובר\ת: או שהזקן לא מבוטח.

דובר\ת: לא, אין לא מבוטח.

. יש.

דובר\ת: מבוטחים יותר מכלל האוכלוסייה.

דובר\ת: הזקנים יותר מורכבים.

דובר\ת: בוודאי שהם יותר מורכבים, בוודאי, ואז המערכת הפרטית לוקחת את המקרים

הקלים ומשאירה לציבורית את המקרים הקשים.

אין טענה שמישהו עושה משהו לא חוקי, או אתה יודע לרעת החולה? לא, זה לטובת

החולה להיות מנותח באיכילוב. אבל בסוף זה אומר שבאיכילוב מקרים יותר קשים

מאשר הפרופורציה שלהם באוכלוסייה.

אז בחירת המקרים הקלים, ובעצם העמסה של עלויות המערכת הציבורית פעם

אחת. יצירה של תורים.

מכיוון שיש אינטרס לכולם שאנשים א. יקנו ביטוח ואחר כך ישתמשו בביטוח, אז

הרופא שלא נמצא בתוך בית החולים, קופת החולים שמרוויחה מזה שיעשו לך

ניתוח פרטי ולא ניתוח ציבורי, המערכת הזאת יוצרת תורים, ובמפתיע אחר כך

מוכרת לך פתרון לקיצור התורים שהיא בעצמה יוצרת אותם.

יעל גרמן: אתה לא יודע שלומי, בוא נגיד שיש תורים ויש תמריץ, סיבה אתה לא יודע.

דובר\ת: אני כלכלן, כשיש תורים ויש תמריץ.

יעל גרמן: אני מבקשת בלי הערות.

דובר\ת: כשיש תורים ויש תמריץ מבחינתי זה סיבה מוצדקת.





### **Minister of Health Department**

שלומי אוטוסטרדה. :יעל גרמן

: דובר\ת

יציאת הרופאים הבכירים מבתי החולים והמרפאות הציבוריות לעיסוק פרטי.

טיפול ציבורי בניתוחים שהסתבכו בפעילות פרטית.

יצירה של לחץ להעלאת השכר במערכת, ויצירה של הילה שלילית למערכת הציבורית אגב מכירת הביטוחים, ואורך התורים הוא חלק מהתוצאות של התהליך הזה.

אמרתי קודם ואני אחזור על זה. כיסוי של בחירת המנתח ובחירת היועץ מוכר בעיקר פתרון, לא רק, אבל בעיקר פתרון של קיצור תורים. ראיתם את הפרסומת של הפניקס, זה פרסומת של קיצור תורים, זאת אומרת זה האלמנט השיווקי. אף אחד לא אומר אתה תבחר את המנתח, לא ראיתי כזאת פרסומת, ראיתי פרסומת של קבעת לו בכיתה אי הוא ירצה בכיתה בי.

זאת אומרת הביטוחים הפרטיים מוכרים פתרון לבעיה שנוצרה ונוצרת במידה רבה עקב הקיום שלהם, הם אלה שמושכים את הרופאים מבתי החולים, והם אלה שמייצרים את התמריץ שלא יהיה שירות מאוד איכותי בסל הציבורי בניתוחים שקל להסית אותם לפרטי, לא בכל ניתוח, לא בכל . למצב הזה יש השפעה שלילית מרחיקת לכת על השוויון והנגישות לרפואה באוכלוסייה.

עוד בעיה מרכזית זה חוסר בולט במידע של מבוטחים לגבי מה הם רכשו, מה פה מוצע בשוק, איזה מוצרים מוצעים בשוק, הבנה, היכולת להשוות היא כמעט לא קיימת. מה המחיר הראוי להיות משולם בגינם.

אנחנו רואים שני סוגים של פתרונות לדבר הזה. הפתרון הראשון זה שמתאגדת קבוצת צרכנים ושוכרת אדם מומחה שזה תפקידו. הוא עושה אגרגציה של כל האינפורמציה, ויש אנשים שהם יועצי ביטוח. הם מטפלים בקבוצות של אנשים בביטוח הקבוצתי. הם עושים את ההשוואות, הם פותרים.

רגע, רגע, שנייה, מכיוון שלצרכנים יש בעיה להשוות על בסיס שוטף ולדעת מה מציעים, מה טוב, מה הם צריכים, מה רצוי שיהיה להם, חלק מהאנשים הצליחו



### **Minister of Health Department**

להתאגד ולקחת יועץ שפותר להם את הבעיה הזאת. חלק מהאנשים לא עשו את זה, ואז הם קונים פוליסות פרט במחירים מפולפלים, ולא תמיד מבינים מה הכיסויים, ולמה הם צריכים אותם.

אנחנו רואים תהליכים דומים גם בשב״ן. אני חושב שהיו חילוקי דעות , הייתה הפרדת ביטוחים לגבי המסלול של מכבי שלי, והחיוניות שלו לבריאות הציבור, ואנחנו רואים אמצעי שיווק מסיביים מופעלים על ידי, אני אומר מכבי שלי כדוגמא, זה לא, אני לא מדבר ספציפית על הדבר הזה, ואנשים קונים בין היתר כי הם לא מצליחים להבין בדיוק למה ואיך וכמה הם צריכים את זה.

בסופו של דבר הגענו למצב שלחלקים גדולים מהאוכלוסייה יש כפל ביטוח.

אתמול שוחחנו עם המומחה שהיה כאן, שבא לוועדה מומחה לביטוחים, שאמר שישראל היא מדינה שהיא יוניק בעניין הזה שאין לאף מדינה שהוא מכיר כפל ביטוחים.

בעיית האינפורמציה היא בעיה יסודית ובסיסית בתוך המערכת שאנחנו חייבים להתמודד איתה.

בעיה נוספת זה שחברות הביטוח מוכרות פוליסות רק עם כיסוי מובטח לכל החיים עד גיל מסוים. שני הדברים כרגע, שיעור תשלום התביעות נמוך בפוליסות האלה, יש טענות שזה יכול לעלות בעתיד, אנחנו לא יודעים.

שתי בעיות עם הנושא הזה. האחת, זה מטיל סיכון די גדול על חברות הביטוח. אני יודע שזה לא הבעיה של הפורום פה, אבל חברת הביטוח צריכות לחזות מה תהיה התפתחות הטכנולוגיה הרפואית מהיום שאני קונה את הביטוח נניח בגיל 25, ועד היום שהם ישחררו אותי בגיל 65, , זה סיכון ענק, ואז הם עושים שני דברים, הם לוקחים פרמיית סיכון מאוד גבוהה כי הם בסוף נותנים ביטוח על תהליכים טכנולוגיים.

זה ענף שהוא ענף צומח, תרופות ביולוגיות לפני 15 שנה לא חשבו שיהיה דבר כזה, היום אנחנו בחזית טכנולוגיה בסוגים של הטיפולים האלה. קשה לעשות את



### **Minister of Health Department**

התחזיות האלה בענף שהוא ענף שבצמיחה. אם זה ענף טכנולוגיה של תעופה, כבר מאה שנה אותם מטוסים טסים, אתה פחות או יותר יודע כמה יעלה מטוס גם בעוד עשר שנים. אבל בדברים רפואיים קשה מאוד לחזות ויש עליהם סיכון גבוה.

דבר שני, זה פוליסות שהם לכל החיים עם חיתום והחרגה, כאשר המצב הזה בעצם כולא את המבוטח באיזשהו שלב בתוך הפוליסה הספציפית של אותו מבטח, כי אתה באיזשהו שלב אחרי שכבר נותחת, אחרי שקרה לך משהו אתה כבר לא יכול לעזוב, כי כבר לא תקבל את הפוליסה שקיבלת כשקנית כשהיית בן 20, עכשיו אתה בן 40 ומשהו ועשית ניתוח אחד, אז אין לי בעיה במובן הזה.

עוד נקודה זו נקודה שהיא מאוד מקשה על הרגולציה של הענף. אני מדבר כרגע מנקודת מבט אגף שוק ההון. כל רגולציה חדשה לא יכולה לטפל במלאי החוזים הקיימים שהם חוזים כדין שנחתמו בין חברת ביטוח לבין אדם פרטי, אי אפשר לשנות אותם. אם אנחנו רוצים לדבר על שיבוב היום אנחנו יכולים לדבר על שיבוב מהיום והלאה, אנחנו לא יכולים לדבר על שיבוב עבור חוזים שכבר נחתמו.

אם אנחנו רוצים לעשות שינוי בתמהיל או בסוג הפוליסה אנחנו לא יכולים לעשות את זה מכיוון שיגידו אדוני זה חוזה, נחתם החוזה. אלא אם כן מתערבים באמת באופן מאוד משמעותי בחופש החוזים. יכול להיות שאפשר לעשות את זה בחקיקה, כן.

> אפשר, הכל, זה בסדר. אבל באופן עקרוני יש חוק במדינת ישראל. : דובר\ת

> > אנחנו מפסיקים להעיר, הלאה. :יעל גרמן

לכן אם אנחנו חושבים, שהפוליסות פרט שנמכרות לכל החיים יוצרות מני בעיות : דובר\ת ואין לנו מנגנון, נגיד רגולטורי תרבותי לבטל אותם, כדי לבטל אותם אנחנו צריכים לתת את הפרטים האלה, שהם יגידו "אני לא רוצה יותר את המוצר הזה אני רוצה מוצר אחר שהוא יותר טוב, יותר גמיש,יי יותר נכון כפרט.





### **Minister of Health Department**

כהערה כללית, את כל הבעיות האלה אי אפשר לפתור רק מצד המימון, בסדר, את זה צריך לדעת, דיברנו על זה הרבה, אתם יודעים, זה חייב לבוא ביחד עם מודל אספקה.

אני חושב שהיעדים המרכזיים למודל או לתפיסה הביטוחית שהיא מציעה הם כאלה. 1. מניעה של סבסוד צולב בין רכיבי כיסוי אחרים ורכיב הניתוחים והיעוצים. אם מוסכם על כולם שניתוחים ויעוצים זה מוצר בעל השפעה חיצונית שלילית על המערכת. אנחנו לא רוצים לסבסד מוצר כזה, לא רוצים שיהיה מצב שבו אנשים יקנו ביתר או לא יראו את העלות האמיתית למשק, כי אז זה אומר שפרט כשהוא מקבל החלטה לקנות מביטוח כנגד נניח ביטוח ניתוחים הוא שוקל רק את העלות הפרטית שהוא רואה, ולמעשה לא שוקל את העלות הכוללת למשק, ולכן ההתנהגות שלו היא לא אופטימלית מבחינה כלכלית בסדר?

אני אנסה להסביר. קיימים מוצרים.

דובר\ת: תקרא להם כיסויים ולא מוצרים.

דובר\ת: בסדר, כי זה לא מעניין, אני אתן את הדברים כללית, היא אינטליגנטית והיא תבין

את זה צייק ציק.

יש מוצרים שאין להם השפעה חיצונית במובן זה שאם אני צורך אותם או משתמש בהם זה לא משפיע על חברי באוכלוסייה או קיי, בכלל לא לטוב ולא לרע, לא משפיע.

יש מוצרים שאם אני צורך אותם הם כן משפיעים, לדוגמא שריפה של דלקים מזהמים בסדר. צריכה של אלכוהול, סיגריות.

דובר\ת: אנחנו הופכים את זה לדיון.

דובר\ת: לא, אני מנסה להסביר מה זה מוצר עם משמעויות חיצוניות.

דובר\ת: שלומי הבנתי, בשבילי אתה לא צריך להמשיך, אם זה בשבילי אני הבנתי.





# **Minister of Health Department**

: דובר\ת

הערת הבהרה. כשאנחנו אומרים יעוצים צריך להפריד בין שני דברים. בין חוות דעת

שנייה אמיתית שזה מוצר שאין לו השפעה חיצונית, זה בסדר גמור שיהיו אנשים שרוצים חוות דעת שנייה, אין לנו בעיה איתו.

המוצר שנקרא יעוץ שזה אומר בעצם גישה לרופא מומחה תוך קיצור תור, זה המוצר בסופו של דבר, הוא מוצר שכן יש לו תמריצים לייצר תורים, כן יש לו תמריצים להשפיע לרעה על המערכת הציבורית ואליו אני מתייחס. בסדר זו הערת הבהרה. את רוצה משהו?

> לא, אני מניחה שאני בהמשך, עוד נדון על הדברים. : דובר\ת

לא, כמו שלא הייתי מציע לתת סובסידיה לשימוש לצורך העניין בסולר, או : דובר\ת

סובסידיה לשימוש בכאלה דברים, אנחנו רוצים ליצור מצב שהמוצר הזה ישקף, שהמחיר שלו ישקף את העלות האמיתית שלו למשק, שהפרטים יראו את המחיר האמיתי של מה שהם קונים. זה כולל את המחיר של הניתוח הספציפי, וזה כולל את מחיר הצל, לצורך העניין ,של אותו רופא בכיר שיצא מהמערכת הציבורית על מנת לעשות אותו, ככל שיצא, והתארכות התור שהדבר הזה גרם, ואת ההשפעה על השירות הציבורי שהדבר הזה גרם וכוי וכוי.

ההפנמה של ההשפעה החיצונית השלילית אצל השחקנים הרלוונטיים, זה מטרה נוספת, כלומר פעם אחת מניעת סבסוד, שהדבר הזה לא יעלה מתחת למחיר שלו האמיתי.

דבר שני, להפנים את ההשפעה החיצונית באמצעות הטלה של מס, תיכף אני אגיע לכלים, אבל צריך להפנים את ההשפעה החיצונית הזו על המערכת.

יצירה של תמריץ לכלל המעורבים. אני כרגע במטרות של המודל . אמרתי מניעת סבסוד, הפנת השפעה כללית.

> זה הנייר שלפנינו? : דובר\ת

כן, כן, אני פשוט עובר על הנקודות כדי לראות את המסגרת המחשבתית. : דובר\ת

> אה, יעדים, או קיי. : דובר\ת



### **Minister of Health Department**

: דובר\ת

יצירת תמריץ לקהל המעורבים להעדיף את המערכת הציבורית, גם האזרח, גם הרופא, גם הקופה, תיכף נדבר על הכלים, מנויים בפנים.

יש לנו מטרה להפחית את המחיר. עכשיו יש לנו שתי דרכים אפשריות, האחד זה להטיל עליהם פיקוח ואז נגיע למקומות שמגיעים כל הפיקוחים בעולם, ופחות או יותר זה שאנחנו נותנים הרבה כסף להרבה אנשים בלי לדעת למה. או להכניס תחרות לתוך המערכת, תחרות שהיא תחרות נשלטת, מבוקרת, לא איזה משהו שהוא עלול להוביל לבעיות.

אז פעם אחת תחרות, פעם שנייה מניעת החזרים, ונגיע לזה.

פתרון כשלי השוק המרכזיים במערכת. יצירה של שוק שבו אזרח א' מבין מה הוא קונה. ב. קונה מה שהוא רוצה לקנות ולא מוכרים לו הכל בחבילה אחת שהוא יכול או לקנות את כל השב"ן, אבל הוא לא יכול לקנות חלקים ממנו.

יצירת שוק שבו לאזרח יש אפשרות בחירה בין ספקים שונים.

יצירת שוק שפועל לרווחת הצרכן. במובן הזה אני רוצה להתעכב דקה וחצי על נושא החיתום וההחרגה. נושא החיתום וההחרגה בחברות הביטוח למעשה הופך את המוצר שהן מספקות למוצר, מהותית ,אחר מהמוצר בשב"ן. המוצר השב"ני הוא מוצר של ערבות הדדית.

המילה ערבות הדדית זה נשמע משהו כאילו סוציאלי, אבל הרעיון הכלכלי שלו הוא כזה. אנחנו מחלקים את הסיכונים שלנו כן, של כל אחד מהאנשים באוכלוסייה. יש לו סיכון שחס ושלום יהיו לו איזה שהן מחלות תורשתיות, חס ושלום יקרה לו איזשהו מקרה וכו' וכו'. את הסיכונים האלה אנחנו לא משאירים לפרט לנהל אחד לאחד מול חברת ביטוח אלא אנחנו אומרים כולנו יחד נישא בסיכונים של כולנו, מכיוון שאנחנו לא יודעים מראש. לפני שאנחנו מגיעים לעולם אנחנו לא יודעים אם ניוולד למשפחה עם בעיות תורשתיות. אם יהיה לי קרחת שזה תורשתי או לא יהיה לי קרחת, אם יהיה לי סרטן או לא יהיה לי סרטן, לא יודעים.



### **Minister of Health Department**

היינו מאוד רוצים למצוא מנגנון שיאפשר. יש תפיסה מאוד יפה בפילוסופיה של רולס שמדבר על איך עושים חברה צודקת. נותנים לאנשים בחברה לקבוע את הכללים שלה לפני שהם יודעים לאיזה חלק בחברה הם שייכים, כן, ולא מדובר בבריאות.

זה חיתום והחרגה, פשוט לוקח לנו את היכולת, או לא מאפשר לנו כחברה לעשות איגום סיכונים בינינו לבין עצמנו שהוא יעיל כלכלית אקס אנטה, פשוט יעיל כלכלית אקס אנטה. היינו רוצים לעשות את זה אם היינו יכולים.

מה שכן נותן ביטוח רפואי כמו שהוא נמכר היום בישראל הוא ביטוח הוצאה רפואית, כלומר אחרי שחברת הביטוח בודקת מי אתה יש לה מושג פחות או יותר כמה כסף לחודש אתה עולה. היא אומרת תיתן לי את הממוצע של מה שאתה תעלה, ואני אוותר לך על השונות הזאת, את הסיכונים, אולי זה יהיה 20 שקל יותר אולי זה יהיה 20 שקל פחות. אם בסוף זה היה 20 שקל יותר חברת הביטוח הפסידה. אם זה היה 20 שקל פחות חברת הביטוח הרוויחה, וזה המשחק הביטוחי. זה ביטוח על ההוצאה הרפואית של כל אחד מאיתנו באופן אישי.

מה שנותן ערבות הדדית זה היכולת להחליק את הסיכונים בינינו כמשק. כלומר בעל הסרטן יפוזר על פני כל האוכלוסייה הסיכון שלו והוא לא יישא בו לבד, הוא לא אשם באיזשהו מובן שהוא נולד עם בעיה כזאת או עם בעיה אחרת.

עכשיו הצעדים. הצגתי עד עכשיו מה תפיסתנו . אני אגיד תפיסתנו למרות שיש, אני חושב שכל הדברים שיש פה הם דברים שהם בקונצנזוס בבתת הוועדה על האנליזה של מה לא בסדר, ואיזה סוגים של יעדים אנחנו רוצים.

בצעדים להשיג יש כל מני מחלוקות, כולן, כל המחלוקות הובאו לכאן, זאת אומרת אין משהו שאתם לא יודעים.

הראשון הדי- בנדל, פירוק רבדי השב״ן לשלושה רכיבים. זה שאלה אם אנחנו רוצים את כל השלושה כי בסוף בNICE TO HAVE תצטרך השרה להכריע כמה אנחנו רוצים שהדבר הזה יהיה. אבל ניתוחים ויעוץ אגב ניתוח, וכן יעוצים.





# **Minister of Health Department**

סליחה, בלי חוות דעת שנייה, חוות דעת שנייה זה שאלה איפה צריך להיות. יהיה רכיב ראשון. אלה המוצרים שיש להם השפעה חיצונית שלילית. את אלה אנחנו רוצים שרק מי שבאמת רוצה יקנה אותם, ושמי שקונה אותם ישלם את המחיר האמיתי שלהם למשק, לכן אנחנו חייבים להפריד אותם החוצה.

היום בתוך הבנדל של השב"ן המוצרים האלה מהווים 52% מהשימושים.

דובר\ת: מה העלות?

דובר\ת : 52% : דובר\ת

דובר\ת: 40 זה הניתוחים והיעוצים זה עוד 12%.

52% דובר\ת: השימושים בסוף, זה ככה אתה מודד את זה.

דובר\ת: השימושים הם קטנים יותר.

דובר\ת: אין בעיה, הוצאות, כהוצאות.

דובר\ת: מוחק חוות דעת שנייה כן. צודק, צודקת ההערה, בסעיף 1/א מוחק חוות דעת

שנייה, זה צריך להיות, מעביר את זה ל-ב.

חוות דעת שנייה כשנייה הוא לא מוצר שיש לו השפעה חיצונית שלילית.

היום יש קופות שעושות את זה.

דובר\ת: תסביר.

דובר\ת: הם בודקות האם היית אצל רופא מאותו סוג לפני, ואם כן אתה מקבל זכאות לחוות

דעת שנייה. הן יודעות לנהל את זה בלי בעיה. מאוחדת עושה את זה.

מאוחדת היו אצלנו והסביר, הוא בא והסביר ואמר, תקשיבו זה נהיה מכשיר לקיצור תורים, כל מה שאני עושה זה אני בודק אם הוא היה במקום הספציפי אצל רופא מהסוג הזה. אם כן אני מאשר לו חוות דעת שנייה. אם לא אז לא, זה לא חוות דעת שנייה זה חוות דעת ראשונה.

יש, רכיב הביטוח בשב"ן שאנחנו בז'רגון קוראים לו חוות דעת שנייה הוא לא חוות דעת שנייה הוא יעוץ, הוא נותן לו חוות דעת שנייה. הוא היה אצל נוירולוג, ואז הוא הולך לנוירולוג מומחה.





### **Minister of Health Department**

דובר\ת: מומחה שהקופה בוחרת או שאתה בוחר?

דובר\ת: תיכף נדבר על זה כי זה שאלה של החזר או הסדר.

דובר\ת: במאוחדת זה יכול להיות שאתה בוחר, אבל הרעיון הוא שהוא אומר אני לא רוצה

לתת לך, זה מה שהם אומרים.

דובר\ת: התשובה היא כזו, התשובה לשאלה שלך תלויה האם אנחנו רוצים לראות במנגנוני

הביטוחים מנגנונים של החזרים, ואז זה אומר שאתה בוחר.

דובר\ת: אני שואל שאלה עובדתית.

דובר\ת: אבל השאלה העובדתית התשובה שלה היא טיפה מורכבת, אז אם תיתן לי להשלים

את המשפט, אני רק אסביר.

אם אתה חושב שהמנגנון הביטוחי צריך להציע החזרים גם בלי מגבלה, זה אומר

אתה בוחר. אתה יכול לבחור מה שאתה רוצה, תקבל החזר חלקי מהביטוח שלך

ובזה נגמר כוואוציר.

אם אתה חושב, כפי שאנחנו תיכף נציע, שעיקר ההיצע צריך לבוא בהסדרים, זה

אומר שהקופה בוחרת, בסדר?

דובר\ת: מתוך רשימה.

דובר\ת: מתוך רשימה שהקופה בחרה.

אז המוצרים בעלי השפעה חיצונית שלילית, ניתוחים, יעוץ אגב ניתוח ויעוץ רכיב

NICE TO אוניים, שהברים השניים שהם לא ראשון. תרופות, הריון, שיניים, כל הדברים השניים שהם לא

אריד, רוצים לא NICE TO HAVE ברכיב השני, אווCE TO HAVE

רוצים, אבל הם צריכים להיות בכלל בנפרד. הרכיבים הם בלתי תלויים אחד בשני,

כלומר הם לא יושבים כרבדים, אתה לא צריך את הראשון כדי לקבל את השני וכוי,

הפרדה מוחלטת.

עכשיו לגבי הכיסוי. יצירה של תנאים אחידים לכל תוכניות השב"ן בנוגע לשני

הרכיבים הראשונים.





# **Minister of Health Department**

עכשיו צריך להבין מה אנחנו אומרים פה. אין ויכוח שבסוף השימושים בפועל, או הניצול בפועל יהיה שונה בין הקופות, אבל האמירה היא שאין סיבה שמכבי תציע בשב"ן שלה ניתוח מסוג מסוים שכללית לא מציעה.

אם זה דבר שאנחנו חושבים שיש לו משמעות, שהוא חשוב, יצהיר את זה לכולם.

אם יש שונות בביקושים זה יתבטא בשונות בשימושים בסופו של יום.

דובר\ת: הם בתחרות.

דובר\ת: יש שאלה אם אתה רוצה תחרות.

דובר\ת: אבל אם יש לנו אוכלוסיות שונות?

דובר\ת: אז השימושים יהיו שונים.

דובר\ת: לא הבנתי.

דובר\ת: נניח שיש שני סוגים של ניתוחים. אחד אביזר א' והשני אביזר ב' בסדר?

דובר\ת: לא, אחד לצעירים אחד למבוגרים.

דובר\ת: אין בעיה. מי שיש לו זקנים יציע גם וגם, אבל אף אחד לא ישתמש, ברור שלצעירים

כי אין צעירים. השני יציע את שניהם וישתמשו בזקנים כי אין עוד צעירים.

דובר\ת: אתה מניח.

דובר\ת: אני לא צריך להניח, היא אמרה יש שני ניתוחים אחד לצעירים אחד לזקנים, לך יש

רק זקנים לי יש רק צעירים, מה הבעיה ששנינו נציע את שניהם! אצלך ישתמשו רק

הזקנים, אצלי השתמשו רק הצעירים, כל אחד יהיה סלקשן, נגמר הסיפור.

דובר\ת: לא, יכול להיות שכן יכול להיות שלא.

דובר\ת: בהנחות שלה.

יעל גרמן: היא תאמר את דברה, גם הוא יאמר את דברו.

דובר\ת: או קיי. אני לא רואה.

יעל גרמן: עד כמה שאפשר. למשל את המנתחים זה לא יהיה אותם מנתחים.

דובר\ת: לא, בסדר, דיברתי על הכיסויים, על סוג הכיסויים. רשימת המנתחים תהיה שונה.



# Minister of Health Department

אני רוצה לתת הערה לגבי אופי התחרות. כשאנחנו חשבנו על תחרות בין קופות חולים חשבנו על תחרות שמקבעת את תמהיל השירותים, מה שנקרא סל השירותים הבסיסי, והקופות מתחרות בינם לבין עצמם, על מחיר הן לא מתחרות הם מתחרות על איכות האספקה.

כאשר אנחנו מאפשרים תחרות על ידי גיוון המוצר, זאת אומרת הוספה של כל מני רכיבים למוצר, וכל מני סוגים של ניתוחים עם פינה כזאת וניתוחים עם פינה אחרת, אנחנו עוזרים לצרכנים להתבלבל. אנחנו עוזרים. אני אגיד כמי שמתעסק בארגון תעשייתי, אסטרטגיה טובה לפירמה זה בידול מהמתחרה שלו. זאת אומרת שאני לא קרוב, אני לא דומה למתחרה שלי, אני בורח הצידה, אני מציע קונץ, ואני מציע קונץ עם שפיץ, ואני מציע כל מני דברים אם כן הצרכן צריך את זה או לא הצרכן צריך את זה או לא הצרכן צריך את זה, זה לא מעניין אותי כחברה. כל מה שמעניין אותי זה שאי אפשר לעבור ביני לבין המתחרה שלי בשנייה ולהגיד לי שהכל נשאר אותו דבר.

אני רוצה להתרחק כמה שיותר במרחב של המוצרים מהמתחרה שלי.

במצגת שהכין הרגולטור האירי על רשות הבריאות האירית התחרות שבה מאפשרים לשחקנים להוסיף ולגרוע כל מני שירותים נקרא קונפיוזופולי.

ככל שהמוצר יותר הומוגני ככה התחרות עליו היא יותר אגרסיבית כי חסמי המעבר הם אפס. אני יודע אני מקבל בדיוק אותו דבר מה שקיבלתי אתמול.

דרך אגב זה המודל שבחרנו לתחרות בין קופות החולים. הם יכולות להוסיף סל קופה. אנחנו עוד מחפשים איפה זה קרה, נגיד את זה ככה.

יצירת תנאים אחידים לכל תוכניות השב״ן בין שני הרכיבים הראשונים, ויצירת תנאים אחידים לשב״ן ולחברות הביטוח בנוגע לרכיב הראשון. זאת אומרת יצירה של פוליסה אחידה בכיסוי שמאפשרת לאנשים...

תיכף יתחילו, תיכף יהיה פה עץ בסדר, כי זה מאוד משנה איזה מודל אספקה.

השאלה זה גם במשלים, גם בין השביין ובין הפרטי?

: דובר\ת





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: תיכף יתחיל פה עץ. אני רגע אציג את העקרונות בסדר, אני אשים כמה כלי עבודה

על השולחן ואז אני אציג את העץ של ההתפתחויות לפי מודל האספקה שייבחר, או

קייי!

יצירה של תוכנית באמת אחידה שתהיה אחידה בכיסויים שלה אבל שונה בין ספקי

השירות. זאת אומרת מישהו יוכל להציע פרופסור א׳ ההוא יוכל להציע פרופסור ב׳.

במסגרת האחידות הזו העקרונות יהיו כאלה, חברות הביטוח לא יהיו רשאיות

למכור כיסוי נוסף לניתוחים, או כיסוי נוסף ליעוצים מלבד מה שיוגדר מראש. זאת

אומרת זה מה שיהיה.

תקופת הביטוח תהיה קצובה למספר שנים.

דובר\ת: לאט, לאט.

דובר\ת: נניח שיש לי ניתוח ברגל שאולי הוא נפוץ, שאם קורה לי משהו אני מקבל 200,000

שקל.

דובר\ת: זה תאונות אישיות.

1 דובר1ת: זה מחלות קשות, וזה לא נכלל, זה לא קשור לביטוח שלהם לניתוחים.

דובר\ת: לפיצוי.

דובר\ת: זה קופת חסכון.

דובר\ת: אבל הוא מתכוון לדברים נוספים כמו תרופה, אחות,.

דובר\ת: רגע, רגע, תיכף נדבר על אחות, על דברים האלה. שנייה.

דובר\ת: לא, זה בנוסף.

דובר\ת: תיכף. לא יהיו רשאיות למכור כיסוי לניתוחים או יעוצים מלבד הכיסוי שהוגדר

מראש.

דובר\ת: לא, אני מתכוונת עוד.

. תיכף נגיע לזה בסדר, אם אני לא אגיע אז תגידו לי





# **Minister of Health Department**

תקופת הביטוח תהיה קצובה למספר שנים, בסדר, זה חשוב כי זה מאפשר לאנשים לבחור כל פעם מחדש עם מי הם רוצים ללכת ולא לכלוא אותם באותו מקום לכל החיים.

דובר\ת: אני אבל לא הבנתי למה בהכרח זה כולל, זה גם הפוך, זה גם מבטיח, אם זה לכמה

שנים, אתה מבטיח אותו לכמה שנים.

דובר\ת: יש שאלה מי צריך לשאת בסיכון על שינויים דרסטיים בטכנולוגיה, האם אנחנו

חושבים ששוק יעיל הוא שוק שבו יושבים שלושה אקטוארים היום עם כדור בדולח

ומנסים לחזות את התפתחות המחירים של תרופות ביולוגיות. או שאנחנו אומרים

רבותי אנחנו כל כמה שנים נעשה אפ דייט לאיזה טכנולוגיות קיימות, מה

השימושים הצפויים, ולפי זה נקבע את הפרמיה של מה שעולה לתת לך את השירות

הכי טוב באותו זמן.

בסוף התקופה, בסוף כל פעם שיש כזו תקופה אנשים יצטרכו לבחור מחדש איפה

הם רוצים להתבטח ומה הם רוצים לעשות.

תוקם ועדה משותפת בריאות- אוצר שתעשה מקסימום בפיקוח על הפרמיות של

השביין כדי שהעסק הזה, שהייתה הרגשה של כמה אנשים ,שהפרמיות בשביין עלו

בקצב שלא מוצדק מבחינת הערך שלו לפרטים ורוצים לשים לזה קץ.

עכשיו אני אגיד לגבי החיתום וההחרגה.

דובר\ת: אתה מדבר עכשיו על הרובד הראשון, הרובד השני.

. אני מדבר כרגע רק על הרובד הראשון, זה לא רובד הרכיב הראשון.  $\,$ 

דובר\ת: למה?

: דובר\ת

כי אנחנו חושבים שבחלק הזה יש את הבעיה המרכזית של הפרטים, וכל השאר

אנחנו חושבים שהשוק מתנהל בסדר, שהשב"ן נותן כיסוי טוב לתרופות, שלא

מפריע למערכת הציבורית, אין לזה אידיאל שאני צריך לטפל בו בדבר הזה.

הנושא של חיתום והחרגה. המטרה היא בסוף ליצור מערכת שבה הפרטים אדישים

בין זהות המבטח שלהם ברכיב הראשון. כלומר לא איכפת להם אם זה קופת חולים





# **Minister of Health Department**

כללית או הראל, אם הם עשו תקופת אכשרה באחד מהם זה תופס להם לכל המעברים. אי אפשר לעשות להם חיתום והחרגה.

אני תיכף אגיד איפה. עשינו כמה, היו כמה סיבובים מול אגף שוק החון בעניין הזה,

אבל התפיסה, זה האידיאל, תיכף נשים על זה מגבלות.

אני אומר המוצר הזה הוא באמת מוצר שיש לו יתרונות מאוד משמעותיים מבחינת

רווחת הפרט.

יעל גרמן: תסביר, תרחיב על זה.

דובר\ת: הוא כבר אמר משהו על זה.

בובר\ת: זה חשוב שהמליאה, זה חשוב שאני אציג את הדברים בצורה הכי פשוטה שאפשר.

את ואני הולכים לשחק משחק, מי שיצא, אם יצא מספר זוגי אני אחטוף לא עלינו

מחלה מי יודע מה. אם יצא זוגי. לי יהיה קרחת או לגברתי יהיה קרחת, זה בסדר.

דובר\ת: כן.

דובר\ת: או קיי. משה ואני נזרוק קובייה, אם יוצא מספר זוגי אני מקבל קרחת, אם יוצא

מספר אי זוגי הוא מקבל קרחת. אף אחד מאיתנו זה לא תלוי.

דובר\ת: לך אין מה להפסיד כבר יש לך.

דובר\ת: עכשיו ככה, יש טיפול למי שיש לו קרחת, עושים לו ככה, עושים לו אחרת, והטיפול

עולה 10,000 שקל.

דובר\ת: זה נקרא תרופה.

דובר\ת: רגע, תמתיני רגע. הטיפול עולה 10,000 שקל. עכשיו יש שתי אפשרויות בעולם.

אפשרות ראשונה, אנחנו בעולם עם חיתום והחרגה. אנחנו מגלגלים קובייה, או שלי

יש קרחת או שלו יש קרחת, ואז אנחנו הולכים לחברת הביטוח, חברת הביטוח

מסתכלת עליך אומרת אדוני הצד הזה עם הקרחת. הביטוח שלך עולה 10,000 פלוס

רווח סביר או קיי, ולמשה שנניח לא קיבל קרחת אומרים לו טוב הביטוח שלך,

מכיוון שאין לך את הקרחת הביטוח שלך הוא זול יחסית.





# **Minister of Health Department**

עכשיו יש שאלה כזאת, זה מצב של ביטוח רפואי, ביטוח של הוצאות רפואיות עם חיתום והחרגה.עכשיו נניח שמישהו היה מגיע למשה ואלי לפני שזרקנו את הקובייה ואומר רבותי שימו לב, אחד מכם הולך לשלם 10,000 ואחד הולך לשלם 0, אני אציע לכם ביטוח כנגד אי הוודאות הזאת, הפרטים שונאי סיכון בבסיס שלהם, ואני הייתי מסכים ומשה היה מסכים שכל אחד מאיתנו ישלם 5,000 ונוריד את הסיכון

דובר\ת: אני מבינה למה בעובדה שלא יהיה חיתום והחרגה הוא לטובת כולם, את זה אני

מבינה, זה לא הבעיה.

הזה מהראש שלנו.

דובר\ת: שלומי אתה רק דבר אחד, במקרה של החרגה, במקרה שאין לכם שום השפעה על

הסיכויים של הקרחת שלכם זה נכון.

דובר\ת: נכון.

דובר\ת: אבל אם על ידי זה שבחבישת כובע אתה יכול למנוע קרחת בגלל השמש, אז אתה

מוריד לבנאדם את התמריץ להוריד קרחת ואז אתה בבעיה.

דובר\ת: מכיוון שאדוני צודק, מכיוון שאתה צודק אנליטית יש תשובה לזה. בנושא

הניתוחים שזה הבית הגדול של הכסף, ההשתתפות העצמית היא כל כך, והולכים

לחתוך אותך עם סכין, זה לא שברכב עושים לך השתתפות עצמית 300 שקל מכה

קטנה על היד. פה אם אתה התרשלת בלשמור על עצמך והתנהלת כמו אני לא יודע

מה, הולכים לחתוך אותך עם סכין. הולכים לעשות לו ניתוח נכון, כי הוא התרשל.

דובר\ת: שלומי עם כל הכבוד אנשים.

דובר\ת: רגע, רגע.

. על עישון אתה הולך להגדיל.

דובר\ת: דקה, דקה.

דובר\ת: התרשלתי, אתה הולך להגדיל את הסיכוי?

דובר\ת: אני חושב לאור התמריצים בסופו של יום, והסטייקס המשמעותיים בסופו של יום,

אני חושב שברוב של ניתוחים בקונטקסט שאנחנו נמצאים בו ההשפעה של





# **Minister of Health Department**

הדיפרנציאל במחיר לעומת זה שבסוף יעשו לך ניתוח, הבריאות שלך תהיה גרועה, זה פעם אחת.

פעם שנייה, ההשפעה של גורמים סביבתיים בסופו של דבר, גורמים שבשליטתך לעומת גורמים שלא בשליטתך היא לא עד כדי כך דרמטית, לכן אני אומר, בסוף אני משחרר.

אני מבין שאתה צודק אנליטית, אני אומר זה לא.

לא, אבל דווקא אישונים זה דוגמא, קאוטר למה שאתה אומר, כי אישונים ירדו : דובר\ת

דרסטית, מפני שאנשים א. משלמים. ב. הם מבינים שהם הולכים למות מזה .

עכשיו השאלה של הפוליסה הסטנדרטית. אנחנו רוצים למשוך את שוק הביטוחים : דובר\ת

הישראלי שכמו שאמרתי נמצא במצב ייחודי של קונפיודופולי, שאנשים יש להם פעמיים ביטוח על אותו דבר והם אפילו לא מבינים, לעולם שבו א. אפשר לעשות תחרות אפקטיבית. אפשר לעשות תחרות שעובדת לטובת הצרכן, בניגוד לתחרות שקיימת היום שעובדת פחות לטובת הצרכן כי היא מתבססת על להוסיף כל מני הדבקות ותוספות למוצר כדי לבדל את עצמך מהשחק השני.

לתת פוליסה טובה שהמדינה בסופו של דבר כרגולטור תקבע מה רובד השירותים שצריך להיות בזה, זה גם לא כל כך מורכב לעשות את זה.

בניתוחים ויעוצים על זה אנחנו מדברים, ולתת לאנשים להתחרות על המחיר. לתת לשחקנים בשוק, לחברות הביטוח, לקופות החולים, להתחרות על המחיר של הדבר הזה, ואז אנשים יוכלו, אני אגיד אפילו ברמת האינטרנט לבוא ולעשות השוואה, ולדעת אמיתית שההשוואה הזאת היא ברת תוקף.

כשמישהו לוקח 100 ואני לוקח 120 אז אני ב-20% יותר יקר ממנו כי זה אותו מוצר, עד כדי תמהיל המנתחים מאחורה, ותמהיל היועצים מאחורה, שאותו אנחנו נשאיר לבחירת האנשים.

> עד כדי זה אומר שזה יהיה כאילו הקטע של המעסיק. : דובר\ת

> > שינויים של פרמיה. : דובר\ת





# **Minister of Health Department**

אני דובר\ת: שני דברים, שני דברים. אני חושב א.

דובר\ת: עקב אכילס.

דובר\ת: אני לא יודע, עקב אכילס זה מילה חזקה.

דובר\ת: נקודת חולשה.

דובר\ת: שונות.

. עדיין יש פערי אינפורמציה

דובר\ת: כן, נכון.

דובר\ת: זה לא פערים.

דובר\ת: יש בחירה פה.

דובר\ת: יש תשובה לדבר הזה, זה לא. שני דברים: א. האלטרנטיבה לכאורה של לקבע את

רשימת היועצים היא בלתי אפשרית, כי אני לא יכול זה חוזה שירות אישי, אני לא

יכול להגיד למישהו אתה תעבוד איתו. עכשיו באיזה מחיר תעבוד איתו, אני לא

יודע, נראה, נריב אתך, זה פעם אחת.

עדיין הצעד לכיוון פוליסה אחידה פותר כל כך הרבה בלגאן בשוק שהוא פר סה

אימפרובינג ללא קשר. טיעון אחד.

טיעון שני, מכיוון שאנשים לא יודעים מראש איזה סוג של פגע רע ייפול להם על

הראש, הם לא יודעים אם המנתח הספציפי בלב אם זה מה שחשוב לי, או לעומת

הגסטרו אנטולוג המצוין שהוא אצל השני.

אני חושב שמשקלה של קבוצת זהות הרופאים בסופו של דבר לא גדולה בתוך סעיף

הבחירה של הצרכן אקס אנטה, היא חשובה אקס פוסט כשאתה בא להשתמש,

אתה אומר או קיי הנה.

דובר\ת: אני חושב שיש גם מנוע שיווקי לחברות הביטוח.

דובר\ת: לא, מנועים שיווקיים יהיו. רק הערה אחת קטנה. כדי ליצור תחרות צריך שיהיה

מודל לשווק את המוצר. יהיה קשה לעשות תחרות בלי שאפשר לשווק את המוצר.

דובר\ת: אין אכשרה, תקופת אכשרה בין המעבר?





### **Minister of Health Department**

דובר\ת: חייב להיות.

דובר\ת: היום יש בשב"ן מסגרת ל-, אתה נכנס פעם אחת עושה תקופת אכשרה, ומאותו רגע

תקופת האכשרה הזו נזקפת לטובתך גם במעבר בין שבייני, זה המודל שאנחנו

מציעים.

דובר\ת: פעם שצבר תקופת אכשרה ברובד מסוים.

. אתה יודע מה המודל המנצח שאני הייתי מציע

דובר\ת: אפשר בעניין הזה לשקול, כדי לתמרץ אנשים צעירים להיכנס לעשות תקופת

הכשרה יותר ארוכה ככל שיותר זקן, וזה בסדר. אבל זה כדי להכניס את הצעירים

פנימה מוקדם כי הם בסוף המסבסדים, זה בסדר, זה הריפיימנט שבזמנו יוגיין דיבר

עליו ושזה נכון.

עכשיו שאלת קביעת הפרמיה. אנחנו בגדול בעולם בלי חיתום והחרגה עדיין כל אחד

ירצה לקחת רק את המבוטחים הזולים, זה תמיד נכון, השאלה היא איך מתמודדים

עם זה. יש שתי אפשרויות מרכזיות.

דובר\ת: בעולם ללא חיתום והחרגה?

דובר\ת: בעולם ללא חיתום והחרגה, בעולם החיתום וההחרגה זה בטוח נכון, תמיד הוא

רוצה לקחת רק את הזולים.

דובר\ת: בהגדרה, זה מה שהוא עושה.

דובר\ת: נכון.

דובר\ת: עכשיו, בעולם ללא חיתום והחרגה הקביעה של קבוצות הגיל שבמסגרתן תיקבע

הפרמיה או השונות בפרמיה תאפשר לעשות את הסבסוד הצולב הזה ולא לאפשר

אפליה בין פרטים. לדוגמא, אני אגיד כדוגמא לגמרי כי עוד פעם צריך לראות את

הדטה בייס. אם עושים מגיל 0 עד גיל 40 קבוצת גיל אחת, ומגיל 40 עד גיל אין סוף

קבוצת גיל שנייה, אתה לא יכול להוריד מחיר רק כדי לקחת את האנשים בני 25 כי

אי אפשר, הם מושכים את כל הקבוצה עד גיל 40 איתם, ואתה לא יכול לקחת,





# **Minister of Health Department**

להוריד מחיר כדי לקחת רק את ה-42 הם מושכים גם את האנשים בני ה-80 איתם או קיי. אז למצוא במבנה השונות של הפרמיה מה אפשר להציע.

דובר\ת: יש תחרות על הפרמיה?

1. דובר\ת: יש תחרות על הפרמיה, ואתה חייב לקבוע אותה לקבוצת גיל גדולה, אפשרות מסי

אפשרות מסי 2 שקיימת בעולם בפרט באוסטרליה ובאירלנד יש מודלים דומים למודלים שאנחנו נמצאים עכשיו, ושם כדי למנוע את הריצה אחרי השמנת, או למעשה את הדחייה באנטי סלקציה, יש מנגנון שנקרא מנגנון ייריסק אגיסטמנטיי, אומרת המדינה רבותי אני הסתכלתי על אוכלוסיית המבוטחים, מכיוון שאני יודעת מי הם כי כולם היו בקופות, אין בעיה להסתכל עליהם. אני מסתכל נניח על ה-10% האנשים שהם בעלי השימושים הכי גבוהים, או הגילאים הכי זה, ואני צובעת אותם בצבע אדום. מי שמבטח את האדם הזה לא נושא בעלות שלו, אלא לוקחים את העלות של אותם 10% קובעים אותם בתוך קופה אחת ומטילים את זה על כל המבטחים במערכת או קיי?

עכשיו מה זה עושה, זה אומר את הדבר הבא.

דובר\ת: כמו מחלות קשות.

דובר\ת: אתה לא צריך כחברת ביטוח לעשות כל מה שאתה יכול כדי שהאיש הזה הצבוע

באדום לא יהיה אצלך, אלא אם תקבל אותו גם ככה אתה תשלם רק את הסטרט

אפ, וכל שאר המבטחים יתרמו לך את התוספת או קיי, זה מנגנון שעובד גם

באוסטרליה, גם באירלנד, אפשר לעשות אותו על בסיס של גיל. זה נותן את

האפשרות לעשות ריזק עבור אותם אנשים.

דובר\ת: את הריזק פולינג?

דובר\ת: זה לא בבריאות.

דובר\ת: נכון, וכשצעירים.

דובר\ת: לא לשלוח אותם למבטח אחר.

דובר\ת: אבל המדינה לא משלמת.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: הממשלה משלמת עבורם.

דובר\ת: תיכף נדבר על זה.

יעל גרמן: חברים בואו, אני חושבת ששלומי עושה עבודה כל כך יפה ופותח את הראש ומסביר,

בואו ניתן לו.

דובר\ת: ככה, אז יש לנו שתי אפשרויות למנוע את האנטי סלקציה. האחת זה קביעה של

קבוצות גיל מאוד גדולות, והשנייה זה איזון או יזום בין המבטחים בינם לבין עצמם

לגבי הסיכונים. או בין המבטחים.

דובר\ת: אתה אומר הפרמיות בקבוצת הגילאים הזה!

דובר\ת: האיזון ביניהם.

דובר\ת: אתה דופק את הצעירים. ערבות הדדית.

דובר\ת: ערבות הדדית היא אף פעם לא טובה.

יעל גרמן: חברים יקרים רשות הדיבור לשלומי בלבד.

דובר\ת: צריך להגיד ערבות הדדית היא תמיד פחות טובה בדיעבד למי שהסתבר שהוא צעיר

ובריא. אבל מראש אתה לא יודע, צעיר אתה יודע להגיד שזה יהיה.

דובר\ת: בריא לא בטוח.

. אתה יודע סטטיסטית

דובר\ת: נכון, אבל עדיין בסופו של דבר זה יותר טוב לך מראש כששמים לך קבוצת גיל שהיא

פחות או יותר באזור שלך כן.

עכשיו ניתן יהיה לשנות את התעריף או את הפרמיה לכל קבוצה.

דובר\ת: לא, לא רושמים.

יעל גרמן: באמת?

דובר\ת: כן.

יעל גרמן: אז אני רוצה להודיע לך שכל הצעירים אני מכירה יש להם 4 ביטוחים, וגם לילדים

שלהם.

דובר\ת: זה לא בסביבה שלי.





### **Minister of Health Department**

אז בסביבה שלי. מי שלא יכול לא רוכש, מי שלא יכול זה לא בגלל שהוא צעיר או :יעל גרמן

קשיש. או קיי, שלומי.

אני ממשיך. אפשר יהיה לשנות את התעריף או את הפרמיה בסוף כל תקופת ביטוח : דובר\ת

לכל המבוטחים באותה קבוצת גיל. כלומר אם במקרה אני שייך לקבוצת גיל של 40 ומעלה וקרה לי מקרה וזה, לכאורה חברת הביטוח הייתה רוצה להעלות רק לי מחיר. אנחנו אומרים לא, את יכולה להעלות מחיר רק לכל אותה קבוצה, ואז את מסתכנת בזה שיעזבו אותך אותם אנשים שלא קרה להם כלום, שהם היו הבריאים יותר ומישהו אחר יכול להציע להם הצעה יותר טובה.

המפקח על שוק ההון יקבע שלא ניתן יהיה לעשות הנחות, או חבילות, או קשירה של מוצרים נוספים לאותה פוליסת בסיס. כלומר אי אפשר יהיה להגיד תקנה ממני את זה תקבל הנחה במשהו אחר, בביטוח דירה, או בביטוח ההוא, או בביטוח הזה. נושא של השתתפות עצמיות. יקבע רף מינימאלי או מקסימאלי להשתתפות עצמית ויאסר על מכירת ביטוח מוצר לכיסוי השתתפות עצמית, אני חושב שההשתתפות העצמית היא כלי חשוב לניהול ביקושים.

גם חלק מהאנשים שטעו, או חשבו, או העלו את האפשרות שיגברו השימושים. ברגע שאנשים יקנו את פוליסת הניתוחים, היה מי שחשב שזה עלול להעלות שימושים ולכן זה אולי פחות טוב.

בנקודה הזו אם חושבים שזו בעיה אפשר יהיה לטפל בזה באמצעות שירות עצמי שזה הכלי המרכזי, וכמו שאני אומר עוד פעם, לדעתי זה לא קורה, זה מופיע בסוף, תיכף נגיע.

ביצוע ניתוח באמצעות רופאים שבהסדר בלבד, והאיסור הזה לא יחול על קופות ומבטחים קטנים כדי לתת להם אפשרות כן להתחרות ולקבל. הרי קשה להם לחתום הסדרים טובים כשאין להם הרבה מבוטחים, אז מי שרוצה להיכנס, כדי שהוא יוכל לחתום על ההסדרים בתנאים הטובים ולהציע מוצר תחרותי אז אנחנו





### **Minister of Health Department**

מאפשרים לו תקופה מסוימת לעשות החזרים עד שהוא מגיע לאיזשהו נתח שוק,

ואז חייב לחזור למסלולים של החזר בלבד.

דובר\ת: מי הן הקופות!

דובר\ת: קופות קטנות.

דובר\ת: מה זה קטנה לאומית!

דובר\ת: קופות קטנות זה הכל חוץ מכללית.

4. ניתוק זיקה. זה נקודה שבה אני אומר, פה אני, אמרתי את זה קודם ואני אגיד

את זה גם עכשיו, אני בחוות דעת כמעט יחיד, כשכל פעם אני מגלה שעוד מישהו

מצטרף אלי. כאשר יהיה הפרדה של רכיב הניתוחים, וכאשר הוא יהיה אחיד, אני

לא רואה הגיון רב בזה שמבוטח מכבי יוכל לקנות את הרובד הזה בהראל, אבל הוא

לא יכול לקנות את הרובד הזה בכללית. אבל זה רק אני ככל הנראה ואולי עוד חצי

בנאדם, זה לא.

יעל גרמן: אולי, תנסה לשכנע, אי אפשר לדעת.

, דובר $\$ ו עמדתי בעניין הזה, זה לא משהו שהגיע מתת הוועדה כהמלצה, אני אומר את זה

אמרתי את זה כל פעם שאמרתי את זה ואני אומר את זה עוד פעם עכשיו.

נושא האופט אין, והשאלה איך זה מתנהל, אני אגיע לזה בהמשך, אני רוצה לדחות

את זה שנייה בסדר!

יעל גרמן: כן, נכון, זו נקודת המחלוקת הגדולה ביותר שיש.

דובר\ת: נקודת המחלוקת הגדולה, נגיע לזה. אני עובר ל-6. גורמי מקצוע יבדקו ביטול של

כתבי שירות שאין בהם צורך, יש הרבה ריידרים נוספים שהם נדבקים למוצר שככל

הנראה לא צריך אותם.

רופא מלווה בבית החולים. רגע, אין מה לעשות דיון, אנחנו יודעים על מה מדברים,

כולם מבינים על מה מדברים, רק לא מסכימים, זה משהו אחר.

דובר\ת: עכשיו הבנתי.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: תיקבע חובת שיבוב דו צדדי בין הקופות לחברות הביטוח. עכשיו יש ככה, אם אנחנו

מגיעים לעולם שבו באמת יש פוליסה אחידה, במצב הכי מופרך שמישהו הצליח

לקנות פעמיים את אותה פוליסה בסדר, שבאמת לא אמור לקרות כי צריכה להיות

הסברה טובה גם של המשרד וגם של המדינה, אבל אם הגענו למצב המופרך הזה

שיהיה חובת שיבוב. כלומר המבטחים במשותף את אותו אדם , ולפי הכללים שהם

יקבעו ביניהם בעלות הביטוח, ולא מה שקורה היום שזורקים הכל על השב"ן.

עכשיו יש שאלה האם אפשר לעשות את זה לפוליסה קיימת. התשובה של המחלקה

: המשפטית

דובר\ת: היום חברות הביטוח לא יכולות, הן צריכות באופן אקטיבי לנהל את ה-.

דובר\ת: הן לא יכולות לתת פיצוי רק בפוליסות החדשות.

דובר\ת: לא.

דובר\ת: זה הפיצוי שיפוי שעדיין קיים.

דובר\ת: זה חלק מהבעיה.

-דוברות: לא, אין מנגנן שיבוב, יש מנגנון לשלוח את המבוטח למקום אחר

דובר\ת: נכון. אפשר לעשות את זה בלי לפתוח ספרים. אפשר לעשות את זה בלי שכל אחד

יצטרך לגלות מה הוא משלם, עושים מחירים נורמטיביים, שמים בנאדם אחד, סוגר

את כל הרשימה של הניתוחים.

דובר\ת: אני לא חושבת שפה יש ויכוח נכון! זה אלמנטארי.

דובר\ת: ליצור קשר בין חברת ביטוח לקופה ?

דובר\ת: באמת יש לך גם פתרון מה קורה לאלה שכבר עשו ושילמו ועכשיו אנחנו לא נותנים

את זה!

דובר\ת: הבעיה שלנו זה. לא, לא, מי שעשה ושילם.

דובר\ת: נכון.

דובר\ת: ככל הנראה אם יוחלט משפטית שאפשר. יש כמובן להפר, או לפתוח את החוזה

הזה.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: לפגוע בו.

דובר\ת: לפגוע בחברת הביטוח.

דובר\ת: לא, בפרט, קודם קיבל ועכשיו הוא לא מקבל, אני בעד שהוא יקבל.

דובר\ת: רגע, רגע, זה שני דברים שונים. לעשות פיצוי שיפוי כבר הוחלט שלא פותחים חוזים

קיימים. בפיצוי רק מינואר 2014 פוליסות פרט חדשות לא יהיה בהם את זה, כל

המלאי.

דובר\ת: שאף אחד לא מספק אותן ברור.

דובר\ת: את זה אנחנו לא עושים.

דובר\ת: אבל שיבוב זה משהו אחר, זה לא פיצוי.

דובר\ת: זה בסדר.

דובר\ת: יאסר קשר בין חברת ביטוח לקופה בתפעול שעבר לא בהסדרי רכש, למעט בין

מבטחים קטנים לקופות קטנות לתקופה מוגבלת ואישור הגבלים. החברה מתחרים

אחד בשני. הם מתחרים אחד בשני בסופו של דבר, הם לא יכולים לשתף פעולה בלי

אישור ההגבלים.

יעל גרמן: אני לא יודעת איך עד היום זה נשאר.

דובר\ת: היא יכולה לומר הגבלים, היא יכולה לומר הגבלים, אין דבר כזה.

יעל גרמן: ומה המשמעות, עכשיו תחשוב רגע מה המשמעות.

דובר\ת: המשמעות, תראי, זה לא לפרוטוקול.

דובר\ת: בכל מקום שיש חפיפה בין מוצרים בשב"ן או בפרטי, כלומר גם אם יש תרופות אני

לא יודע מה, מחוץ לסל, או הגדרה של מחלות קשות, או חפיפה בין שתי פוליסות

בביטוחים הפרטיים, או בביטוחים בינם לבין השב"ן, צריך שההגדרות יהיו

אחידות.

דובר\ת: השיווק הוא על כל המוצרים העודפים, לא משנה באיזה סל

דובר\ת: בכפל ביטוח כן.

דובר\ת: זה תלוי בהגדרות.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: לא, בכפל ביטוח.

דובר\ת: כלומר החלק של התרופות.

דובר\ת: בכל מקום שיש כפל ביטוח ואני ואתה מבטחים במשותף מקבלים פרמיה נפרדת

אבל לא מבטחים במשותף, אז אנחנו מבטחים במשותף. זה מנגנון דרך אגב שקיים

בכל התחומים עם כל המבטחים. חברות הביטוח הבינו מאוד מהר שביטוח משותף

אחד מהם ירוויח ואחד מהם יפסיד.

יעל גרמן: אז שלומי אני מתנצלת אז גם לי יש שאלה, את זה לא הבנתי. הרי אנחנו יודעים

שאין זהות. אם אנחנו לוקחים את הרובד העליון, את הבנדל העליון והוא זהה,

איזה יופי, וכאן אין בכלל בעיות. אבל בבנדל השני הוא לא זהה למה שיש בפרטי,

האם עדיין אפשר לעשות שיבוב על חלקים מהשביין וחלקים מהפרטי!

דובר\ת: מכיוון שאנחנו אומרים שמה שמוצע וחופף.

יעל גרמן: או קיי, זאת אומרת זה לא צריך, או קיי, בסדר.

דובר\ת: לפעמים יש רכיבים אלטרנטיביים.

דובר\ת: לא, אבל לכן הוא הקדים את ההגדרות האחרות.

דובר\ת: תאמין לי שהם יושיבו בנאדם אחד משביין מכבי, בנאדם אחד מהראל, הם ישבו

יסגרו, הם יודעים לקרוא, בניגוד אלינו הם לא צריכים.

יעל גרמן: התשובה היא שאפשר גם רכיבים ופוליסות שונות, זה מה שרציתי לדעת.

דוברות: לא, השאלה לגבי הקרחת, אתה יכול לעשות ביטוח או אתה יכול לקחת תרופה

במשך כל החיים, שני מוצרים אלטרנטיביים, מה שאפשר להשתלב ביניהם, זה אותו

אירוע.

יעל גרמן: כן, נכון.

דובר\ת: נותנים מחיר נורמטיבי לשיבוב ותעשה מה שאתה רוצה איתו.

יעל גרמן: יש תרופה כזו ויש תרופה כזו לאותה מחלה. תרופה אחת עולה איקס, תרופה אחת

עולה ווי, האם את יכולה להשתבב על זה! זה נכון מה שהוא שאל.





# **Minister of Health Department**

רגע, אבל אם אפשר על רכיבים בפוליסות שונות זה עונה על השאלה האישית שלי

שהרגע שאלתי.

דובר\ת: לפעול לקיום בקרה של יועצי על ניתוחים במערכת הפרטית, גם בחברות וגם

בקופות הביטוח כדי שבסופו של דבר עוד עין תשזור את ההחלטה הרפואית.

יעל גרמן: יועצי על אובייקטיביים כביכול כן, סליחה על הכביכול.

דובר\ת: אני רוצה לראות באמת את השימושים. האם יש באמת בסופו של דבר איזשהו עודף

שימושים וביטוחים שאולי ניתן לחשוב שבתנאים מסוימים.

דובר\ת: צריכה להיות בקרה על הניתוחים במערכת הפרטית!

דובר\ת: מאוד קשה לעשות מעקב כזה, זה בעייתי מאוד. אתה יכול רק לקבוע. תראו אתה

יכול לראות ממוצעים ולראות חריגות גדולות. מאוד קשה לבצע פיקוח כי מה אתה

צריך לעשות, לבדוק מקרה מקרה, חלק ללכת אחורה, ולא תמיד אתה יכול גם

לדעת כי אתה לא ראית את החולה במצב, זה פוסט פקטום, זה לא לפני הניתוח

שאז אתה בודק, זה מאוד קשה.

דובר\ת: השאלה אם זה בקרת איכות?

דובר\ת: בדיוק.

דובר\ת: האם זה בקרה איכות!

דובר\ת: לא, אם בכלל יש צורך בניתוח.

דובר\ת: אם זה נכון אז השאלה שלי שוב היא נכונה. אם מה שאנחנו רוצים לבדוק שזה

בעצם אם יש צורך או אין צורך זאת שאלה רפואית.

דובר\ת: נכון היא רפואית.

דובר\ת: ולכן דווקא שולי צודקת, זה צריך להיות במשרד הבריאות, הוא זה שצריך להיות.

יעל גרמן: אז יכול להיות, בואו נשים את זה רגע בצד. או קיי. שלומי נמשיך.

דובר\ת: סעיף 11 הוא סעיף מרכזי בהשבה, אני אגיד השבה על קנו את מערך התמריצים של

הקופות, זו נקודה שיש לה חשיבות.



### **Minister of Health Department**

משרד הבריאות לחיים בריאים יותר

כמו שהסברנו קודם הקופות מקבלות תקציב מדינה עבור סל טיפולים שאחרי, נגיד מ-2008 ועד 2012 חלק גדול, או עד 2014 חלק מסל הטיפולים הזה כבר לא משולם בפועל על ידי הקופה, הוא פשוט משולם בביטוח הפרטי מהשקל הראשון, ואני חושב שכולנו מסביב לשולחן מסכימים לעקרון שכשביטוח נכנס הוא צריך לשלם מהשקל הראשון. אין סיבה שביטוח ירכב על כסף ציבורי. אין סיבה שאנשים. אותו טיעון של סבסוד המוצר פועל גם כאן, אין סיבה שכסף ציבורי יממן בחירות פרטיות. מסכימים לעקרון לגמרי.

הבעיה היא שהנגזרת המיידית, לפחות במצב הקיים מהקבלה של העיקרון הזה זה שהקופות. אני אגיד משהו לא, זה נשמע לא יפה, הקופות יכולות לעשות כסף מזה של הפרטי. קיבלו את זה בקפיטציה ושולחות אותו לשלם את זה בפרטי.

 $\perp$  בחלק השני אתה צודק, בחלק הראשון יש מחלוקת.

דובר\ת: יש מחלוקת על הרבה נושאים. אנחנו כבר נכנסנו לאזור שיש גם.

דובר\ת: פשוט הוא אמר אין מחלוקת.

יעל גרמן: שלומי תימנע מהמילה אין מחלוקת. אנחנו תיכף נצלול, הרי לכל משפט פה יש דיון,

דיון שלם.

דובר\ת: או קיי. איך אנחנו פותרים, או איך אנחנו מייצרים תמריץ לקופה, איך אנחנו

מחזירים לקופה למעשה את התמריץ שלה לתת סטנדרט שירות גבוה בסל הציבורי בניתוחים ויעוצים שניתנים להסתה לפרטי. אם אנחנו מנסים לתמצת את הבעיה זה

שם.

התשובה היא כזאת: א. חייבים לספוג את הכסף מהקופה, את הכסף שאותו היא מרוויחה, או לא משלמת כתוצאה מזה שאני שילמתי בפרטי, אסור שיישאר בקופה. עכשיו מכיוון שאנחנו לא רוצים לספוג כסף מהמערכת החוצה, מתוך הקופות החוצה כי אנחנו לא רוצים לפגוע בהם, אנחנו רוצים לעשות מנגנון שמעביר משאבים בין קופות כשהקריטריון להעברת המשאבים זה כמה מהמבוטחים שלך

הפעילו ביטוח פרטי בשנה האחרונה לצורך העניין.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: שב"ן.

דובר\ת: זה לא משנה, או שב״ן או ביטוח פרטי.

דובר\ת: ניתוח.

דובר\ת: אפילו ניתוח פרטי בייעוץ וניתוח.

דובר\ת: כן.

דובר\ת: לא, לפרטי אין לה שליטה.

דובר\ת: לא, לא, לא, רגע, יש לה שליטה, גבי דקה, דקה, חברה זה מסודר, שווה להקשיב עוד

שתי מילים.

איזה אינסטרומנט יש לקופה על מנת למנוע מהפרט לרוץ לביטוח הפרטי ולהפעיל,

תורים, איכות שירות, נגישות לרופאים. שירות טוב בסל הציבורי זה האינסטרומנט

שלה להילחם בקנס הזה ובהעברת המשאבים למתחרות שלה.

דובר\ת: איך תמנע?

דובר\ת: רגע, רגע.

דובר\ת: שאלת הבהרה זה היה.

דובר\ת: שנייה.

יעל גרמן: להערכתי אם אנחנו נחכה עד ששלומי יסיים יכול להיות שהשאלות מתייתרות כי

יש לו כבר תשובות לשאלות.

. אין בעיה

דובר\ת: זה ההבדל בין שאלה טובה לשאלה מצוינת.

דובר\ת: שמעת את השאלות הרבה פעמים.

דובר\ת: כאשר הקופה האינסטרומנט שלה להילחם בקנס או בפרס, או זה לא משנה אם

קוראים לזה מנגנון פרס או מנגנון קנס, מי שהמבוטחים שלו מפעילים פחות ביטוח

פרטי צריך לקבל תמרוץ מהמערכת, ומי שהמבוטחים שלו מפעילים הרבה צריך

לקבל פחות תמרוץ נגיד את זה ככה, קנס מהמערכת.

דובר\ת: תמרוץ שלילי.



# **Minister of Health Department**

: דובר\ת

תמרוץ שלילי בדיוק, שיהיה במקל והקרש. עכשיו המטרה שלנו היא לעשות אחד משניים, או להגיד יש לנו ממוצע הפעלות באוכלוסייה, כהגדרתו של ממוצע חלק יהיו מעל חלק יהיו מתחת. מי שיהיה מתחת כן, יקבל את הכספים שיגיעו מההוא שנמצא מעל הממוצע, ואז יש לאנשים תמריץ להיות מתחת לממוצע, הם רוצים לקבל עוד כסף.

אפשרות אחרת היא לגבות משהו נורמטיבי ולהגיד הנה השיעור הנורמטיבי שאני רוצה להגיע אליו, הנה התוואי שאני רוצה להיכנס אליו, כל מי שנמצא יותר קרוב. הרי עכשיו לא בטוח שכולם נמצאים משני הצדדים של הדבר הזה או קיי, אבל דיסטנס פקשן כן, כמה שאתה יותר רחוק ככה גובים ממך יותר ומעבירים להוא שיותר קרוב, ולכן אנשים ירצו להתכנס לנורמטיב.

אפשר לחשוב על הרבה מנגנונים, אבל שני הרציונאלים הם: או לפי הממוצע, או לפי משהו נורמטיבי, כשאנחנו נותנים תמריץ להגיע לשיעור נמוך של הפעלת ניתוחים ויעוצים פרטיים, ואיך הם יעשו את זה, על ידי מתן שירות יותר טוב בסל במוצרים האלה או קיי, זה הרציונאל.

תכונות השב"ן ברכיב השני והשלישי, כשאני אומר שלישי אם בכלל נרצה בסדר, תיקבע על ידי ועדת סל שב"ן שהיא ועדה ציבורית שתרסן את התוספות ותרסן את ה-, כל פעם מופיע עוד רובד עם עוד דברים, ועם עוד מאמני כושר.

חשוב לעשות פיקוח על הרכיב השני של השב״ן כי אם הוא נשאר בנדל, הוא נשאר בנדל הריון, ולידה, ותרופות וכו׳, ולכן אם תוסיפו ברכיב השני אספקה של 3 בנדל של הריון, ולידה, ותרופות וכו׳, ולכן את הביקושים, זה יעלה עוד קצת כסף דובים ורודים פעם בחודש זה לא להקטין את הביקושים, זה יעלה עוד קצת כסף לכולם, אבל זה לא יקטין את הביקושים כי כולם ירצו לקנות התרופות, ולקנות את הגישה להריון ולידה.

אלמנט הבנדל הוא אלמנט שגורם לפרטים לקנות אותו גם אם הביקושים הם רק לחלק מהבנדל, ולכן כאן אנחנו צריכים להקפיד הקפדה יתרה מה נכנס לתוך הדבר

הזה.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: אתה חושש שאנשים יקנו שניים?

דובר\ת: לא, אני חושב שהקופות ימכרו להם, או לא משנה, הקופות ימכרו להם דברים שהם

לא צריכים וזה פשוט, אתה יודע אני אתן לך גם עוד מאמן כושר, או מאמן אופטי,

או מאמן אני לא יודע מה, ואתה תקנה את הכל.

על 13 אני חושב שהפעם אני אסתכן ואגיד אין ויכוח, אין ויכוח על המידע, על

השימושים, על העלויות, על המחירים, על התורים, ממש בזה.

דובר\ת: התכוונת לרגולטור ולציבור?

דובר\ת: כן, כן, כן.

דובר\ת: רגולטור וציבור.

דובר\ת: גם לציבור. עכשיו הרגולטור אולי, וזה נקודה עוד פעם אני אומר פה אני מביע את

דעתי האישית.

דובר\ת: איפה אתה!

דובר\ת: ב-14. כדי לתמרץ כדי לבוא ולהגיד רבותי אנחנו חושבים שיש סטנדרט מחויב של

שירות, יכול להיות שהרגולטור רוצה להיכנס טיפה, לעשות צעד אחד קדימה ולהגיד

מה זה סטנדרט שירות ראוי, מה צריך להיות בהסכמים, לא רק הסכמי מחיר, אני

אומר פה זה דעתי האישית זה לא נתון לדעת הוועדה, זה נדבר על זה.

דובר\ת: זה נדון במליאה במעלה החמישה.

דובר\ת: זה בסדר אני רק אומר בקונטקסט הזה זה לא נדון בתת הוועדה.

יאסר על בתי חולים ממשלתיים לשתף פעולה ולתאם מהלכים מול הקופות.

דובר\ת: לא הבנתי.

דובר\ת: פה יש בעיה, פה יש בעיה אמיתית, כי אם בתי החולים לצורך העניין הממשלתיים

עושים קודם כל קרטל.

דובר\ת: הבנתי, הבנתי.

דובר\ת : כן, ולא עושים ניתוחי הרניה, אין לקופה מה לעשות יותר, זה היצע ענק מתוך השוק

והוא החליט שהוא לא עושה הרניה, מה עכשיו אני אעשה לו, או קיי! שיתוף



# **Minister of Health Department**

משרד הבריאות לחיים בריאים יותר

הפעולה הזה עכשיו לא חל עליהם חוק ההגבלים, לא חל עליהם הם חתיכת ממשלה החברים האלה, הם ממש בשר מבשרה של הממשלה, הם מוחרגים בחוק, אבל הם פועלים.

דובר\ת: הם לא יודעים את זה.

דובר\ת: הקופות לא, הקופות הם לא ממשלה אבל בית החולים הוא נציגות, הוא ממשלה

לגמרי. זה כמו שדיויד יבוא ויגיד לך אתה לא יכול לבוא ולתאם עם יעל משהו על התקציב, זה תיאום, תבחרו.

אז זו נקודה מכיוון שאנחנו, אותם רכיבים, אותם חלקים של הממשלה פועלים בסוף כספקים בעולם שלפחות הצד השני שלו הוא פרטי, בצד הקופות שקונות מהם שירותים.

- דובר\ת: רגע, איך אתה רואה בקונטקסט הזה, הרי הם לא יעשו, איך הרשות.

דובר\ת: או קיי, זה דובר בצד האספקה איך. אני אעבור על 16 בסדר, כי זה דובר בצד דובר\ת:

האספקה, קיצור האחוזון, קיצור הזה, שיהיה רשימה של תורים, אני זז.

17 נמצא עדיין במחלוקת לגבי מתי צריך להטיל את מס השימוש. צריך להטיל מס שימוש מכיוון שהמס אמור לשקף לפרט מקבל ההחלטה את העלות למשק של החלטתו, ולא רק את העלות הפרטית שלו, כי בכל מוצר עם השפעה חיצונית שלילית זה רכיב קריטי.

עכשיו יש שאלה מתי מטילים אותו, האם מטילים אותו מחר בבוקר כחבילה אחת, או שאומרים קודם אנחנו נשפר את הקופה הציבורית ואז נטיל אותו. זה היה דיון, אתם צריכים להחליט בעניין הזה איך זה הולך לעבוד.

יאסרו הסדרי בלעדיות כדי למנוע ריצה אחרי כוכבים, או ריצה אחרי כל מני אנשים, יגיד זה יהיה, רק אצלי יש אותו, ופשוט שלא יהיו, רופא או אפילו מנתחים או מוסדות זה לא משנה, יגידו רוצה תור באסותא בבוקר זה רק אני כי אני קונה את כל אסותא בבוקר.

דובר\ת: גם מוסדות.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: גם מוסדות. יוקצו משאבים ממשלתיים להעברת המצב החדש לאוכלוסייה. יש פה

עבודת הסברה חשובה. יש פה עבודה שהממשלה צריכה לבוא ולהגיד תראו זה העולם הישן, זה העולם החדש, אלה סוגי הדברים שצריכים לחשוב עליהם כאזרחים, זה מה שאני מתכננת לכם. זה לא יכול לעבור ככה מתחת לרדאר.

בביטוחים אנשים לא מפעילים את המוח שלהם ולא מנסים להתעמק, ולא מנסים זה, נצטרך להעיר אותם לפעולה.

עכשיו אני רוצה לרגע, מכיוון ששמנו את הבילדינג בלוק של המודל אני רוצה לנסות להתחבר לעץ ההחלטות בנושא האספקה.

בצד האספקה אנחנו יכולים לחשוב על כמה אפשרויות. הראשונה, האם בסופו של דבר יהיה בחירת מנתח בשב"ן שזה אולי נגזרת של אם יהיה שר"פ או לא יהיה שר"פ לגבי ההיצע. אם תהיה בחירת מנתח בשב"ן אז אנחנו בעולם שהמודל אומר בואו נעשה פוליסה אחידה, תחרות מול חברות הביטוח.

יעל גרמן: אתה מדבר על בחירת מנתח, על ניצול השביין בציבורי, על שרייפ כרגע.

דובר\ת: שר"פ.

יעל גרמן: אז זה ניצול השביין בציבורי, בוא נקרא לזה.

דובר\ת: לזה אתה מתכוון שלומי, יש פה שלוש אופציות.

דובר\ת: יש יותר משלוש, תיכף אני אגיע לזה.

דובר\ת: תעשה את השלוש.

דובר\ת: אני אעשה את כולם. רק כדי לראות את ההתאמה ואז אני אזוז הצידה ואני מציע.

אפשר לחשוב על המצב הבא: אם אין שר"פ אז יכול להיות שתשאירו בחירת מנתח

בשביין ויכול להיות שלא.

דובר\ת: המצב הנוכחי.

דובר\ת: אם אין שרייפ ונשאר בחירת מנתח בשביין המודל אומר פוליסה אחידה בין הקופות

לחברות הביטוח בלי חיתום והחרגה, וכאן יש לנו בעיה של פיקוח עם האופט אין

מול המפקח על אגף שוק ההון שאנחנו נצטרך לפתור אותה בסופו של יום.





# **Minister of Health Department**

תיכף אני אגיע למה קורה אם אנחנו לא פותרים אותה.

אם מוציאים בחירת מנתח מהשב"ן על אחת כמה וכמה, זה אומר שכל השוק הזה

יעבור להיות.

יעל גרמן : אין שר*יי*פ.

דובר\ת: ואין שרייפ, אני תחת העץ של אין שרייפ.

יעל גרמן: נכון.

דובר\ת: בעולם של אין שרייפ אם יש בחירת מנתח בשביין אז המודל לתחרות כמו שדיברנו,

ואם אין בחירת מנתח בשב"ן זה אומר שהאספקה הזאת תהיה פרטית ולכן על אחת

כמה וכמה מודל התחרות הוא קריטי.

דובר\ת: לא, אין לך שביין.

דובר\ת: אז מה, אבל התחרות בין חברות הביטוח בינן לבין עצמן.

. או קיי, אז ההגדרה היא רק על מערך הביטוח הפרטי

דובר\ת: נכון, אבל עם פוליסה אחידה.

דובר\ת: במערך הפרטי.

דוברות: אתה צריך להגיע להחלטה הוליסטית גבי, אתה לא יכול לשחרר את זה ולהשאיר

את זה למישהו אחר.

דובר\ת: אנחנו חייבים להתחיל משם.

דובר\ת: רגע.

יעל גרמן: טוב, על זה יהיה הדיון חברים.

דובר\ת: זה אומר שאתה צריך פוליסה אחידה, ואתה צריך היעדר חיתום והחרגה שם, וזה

אומר שאתה צריך את תקופות ההכשרה שיהיו זהות לכולם.

דובר\ת: יש גם השלכות למה שהוא אמר קודם אם יש או אין.

דובר\ת: בעולם שיש שר $\gamma$ פ, אני חושב שבכל מקרה סעד הביטוחים צריך להשתכלל ולהשתפר

ולכן המודל יישאר אותו דבר.



## **Minister of Health Department**

עכשיו שאלת האופט אין, לא אופט אין. אם אנחנו מצליחים להגיע, ואני חושב שבסוף זאת צריכה להיות השאיפה שלנו כי זה פשוט נצול יותר נכון ויותר טוב לאוכלוסייה, שלא יהיה חיתום והחרגה בפוליסות של חברות הביטוח שהתחדשו על פני זמן כמו שדיברנו. אנחנו מצליחים להגיע לזה מה טוב, אם לא, ישנה אפשרות שבה אם עדיין יישאר בחירת מנתח בשב"ן, אבל המפקח על הביטוח לא יסכים להסיר חיתום והחרגה, אנחנו נעמוד בפני מצב שאחד מהם עושה חיתום והחרגה ואחד מהם לא עושה חיתום והחרגה על פוליסות שבסוף הם אחידות. הם אחידות. גם אם לא נקרא להם אחידות.

היום השוק בנוי על זה שהפוליסות הם כאילו לא אחידות אבל יש כפל ביטוח ענק, שזה אומר שהפוליסות הם פחות או יותר אותו דבר, או קיי. זאת אומרת היום השוק מבוסס, אני אגיד את זה בעדינות, על איזשהו סוג של הונאה, אנשים לא באמת מבינים, לא באמת יודעים, הפוליסה נותנת את אותו כיסוי, או את אותו כיסוי פעמיים.

אז המצב הקיים שבו אנחנו רואים שאין תחרות אגרסיבית בין הקופות לחברות הביטוח כי הם לא מבינים מה הם קונים, כי נגיד לביטוחים הקבוצתיים זה לא קורה, בביטוחים הקבוצתיים הם יודעים בדיוק מה הם קונים, ואין שם לא כסף, ולא ביטוח, ולא שום דבר, היחידים שעושים את זה זה הפרטים, פוליסות פרט.

במצב שבו יוצאו פוליסות אחידות גם בשב"ן, גם בחברות הביטוח, אבל חברות הביטוח יעשו חיתום והחרגה, אנחנו נצטרך ללכת או למודל של איזון סיכונים באמצעות מיסוי כמו שאמר יוגיין, או למודל של איזון סיכונים אחר שאומר אתה אמנם עושה חיתום והחרגה ולוקח את הצעירים, אבל אני אטיל עליך עלות נוספת שמשקפת את יכולת הבחירה שלך העודפת כדי לשאוב ממך את הרווח העודף, ובסופו של דבר הרגולטור יצטרך לטפל בעלויות של קופות החולים, כי אם יהיה סלקציה, אנטי סלקציה חזקה של חברות הביטוח, העלויות של קופות החולים בפוליסה הזאת תעלנה, אין מה לעשות, לא יהיה להם את הסבסוד הצולב יותר



### **Minister of Health Department**

בתוך במערכת, העלויות לפרט יעלו והרגולטור יצטרך או להגביל את זה, את ההערכה, או להעביר איזשהו סוג של תמיכה בפעם שנייה, או להשתמש בכסף הזה של האיזון כדי לחזק את המערכת הציבורית ככה שזה יוריד את הביקושים לכל הסיפור במערכת.

יעל גרמן: שלומי בוא תסיים בהערה.

מתחבר.

דובר\ת: הנושא, שוב ההערה האחרונה בעניין הזה, הייתה טענה שהרכיב, שהפרדת הרכיב יעלה את השימושים.

אני, עוד פעם אני אומר, הניתוח שלי של איך מתנהלת הדינאמיקה של בחירת המנתח היא בחלק גדול דינאמיקה של בחירת חולה. זאת אומרת המזכירה שואלת איזה ביטוח יש לך, אתה לא צריך להיות מודע למה יש לך, כבר ישאלו אותך מה יש לך, ואותם אנשים שיש להם כיסוי ובחרו לא להשתמש בו מסיבות אובייקטיביות, או שההוצאה, האווט אוף פוקט, ההשתתפות העצמית גבוהה להם מדי, או שאין להם היצע קרוב לבית, זה לא ישתנה. לכן אני לא רואה למה השימושים צריכים לעלות מעצם זה שאתה קונה את זה בנפרד עכשיו. עצם השימוש, אתה לא תעשה יותר ניתוחים, לא יותר אנשים יעשו יותר ניתוחים.

פעם שנייה, אם דבר כזה כן קורה אז צריך לטפל בו בהשתתפות עצמית, ולא דרך לשים את הכל באותו בליל ככה שאנשים לא באמת מבינים היום מה יש להם ולכן שילמו על זה אבל לא השתמשו בזה. בסדר?

האלטרנטיבה היא אלטרנטיבה נצלנית ולא אלטרנטיבה שאומרת אני אתן לך לבחור, אני אעשה שוק שעובד בשבילך, אבל אם אתה תברח לי בשימושים אז אני אגביל אותך באמצעות הכלים של ריסון הביקושים שאני מכיר מכלכלת בריאות. זו הייתה הערה אחרונה. אני חושב שבאמת תיכף נשים עץ ואז נראה איך כל מודל





## **Minister of Health Department**

## <u>הפסקה</u>

יעל גרמן: אנחנו צוללים כרגע לדיון ומאוד מאוד חשוב שנהיה ממוקדים בכל נושא ונושא.

אני אומר רק מילה אחת ולאחר מכן אני נותנת לשלומי את כל רשות ההנחיה.

אנחנו רצינו לקחת מודל אחד ולרדת איתו לעומק, ולכן דווקא לקחנו את ההנחה

בלי הבטחה ,שאין שרייפ או קיי!,

דובר\ת: זה כמו בית משפט, בדרך כלל כשהשופט הוא מאוד מאוד נגד יוצא הפוך.

יעל גרמן: וואלה ....

דובר\ת: הרבה פעמים זה יוצא ככה.

יעל גרמן: זה נכון, מתחילים מכאן וגומרים שם. על כל פנים יהיה לנו הרבה יותר קל למקד

את המחשבה וגם לנטרל את החששות שיש להרבה מאוד, ולכן אנחנו יוצאים מתוך

הנחה שהוועדה הזאת קיבלה את ההחלטה שאין שימושים של השב"ן בציבורי,

שב"ן בפרטי בציבורי או קיי, אין. אני עוד לא יודעת מה יש, אם ממשיכים את

הקיים או לא ממשיכים את הקיים, אבל דבר אחד בטוח, לא מרחיבים את זה

לציבורי. שוב, הנחת עבודה, לא החלטה סופית. קדימה שלומי.

דובר\ת: רק כדי לסדר את העץ. שתי אפשרויות אם אנחנו כרגע בעץ הכחול כמו שאמרה

השרה זה בסדר. אם אין שר"פ אנחנו יכולים או להחליט על ביטול הבחירה של

מנתח בשביין או לא. אם מבטלים זה אומר שבסופו של דבר הכל ילך לחברות

הביטוח.

יש כאן עדיין בעיה עם אגף שוק ההון לגבי היעדר חיתום והחרגה, זה עוד לא נסגר.

דובר\ת: גם במקרה שלהם בזה?

דובר\ת: זה האופט אין הכי גדול בעולם ועדיין זה לא נעשה.

דובר\ת: משונה.

יעל גרמן: מחשיד.

דובר\ת: השאלה מאיפה מסתכלים.





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: אז זו נקודה שאני חושב שאנחנו צריכים להחליט לאיזה כיוון, או אתם צריכים

להחליט לאן אתם רוצים ללכת, ואחר כך להביא את מקבלי ההחלטות כמה שיותר

קרוב לתוך המהלך הזה.

יעל גרמן: אז בואו נתחיל לדון.

דובר\ת: שנייה, עוד דבר אחד. אם שומרים על הכרת המנתח בשב"ן התחרות בין חברות

הביטוח, אבל אז יש בין חברות הביטוח לשביין ואז יש שאלה של חיתום והחרגה,

היא נהיית יותר משמעותית במובן הבא: אם לא יהיה חיתום והחרגה.

זה הסרת חיתום והחרגה נכון, זה התרגיל, זה הפוך בכן ולא. אם יש חיתום והחרגה

צריך מנגנון נגד סיכונים. אם אין חיתום והחרגה, או אם לא מסירים את החיתום

וההחרגה אז נשארנו עם סוגיית האופט אין, דרישת אגף שוק ההון לאופט אין

כתנאי להסרה.

דובר\ת: תן דוגמא למנגנון בעולם של.

דובר\ת: כל האנשים מעל גיל 75 כל השימושים שלהם משולמים מקרן אחת. אנחנו יודעים

לפי שנה קודמת כמה הם עלו בסדר, זה 300 מיליון שקל, פורשים את ה-300 מיליון

שקל על כל המבוטחים, שמים אותם בפרמיות שלהם, משלמים את זה לקרן, הקרן

מחלקת חזרה לפי שיעור האנשים כן, כמו הגולגולות שמעל 75-76 אתה תקבל, אורי

יש לו 4 יקבל לפי 4, כל אחד לפי כמה שיש לו.

דובר\ת: כמו שאתה עושה קפיטציה, אותו דבר.

יעל גרמן: בואו נתחיל אחד אחד, יש המון נושאים.

דובר\ת: זה הריזק אולינג שדיברת עליו!

דובר\ת: כן.

יעל גרמן: אני רוצה להתחיל עם למה לבטל את השביין. במידה ואין שרייפ או קיי וגבי אחר כך

ישלים. זה באמת אחד הדברים שבעיני זה הדבר הנכון ביותר.

מה קורה לנו היום בשביין? היום בשביין אנחנו יודעים שישנה אוכלוסייה מסוימת

שלא מנצלת את השביין, היא לא מנצלת את השביין בין אם מפני שהיא נמצאת



## **Minister of Health Department**

רחוק והיא לא יכולה להרשות לעצמה לעזוב את המשפחה ולהגיע למרכז הארץ או לירושלים ששם רק יש אפשרות של השב"ן, והיא לא מנצלת את השב"ן גם מפני שמבקשים בשב"ן השתתפות עצמית והיא לא מסוגלת בגלל חסרון כיס. אלה הן שתי הסיבות העיקריות שלא מנצלים.

אותה אוכלוסייה כרגע היא מסבסדת את האוכלוסייה שכן מנצלת את השב"ן. יש בזה אי צדק נורא, ואנחנו מדברים על שוויון, צדק, וערבות הדדית, אין ספק שאוכלוסייה שאין לה, שהיא מסבסדת אוכלוסייה שיש לה יותר זה הדבר הכי אבסורדי שקיים בעולם.

כדי שאנחנו נהיה באמת הגונים, מחר כאשר אם באמת אנחנו מודיעים חד וחלק אתם גם מחר לא יכולים לנצל את השב״ן בציבורי, ואנחנו באים, ואנחנו באים ואומרים לאוכלוסייה, תראו אנחנו המדינה משווקים לכם דרך קופות חולים שזה פחות או יותר המדינה, אנחנו משווקים לכם ביטוח שאתם לא יכולים לנצל אותו במדינה. אני משווק לכם ביטוח אבל אני לא יכול לתת לכם את השירות עבור הביטוח הזה כי אני לא מאפשר לכם להשתמש בביטוח הזה במדינה.

יותר מכך, אני באה ואני אומרת דבר נוסף, אם תשתמשו בביטוח הזה, תתעקשו להשתמש בביטוח הזה אני קונסת את אתכם, או קונסת את הקופה על כך שאתם משתמשים. זאת אומרת אני גם אומרת לקופה תראי לא משתלם לך, או אני לא רוצה שתפני את מי שיש לו ביטוח בשב״ן לפרטי, ואם אני לא רוצה, ואם אני קונסת, אני נותנת לקופה תמריץ שלילי להעביר אותם לשר״פ. נותנת תמריץ שלילי היא לא תרצה להעביר אותם. זאת אומרת אני מרמה את התושבים, אני נותנת להם לקנות שב״ן אבל לא מאפשרת להם להשתמש בזה בציבורי, ואם הם מתעקשים להשתמש בזה בפרטי אני קונסת אותם.

אז בואו נהיה קונסיסטנטיים. אם אנחנו באים ואומרים שאנחנו לא רוצים להנהיג שר"פ, זאת אומרת אנחנו לא מאפשרים להשתמש בשב"ן בציבורי, לא בשב"ן ולא





: דובר\ת

:יעל גרמן

### לשכת שרת הבריאות

# **Minister of Health Department**

הולכת וקטנה, וההשקעה הפרטית הולכת וגדלה.

בפרטי, אבל לצורך העניין אני מדברת רק על השביין כמובן כי על זה אנחנו מדברים. אני לא נותנת להשתמש, בואו נהיה קונסיסטנטיים, בואו נלך עד הסוף.

יותר מזה, אנחנו מדברים כרגע על משבר שמדבר על 2.6 מיליארד שמורכבים מ-1.6 מיליארד של השב"ן ועוד 1 מיליארד של הפרטי שמיועדים לביטוח וליעוץ עבור ביטוח שעוברים כרגע מהמשפך הזה עוברים לצינור מאוד מאוד קטן שזה הצינור של הפרטי.

כל הכסף הזה לאן אנחנו מכוונים אותו, אנחנו מכוונים אותו לאסותא, למדיקל, לעשות את זה בערך 50%, והשאר זה אולי המדיקל ועוד כמה.

והדסה כמובן ושערי צדק.

הדסה ושערי צדק. זה הצינור הדק הזה נכון! זאת אומרת יש לי כאן הרבה מאוד כסף. הכסף הזה הוא חלק מהאקסלרטור, מהמאיץ לכל המעגל שאנחנו קוראים לו יימעגל שוטהיי שהולך וגדל, שבמסגרתו הציבורי הולך וקטן, ההשקעה הציבורית

הכסף הזה הוא גם התמריץ לכך שאנחנו מעבירים את הרופאים לפרטי, מוציאים אותם מהציבורי, הכסף הזה הוא זה שמוציא ומחליש את הציבורי והולך ומחזק את הפרטי.

אז אם אנחנו לא רוצים לעשות את זה, ואם בהגיון שלנו אנחנו רוצים לחזק את הציבורי, ובד בבד לשים איזשהו ריסון, לא לבטל אלא לרסן את הפרטי על ידי כך שאנחנו מן המשפך הזה מורידים 1.6 מיליארד, אנחנו משלימים את המהלך בצורה ההגיונית ביותר. במקום 2.6 מיליארד. אני לא אומרת שיהיה רק מיליארד כי אני משערת לעצמי שחלק יעברו והמיליארד יעלה אולי ל-1.2 מיליארד, אולי ל-1.5 מיליארד, אבל זה לא יהיה 2.6 מיליארד. אני בסך הכל מורידה את התמריץ שקיים היום להעביר מן הציבורי לפרטי.





# **Minister of Health Department**

אני מתחילה במה שאנחנו כולנו רוצים, ברי וויינד, בסיבוב לאחור של המגמה שאנחנו רואים אותה שמהציבורי עובר לפרטי, ואולי לאט לאט אנחנו מעבירים קצת מן הפרטי לציבורי, וקצת מחזירים לאט לאט את האיזון.

כל הסיבות האלה ,בהנחה שאין שימוש בכספי השב״ן בציבורי, אנחנו תוך הגינות גרידא, צדק חברתי, וערבות הדדית, וחוסר ניצול, ושקיפות, והשלמת המהלך, צריכים לבטל גם את השב״ן.

דובר\ת: את בחירת הרופא.

יעל גרמן: את בחירת הרופא.

דובר\ת: כל פעם שהיא אמרה שביין אמרה בחירת מנתח בשביין.

יעל גרמן: מנתח בשביין.

דובר\ת: קודם כל אני רוצה לחזור למה שנאמר. באמת יש פה איזושהי החלטה שאנחנו

צריכים להחליט איך אנחנו הולכים איתו.

כשאני מסתכל על סדרה של ההמלצות ויש פה סדרה ארוכה מאוד של המלצות, אני

יכול לחתוך לכמה משפחות של המלצות.

יש סוג מסוים של החלטות שתקפות ללא שום קשר לאיזה אלטרנטיבה, באמת

תסתכלו על זה, יש שם את הנושא של שיפור המידע.

דובר\ת: זה אחר כך.

יעל גרמן: בואו, בואו נתרכז. בואו נקבל קודם החלטות, את ההחלטות הגדולות, לאחר מכן

הניתוחים זה באמת משני. קודם כל תתייחס לכן לבטל בחירת מבטח בשב"ן/ לא

לבטל.

דובר\ת: תשמעו אם אנחנו מתחילים בהחלטה, אם אנחנו שם ואנחנו עכשיו שמים את מה

שנקרא ליבת הבעיות של הוועדה הזאת, אז אני לא אפתיע אתכם אם אני אומר

שכמובן אני נמצא בפוזיציה שאומרת צריך לבטל את בחירת הרופא בשביין.

אבל אני רוצה לנסות ולחדד את זה, ולדעתי גם להנחות את הדרך שבה אנחנו נשווק

את התהליך או את המהלך הזה לציבור.



### **Minister of Health Department**

יש פה כמה מרכיבים, כמה אלמנטים. את האפיון של הבעיות של קודם כל רגרסיביות, קודם כל חוסר צדק, היכולת לממש את זה אצל אנשים מסוימים משלמים סתם וכוי. התמריצים הענקיים שאנחנו יצרנו במו ידינו לגבי מה שנקרא הסתות. אנחנו במו ידינו יצרנו את הבריחה של הרופאים מתל השומר אחרי הצהריים בגלל העובדה שיש שב"ן והתרנו אותו רק בבתי החולים הפרטיים. אנחנו במו ידינו יצרנו את בעיית התורים, במו ידינו עשינו את זה כדי להסיט אותם לכיוון של הביטוח המשלים וכוי וכוי.

זאת אומרת הרבה מאוד מהיצירות של הבעיות היום הם יצירות בידינו, שבקוצר ראות חשבנו שהם פותרים את הבעיות של גירעונות קופות החולים, אבל יצרנו בעיות אחרות שכפולות ומשולשות למול הבעיות האלה.

את זה צריך להסדיר, והדרך היחידה להסדיר את זה ,זה לתפוס את זה מה שנקרא בראש. אנחנו הרבה מאוד נושאים שנמצאים פה על השולחן הולכים לאיזושהי רמת ביניים של ניתוח של פתרון של בעיות, אבל אם אתה לא מתחיל בראש בליבת הבעיות אז שום דבר לא רלוונטי, זאת אומרת הוא בסדר אבל הוא לא פותר את הבעיה.

רק כדוגמא או קיי, ליצור בנדל שאומר בחירה ורק בחירה זה אומר לעשות שרייפ, זאת אומרת מי שרוצה את השרייפ אז זה קלאסי בשבילו, ואז כל מנגנון ההסדרה שהציג פה שלומי מצוין, אבל עם שרייפ.

אני אומר ככה, בביטול הבחירה בשב"ן אנחנו אומרים הרבה מאוד דברים. אנחנו אומרים ככה: א. אתה לא מבטל בחירה, אתה מוסיף את הבחירה הזאת לרובד הבסיסי.

נורא חשוב לי להגדיר את זה לא כפגיעה בציבור אלא כהרחבת הזכות הזאת גם לאישה בירוחם שהיה לה פעם ביטוח משלים ולא יכלה לממש. אני עכשיו אומר לה את תוכלי לממש, את תלכי לסורוקה ומתוך קבוצה של רופאים תוכלי לבחור את





# **Minister of Health Department**

הרופא שאת רוצה אותו. יש פה מתן והרחבת הזכות ולא צמצום הזכות, לכן זה לא נקרא ביטול בחירה אלא הרחבה. זה נקודה ראשונה.

נקודה שנייה נורא חשובה גם בהצגה כדי שכולנו נבין. אנחנו בעצם לוקחים כסף שמשקי הבית היום משלמים, חלקו משלם משכורות עתק לחברות ביטוח שאין בו שימוש ושום תרומה לבריאות, ואנחנו עושים אותו יותר יעיל ויותר צודק, ואני רוצה להמחיש את הדוגמאות של יותר יעיל ויותר צודק.

יותר צודק זה ברור, זה כסף רגרסיבי, הוא נקנה או פרמיה לפי סיכון או פרמיה לפי גיל וגם זה רגרסיבי ואנחנו הראינו את זה, וזה הנושא של השוויוניות. אני עובר למנגנון של מס הכנסה, או ביטוח לאומי, למנגנון הרבה יותר פרוגרסיבי.

הדבר השני יותר יעיל כי אתה יכול באותו שקל. עם ה-2.6 מיליארד אני יכול לקנות הרבה יותר בריאות מאשר אני קונה היום. היום 65% מהפרמיה בביטוח הפרטי הולך.

1.6 אובר\ת: זה לא 2.6 מיליארד זה חצי מזה.

דובר\ת: חלק מזה כן. יש לך 6 מיליארד , ויש לך מתוך זה את הבחירה, ויש לך את החוות דעת השנייה.

אבל תסתכלו רק על חלוקת הרווחים במערכת של הביטוח הפרטי, נדבר רק על הפרט. 35 65, זאת אומרת שעל כל שקל שאנחנו משלמים היום אנחנו ב-65 אגורות לא קונים בריאות! אז ימכרו לכם את זה שזה קרנות אקטואריות לעתיד.

ישב פה מישהו שניסה ברחל בתך להסביר לי באותות ובמופתים כמה זה מוצדק. אבל השיעור הזה, רבותי זה שיעור הרווח הכי גבוה שיש, בשום ענף ביטוח אין כזה דבר.

יעל גרמן: אתה מדבר על הפרטי.

דובר\ת: כן, כן.

יעל גרמן: תתרכז בשב״ן.





### **Minister of Health Department**

דובר\ת: אני חוזר לשביין. אני חושב שההסדר הזה של שביין שבו אנחנו לכאורה 50% כמעט

מהפרמיה שמה קונים את הזכות לבחור, ומצד שני אנחנו מגבילים אותה, זה

רמאות, אין לי שום מילה אחרת, והרמאות הזאת תלך ותצוף ככל שאנחנו נחדד

את המוצר, ככל שאנחנו נחדד את המוצר ונקרא בחירה , יגידו האנשים מה מטורף

לחלוטין, מוכר לי בחירה ואתה אומר לי רק באסותא, ואתה אומר לי רק בשערי

צדק וכוי.

דובר\ת: אתה לא חייב לקנות.

דובר\ת: אתה יכול לבחור.

דובר\ת: אני מחבר פה כמה דברים. היום יש פה איזשהו. טוב, אני לא רוצה להיכנס לזה

דווקא אני רוצה להתרכז במה שאת מבקשת שאני אתרכז וזה באופציה.

אין פה. אני אומר על זה עוד דבר אחרת. אם אנחנו לא הולכים. יש פה שתי

אפשרויות לדעתי ורק שתי אפשרויות ולא שלוש. יש אפשרות אחת שאנחנו עושים

שרייפ, ויש אפשרות שנייה שאנחנו מבטלים את הבחירה בשביין, כי הנצחת המצב

הקיים תוך ניסיון להסדיר אותו, לצמצם אותו, ולבקר אותו, ולפקח אותו, יגרמו

לזה שאנחנו ניפגש בעוד שנתיים בוועדה אחרת, אני לא יודע אם זה יהיה ועדת גרמן

בי, או ועדת גרמן גי, או מישהו אחר, אבל בסופו של יום יהיה שרייפ. זאת אומרת

אנחנו לא יכולים להותיר את המצב הקיים תוך מה שנקרא הגדלה יותר גדולה של

מנגנוני הפיקוח והבקרה, זה פשוט לא.

יעל גרמן: ולהשאיר את התמריצים.

דובר\ת: כן.

יעל גרמן: להשאיר את התמריצים ולא לבטל.

דובר\ת: זה לא ילך. אנחנו חייבים לחתוך את התמריץ למעלה, למעלה למעלה למעלה,

והתמריץ כולו מתחיל בעיוות של הרמאות שמוכרים לי לוקש של בחירה ואין לי

בחירה, והתמריץ של מה שנקרא רגרסיביות, ובחוסר היעילות של השימוש בכסף

הגדול הזה.





### **Minister of Health Department**

אני ניסיתי לשכנע אתכם בכיוון הזה הרבה יותר מוקדם, והייתה פה מצגת, אני לא רוצה לחזור על כל הדברים האלה, אני חושב שאלה האלטרנטיבות שנמצאות פה על השולחן ואנחנו צריכים להחליט מה האלטרנטיבות האלה.

הנצחת המצב הקיים תוך מה שנקרא הניהול שלו זה רק עניין של זמן עד שיהיה שרייפ.

> תודה ,הלאה. יעל גרמן:

קודם כל אני קטונתי, אני לא מתמצא בזה בשבילי זה סינית. אבל אם זה ישים, זה : דובר\ת

חוקי ללכת ולבטל את בחירת הרופא בשב"ן אני תומך נלהב, אם זה חוקי וזה ישים,

ורק צריך להתכונן שהביטוחים המסחריים יתחילו לתפוח, תהיה אינפלציה שמה.

זה מאוד מאוד חשוב צריך לתת על זה את הדעת וצריך להיערך ולהגיב בהתאם, כי

אם אני מגרד מיליארד, 1.3 מיליארד נגיד והשב״ן מחזיר אותו הביתה, ואחרי

שנתיים שלוש יהיה 3 מיליארד ביטוחים מסחריים אז לא עשינו שום דבר. לכן

צריך, באמת אני אשמח לשמוע את האנשים המבינים כי זה צעד דרסטי.

אני תומך נלהב אם זה בר ביצוע כי זה באמת יכול איכשהו לתרום לרפואה

הציבורית ולצמצמם את כדור השלג המתגלגל הזה.

אני חושב שככל שהיינו היום בנקודת הזמן של חקיקת חוק ביטוח בריאות ממלכתי : דובר\ת

סעיף 10 פסילת השב"ן, נכון היה שלא להכניס את בחירת הרופא בתוך מה שנקרא

שביין.

מכיוון שאנחנו לא נמצאים שם היום ויש איזושהי התפתחות חברתית, והתפתחות

של מערכת להוציא היום את הרכיב של בחירת רופא מתוך השב"ן זה צעד שהוא

דרסטי מדי, שהנזק עשוי לעלות על התועלת.

א. אני לא בטוח שהציבור יוכל להכיל את זה מעשית שלוקחים לו את זה מבלי

שעדיין יש איזושהי מערכת ציבורית שנותנת איזה מענה כפי שהוא עצמו היה מצפה

לקבל אותה, לכן הוא יתפוס את זה כהרעה של המצב ולא שיפור של המצב, לא

משנה באיזה כלים שיווקיים ננסה למכור את זה.





# **Minister of Health Department**

דבר שני, אני לא בהכרח מסכים שיש רק שתי אופציות, זאת אומרת לא שיש או שר"פ עם בחירת רופא, והאופציה השנייה היא לא שר"פ ואין בחירת רופא בתוך השב"ן, אני חושב שכן יש אופציית ביניים שמאפשרת להכיל את זה, צריכים לראות איך בונים את זה במנגנון שהוא כמה שיותר שוויוני, ושאנחנו לא מחליפים משוויון אחד בלי שוויון אחר, כי זה למעשה מה שיכול להיווצר, כי אנחנו למעשה נדחוף כמעט את כל הציבור בעל כורחו לשוק הפרטי, לביטוחים פרטיים, הם ישלמו יותר כי המערכת הפרטית תגיב לזה, ולמעשה אנחנו יכולים להקצין את אי השוויון בתוך החברה.

דובר\ת: אני רוצה להמשיך את מה שעדי אמר. צריך להבין, ואני מרגיש שי איזושהי הזנחה

של כל העניין של הביטוחים.

צריך להבין, היום יש, אם ניקח רק לניתוחים יש 1.25 מיליארד רק מניתוחים

בשב"ן, פלוס 750 מיליון בביטוחים הפרטיים.

עכשיו, חצי מהאנשים יש להם גם וגם. כלומר ברגע.

דובר\ת: אתה בטוח? 40%.

דוברות: 40%, לפי הסקר של שולי זה יכול להיות קצת פחות קצת יותר.

דובר\ת: חצי מאלה שיש להם.

דובר\ת: חצי מאלה שיש. כן, אבל אנחנו מניחים.

דובר\ת: זה כולל קבוצתי.

דובר\ת: זה כולל קבוצתי אני לא אמרתי שזה לא כולל קבוצתי.

דובר\ת: אבל אגב קבוצתי לא קונה עוד פעם את המנתח.

דובר\ת: הוא כן קונה.

דובר\ת: הוא לא קונה.

 $_{:}$  דובר\ת: הוא רוכב על שב $_{:}$ יין.

דובר\ת: מה פתאום, הוא רוכב על השביין.

דובר\ת: אין פה כפל ביטוח.





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: בקולקטיבי.

דובר\ת: לא, גם בפרטי אין כפל ביטוח כי הביטוח בנוי כמשלים לשב"ן.

דובר\ת: לא, לא.

דובר\ת: יש ויש, יש כל מני.

דובר\ת: זה קריטי.

יעל גרמן: יש לך נתונים של כמה באמת, איזה אחוזים מתוך ה-73% שיש להם שביין יש להם

ביטוח זהה, כפל, לא משלים כפל.

auדובר\ת: רגע, אני רק רוצה שנפרט שנייה מה זה משלים, כי משלים זה לא באמת אומר שזה

על דבר אחר זה פשוט אומר ניתוחים ורופאים שלא הצלחת למצוא פה אז אני אביא

לך את הנוסף. אז כלומר זה עדיין אינטרס של חברות הביטוח לדחוף אנשים שיעשו,

זה עדיין על אותו דבר, זה עדיין על ניתוחים.

כמו שאת אומרת, תנסה כמה שיותר ללכת לשב"ן, אני אדחוף אותך כמה שיותר

לשביין, מה שלא הצלחת אז אני מכסה. זה לא בדיוק לא אותו ביטוח זה על אותו

דבר.

יעל גרמן: רגע ,אבל , אם אתה מבטל את השביין הוא עדיין נשאר עם כל מה שיש לו בפרטי.

דובר\ת: אבל זה בדיוק מה שרציתי להגיד.

יעל גרמן: לא הפסיד.

דובר\ת: רגע, שנייה, שנייה, אנחנו גם צריכים להפריד באמת בין הקבוצתי לפרט. הפרט לא

יפסיד, מי שיש לו כבר ביטוח לא יפסיד, בעצם מה שיקרה, הערכה שלי, אפשר

לקחת כל הערכה, חצי מיליארד שקל אוטומטית עולה בפרטי, למה אוטומטית.

דובר\ת: מה זה עולה!

דובר\ת: מה זה עולה מבחינת תביעות.

דובר\ת: פרמיה.

דובר\ת : לא, לא פרמיה, דווקא מבחינת פרמיה לא, מבחינת תביעות. למה, כי אם חצי בערך

מהאנשים, גם אם הוא משלים שב"ן, זה לא מעניין אם הוא משלים או לא, משלים





## **Minister of Health Department**

את מה שיש. אז אם אין לי שב״ן אז הוא משלים את הכל. אז בעצם אנחנו לא, חצי מיליארד עולה, כי לצורך העניין קצת פחות מחצי, או נגיד 40%, שליש, זה אותם אנשים שהיה להם כפל, אז עכשיו יש להם רק אחד אז הם משתמשים באחד הזה הם לא מפסיקים להשתמש, אז בעצם ישירות עולה חצי מיליארד. זה לפני שנגענו. אז השאלה, וזה השאלה הגדולה, כמה יגדל, כמה אנשים ייקחו.

דובר\ת: הפרמיה.

דובר\ת: לא, לא רק הפרמיה, כמה אנשים נוספים ייקחו עכשיו ביטוח נוסף, כי היה להם

שב"ן. אשתי בטוחה עכשיו שזה משהו שיהיה ועכשיו זה משתנה.

עכשיו, כנראה שלא כולם ייקחו. אבל בגלל .

דובר\ת: ייקחו את הפרטי.

דובר\ת: ייקחו את הביטוח הפרטי, אבל צריך לזכור גם שלפחות כרגע גם הפרמיה, אבל גם

העלויות של התביעות בפרטי הם יותר גבוהות. אפילו אנשים אומרים 15% 20%,

למה! כי למול אסותא אין להם כל כך כוח מיקוח, אין להם גם את הסל שנותן להם

עוד כוח, וגם למול הרופאים אין להם כוח כי השכר יותר גבוה. כלומר מה שיקרה

מבחינת שכר לרופאים הוא יעלה, הוא יעלה בטח למול השב״ן, השב״ן עכשיו נותן

15% פחות, אני זורק 15% אני לא בטוח שזה 15% אבל נותן פחות כי יש לו הסדרים

עם הרופאים, יש לו גם עוד עסקים עם הספקים הגדולים, אז הוא מצליח לדחוק

אותם למטה את השכר.

עכשיו, חברות הביטוח עכשיו משלמות שכר יותר גבוה, אז יכול להיות שהשכר

שלהם ירד קצת כי יש להם קצת יותר כוח מיקוח, אבל השכר בגדול ככל הנראה

לרופאים ולתשלום לספקים על אותם פעולות ככל הנראה לדעתי יעלה.

יעל גרמן: אם אתה מפעיל את הנושא של רישומים?

דובר\ת: רגע זה הפרמיות. רגע, אני שנייה אתמקד בעלויות.

יעל גרמן: ישפיעו על השכר של הרופאים.

דובר\ת: זה יעלה את השכר.





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: תהיו זהירים מלצפות שהנושא כמו שדיבר שלומי.

דובר\ת: כי אם אתה מגדיל את הלוס רשיו.

דובר\ת: הלוס רשיו אז הם רוצים לבזבז יותר.

דובר\ת: מגלם בתוכו רכיבים של כדור בדולח.

דובר\ת: או קיי.

דובר\ת: זה לא אתה קובע.

דובר\ת: לא, לא, לא.

יעל גרמן: אנחנו מניחים שזה יעלה, תמשיך הלאה.

דובר\ת: אבל תנו לו להשלים. אני מרגישה שיש פה אווירה של ועדת ביטוחים. בואו.

דובר\ת: אני רק רוצה להשלים.

דובר\ת: אנחנו נלך אתך, אתה אומר.

דובר\ת: רגע, אם אין גידול בעלויות מבחינת חברות הביטוח אז אפשר להניח קיטון מסוים

בעלויות, ובואו נגיד עוד 20% מבוטחים, סדר גודל של 20% מבוטחים מצטרפים,

ואז יש לנו סדר גודל של 60% אל מול ה-73% שהיה. זה מוסיף לפי החישובים עוד

פעם של העלויות סדר גודל של 550 מיליון בתביעות של חברות הביטוח.

יעל גרמן: אבל כמה זה מכניס בהכנסות?

דובר\ת: בהכנסות עוד פעם זה תלוי כמה הפרמיה תרד. אם הסוכנים נשארים וזה השאלה

הכי גדולה, וזה הבעיה אולי הכי גדולה שקיימת. כרגע חברות הביטוח הם 5 חברות

ביטוח או פחות, תלוי איך מסתכלים בכל מוצר, ויש יתרון מאוד משמעותי לגודל פה

מבחינת הלחץ על הספקים כמו שכבר הסברנו את ההבדל בין הקופות לחברות

הביטוח.

לחברות הגדולות יש הרבה עסקים עם סוכנים, כלומר גם ברכב , גם ברכוש, כלומר לחברות הגדולות יש הרבה עסקים עם סוכנים, כלומר מערכת היחסים עם הסוכנים אלא אם כן יש שחקן לא שווה להם להפסיק את מערכת היחסים עם הסוכנים אלא אם כן יש שחקן.





### **Minister of Health Department**

אם הקופות נשארות, כלומר אתה לא רצית מנתח מהשביין אז הן חייבות להוריד

את הסוכנים כי אחרת אם לא, אין להם שום קיום מבחינת מבנה עלויות.

אבל אם אנחנו מוציאים את הקופות.

יעל גרמן: אתה מדבר ביחס לבנדלים של שלומי.

דובר\ת: אני מדבר ביחס לבחירת מנתח שנשאר בקופות, ומבחינת מנתח שיוצא מהקופות.

יעל גרמן: ויש בנדלים.

דובר\ת: לא, המודל של שלומי.

יעל גרמן: בסדר בנדל.

דובר\ת: לא, זה אן בנדל.

דובר\ת: אן בנדלים. אם יש בחירת מנתח בקופות אבל מבנה העלויות שם הוא הרבה יותר

נמוך כי אין להם את עלויות השיווק, אז חברות הביטוח חלק לדעתי פשוט לא

יתחרו כי הם יגידו הסוכנים שלי הם יותר מדי חזקים, אבל חלק יכנסו, לא הרבה.

אם אנחנו מוציאים את זה מהקופות, אין לאף חברת ביטוח חוץ מ-AIG ואולי

חברת ביטוח אחת שאין לה קשרים עם הסוכנים, אינטרס להציע מחיר נמוך, כי

העלויות שלהם עולות, למרות המחירים הגבוהים היום העלויות שלהם עוד יעלו

בתביעות. אז בעצם את הפרמיות שלהם הם יעלו שזה הגיוני, אבל השאלה היא מי

יהיה לו תמריץ להפסיק לעבוד עם סוכנים. לתת פה 25% לסוכנים שגם עוד פעם

דיברנו מבחינה בינלאומי הוא אמר שהוא לא שמע על כזה דבר בשום מקום שביטוח

בריאות משלם 25% כל הזמן לסוכן.

דובר\ת: פונקציית הייצור שלהם נורא לא יעילה.

דובר\ת: לא, אבל צריך להבין את המבנה הזה. כל עוד אנחנו לא מצליחים גם למצוא פתרון

למבנה הזה אז אנחנו חושבים שפתרנו את הבעיה למול הקופות והכל בסדר. אבל

מה שקורה גם ברמת התביעות כולה. אנחנו חוסכים בתביעות אבל הרבה פחות

ממה שאנחנו חושבים לדעתי, הרבה פחות, כי גם יהיה עליה אוטומטית לאנשים

שיש כפל ביטוח ועכשיו יש לנו עוד ביטוח אחד, וגם יהיו כנראה אנשים שיצטרפו





# **Minister of Health Department**

במחיר גבוה, וגם המחירים היום שהשב"ן מציע הוא עדיין נמוך כי אין לו עלויות

הפצה, וגם מול ההסדרים.

יעל גרמן: אני רוצה שנייה לעצור אותך. אני מקבלת את כל הניתוח שלך אבל אני חייבת

להוסיף לניתוח שלך עוד. כל מה שאתה אומר יכול להיות, אבל להערכתי לא ישפיע

על הפרמיה. מה שיקרה זה שהלוס רשיו שהיום הוא 40 יהפוך, במידה ואנחנו לא

45 או 42 מחר יהיה 40 משאירים את זה כך, אז הוא במקום 40 מחר יהיה 42 או

או 50 זהו, זה לא מחייב את עליית הפרמיה.

דובר\ת: רגע, אני חושב שאנחנו לא מבינים את הכסף. קודם כל בואו נפריד בין הקולקטיב.

דובר\ת: אני חושב שהסצנריו הזה הוא לא בהכרח.

יעל גרמן: זה שהם רוצים זה לא אומר שאנחנו ניתן להם, לא נאפשר להם.

דובר\ת: בואו נפריד שנייה בין הקולקטיבי לפרט, הקולקטיבי הוא 85% היום. זה דרך אגב

יעלה, כלומר העלויות של התביעה יעלו וגם הפרמיה תעלה, וזה בסדר, כי ה-87% זה

בסדר.

דובר\ת: אבל אנשים לא ידפקו!

דובר\ת: אנשים לא ידפקו כי הם עכשיו משלמים פעמיים.

דובר\ת: על האנשים זה לא משפיע.

דובר\ת: קולקטיבי בסך הכל שיעור פרטו.

דובר\ת: רגע לא הבנתי.

יעל גורמן: תחזור על העניין של הקולקטיב.

דובר\ת: היום קולקטיב כמעט כולם, גם ממליצים להם, הם גם קונים משלים שב"ן, ורוב

ממוצע כמשלים שביין, אז בטח היה שם את השביין ויש להם את המשלים שביין.

עכשיו, ברגע שאין מבחינת מנתח בשב"ן אז הפרמיות יהיו חייבות לעלות

בקולקטיבי, אבל בסופו של יום המחיר שהבנאדם ישלם הוא פחות או אותו דבר.

דובר\ת: בהנחה שהיה לו כסף.





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: לא, בהנחה שהיה לו כסף, אבל לרוב האנשים בקולקטיב. עוד פעם 93% אנשים יש

להם כפל.

יעל גרמן: תסביר מדוע זה בסך הכל יורד.

דובר\ת: בוא ניקח לפי, עוד פעם יש לנו רק נתוני סקרים אבל אני חושב שמספיק המילים

להשתמש עליהם לפחות בפלוס מינוס. בערך 90% או יותר יש להם כפל ביטוח,

כלומר של שב"ן וביטוח פרטי נוסף.

דובר\ת: 90% ממה!

דובר\ת: מי שיש לו פרטי. עכשיו סדר גודל של 40% פלוס מינוס יש להם ביטוח פרטי או

קולקטיבי או פרט.

7דובר\ת: 40% מהאוכלוסייה.

דובר\ת: 40% מהאוכלוסייה בכללה.

דובר\ת: טוב.

דובר\ת: שזה אומר אם אתה מסביב למספרים שבערך חצי מהאנשים שמבוטחים בשביין יש

להם גם ביטוח פרטי.

עכשיו מי שיש לו ביטוח קולקטיבי, היום לפי מה שאני מבין בעסקאות שנעשות מציעים לו משלים שב"ן, אומרים לו אל תבטל את השב"ן שלך, תשלם עליו אותו סכום כסף, ותשלם עוד פרמיה לא כל כך גבוהה על הנותר.

עכשיו הלוסרשיו של השב"ן משתנה בין קופות נגיד של 83%, הלוסרשיו של הקולקטיב הוא בסדר גודל של 85%, זה אותו לוסרשיו. אז אם היו אני משלם 50 בקופה ו-30 בקולקטיבי, בסך הכל 80, אז מחר אני לא אשלם את ה-50 בקופה, יעלו לי ב-50 בקולקטיבי או יעלו לי אפילו ב-45 כי עלויות הניהול לא צומחות זה, אז אני אשאר בערך באותו מצב. זה לא בעיה מהותית. על פניו גם אין הפצה.

עכשיו, בדרך כלל זה אנשים הפחות מסוכנים גם, כלומר אלה במצב יותר טוב שכיום מסבסדים במידה כזאת או אחרת.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: שאלת הבהרה, אנחנו יודעים שרובם, אני יודע ש-5000 שעובדים באוניברסיטה

העברית הוא לא כזה.

דובר\ת: לא רק זה, יש הרבה בעיות.

דובר\ת: אני יכול ללכת, הוא לא משלים שב"ן אני יכול ללכת.

דובר\ת: זה לא, מה שאמרתי זה לא משנה, גם אם זה משלים שביין וגם אם זה לא משלים

שב"ן העובדה היא שאתה משלם על משהו 30 שקל או משלם משהו 50 שקל, אתה

מקבל לוסרשיו של 8.5.

דובר\ת: זאת אומרת העלייה לא תהיה ביותר מהשביין.

au אין שום סיבה, גם אם זה לא משלים שב"ן זה אותו דבר.

דובר\ת: לא נכון.

דובר\ת: ב-90% ומשהו יש כפל, אני משער שבקולקטיבי זה עוד יותר, כי אני לא חושב שיש

מישהו, אבל זה 90%, יכול להיות שיש את ה-10% שהם ישלמו יותר, אבל 90% לא

ישלמו ככל הנראה.

דובר\ת: בגדול.

דוברות: בקולקטיב. בפרט זה שונה. יש פה עניין של חיתום והחרגה אז קשה לי להגדיר מה

יהיה המצב העתידי.

במצב הקיים היום עקרונית מי שיש לו פוליסת פרט הרוויח, הוא הרוויח. יש לו

חוזה שהוא משלים, הוא לא משלים שביין נגיד אבל הוא בעצם משלים את השביין.

דובר\ת: בהינתן שביין.

דובר\ת: לא, לא.

דובר\ת: בהינתן קיום שביין.

דובר\ת: בדיוק.

דובר\ת: נכון, חישוב בהינתן שב"ן. אז אותו בנאדם הוא לצורך העניין בדרך כלל הוא

הרוויח. מה קרה, הוא משלם 120 שקל על החוזה הזה.

דובר\ת: זה לכל החיים.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: ולכל החיים שאז זה מגיע ל-600 שקל בסוף שזה לא משנה.

דובר\ת: אלא אם כן דורית תבוא ותגיד לאור שינוי הנסיבות הקיצוני אני מעלה את הסכום.

דובר\ת: דרך אגב אני הייתי מאוד שמח לשמוע מה הוא יגיד, כי אני חושב שהוא יגיד שלאור

שינויי הנסיבות אתה יכול לעדכן את הפרמיה. זה מאוד תלוי.

דובר\ת: לגיטימי.

דובר\ת: לגיטימי אני לא יודע, אבל זה אפשרות שהם הכניסו דרך אגב לפוליסה, הם הכניסו

את זה בגלל זה.

דובר\ת: ישנה אפשרות חוקית.

דובר\ת: יש אפשרות חוקית. רגע, אם הוא לא מעלה אז אתה משלם 120 שקל, מקבל חזרה

40 על התביעות, ומשלם 50 שקל לשביין ומקבל 45. עכשיו 50 שקל הפסקתי לשלם,

45 נכנס לי עכשיו לפוליסת פרט, הלוסרשיו שלי עלה.

דובר\ת: כן.

דובר\ת: הוא עלה משמעותית. הרווח של חברות הביטוח על החוזה הוא רק 10% כי הם

מחויבות כבר לסוכנים 25% היא לא מרוויחה על זה הון תועפות. היא מרוויחה,

סליחה היא מרוויחה על זה הרבה מאוד, אבל כל ה-35% הסדר חלק גדול ממנו נובע

בגלל שהסוכנים כבר מקבלים וזה החוזה. אז בעצם כל חברות הביטוח על הפוליסת

פרט הזה יהפכו להיות הפסדיות. אני לא יודע אם הכל אבל זה הופך להיות יותר

הפסדי.

דובר\ת: מישהו יצטרך לשלם את זה.

דובר\ת: עכשיו לדעתי, אני לא יודע, שוב פעם נצטרך לקבל החלטה, אני משער שיהיה

איזשהו אישור לעליה בפרמיות. בכל מקרה ככל הנראה זה ישפיע גם על פוליסה

שתוצא, פוליסה שתוצא עכשיו הם מגלמים יכול להיות גם, תלוי אם יעלו להם או

לא, מגלמים איזה הפסדים שיש להם היום. הם מגלמים עכשיו את העלות הכוללת

פלוס השביין.



## **Minister of Health Department**

סליחה, אפשר לסיים! בעצם הפרמיה של הפרט צפויה לעלות משמעותית, בטח בהינתן שני הדברים העיקריים, סוכן נשאר 25% כי כרגע תלוי מי השחקנים שיכנסו, ואין להם חוץ מ-AIG ואני לא יודע עוד איזה שחקן אין להם הרבה תמריץ להיכנס, כלומר כי יש להם כבר עסקים אחרים שהם סוכנים, הם ספק משמעותי, והעלויות עדיין הן גבוהות משמעותית מהעלויות שהקופות משיגות למול הספקים המרכזיים, שיכול להיות שככל שהם יגדלו הן יצליחו להוריד קצת יותר את העלויות, אבל עדיין אני לא חושב שזה יגיע למחירים שהם מקבלים הקופות עכשיו, שהם מקבלות מהספקים שלהם, וזה לדעתי משהו מאוד משמעותי שעכשיו כן מוריד את המחירים ואנחנו לא מתייחסים אליו.

: דובר\ת

: דובר\ת

כן, האוכלוסייה שלהם מוכפלת לפי החישובים שלך.

לא, לא דיברתי על זה, דיברתי על זה שהקופות היום בגלל גם שיש להם הרבה מבוטחים, אבל גם בגלל שיש להם את הסל, ויש להם עוד יחסים עם הספקים שלהם, יכולות להוריד את השכר שניתן לספקים, וכשהכל עובר לחברת הביטוח השכר עוד פעם יכול להיות שהוא ירד למה שחברות הביטוח משלמות היום, אבל ככל הנראה הוא יהיה עדיין יותר גבוה ממה שמשלמות הקופות.

אז את הדבר הזה, את הפוליסות פרט המוצעות, במיוחד אם אין חיתום והחרגה, אז את הדבר הזה, את הפיטוח אומרות רגע, אתה מביא לי חיתום והחרגה, אתה מוסיף לי את העלויות שעד עכשיו כיסה השביין, אני לא יודע איך לענות על זה.

הסוכנים, עוד פעם אם לא יכנס שחקן, אין הרבה שחקנים אבל שחק כמו AIG ועוד שחקן שמוכן באמת בשביל נתח שוק. גם בהתחלה הוא צריך לדמם כי אין לו כוח שוק מול הספקים, אז המחירים יהיו גבוהים.

עכשיו, יכול להיות שאני חושב שזה לא כזה גרוע, אבל יש פה בעיה, יהיה החזר נמוך למבוטחים.

עדיין כל עוד לא פתרנו את הבעיות האלה, זה בעיות מאוד גדולות, אני חושב שצריך להתייחס אליהם.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: ניר בוא תגיד גם מה היתרון.

דובר\ת: אני כן רוצה רק עוד שניים שלושה דברים, אבל יש באמת כמה יתרונות מהותיים.

האחד, התמריץ להסיט לפרטי. אם לא מאפיינים את הקנס פרס, ואת אמרת

שהקנס פרס הוא כאילו למנוע מהקופות להסיט. אני לא חושב שהוא למנוע אני

חושב שהוא לאזן. כלומר אם בנאדם ירצה ללכת לרופא הוא יוכל, אבל לפחות

הקופה לא תרוויח מזה כמו שהיא מרוויחה היום.

דובר\ת: לא תעודד.

דובר\ת: לא תעודד. אני גם לא חושב שהיא מעודדת היום, אבל אין לה אינטרס להפחית כי

היא אומרת אני מרוויחה מזה באיזושהי צורה. אז אני לא חושב שזה אפסי, זה

פשוט לא באמת ליצור איזשהו עידוד.

היום אם את מפרידה את זה לגמרי ולא יהיה קנס פרס ממש מדויק אז הקופות יש

להם תמריץ עוד יותר להסיט לפרטי כי זה החברות ביטוח.

דובר\ת: אבל יש קנס פרס.

דובר\ת: אז אם יש קנס פרס שעובד טוב אז סבבה.

. אנחנו יוצאים מתוך הנחה שיש קנס פרס, אין כאן בכלל חילוקי דעות.  $\,$ 

דובר\ת: לא לחברות הביטוח, להפניה לפרטי מהקופות, אתה צריך עכשיו לבדוק מהקופות.

 $\perp$  אני מבין מול השב"ן אני לא מבין מול חברות ה ביטוח.

דובר\ת: אבל הן מרוויחות את זה, מה שמשנה שהן מרוויחות את זה בסל, זה מה שמשנה.

דובר\ת: אני מבין, אני אומר איך אתה יודע מה השימושים?

דובר\ת: אבל זה מה שאני אומר, אתה צריך מערכת.

דובר\ת: אתה היום משתמש בנתוני סקר כדי לדעת כמה מבוטחים, נראה לך שמישהו ייתן

לך איזה שימושים בחברות הביטוח?

דובר\ת: אבל זה פחות מציק לי כדי לצמצם את התמריץ להסטה, תגיד מה אתה חושב על

זה.

דובר\ת: בשביין אפשר לדעת.





: דובר\ת

#### לשכת שרת הבריאות

## **Minister of Health Department**

דובר\ת: בפרטי יש בעיה.

דובר\ת: אז יש פה בעיה. עכשיו יש עוד בעיה. היום רופא במכבי נגיד בסל או במאוחדת לא

יכול לתת שירותים בשביין.

רק הערה. צריך לשפר את איכות המידע במערכת. זה לא יתכן שבגלל שאולי מסובך

להביא איזשהו פריט מידע מחברת ביטוח אז אנחנו נמשיך לדמם כסף לתוך הסל

הציבורי. זאת אומרת זה לא אלטרנטיבה ריאלית, צריך לאפשר להם את

התמריצים.

אני אומר שלא סביר בעיני בגלל שמסובך קצת להביא פריט אינפורמציה מחברת

ביטוח הצרכנים ימשיכו לדמם כסף פרטי לתוך הסל הציבורי, זה לא שיווי משקל.

דובר\ת: שלומי אני משלם לביטוח לאומי הרבה מאוד כי אין לי סנכרון עם קרנות הפנסיה,

ועם הפנסיה התקציבית, ובין מס הכנסה לבין ביטוח לאומי.

דובר\ת: רגע, רגע, אבל בואו נישאר בדיון הזה.

דובר\ת: זה לא טוב וזה לא טוב.

דובר\ת: טוב, אני אסיים מהר. הרגולציה עכשיו שמשרד הבריאות היום מעורב, ברגע שזה

יהיה רק תחת משרד האוצר יש פה סיכוי, זה משהו שמשפיע על מערכת הבריאות

וצריך למצוא מנגנונים שמשמרים את המעורבות של משרד הבריאות.

צריך להבין שחברות הביטוח האינטרס שלהם לתת שירות מינימאלי ולהרוויח הכי

הרבה כסף.

עכשיו, יש סיכון לירידה מסוימת באיכות השירות, כי קופות כן לדעתי רואות את

עצמן כנותנות שירות משמעותי. חברות ביטוח נותנות שירות כדי לשמור את

האנשים ושלא יהיה שם רע, אבל פחות משקיעות בזה. אבל ברמת היתרונות חשוב

להבין שאם יש רגולטור אחד. עוד פעם המעורבות של משרד הבריאות אבל רגולטור

אחד היום זה מאוד מסובך. אם כל אחד רוצה, יש לו את התפיסה של השחקנים

שלו ואנחנו ראינו את זה בוועדה מאוד טוב. כאילו אתה עושה את זה בקופות





# **Minister of Health Department**

הקטנות, גם בקופות הקטנות תמיד יהיה שחקן שהוא יהיה מעורב גם בסל. זה שאלות שמערבות כל מני דברים.

יש לזה יתרון משמעותי מבחינת היעילות של התהליכים, אבל לא מבחינת הבריאות.

זהו, זה הדברים שאני אומר. יש פה כמה סיכונים שצריך להתייחס אליהם.

דובר\ת: אמרת שיש גם יתרונות.

דובר\ת: דיברתי על היתרונות. רגולטור אחד זה מאוד משמעותי.

יש גם את השאלה של הקופות הקטנות שהיא תמיד תישאר ברקע כי יש גם גלישה

לסל אז אתה כל הזמן שואל את עצמך מה לעשות איתם כשחקנים.

דובר\ת: ניתוח מעניין.

דובר\ת: אני חושב שזה היתרון חוץ ממה שדיברת על הנגישות הכוללת, שאני בדרך כלל

חושב שאולי יש פתרונות לזה גם ברמה של הנגשה של מידע.

אם יש לי רק את המנתח ואני יודע שיש לי משהו בצפון, אולי אני יכול גם, יש פה

איזשהו משהו.

דובר\ת: גם אולי צריך להסתכל על הקבוצות האחרות שיש לדון בוועדה.

דובר\ת: את מניחה שהמבוטחים מניעים את השימושים, אני לא חושב שראיתי, אני לא

חושב שהמבוטחים עצמם.

דובר\ת: אולי אתה צריך להסתכל על ההמלצות אחרות שיש בוועדה שהם ממתנות את

אותם חסרונות.

דובר\ת: כן, כן, ללא ספק, אבל בואו נעשה סבב סביב האפשרות הזאת. ניר אתה יכול

להחזיר לנו את העץ הנחמד שלך! מי עוד רוצה להתבטא!

דובר\ת: אני אגיד משהו לגבי הנתונים, לגבי ה-40%. 40% זה באמת נתון של הסקר של מכון

ברוקדייל ששוק ההון אין להם מידע, זה לא שהם מסתירים מאיתנו מידע על כמה

אנשים יש ניתוחי בריאות, הם באמת לא יודעים. אני לא אומר כי הם לא רצו לדעת,

או מסיבות אחרות. אבל כשמסתכלים הם כן יודעים כמה פוליסות יש של בחירת



### **Minister of Health Department**

מנתח, את זה הם כן, של ניתוחים, הם יודעים להפריד בין מספר הפוליסות שבכלל כל הסעיף של הוצאות רפואיות, ומתוך זה לבודד גם כן את נושא בחירת המנתח, כי צריך לזכור שהפוליסות ההוצאות הרפואיות וזה 40%.

דובר\ת: רגע, 40% זה לפחות פוליסה אחת.

דובר\ת: נכון.

דובר\ת: בוא נדייק.

דובר\ת: כן.

דובר\ת: יש אנשים די הרבה שיש להם כמה פוליסות, פוליסות קבוצתיות, ופוליסות כלל.

דובר\ת: רגע, אני.

דובר\ת: אני גיליתי שיש לי פוליסה קבוצתית.

דובר\ת: אני רוצה לעשות שנייה סדר במספרים. הנתון של שולי הוא באמת לא סופר

מספרית, מכון ברוקדייל סופר באמת את מספר אחוז האנשים הבוגרים שיש להם,

וצריכים לזכור שזה באמת לוקח רק את האוכלוסייה הבוגרת.

פה זה כולל מרכיבים גם של הוצאות רפואיות שגם את זה עוד מעט נחלק, גם מרכיבים של פוליסות פיצוי של מחלות קשות שזה לא רלוונטי בכלל לסוגיות של הכפל וניתוחים, וזה כולל גם כן עכשיו שולי אמרה לי תאונות אישיות, כלומר ה-40% הזה הוא כולל עוד כל מני.

עכשיו בתוך ה-40% האלה צריכים לזכור שיש לנו הרבה מאוד אנשים גם בפוליסות של ההוצאות הרפואיות, אנשים שאין להם את מרכיב הניתוחים.

מהנתונים של אגף שוק ההון בערך רק 75% מהפוליסות של הוצאות רפואיות ופוליסות של ניתוחים. כלומר יש הרבה מאוד פוליסות בסעיף הוצאות רפואיות שזה דברים אחרים.

אני מכיר מישהו שבארגון המורים וארגון המורים קנה לכל המורים פוליסה של תרופות מצילות חיים, ואין בחירת מנתח, והיא יש לה ביטוח פרטי. אבל אין כל הסעיף הזה של הניתוחים.





## **Minister of Health Department**

אז אם אנחנו באים ומסתכלים.

דובר\ת: יש 40000 בארגון המורים.

דובר\ת: אז אנחנו מגיעים, הנתונים של שוק ההון לגבי פוליסות של ניתוחים, הפוליסות

שנתנו לנו זה על 2011 שהם 2.4 מיליון פוליסות של ניתוחים, ופה בתוכם גם כן יש

כפל, יש אנשים כמו שנאמר פה יש להם כמה פוליסות של ניתוחים.

דובר\ת: כולל קבוצתי

דובר\ת: כולל קבוצתי.

דובר\ת: איך זה אם זה על אותו מחנה כמה אחוז זה!

דובר\ת: רגע, הם לא יודעים לכמה אנשים יש את הכפל, אבל אם אני לוקח את כל

הפוטנציאל. עכשיו נגיד כל מי שיש לו פוליסה של ניתוחים יש לו רק פוליסה אחת,

מקסימום אני מגיע ל-30% מהאוכלוסייה, וגם פה יש כפל. כלומר מדובר פה על

בפועל פחות מ-30% מהאוכלוסייה שיש להם פוליסות פרטיות של ניתוחים. אז זה

דבר אחד.

עכשיו מתוכם גם קבוצתי.

דובר\ת: חצי חצי.

דובר\ת: לא, פחות!

.40% אובר\ת:

דובר\ת: לא, לא, באלה פחות. טוב, כבר אני אסתכל, לרוב זה קבוצתי.

בניתוחים הרוב הגדול, מתוך 2.4 1.3 זה קבוצתי, זה קצת יותר מחצי.

עכשיו, בתוכם צריך גם כן לבוא ולהפריד עכשיו בין פוליסות של שקל ראשון ופוליסות משלימות לשב"ן. בערך 75% מאותם פוליסות שאמרנו לא מגיע ל-30%, אבל 75% מהפוליסות זה פוליסות שקל ראשון, כלומר זה 75%, אני מוריד מה-30, ל-25% מהאנשים יש גם בשב"ן את בחירת המנתח, וגם את בחירת המנתח מהשקל הראשון בביטוח המסחרי, ורק ל-5% הנוספים יש את המשלים שב"ן. כלומר גם המרכיב הזה שאנחנו חושבים שבביטוחים הקבוצתיים וכדומה הרוב זה משליך





# **Minister of Health Department**

לשב"ן זה לא נכון. במשלים לשב"ן זה 15% מהפוליסות פרט, ו-25% מהפוליסות

הקבוצתיות, בממוצע זה יוצא כמעט 20%.

דובר\ת: כמה יש לנו כפול!

דובר\ת: כפול לגמרי זה מקסימום 25%.

בסקר של ברוקדייל ראינו של-90% ממי שיש שב"ן יש ביטוח מסחרי. עכשיו פה

סביר להניח שאותם 4%-3% שיש להם ביטוח מסחרי ואין להם שביין הם כבר

נמצאים בפוליסות של מהשקל הראשון.

דובר\ת: מתוך ה-73% 35% יש להם כפל ביטוח. אם אתה מבטל את השב"ן הרוויחו.

דובר\ת: לא, פחות מ-25%.

יעל גרמן: אבל מתוך ה-73% של השביין זה 35%.

דובר\ת: כן.

יעל גרמן: תודה. זאת אומרת 35% הרוויחו.

דובר\ת: ממבוטחי השביין.

יעל גרמן: מתוך הפעילות שלו. עדיין גם בביטוח הקבוצתי הוא לא ניתח לדעתי את זה.

דובר\ת: אני חושב, אני לא בטוח שהם ירוויחו, כי אנחנו לא יודעים מה יקרה, וניר ציין את

זה, מה יקרה לפרמיות בביטוחים הפרטיים. הוא אמר כמה דברים, תשאלו את

אסותא, מי קונה אצלם יותר בזול, השביינים או הביטוח המסחרי, זה השביינים.

תשאלו את הרופאים הפרטיים כמה השביין שלהם וכמה מסחרי, גם כן תראו.

עכשיו אני רוצה רגע לעזוב את המספרים ולהגיד מה יקרה בהצעה הזאת, למה זה

באמת יעלה את הפרמיות.

קודם כל יהיה פחות תחרות. ברגע שאנחנו מוציאים את השב"ן, השב"ן הם

באיזשהו מקום גורם גם לחברות הביטוח לא לקחת מחירים מופרזים. ברגע שנוציא

את השב"ן, את המעט תחרות שגם ככה יש היום בשוק הזה, המחירים, הפרמיות

יעלו בלי קשר.



## **Minister of Health Department**

עכשיו יש טענה שאולי אם עכשיו יהיו יותר שימושים אז הלוס רשיו יעלה ולא יצטרכו להעלות פרמיות.

היה לנו מקרה מאוד מעניין לפני פחות משנה, עשו את המהלך של השיפוי פיצוי, ואז מישהו היה יכול לבוא ולחשוב, או קיי עכשיו לחברות הביטוח זה יעלה קצת יותר כסף אז הם יספגו את זה בלוס רשיו, אבל לא, מיד ראינו את כל הסוכנים, בואו תיקנו מהר ב-1.1 הפרמיות עולות ב-15%. כלומר היה שינוי רגולטורי שגרם לכך שההוצאות של חברות הביטוח יעלו, מיד, מהר כולם הסתדרו ואמרו חס ושלום, רגע, הלוס רשיו שלו יעלה, אנחנו מעלים את הפרמיות לציבור, כלומר זה קרה ממש לפני פחות משנה, וגם פה אני חושב מסתכלים על הדו״חות הכספיים של חברות הביטוח, זה מנוע הצמיחה המרכזי של ניתוחי הבריאות. חלק מאוד מאוד גדול מהרווח שלהם זה שמה, אני לא רואה אותם ישר מתחילים לתת את הכסף בחזרה לציבור ולוותר בנושא הזה.

עכשיו גם כן אני חושב שתהיה פה השפעה מאוד משמעותית על השב״ן בתחומים אחרים. כמו שהיה את הקמפיין של התרופות מצילות חיים, למרות שזה היה רק שנה בשב״ן זה הוצא, מיד היו פרסומות איך בשבן, שום דבר לא בטוח, פוגעים לך בשב״ן. הדבר היחיד שבטוח זה הביטוח המסחרי שזה חוזה לכל החיים, וזה יקרה אותו דבר פה, אותו דבר לגבי גם שירותים אחרים שלא בחירת מנתח, יותר ויותר יכנסו לפרטי, כי שוב זה מערער את האמון של הציבור בביטוח המשלים. זה כבר שוב לוקחים לו הפעם את החלק הכי גדול שנמצא הרבה שנים ולא חלק קטן שנמצא רק שנה, מוציאים לו את זה מהביטוח שלו בלי לשאול אותו לדעתו, מהר מאוד אנשים יבינו שהשב״ן אם הם לא הבינו קודם בתרופות מצילות חיים, יבינו עכשיו שהשב״ן זה בכלל לא ביטוח, ואפשר כל שני וחמישי לשנות לך לא משנה כמה שנים שילמת, וזה עוד יותר יעביר אנשים לביטוח המסחרי שהוא פר שקל נותן לנו פחות בריאות.



## **Minister of Health Department**

בגלל זה אני חושב שזה יכול להקטין את התשלום שמי שאין לו כסף לביטוח, אבל

זה הכל ניתוחי רגישות לכאן ולכאן, לא בטוח שזה באמת יעשה את זה.

דובר\ת: רק הערה, זה לא נשאר ביטוח חיים.

יעל גרמן: או קיי, מאה אחוז. הלאה.

דובר\ת: אני רוצה להגיד שני דברים כי אני לא יודעת אם זה יהיה. קודם כל אתה מתייחס

אני מבינה לבודד, באופן עקרוני לבודד שיש פה המון המון יתרונות אבל גם המון

חסרונות.

יעל גרמן: אנחנו נצלול אליו אחר כך.

דובר\ת: נצלול אחר כך. אני חושבת שהמטרה שאני מסתכלת על זה היא בראש ובראשונה,

באמת כולם מסתכלים. אני רוצה להגיד שמשם גם יותר קל לי לדבר, ואני חושב שהדבר הכי חשוב בעיני זה להגדיל אפשרויות ולא לצמצם אפשרויות. אני לא רואה משהו שאני רוצה להגדיל ולצמצם, בעיקר כשאנחנו נמצאים פה בקטע שצריך כמו שאני רואה את זה לעשות משהו שהוא משלים לציבורי.

אני אחזור על המשפט, אני מצטערת אם שמעתם את זה ממני הרבה פעמים אבל אני חייבת לחזור עוד פעם. יכול להיות שכל השקפת עולמי היה שונה אם הייתי יודעת שמדינת ישראל יודעת לתת הרבה מאוד כסף למערכת הבריאות.

הסכומים שאנחנו שומעים אותם, שאנחנו שמענו 4 מיליארד, קוראים בעיתונים אנשים מוציאים 10 מיליארד, זה סכומים שאני חושבת שאנחנו שומעים שהם דמיוניים ומדינת ישראל לא יודעת לעשות אותם, ומפה נגזר בעיני השקפת עולמי שאומרת מה שהמדינה לא יודעת לתת אותו. ברמה הציבורית אנחנו לפחות חייבים לאפשר אותו ברמה פרטית לכל מי שיכול, ולנסות לעזור למי שלא יכול.

אם זה יוצר אי שוויון, התשובה היא כן, אבל בעיני זה פחות אי שוויון ויש יותר אנשים שיכולים ליהנות מזה מאשר שרק מעטים ייהנו, יש לנו הרבה כסף.

מפה אני מתחילה את מה שאני רציתי להגיד. למה זה משנה, כי זה נכון שאם אנחנו מפה אני מתחילה את מה שאני רציתי להגיד. למה זה משנה, כי זה נכון שאם אנחנו אומרים לעם ישראל בואו תיקנו, אתם יכולים לקנות





# **Minister of Health Department**

שב"ן מרופא פרטי, אז מחר יבואו וישאלו או קיי אז איפה אנחנו יכולים לממש את זה.

הדילמה הזאת אגב נכונה, לדעתי הדילמה הזאת הייתה 18 שנה, ואני לא בטוחה שנתנו את התשובה האמיתית כל הזמן.

אבל אני לא חושבת שהתשובה לדילמה הזאת היא בהכרח, לכן בואו לא נאפשר את הבחירה בכלל. זאת אומרת השאלה היא שאלה נכונה, אנחנו כן צריכים להידרש אליה, אבל אני לא חושבת שהתשובה אומרת בהכרח אז בואו נמנע את האפשרויות, ואז יהיה הכל טוב, אז אתם לא תדעו שזה קיים ואז הכל בסדר. אני לא רוצה כאילו לא לחשוף אתכם שתדעו שקיים ואז יהיה טוב, שאי אפשר, אני מתחברת לעדי, שכבר אנשים יודעים שזה אפשרי.

אני גם לא חושבת שזה חד חד ערכי שאם אנחנו היום אומרים שזה נשאר בשב״ן חייב להיות בשר״פ, יש גם אופציות יותר פשוטות להגיע לזה, אני אתן רק דוגמא אחת. יכול להיות שזה כן אומר שצריך לאפשר בחירת מנתח ולהקים מסגרת בצפון או בדרום. זאת אומרת אני לא אומרת שזה בטוח אומר שצריך שר״פ, אפשר גם ללכת למודל באמצע, ואני לא הבעתי כרגע את דעתי על השר״פ, וכל מי שמנסה להבין. משהו מתוך זה.

דובר\ת: משהו שהוא לא ברור!

יעל גרמן: לי זה היה ברור.

דובר\ת: זה ברור, ברור.

יעל גרמן: זה בסדר, אנחנו הבנו. אני רוצה קצת למקד. אנחנו ממש ניסינו לעשות איזשהו סדר

בדיון. אם מתוך הנחה שאין.

דובר\ת: נכון, זה מה שאני רוצה להגיד.

יעל גרמן: אפילו לצאת מהביטוחים אל השרייפ.

דובר\ת: לא, לא.

יעל גרמן: ואנחנו כבר יצאנו מן השרייפ, אין שרייפ.





# **Minister of Health Department**

דובר\ת: הפוך, אני אמרתי, אני רציתי רק להגיד שזה שאין שר"פ לא אומר שצריך להוציא

את זה מהשביין, זה מה שרציתי להגיד.

אני רוצה להגיד שלטעמי יש שלוש אופציות ולא שתי אופציות, זה מה שרציתי

להגיד.

דובר\ת: יש הרבה יותר משתי אופציות.

דובר\ת: בסדר יותר משתי אופציות, איך שאתם רוצים. לא בהכרח זה אם אין שר $^{\prime\prime}$ פ זה

אומר שצריך להוציא מהשב״ן, זה מה שאני רוצה להגיד.

אני כבר רוצה להגיד שאני חושבת שאנחנו כן צריכים להשאיר את זה בשב"ן.

למרות כל החסרונות אני לא חושבת שהחסרונות נמצאים שם, וצריך לפתור את

החסרונות במקום אחר. זה מה שאני רוצה לומר.

עכשיו רק עוד שני משפטים ואז אני אסיים. אני לא חושבת שאנחנו נוכל להגדיל את

אמון הציבור על ידי זה אנחנו נגיד לו שאנחנו מצמצמים, ומוציאים, ועושים, זה לא

יגדיל. בשלב הראשון הוא רק ירגיש יותר גרוע ויותר לחוץ, לא מתוך זה יהיה אמון

ציבור.

אני כן רוצה שאנחנו נגיד לו בתוך המערכת הציבורית יש לך כל כך הרבה

אפשרויות, אנחנו מנסים לתת לו כל מני דברים ומכניסים עוד כסף, וקיצור תורים

וכוי. אז אולי אתה לא חייב, אבל אם אתה רוצה, אם אתה רוצה, לא בגלל

שהמערכת לא טובה, כי אתה באמת רוצה לבחור את הרופא, ואני רוצה להגיד

משהו בשביל זה, כי אני חושבת שיש לנו בעיה בלהגיד אתה יכול לבחור רק מתוך

קבוצה. אבל אתה רוצה את המנתח ברכיים הכי טוב ששמעת עליו. או משהו שהוא

נוגע לזה. אני רוצה שיהיה לו כמה שיותר אפשרויות. לא נגיע לכל, לא נגיע לכל דבר,

אבל כמה שיותר.

אני חייבת להגיד מילה אחת על הקבוצתי. תראו אני לא יודעת כמה מכם ניהלתם

מו״מ, אבל אני בנושא הקבוצתי יש לי הרכה מאוד ניסיון.

יש להם פוליסה מצוינת להרייי.

: דובר\ת





### **Minister of Health Department**

דובר\ת: תודה, תודה. אנחנו עובדים על זה קשה, אנחנו עובדים על זה קשה מאוד וזה לא

פשוט. אז אני רוצה להגיד שני דברים לגבי הפוליסה, בגלל זה רציתי להגיד.

דובר\ת: העובדים הם בריאים.

דובר\ת: הפוליסה מבוססת פרסונאלית.

דובר\ת: ממש לא, הסתבר שלא. לא ניכנס לזה, אני אומרת לכם תפיסת עולם. אגב אנחנו

עשינו את כל הפוליסות קודם כי זה נבע מזה שרצינו שרופאים יתנו טיפול לרופאים,

זה לא היה פשוט להשיג את זה, לא פשוט.

בסופו של דבר אני רוצה להגיד כמי שעושה את המו״מ בפוליסה, כמי שרואה את השימושים בפוליסה, כמי שאחר כך נמצא בכל הסיפורים של הבקשות האקסגרציות האלה, ומה זה עושה לפרמיה.

אני קודם כל רוצה להגיד בוודאות ניר, לא יהיה חסכון, ולא יהיה מה שאתה אומר שזה יהיה תשלום מול תשלום ואני אסביר למה. מה שקורה זה שהרופאים לא משלמים על הפוליסה הזאת, על הפוליסה הקבוצתית, הפוליסה הקבוצתית הרייי ספגה את זה. נכון שבאופן עקרוני משלמים כי בשנים, ותמיד אפשר לשרשר את זה. אבל אם מחר בבוקר יהיה בלי שביין ובלי שום דבר, אחד מהשתיים, או שהפוליסה לא תחזיק מעמד כי אנחנו לא נוכל לעמוד בקפיצה הזאת. אני מסתכלת פשוט על ה- מותי באים, צריך להבין, ואותו דבר לדעתי זה באוניברסיטאות ובכל השאר אותו דבר.

על הקולקטיבי, דיברתי רק על הקולקטיבי. אז אני אומרת שהמעסיק או הארגון לא יוכל לספוג את העלייה שזה יקרה בשימושים וכל מה שקורה לא נוכל, נצטרך לבטל את זה, ואז אנשים יצטרכו ללכת לקנות את זה.

כל הדברים האלה בקיצור, אני רציתי רק להגיד את זה.

נקודה אחת לגבי כפל ביטוח זה משהו שאני גם רוצה לומר.

רבותי אולי בגלל שאני בצד של כל הדברים האלה אני חושבת שאנחנו לא מספיק חידדנו, ולא בטוח שנוכל לחדד את מה באמת כפל ומה לא.



## **Minister of Health Department**

אני רואה את הגופים בשימושים שכשיש להם 2 ו-3 ביטוחים, וכשיש בעיה זה באמת עוד לא מספיק, יש הרבה דברים נוספים שצריך מעבר למה שיש את זה. יש באמת דברים מסביב שצריך, לפעמים זה באמת העדשה, ולפעמים זה כשאתה צריך את הרופא שאתה רוצה להתייעץ איתו עוד פעם אחרי זה. לפעמים זה האחות המלווה. זה לא כל כך פשוט להגיד כפל ביטוח.

הבעיה העיקרית שאני כן רואה את זה ונדבר על זה בשלב יותר מאוחר, זה א. מידע, מידע זה דבר מזעזע, זה נכון, חלק גדול ממה שאנחנו עושים ולכן אני רוצה להגיד את זה כרעיון, זה שאנחנו הרבה פעמים יש לנו צוות שלם שפשוט נותן יעוץ פרטני לאנשים אם כן או לא ואיך וכוי, מידע זה מאוד מאוד בעייתי. אבל אם היינו מתגברים על המידע אני חושבת שגם לאנשים מסוימים לפעמים אומרים לנו אנחנו רוצים לקנות את זה בגלל שאנחנו רוצים בטחון עוד יותר. הם יודעים, הם יודעים מה שיש, זאת אומרת גם את זה צריך לקחת בחשבון, אבל מידע זה קריטי שצריך לשנות, את כל השאר אני אגיד אחר כך.

אם צריך לסכם את עמדתי אני לא בעד, או לצורך העניין אני נגד ביטול הסעיף הזה.

דובר\ת: נגד ביטול מה? תגידי עוד פעם.

יעל גרמן: בחירת המנתח בשביין.

דובר\ת: האמת שנאמרו רוב הדברים בצורה יותר טובה ממה שאני יכול לומר אותם. הם

דיברו, ופירטו את זה בצורה אנליטית שהיא ממש מעולה.

אני לא רואה, אני נגד, למרות שאני נגד שרייפ, נגד הוצאת הרכיב הזה.

אני חושב שהניתוח שאולי מי שתומך בלעשות את זה זה ניתוח של בואו נתכנן את מערכת הבריאות הישראלית לפני שיש מערכת בריאות, ואנחנו צריכים לנתח את המערכת מתוך זה שכבר יש מערכת, ויש שב"ן, ויש בפנים פרטים, ויש אסותא, ויש הדסה, וכל הדברים האלה קיימים, אפשר לראות בהם עיוותים, אבל העיוותים האלה נמצאים כן או לא, כן, אבל הם נמצאים באיזשהו שיווי משקל.



## **Minister of Health Department**

אני חושב שבסוף אנחנו צריכים לראות שבמודל הכולל שאנחנו נותנים אנחנו נותנים מענה לדברים לצורך העניין שאת העלית, כלומר שאנחנו משפרים בסוף את השירות שמקבלות האוכלוסיות החלשות שפחות זמין להם, פחות נגיש להם, ומבטיחים להם סטנדרט איכות יותר טוב.

דובר\ת: מבלי לפגוע.

דובר\ת: מבלי לפגוע כן. אני חושבת שהשיקול. האמת שאני חשבתי עליו אבל הוא. אני חושב

שבסוף זה יהיה לא ישים כלומר לעשות את הדבר הזה, אבל אני חושב שדווקא מה שאמר ניר בעיני זה יהיה פגיעה קשה מאוד באמון הציבור במערכת, שזה בדיוק ה- 180 מעלות מכל מה שאנחנו מנסים לעשות בכל המהלכים פה, זה להגביר את

האמון של הציבור במערכת הציבורית, והציבור תופס את השב״ן כחלק מהמערכת

הציבורית במידה מסוימת, ולפגוע באמון של הציבור יהיה נורא.

אני לא רוצה לראות את חברות הביטוח כשחקניות הרבה יותר משמעותיות בשוק הזה היום. הם אולי גורפות הרבה מאוד כסף, אבל הם לא שחקניות משפיעות בקשרים עם הספקים ודברים מהסוג הה. אני לא רוצה לראות אותם שם.

פעם אנחנו רצינו כאגף תקציבים רוצים קופה חמישית שתהיה פרטית, חברות ביטוח, היום אנחנו לחלוטין לחלוטין מתוך הבנה להכניס את חברות הביטוח למגרש להיות פעילות בתחום רכש השירותים. זה אסון, כלומר זה לא לפגוע במערכת ואני לא רוצה לראות אותם שם.

אני חי עם המצב היום, עם התיקונים שאנחנו נעשה. שוב אני אומר יש בעיה, אנחנו צריכים לעשות תיקונים, אני לא הייתי מבטל את הדבר הזה, ויש כבר קבוצה שלישית של פתרונות שהם לא שר״פ.

יעל גרמן: כן, כן, מיד נעבור לזה, אנחנו בצורה מאוד מאוד לוגית נעבר מפתרון לפתרון. הם

עוד רצו להעיר.

דובר\ת: אני חושבת שזאת הדילמה שליוותה אותי מהחודש הראשון לוועדה,





## **Minister of Health Department**

זה לא פשוט, כי יש מצד אחד את המודל שהוא יותר קונסיסטנטי, מסודר, ועם הסכנות שאמרת בהתחלה.

אני חושבת שבסופו של דבר נטיית ליבי לא לבטל את בחירת המנתח בשב"ן כי אני חוששת שהסיכונים שם הרבה יותר גדולים.

דובר\ת: יש לך מד חום לידך?

יעל גרמן: זו דעה קונסיסטנטית מתוך אחריות, זה כל כך היא, היא כל הזמן כך מדברת, עם

המון אחריות, המון זהירות.

דובר\ת: אני רוצה באמת שנעשה חשיבה, שמעבר לאמצעים ולהמלצות שכבר גובשו איפה

אנחנו יכולים להחליש את החסרונות בכך שאנחנו משאירים את בחירת המנתח

ובכל זאת נותנים תשובה לבעיה של שוויון בנגישות, אם לא מלאה לפחות חלקית

דובר\ת: או ציבורית.

דובר\ת: מבחינה ציבורית זה התפקיד שלנו. אלטרנטיבית אני חושבת שנתנו כמה דברים

בהסדרי בחירה וזה. אנחנו צריכים את הצד הזה יותר לחזק ואני מאוד אשמח גם

לחשוב על רעיונות וגם שהחברים.

יעל גרמן: אחרי שנקבל את ההחלטה אם כן או לא כמובן, זה מאוד מאוד תלוי.

דובר\ת: בכל מה שקשור לבריאות אני רוצה לחזק את משרד הבריאות.

ככל שאנחנו מבטלים את בחירת הרופא מהשב"ן ודוחפים את האנשים לשוק

הפרטי אנחנו מחזקים את הרגולציה של אגף שוק ההון על תחום הבריאות.

יעל גרמן: אתה לא צריך לחזק, אתה לא צריך לדאוג למשרד הבריאות, אתה צריך לדאוג

למטופל.

דובר\ת: לא, אני אומר.

יעל גרמן: אם זה טוב למטופל שהמשרד יהיה חזק אז זה צריך להיות אמצעי ולא מטרה.

דובר\ת: לכן אני חוזר, מכיוון שהאגף לשוק ההון אינו רואה את תחום הבריאות בראיה

כללית אלא רואה את תחום ביטוחי הבריאות, ואנחנו יכולים לראות דוגמא למשל

היום את הפרסומות של חברת הפניקס שהאגף לשוק ההון לא עושה שום דבר כי



### **Minister of Health Department**

הוא לא מסתכל על זה, בסוף זה פוגע במטופל, ולכן הייתי רוצה עוד פעם כן לחזק את משרד הבריאות בכל התחום של ביטוחי הבריאות מתוך הגנה על המטופל, כי הוא מסתכל על המערכת בכללותה ועל טובתו של המטופל.

יעל גרמן: מאה אחוז.

דובר\ת: תראו יש פה כמה סצנריוז ולכל סצנריו יש איזה שהם סיכויים וסיכונים, ובנושא

הזה התחזיות הם קצת בעייתיות מבחינה זאת שאנחנו באמת לא יודעים לאן זה

הולך עד הסוף, אבל אפשר להעריך.

אבל אין לי ספק שכל אלטרנטיבה שתוצג כאן אפשר לקטול אותה מיד על ידי הצגת וחידוד החסרונות שלה. אבל זה מתעלם כמובן מהיתרונות. לכל אלטרנטיבה יש את היתרונות שלה וגם את החסרונות שלה, כי למול אלטרנטיבה שאומרת חיזוק הניתוחים הפרטיים על ידי ביטול הבחירה כן יש את הסיכון הזה, אבל אפשר אם מסתכלים על מהלכים אינטגרטיביים שעושים רגולציה הרבה יותר אדוקה על הביטוחים הפרטיים, העלאת הלוסט רשיו, הנושא של בלימה של מחירים, ובקרה על נושא של מחירים גם של פרמיות וגם של מחירים.

רבותי דרך אגב יש גם את צד הביקוש. אם אתה מרחיב את אופציית הבחירה, ואני אומר אתה מרחיב את אופציית הבחירה בסל הבסיסי. אם אנשים הם רציונאליים, אני יודע שיש פה בעיה, אז רבותי נתת להם פתרון, נתת להם מענה.

יעל גורמן: אנשים הם לא רציונאליים.

אני אני יודע, אני יודע, אבל תלוי במנגנוני השיווק. כשאתה משווק את המוצר. אני לא אני יודע, אני יודע, אני אבל אבל אני במנגנוני השיווק.

מבטל את הבחירה בשב"ן, אני לא מבטל אותה, אני מרחיב את הבחירה בסל הבסיסי, זה דרך ההצגה של הנושא הזה. אני מאפשר גם לאישה הזאת בירוחם

לבחור בסורוקה. זה דרך ההצגה.

רגע, שנייה, אני לוקח עמדה. אפשר להציג את זה גם כך, ולכן הסצנריו שאומר מה יקרה לפוליסות ולפרמיות בביטוח הפרטי, ועד כמה הוא יהיה וכו' וכו', אפשר להציג גם סצנריו אחר שבו הצורך או הביקוש של הציבור לביטוח הפרטי ירד ואיתו





## **Minister of Health Department**

ירדו גם הפנסיות, ואיתו ירדו גם הביקושים, ואנשים יתחילו להגיד ועם שיווק נכון של משרד הבריאות. יכלו להגיד סליחה למה בכלל לרכוש את זה. אז יש גם את הסצנריו הזה.

דובר\ת: רק לשאול אותך משהו.

דובר\ת: בבקשה.

דובר\ת: אתה מעביר תזה שאני מבין ומכיר ושומע, אבל בוא תשאיר אותה בצד, היא לא

קיימת, תניח היא לא קיימת בסדר, אין את התזה הזו של עכשיו ביטול השב"ן,

הגדלת מס הבריאות והכל חוזר לתוך הסל הבסיסי, נניח שהיא לא קיימת לצערך,

לצערנו, לא יודע. מה אז אתה עושה, זה חשוב לי להבין, זה משהו שאני לא מקבל

תשובה.

דובר\ת: תראה קודם כל התשובה היא ברורה. אתה יודע מה, אני אציג את הדילמה למולי

בכמה כיוונים. כיוון אחד, ואני רוצה לומר דרך אגב לחצתי גם את לאה כדי שיתנו

לי את התשובה לשאלה הזאת והם לא נתנו לי את התשובה.

כיוון אחד זה כאשר כל שלושת האופציות נמצאות על השולחן, הבחירה שלי היא

ביטול הבחירה בסל ובשב"ן, הכנסתה לתוך הסל הבסיסי, העלאת פרמיות בשב"ן,

העלאת המיסוי וכוי, אם זה נמצא.

אם זה לא נמצא והאלטרנטיבה היא כן לעשות שרייפ, או להסדיר את המערכת

בצורה מאוד מאוד, שהוצגה כאן דרך אגב, הוצגו פה המון מהלכים. אז ברור לכם

שאני בעבור ההסדרה. זאת אומרת בנושא הזה אין בכלל ספקות.

יעל גרמן: לא, לא, אבל בוא תמשיך, אין שרייפ ויש אפשרות לבטל את השביין מבלי לנסות

ולהחזיר את זה לסל, ויש אפשרות.

דובר\ת: לא, אני אומר.

יעל גרמן: ביטלת ולא החזרת לסל.

דובר\ת: אבל לא רק זה, גבי אתה לא נותן פתרון לאישה מירוחם אם היא צריכה את הרופא

מאיכילוב, נתת לו רק במה שבתוך ההסדרים.





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: לא, לגבי הנושא הזה של הבחירה יש לנו. לא, פה יש לי ויכוח גדול אתך מה

הבחירה.

את הדיון הזה כבר עשינו ואמרנו שהדילמה הזאת בחירה איננה כן בחירה מוחלטת

ולא בחירה מוחלטת, ואמרנו שעל הציר הזה. עדי הציג את זה מאוד יפה. בציר הזה

יש כל מני מינונים של עוצמות בחירה שאתה יכול לתת. בחיים לא ניתן בחירה

מוחלטת, תמיד יהיו מגבלות, גם בהסדרים יש מגבלות אז מה, אז יש מגבלות.

דובר\ת: נכון.

דובר\ת: לכן אתה אומר אתה רוצה לתת איזשהו אלמנט.

דרך אגב ביטאנו את זה בבחירה של בתי החולים, נתנו מידה מסוימת של בחירה.

אותו דבר דרך אגב אנחנו עושים בנושא של הסל הבסיסי בחירה ברופא. אנחנו

אומרים בחירה ברופא מתוך קבוצה. זאת אומרת מינון מסוים של בחירה אני חושב

שצריך להיות, זה המציאו, המציאות מכתיבה את זה אין מה לעשות, למרות שאני

לא כל כך מאמין בזה. אבל זה לא זה או זה. אני חושב שבואו נגיד ככה.

יעל גרמן: אתה לא ענית לי.

דובר\ת: אני עכשיו עונה לך.

יעל גרמן: זה לא חוזר לסל, מה אז, איפה אתה!

דובר\ת: מה זאת אומרת.

יעל גרמן: זה לא חוזר לסל,

. עדיין אני נגד בחירת רופא בתשלום.

יעל גרמן: נגד בחירת רופא בתשלום זאת אקסיומה.

דובר\ת: נכון.

יעל גרמן: עכשיו זה ברור. העמדה שלך התקבלה, אין בחירת רופא בציבורי, ועכשיו אני

שואלת אותך האם אתה בעד להשלים את המהלך ולבטל את בחירת הרופא גם

בשב"ן מבלי שזה חוזר לסל דרך מיסוי, או שאתה מוכן לבטל רק אם מעלים בצד

השני מיסוי וזה חוזר לסל





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: ודאי, ודאי. אבל רגע שנייה אחת, אבל אני רוצה להשלים ולומר את הדבר הבא:

בואו נניח שאנחנו משאירים את הבחירה בשב״ן, אני אומר השארנו את הבחירה

בשביין.

יעל גרמן: כן.

דובר\ת: המצב הזה של השארת בחירה בשב"ן חייב להיות מלווה בצעדים מאוד מאוד

אגרסיביים לא של קנס פרס אלא אגרסיביים שיבטלו לחלוטין את התמריץ, יבטלו

אותו לא יחלישו אותו. יש שמה 600 מיליון שקל שהיו בסל הציבורי ועברו לפרטי

בגללנו, ואת הדבר הזה צריך להחזיר בחזרה.

דובר\ת: רק מילה אחת. אני חושב שמול האישה בירוחם הדבר היותר נכון לעשות זה

להסביר לה שהיא לא קונה שום דבר ושתדע שהיא לא קונה שום דבר. אם אחרי

שנסביר לה היא תרצה לקנות, כי היא אומרת אולי פעם אחת אם נצטרך לעשות.

דובר\ת: היא תגיע למזכירה בקופת חולים, היא תסביר לה תוך דקה וחצי שאין לה מכבי שלי

והיא תצא משם עם מכבי שלי.

דובר\ת: האישה מירוחם פונה. אם אנחנו משאירים את הכל ביחד, את כל הבנדל של

השירותים, עדיין אתה לא מוכר כלום, היא קונה את זה כי היא יכולה להשיג הנחה

בשיניים, הנחה בתרופות, פיזיותרפיה וכו׳. זה נכון אם אנחנו מוציאים את זה

החוצה לפוליסה סטנדרטית שעוד לא התחלנו בכלל לדבר עליה. זה מאוד חשוב

להסביר את זה.

דובר\ת: מדובר רק על זה.

דובר\ת: לא, היא דיברה על האם לבטל את זה לגמרי.

יעל גרמן: היא תבוא לקופת חולים וישכנעו אותה, את השתגעת, את כבר בת 55-60 מחר יקרה

לך משהו, את חייבת לקנות את זה, תראי זה גם הרבה יותר זול ממה שהיה לך

אתמול.

דובר\ת: זה נכון, אבל כשזה בא ביחד זה לא מאות היא קונה דברים טובים, כשזה בא הכל

ביחד.





## **Minister of Health Department**

דובר\ת: צריך רק לזכור שעם כל מה שאמרנו, ואני בהחלט בין הראשונים שאמרתי שיש

בעיה עם הפריפריה, עדיין היא יכולה לקנות ולממש את זה בירושלים ואפילו

באסותא, זה לא שזה בלתי אפשרי. לא אמרנו לה עכשיו קחי מטוס ותיסעי למקום

אחר

יעל גרמן: סוליקה מדימונה לא יכולה להשתמש כי אין לה השתתפות, היא לא יכולה להרשות

לעצמה השתתפות עצמית, ויש לנו סוליקות כאלה שקנו שביין ולא יכולים להשתמש

ולא יוכלו להשתמש.

דובר\ת: גם בשרייפ היא לא תוכל להשתמש.

דובר\ת: אבל אפשר יהיה לפתור את זה. אנחנו לא מתווכחים. אני רק מה שאני מנסה להגיד,

שחסמים כאלה כמו שאומרים אפשר לפתור אותם בהרבה מאוד דרכים. אמרתי

אבל זה לא אומר שעכשיו בואו נגרום בגלל שהיא לא יכולה, ולא הסרנו את

החסמים, עכשיו אנחנו נגיד לכל השאר שכן יכולים לעשות.

דובר\ת: זה נכון.

דובר\ת: למעשה הם מוכרים תחושת בחירה ולא בחירה אמיתית בעבור חלק מהאוכלוסייה.

עכשיו אשליית הבחירה הזאת הרבה מהציבור לא מודע לה, זאת אומרת צריכים

יהיו לשקף שאתה למעשה לא קונה בחירה כי אתה לא תוכל לממש את זה כי יש

חסמים אחרים, לכן התחושה הזאת.

יעל גרמן: ומחר מה שהוא אומר , אם אנחנו עוד נחמיר ועוד נעלה את הקנס עבור השימוש אז

עוד פחות יוכלו להשתמש בזה.

דובר\ת: זה נכון.

דובר\ת: אבל אם תעשי שיווק נכון למערכת הציבורית, תגידו שהיא מערכת ציבורית טובה

אז הם יבטלו.

דובר\ת: דקה, אבל הבעיה של המערכת הציבורית היא לא התחושה הלא טובה, הבעיה

המרכזית היא תורים והעובדה שאי אפשר לסמוך על מערכת שיש בה תורים כל כך

ארוכים.





### **Minister of Health Department**

חברים, חברים אנחנו רוצים לשמוע אותו.

: דובר\ת

:יעל גרמן

אני רוצה להגיד שאני מאוד מסכים , שהמצב הקיים הוא הרע מכל. אני חושב . . . .

שאם היינו רוצים לתכנן מערכת עם תמריצים כל כך גרועים בתוכה היה קשה ואני

לא צוחק. זאת אומרת לכל כיוון שאתה מסתכל יש תמריצים לא נכונים לכל כיוון.

כשאנחנו אומרים בואו נהיה זהירים אנחנו פוחדים ממה שיקרה.

אם אנחנו אומרים שאנחנו כבר נמצאים במצב גרוע, אולי הגרוע מכל, מה שיקרה זה בני דפנישן יותר טוב ממה שקורה. אז לכן אם אתה זהיר מדי אתה בעצם נשאר בסטאטוס קוו אז אתה נשאר.

צריכים להיות זהירים גם בזה מה שהולך לקרות אם תשנה, וגם מה שהולך לקרות אם לא תשנה.

בהינתן שאני מסכים מאוד בסיטואציה היום, אני חושב שלחשוב על זה שחס וחלילה לא נהיה זהירים לכל כיוון ולא נזוז 5 מ׳, אני חושב שזאת סכנה יותר גדולה מאשר לזוז.

דבר שני זה שלפי דעתי יש פה 3 מודלים, שניים מהם קוהרנטיים, עקביים, וניתנים ליישום, ויש עוד הרבה תתי מודלים שלפי דעתי הם לא.

מודל אחד הוא מודל שלו , הוא לגמרי קוהרנטי פנימי, לגמרי סגור, שאומר את הדבר הבא: הוא אומר תראו, בואו ניתן בחירה מסוימת של פתיחת הסדרי בחירה של קופות חולים מול בתי חולים, נפתח יותר בחירה בתוך בית חולים מול הרופאים שזה מה שהומלץ על ידי צוותים. זה נותן לנו הרבה יותר בחירה. זאת אומרת הבנאדם היום יכול ללכת, במצב היום יכול ללכת ליותר בתי חולים ולבחור חלק מהמומחים.

זה בעצם אומר כל זה במימון ציבורי מספק, ובנוסף מה שהוא אומר, בואו גם נוסיף לזה משאבים לקיצור תורים או קיי. כל זה יהפוך למערכת ציבורית הרבה הרבה יותר אטרקטיבית, ואז אנחנו פתרנו את הסוגיה של פרטי לא על ידי זה שאנחנו



## **Minister of Health Department**

התיישבנו עליו והתחלנו לקפוץ עליו בלי לטפל באלטרנטיבות האלה, בזה שהאלטרנטיבה שלנו עכשיו היא הרבה יותר טובה.

אז ברגע שהדבר הזה קורה אני חושב שאנחנו כבר לא צריכים את השב"ן כי אנחנו בעצם לא ביטלנו את השב"ן אלא בעצם נתנו אותו די דומה למען האמת, כי גם בשב"ן בהינתן שבכל מערכת יהיו הסדרי בחירה של המבטח בין אם זה שב"ן או לא שב"ן, לא יהיה. אם אנחנו מבטלים החזר, אם אתה רוצה לבטל החזר אז אין יותר בחירה חופשית, אני יכול ללכת לכל רופא באסותא, אתה יכול לשלם את זה בכסף שלך אבל בתוך ביטוח אתה לא יכול. אם זה מתקבל, אם זה מתקבל. אני רק הולך עם כל מה שנאמר.

לכן זה כבר לא שונה ממה שאתה נותן במערכת ציבורית, ואז אתה בעצם לא צריך לבטל שב"ן, אתה בעצם הכנסת אותו לתוך הסל. זאת אומרת בחירת הרופא לא את השב"ן, אני מדבר על בחירת הרופא, אתה בעצם נתת את זה.

המערכת הזאת היא בעצם תביא לחסכון של פרטי מול ציבורי לא מתוך זה שאתה תנסה לחנוק את הפרטי אלא מתוך זה שהוא יהיה פחות אטרקטיבי, והרבה יותר אנשים יוותרו על השב"ן, בכלל ביטוח, וירצו להסתפק במערכת ציבורית כמו שאנחנו רואים באנגליה, בצרפת, בגרמניה.

יש פה שני דברים. 1. לפי ההגדרה ביקושים לפרטי יהיו הרבה יותר קטנים כי זה יגדיל את האמון במערכת.

אבל מה שאני רק רוצה להגיד, שאז המיסוי של המערכת הפרטית תיתן הרבה פחות כסף ממה שאנחנו חושבים כי היא תצטמצם.

דובר\ת: הכסף מהפרטי הוא פחות בעייתי.

דובר\ת: זה פשוט לא יהיה מקור משמעותי. עכשיו כל זה הוא פונקציה של מול ציבורי מספק או קיי. מערכת קוהרנטית סגורה. אני יכול לראות אותה, אני יכול להתחבר אליה

לגמרי. זאת מערכת שהולכת לכיוון מאוד ברור.



### **Minister of Health Department**

עכשיו אני מתוך ראייתי של הכלכלה כולה ונניח 5 -7 שנים הקרובות, אני לא רואה את תוספת המשאבים שצריכים בשביל הנושא הזה מגיע רק מהמערכת הציבורית, אני לא רואה את זה קורה, אבל אני אשמח אם אני אתבדה ואני אהיה הראשון שאני אגיד שאני בעד המערכת הזאת, ואז בתוך המערכת הזאת מי שממש רוצה בחירת רופא ספציפי אז תעזבו את הביטוחים הפרטיים, שיתנו החזר, שיתנו לו החזר זה לא כל כך משנה כי אז אתה משחק בשוליים, כמו שיש היום באנגליה, בצרפת, והאחוזים שם של פרטי לעומת ציבורי הם טריוויאליים, באנגליה זה 11%, למרות שאתה אפילו יכול ללכת למערכת ציבורית ולבחור ולשלם. זאת אומרת זה לדיין שימוש טריוויאלי, הוא רבע ממה שהוא פה.

עכשיו יש מודל אחר שהוא קוהרנטי, שהוא מדבר על כך שאם מקורות ציבוריים נוספים שאנחנו רוצים בתוך המערכת לא מספיקים לתת את כל מה שהוא מציע, והם לא מספיקים, אז בואו נחלק אותם לשני חלקים. בואו נפתור את הסוגיה של תורים ובחירה בתוך המערכת שרוצה באמת לבחור את הרופא ותעשה את זה בצורה מבוקרת ומנוהלת בתוך המערכת הציבורית, ואת כל הכסף הנוסף הציבורי שאצלו הוא הולך לפתרון של שתי הבעיות, ילך לפתרון של בעיות אחרות, בקהילה, ברופא משפחה, בתוספת מיטות, כל הדברים שאנחנו אמרנו שעליהם אנשים לא מוכנים לשלם וגם לא צריכים לשלם.

יש דבר אחד שאנשים מוכנים לשלם שאנחנו לא חייבים לספק להם שזאת בחירה.

כמובן שבגלל שבתוך אותו מודל יש בצורה מובנית הגדלה של זמן רופא לציבורי,

וגם מובנה בתמחור של המערכת, ניסוי של המערכת כי המערכת תהיה הרבה יותר

גדולה מבחינת הפרטי. הוא יהיה מוכוון למערכת הבריאות, יהיו שם משאבים

נוספים שיוכלו גם לקצר תורים וגם להתפנות לדברים האחרים.

כמובן כמו שאני אומר שהכסף הציבורי הנוסף שאנחנו מבקשים אותו הוא ילך לפתרון של בעיות אחרות. או קיי. זה מודל קונסיסטנטי וקוהרנטי.



## **Minister of Health Department**

משרד הבריאות לחיים בריאים יותר

יש מודל שלישי שבעצם אומר, תראו אני רוצה בגדול לקחת את הפרטי, יש פה את ההשפעות החיצוניות, אי אפשר להתכחש אבל השפעות חיצוניות כאלה קיימות גם בצבא כשהוא צריך מהנדסים, גם בכל מני תחומים אחרים איפה שהשירות הציבורי מתחרה עם השירות הפרטי, ואומר תשמעו אני רוצה בעצם לצמצם את זה עד כמה שאני יכול, זאת אומרת בעצם לצמצם את היכולת של הרופאים ללכת לשם, ואז בלית ברירה הם יחזרו בעלות יותר נמוכה לתוך המערכת הציבורית. זה מודל לפי דעתי שהוא הרבה פחות קוהרנטי, ולפי דעתי הוא....

דובר\ת: הוא קוהרנטי אבל עם המציאות.

שיווי המשקל החדש.

: דובר\ת

לא, לא, קוהרנטי כי יש לו כל מני בעיות שאנחנו לא לוקחים במציאות. זה בדיוק

העניין, שאתה משנה מציאות. לוקס קיבל פרס נובל על הדבר הזה שהוא אומר שאתה משנה, כשאתה אומד משהו מהכלכלה ואז אתה משתמש בזה כדי לשנות מדיניות, אתה לא יכול לעשות את זה כי אתה משנה את המדיניות ואז כל הדברים שמדדת הם כבר לא רלוונטיים. אז לכן מה שאתה לומד מזה אתה צריך לחשוב על

אני חושב שהוא פחות קוהרנטי ופחות עקבי קונספטואלית, והוא גם הרבה פחות ישים כי קל מאוד לאכוף את זה.

מה שאני מציע זה הדבר הבא: עדין יש פה שלושה מודלים. אני חושב שמחובתנו להסביר לך, לנסות לשכנע אותך, אבל לא רק אותך אלא גם הציבור וגם מקבלי החלטות, שכמו שמשה אומר יושבת בסופו של דבר ממשלה בירושלים שתצטרך לאשר כל תוכנית, לשים שלושה מודלים על השולחן, להגיד להם רבותי זה מודל, זה מודל, זה מודל, אנחנו יכולים להגיד למודל הזה היו כך וכך תומכים, למודל הזה היו כך וכך תומכים, ולמודל הזה היו כך וכך תומכים, זה כבר תלוי בך, זה לא כל כך משנה לי.

אבל עדיין קיימים שלושה מודלים בסיסיים.





# **Minister of Health Department**

אני דרך אגב מחזיר אתכם ללפני שמונה חודשים כשאני עמדתי שם ואמרתי בואו

נחדד את המודלים ובואו ננסה למנות אותם.

דובר\ת: בשביל זה לא היה צריך ועדה שנה שלמה.

יעל גרמן: נכון.

. ואין שרייפ: דובר\ת

יעל גרמן: אני אתייחס לזה, אני אתייחס.

דובר\ת: אני חושב שבסופו של דבר מי שצריך להחליט. אנחנו יכולים להמליץ כל מה שאנחנו

רוצים. מי שצריך להחליט בסופו של דבר זה ממשלת ישראל וכנסת ישראל. אלה

הם שמוסמכים לעשות את זה.

אני חושב שכדאי, אני חושב שזאת תהיה טעות להגיד תשמע בגלל שיש פה שניים

נגד שלושה, או שלושה נגד ארבעה שהם בעד מודל כזה או מודל כזה, אני חושב שלא

לשים על השולחן שלושה מודלים כאלה שיש בהם פחות או יותר, זה שלושה

מודלים שקיימים מסביב לשולחן הזה. זה כל אחד תומך ביותר או פחות במודל

הזה.

אני חושב שזה לא משרת את תהליך קבלת ההחלטות.

עכשיו מבחינת מי תומך בזה מי לא תומך בזה אין לי שום בעיה, אני לא.

יעל גרמן: אני רוצה להתייחס מפני שדיברו על זה. הוועדה הזאת ישבה שנה שלמה, היא

למדה את החומר, ראתה את החומר, חוותה את החומר. אין שום סיכוי שבעולם

שאם אני מביאה לממשלה את מה שאתה כרגע אמרת.

דובר\ת: לא, לא, לא הבנת אותי, אני לא אמרתי שאת לא מביאה להם את ההצעה שלך, אני

לא אמרתי את זה, אני אמרתי שדו״ח צריך לכלול שלושה מודלים. אני לא אמרתי

שנביא לממשלה שלושה מודלים וניתן להם להחליט במקום הוועדה.

יעל גרמן: כאשר אנחנו נכתוב את הדו״ח בוודאי שאנחנו נעלה את המודל.

דובר\ת: זה כל מה שאמרתי.





### **Minister of Health Department**

משרד הבריאות לחיים בריאים יותר

יעל גרמן: אבל בפני הממשלה צריך לבוא פה אחד קוהרנטית ככל האפשר, וזה צריך להיות

מודל שיתגבש פה בין כולנו, בשביל זה ישבנו שנה שלמה. אין שום אפשרות.

דובר\ת: אבל אני לא חושב שיש פה מודל אחד שהתגבש בין כולנו.

יעל גרמן: חכה, עוד לא גמרנו.

דובר\ת: אנחנו יכולים לשבת עוד שנה.

יעל גרמן: לא, בעוד שבועיים נסיים.

דובר\ת: אני חושב שעל השולחן ישנם שלושה מודלים, ואני חושב שאפשר, יש מה שנקרא

את המודלים האידיאליים של הקצוות מה שנקרא, ואתה הצגת אותם יפה, אתה אמרת קצה אחד הוא המודל שבו יש הסדרי בחירה במערכת הציבורית והפרטית, ויש את המודל השני שמבטל את הסדרי הבחירה במערכת הפרטית ושם אותה בתוד

הסל הבסיסי. בשני המודלים האלה אני מנסה לקחת עכשיו עמדת אובזרבר מה

שנקרא, תצפיתן עם סיכונים גדולים, באמת סיכונים גדולים.

אם אני הייתי פה על תקן של יועץ לך כשרה, אז הייתי אומר לך אל תלכי לא על זה ולא על זה, כי במבחן של הסיכונים מול הסיכויים אני פשוט לא יודע לכמת אותו, באמת לא, לי יש עמדה אבל זו עמדה אידיאולוגית שנובעת מסיבות אידיאולוגיות. אבל אני ער למגבלות שלה, ואני ער למגבלות של היישום שלה, ולכן זה אחד.

2. אני אומר שכשאני עושה את האיזון שבין עמדות הקצה אז נדמה לי שהייתה פה איזה אמירה מסוימת, לא מגמגמת, אלא איזושהי אמירה מסוימת שאומרת מה לא, או קיי, ואל מול הלא של עמדת קצה אחד באה הבחירה באלטרנטיבה האמצעית, זאת אומרת זה לא, יש פה אמירה של הוועדה ואסור שהוועדה הזאת תצא בלי אמירה, והאמירה הזאת באה ואומרת את הדבר הבא: אני לא מוכנה להסתכן אל מול הסיכונים שבאלטרנטיבת הקצה הזו או אחרת. אני לא רוצה את אלטרנטיבת הקצה הזאת, ולכן אני מציעה אלטרנטיבה אחרת בידיעה שיש בה המון חסרונות, ובידיעה שחייבים לתקן אותה. בחלק גדול מהתיקונים נשנה את כללי

המשחק, אבל הוא בפחות סיכונים.





## **Minister of Health Department**

אני אומר פה וזה חייב להיות ברור, חלק גדול מהתיקונים האלה. רק משפט אחרון. חייבים להביא להגדלה של המימון הציבורי.

יעל גרמן: או קיי חברים. אני רוצה לבוא ולומר ראשית לכל שלמרות שבאמת קיווינו שאנחנו

נסכם אז אנחנו רואים מה שקורה, אבל אין מה לעשות, אנחנו נעשה את העבודה הטובה ביותר שאנחנו יכולים לעשות, ואנחנו ניפגש שוב.

למי שעדיין חמישי הבא פנוי, רק על הנושא הזה עד שגומרים אין מה לעשות.

אבל אני רוצה לומר עוד משהו לפני שאני מסיימת. תראו אני חושבת שדבריו היו מאוד מאוד ברורים, לדעתי גם חכמים, ובאמת קוהרנטיים.

אין אבל, והוא אמר את זה מאוד מאוד ברור וגם מאוד אינטליגנטי, מאוד קוהרנטי.

אני רק רוצה לציין ולומר שהניתוח היה ניתוח כלכלי של המודל שאנחנו התחלנו לדבר עליו, מודל שאומר ביטול בחירת רופא בשב"ן לאור ומתוך הנחה אם אנחנו לא בוחרים בשר"פ.

אף אחד כאן לא נתן תרחיש של מה יקרה אם אנחנו לא מרחיבים את השרייפ 5, 3 לציבורי, לא מבטלים את השביין, אף אחד לא נתן כאן תרחיש מה יקרה בעוד 10, שנים.

דובר\ת: הוא נתן.

יעל גרמן: אז אולי הוא נתן אבל הוא לא ענה. כי החשש שלי ואני שמה אותו פה על השולחן,

וכשנקבל החלטות ובסוף נקבל החלטות, אנחנו צריכים להבין ניתוח של מי הוא נכון, ואני משערת לעצמי שמבחינה כזו או אחרת יהיו סיכומים כלכליים, העלאות מחירים וכוי. אבל אנחנו גם צריכים בסופו של דבר לתת את הדעת אם אנחנו רוצים בסוף להביא לבחירת רופא בציבורי או לא. להשאיר את המצב כפי שהוא, לא לעשות שינויים דרסטיים, זה במוקדם או במאוחר להביא לכך שתהיה בחירת רופא בציבורי. אנחנו אומרים את זה בלי לומר את זה. אנחנו רוצים להיות בלי, להרגיש





# **Minister of Health Department**

בלי, אבל למעשה להיות עם. אנחנו עושים איזשהו שעתנז לא הגיוני בעיני, לא הגיוני.

לכן את זה אני חייבת לשים לפני כולם, וכל אחד, ואני חושבת שאני לא מפרטת בכוונה כי אני משערת לעצמי שכולם מבינים על מה אני מדברת. כשאנחנו נבוא לידי החלטה אז צריך גם לראות, לא רק מה ההחלטה עושה השנה ובשנה הבאה, אלא מה ההחלטה שלנו עושה לאורך זמן, בעוד 3, 4, 5 שנים. או להיפך, מה חוסר ההחלטה שלנו תעשה בסופו של דבר. את זה אני מבקשת לומר, אני חושבת שמתוך אחריות ציבורית אני חייבת לומר את זה. למרות מה שהוא אמר, שעושה שכל, ואת כל הדברים האלה אנחנו נעשה ממש ביום האחרון כמו שאמרתי.

דובר\ת: השאלה מתי זה יהיה.

יעל גרמן: לא, לא, זה ב-23 ו-24. ביום חמישי הבא אנחנו כאן.

מי שממלא את מקומו של דורון.

דובר\ת: דקה לפני שמחלקים את עור הצבי. אני מבקש שכל אחד את העותק של נושא

הביטוחים שקיבל היום בבוקר ירשום עליו את שמו, יקבל אותו בחזרה ביום חמישי

בדיון. המודל של האוצר הוא סודי, אי אפשר לקבל אותו.

יעל גרמן: למי אתה מעביר את השרביט דורון?

דובר\ת: רגע, לא סיימת עכשיו.

יעל גרמן: מי לוקח את השרביט של דורון?

דובר\ת: בהצלחה.

יעל גרמן: דורון תהנה.