



2016智能家居市场生态分析

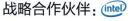




周军 中国智能家居产业联盟秘书长











从智能家居到智慧家庭





智能家居是通过各种<mark>感知技术,接收探测信号并予以判断后,给出指令让家庭中各种与信息相关的通信设备、家用电器、家庭安防、照明等装置做出相应的动作,以便更加有效服务用户且减少用户劳务量的智能系统;</mark>



智慧家庭又可称为智慧家庭服务平台,是综合利用计算机、网络通讯、家电控制等技术,将家庭智能控制、信息交流及消费服务等家居生活有效地结合起来,创造出高效、舒适、安全、便捷的个性化家居生活。



以控制为中心 以住宅为载体 需要多设备互联支持

以内容为中心 以用户为载体 以效果为导向的控制多元化



智能家居市场竞争格局分析





罗格朗 ABB 施耐德 鸿雁 Control4 快思聪 Savant AMX 河东 杜亚

京东 阿里 小米 QQ物联 微信 乐视 华为 360



多关注于前装集成项目市场的照明 电工企业、智能中控类企业、总线 及无线控制及配套第三方企业 传统控制 类企业 互联网基因 企业

延伸产业链布局,搭建统一平台,构建生态圈



BroadLink 幻腾智能 控客智能 欧瑞博

新兴智能 控制企业 家电制造 企业

海尔U+ 美的M-Smart



通过智能单品完成概念导入和 融入智能化功能、推进传统家用户积累,进而以更多配套产 电产业升级,构建智慧生活生品及模块构建系统 态圈



智能家居用户需求要素





市场上各种宣传影响 智能家居多系统属性特质 前装集成市场与后装消费市场差异



功能场景



产品实用性



消费诉求



操控习惯



价格因素





智能家居产业链分布



上游:芯片商、模块商、解决方案商

中游:设备商、软件服务商

下游:代理商、集成商、经销商

用户端:行业用户、个人用户







趋势关键词







去中心化



服务连接



场景化



各归本位





去中心化





全宅集成仍然存在集中于特需小众市场



家庭中心会被区域场景所替代





技术连接将呈现多样性





场景化





区域场景构建以产品为中心



载体从住宅转为人本





跨行业各品类有效整合





服务连接



(01) 人力成本倒逼 服务整合

103 有效整合避免 资源浪费





各归本位







智能家居趋势走向



传统企业与互联网平台的关注,极大带动了智能家居的消费认知;

由单一产业链的整合转变为各个生态圈间的融合发展;智能家居面临着在互联互通浪潮下,

智能家居面临着在互联互通浪潮下与跨界企业充分延伸合作的机遇;



智能家居产品通过多元化的销售渠道,与消费终端更加贴近;

- 功能型产品向智能化进行转变;
- 人工智能会以语音和视像为先期 突破口;
- 全行业在智能化趋势下完成升级 换代:
- ・下一个维度的竞争真正转向内容、 服务竞争 ;



智能家电的发展方向

云栖社区 yq.aliyun.com

家电行业将与地产、装饰装修、 设计、建材等行业跨界融合;

• 家电大品牌割据的格局将被打破;

• 率先通过互联网基因改造的品牌将胜出;

• 电商平台类企业将会抢占部分细分市场;

• 品质消费下的智能化改造需求;

渠道发生重构,由原来销售为主转为体验、导流、配送、维修服务为主体,并延伸相关行业;

市场趋势

行业趋势

产品趋势

- 传统产品的智能化功能性改进;
- 健康小家电将是智能化突破的风口;
- 白电的智能化将围绕新的场景展开;
- 内容、数据将影响生产和品牌布局;













