



罗宇强 侠游科技公司CEO

Luo Yuqiang Chief Executive Officer of Xia You Technology Co., Ltd.

2010年入职迅雷网络从事Flash游戏开发，担任迅雷游戏大厅事业部前端主程。2013年离职迅雷，开始做起了安卓个人开发者并在此期间赚到了人生中第一桶金。

2013年3月，正式在深圳宝安区创立了深圳市侠游科技有限公司，核心产品单机斗地主，凭藉深黯玩家游戏心理。2015年全年在安卓渠道千万以上流水，2016年接入YunOS 渠道预估两个渠道流水翻倍。

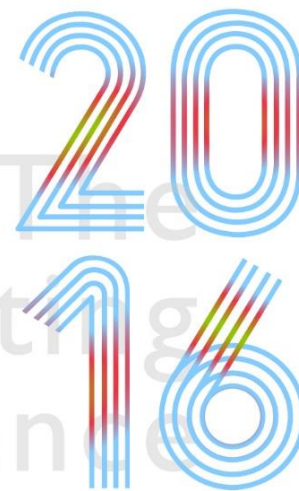





2016 杭州·云栖大会
THE COMPUTING CONFERENCE

云栖社区
yq.aliyun.com

如何在YunOS打造 千万级流水产品



罗宇强
侠游科技公司CEO

主办单位： 杭州

 Alibaba Group
阿里巴巴集团

战略合作伙伴：



扫码观看大会视频

目录 content

- 1、侠游科技简介
- 2、YunOS上的流水概况
- 3、YunOS渠道分析
- 4、YunOS渠道优势
- 5、棋牌产品运营策略
- 6、展望未来



1.1 侠游科技简介

2013年成立

团队15~20人

自研多款单机游戏

目前累计DAU达30万



深圳市侠游科技有限公司（简称侠游科技）创立于2013年3月，公司位于深圳市宝安区互联网基地附近，专注于手机游戏的研发及运营。



扫码观看大会视频

1.2 侠游科技核心游戏



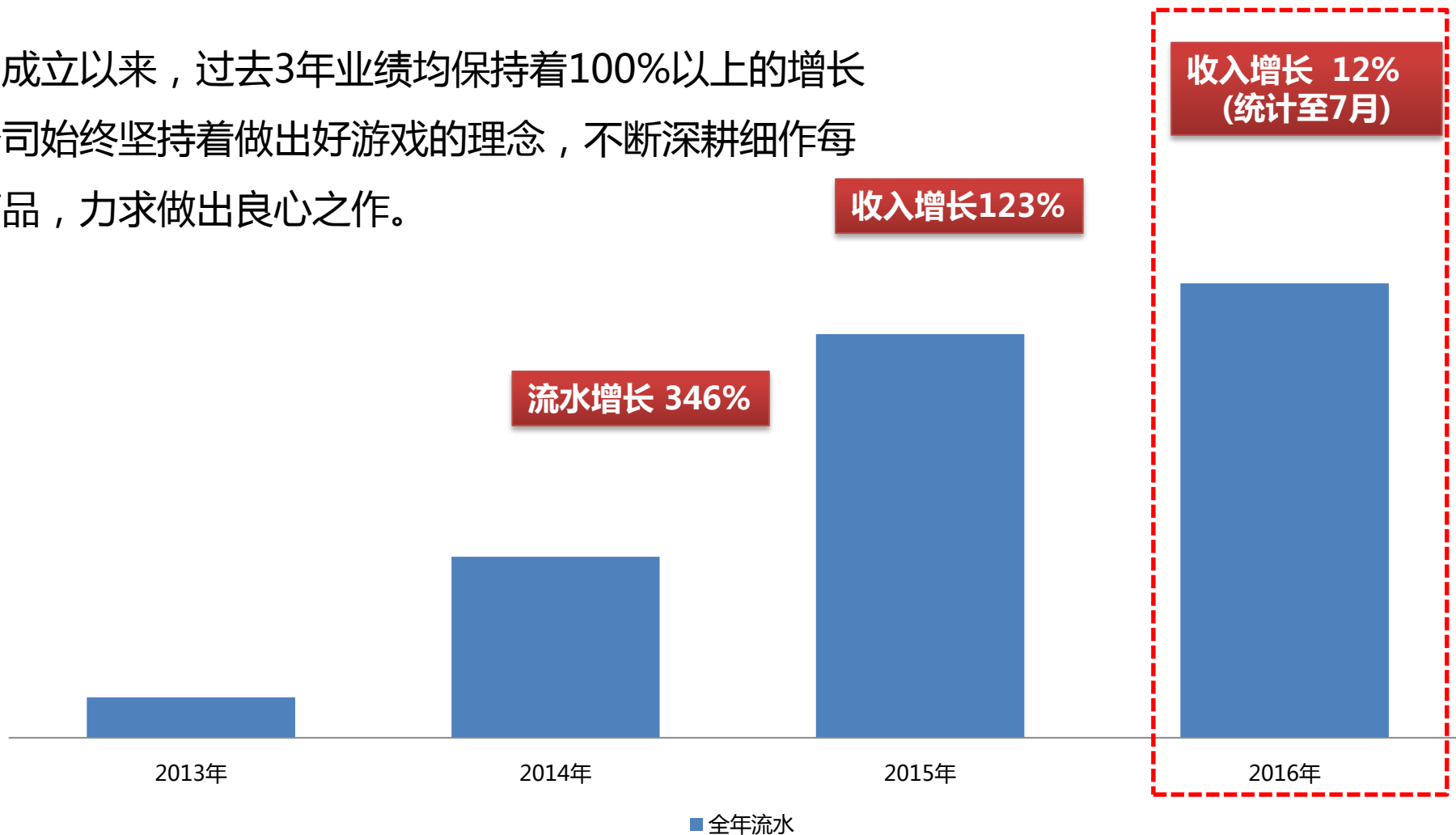
侠游科技核心游戏-单机斗地主游戏截图



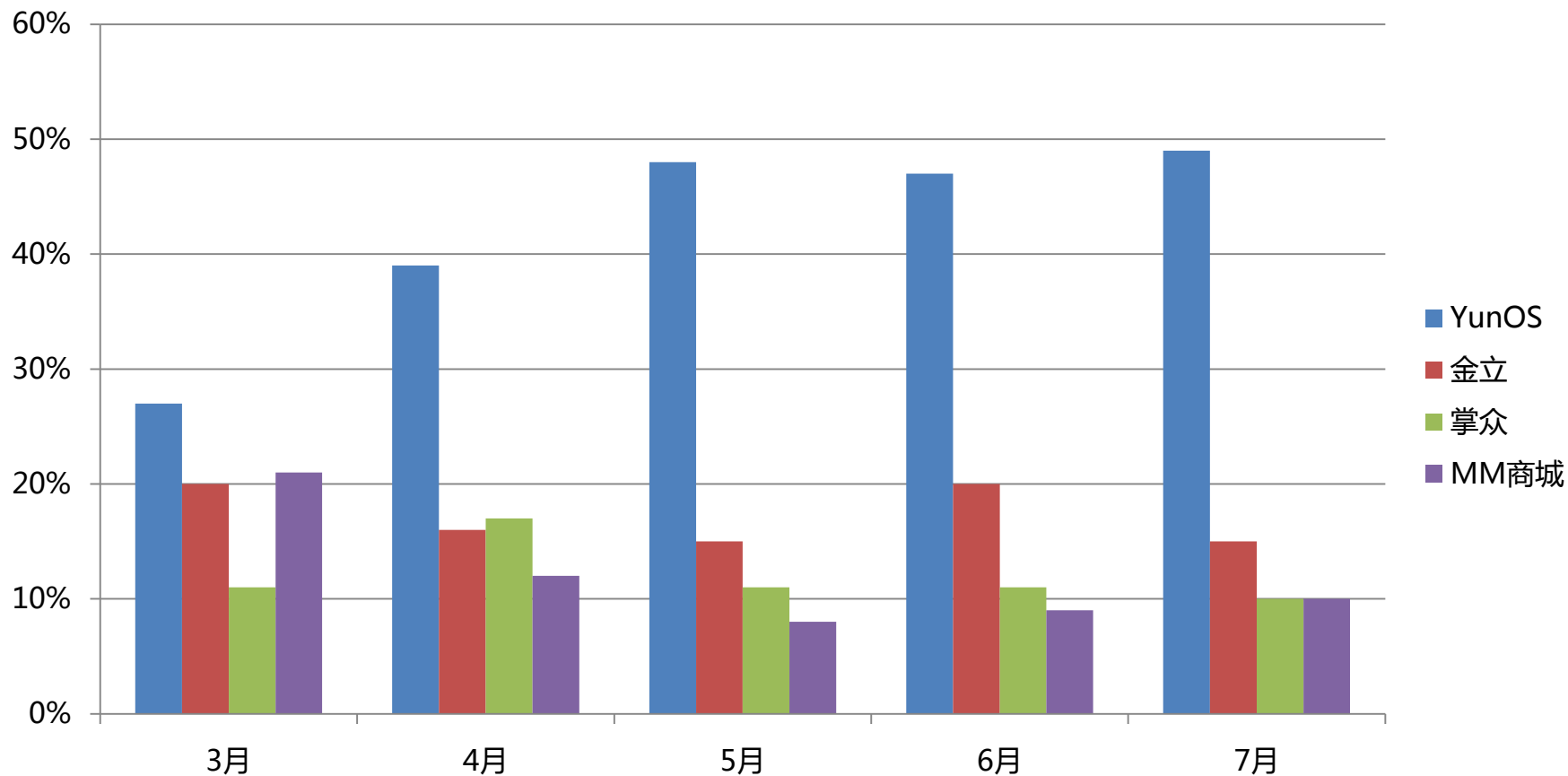
扫码观看大会视频

1.3 侠游科技营收规模

公司自成立以来，过去3年业绩均保持着100%以上的增长率，公司始终坚持着做出好游戏的理念，不断深耕细作每一款产品，力求做出良心之作。



2 侠游科技在YunOS上的流水概况



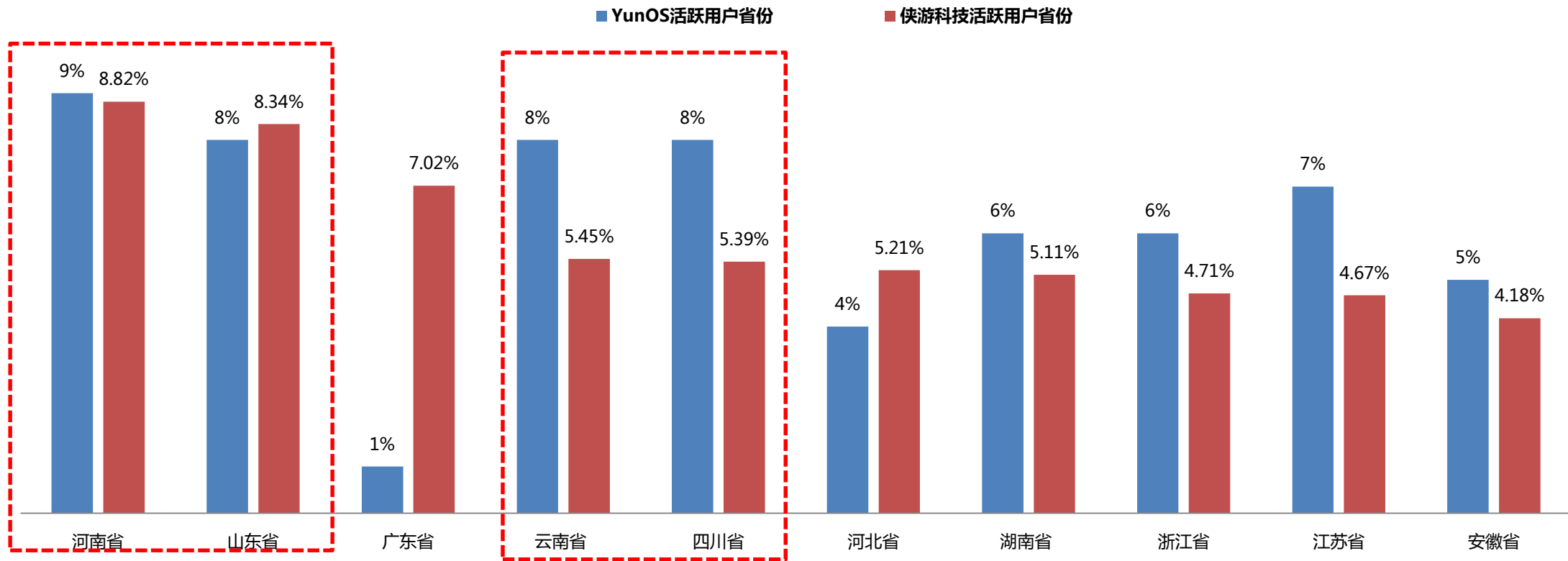
侠游科技2016年3月-7月全渠道收入占比

数据时间段：2016年7月



扫码观看大会视频

3.1 YunOS渠道分析-用户结构

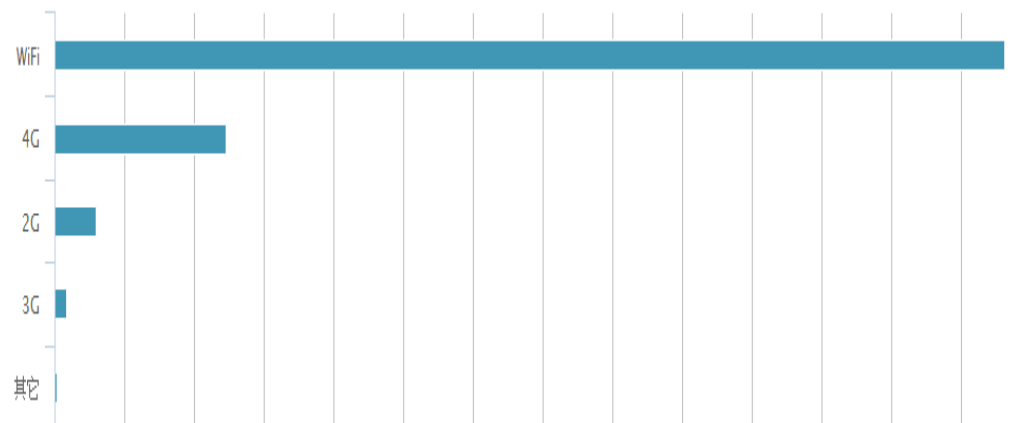


YunOS与侠游在用户群上，有非常高的匹配度。



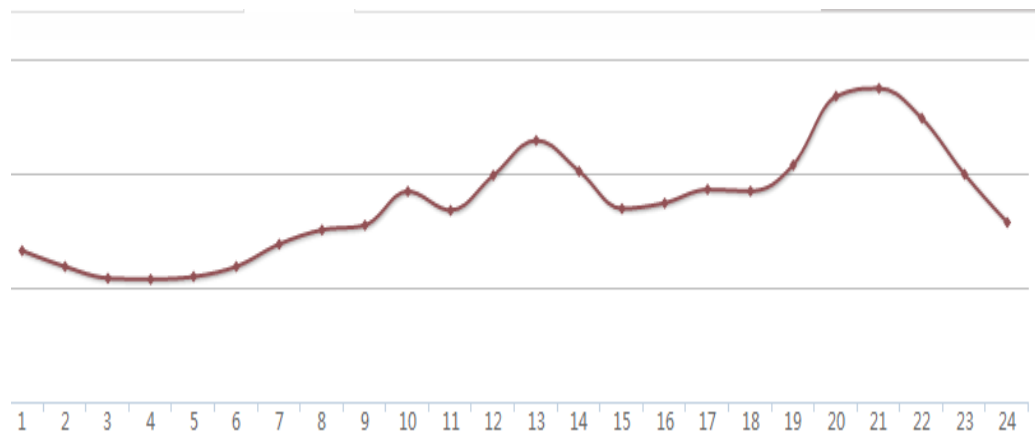
扫码观看大会视频

3.2 YunOS渠道分析-网络状况和付款习惯



网络状态

- 80.78%为wifi
- 14.51%为4G
- 3.53%为2G
- 0.98%为3G



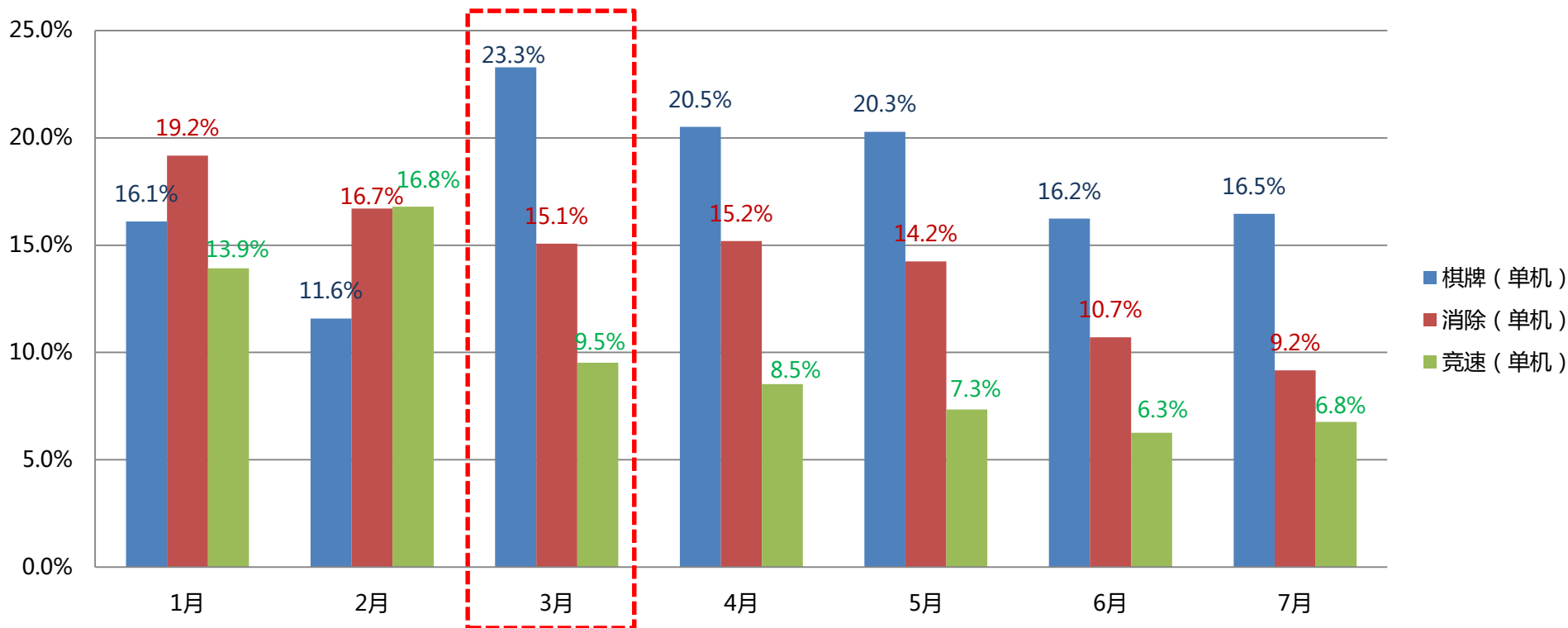
付费习惯

- 玩家每天付费曲线规律相同
- 付费集中度：12-14点和20-22点



3.3 YunOS渠道分析-单机游戏品类收益占比

单机TOP3类目收益



通过我司旗下产品在YunOS渠道的付费数值对比，发现YunOS渠道中棋牌类最受玩家青睐，付费率和R值均高于消除类、捕鱼类。



4 YunOS渠道优势

渠道
优势

用户匹配度高

自动化算法

付费率高

人工干预少

R值高

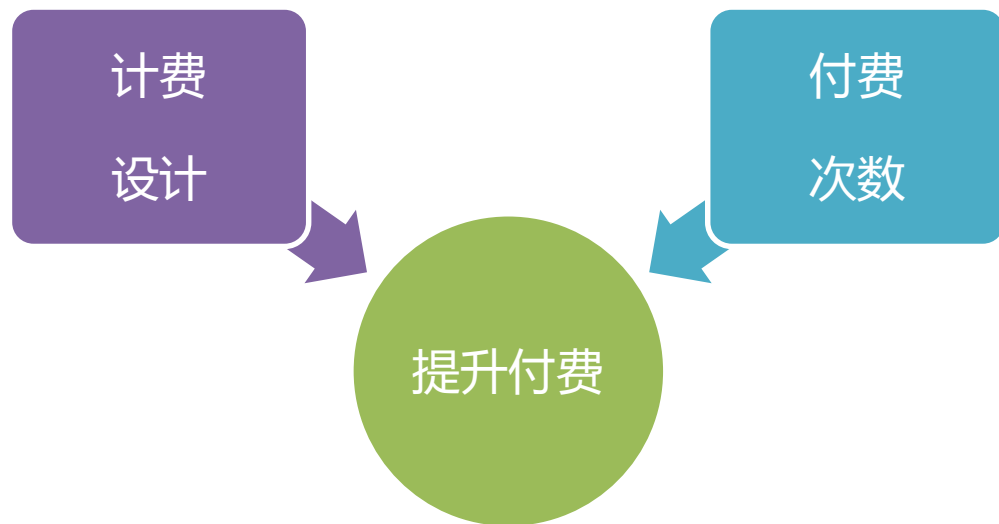
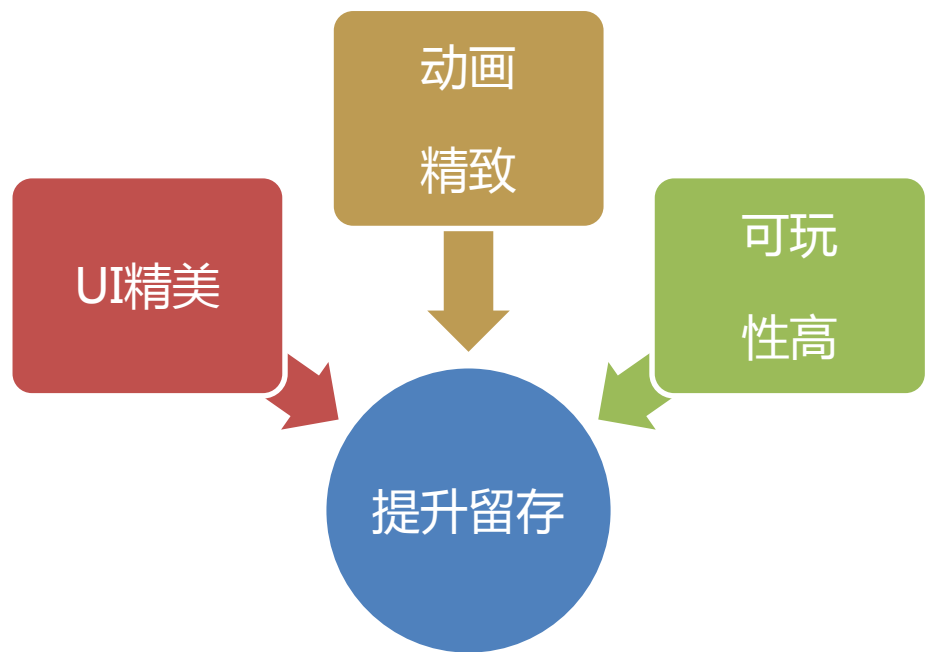
排行公正

改进
方向

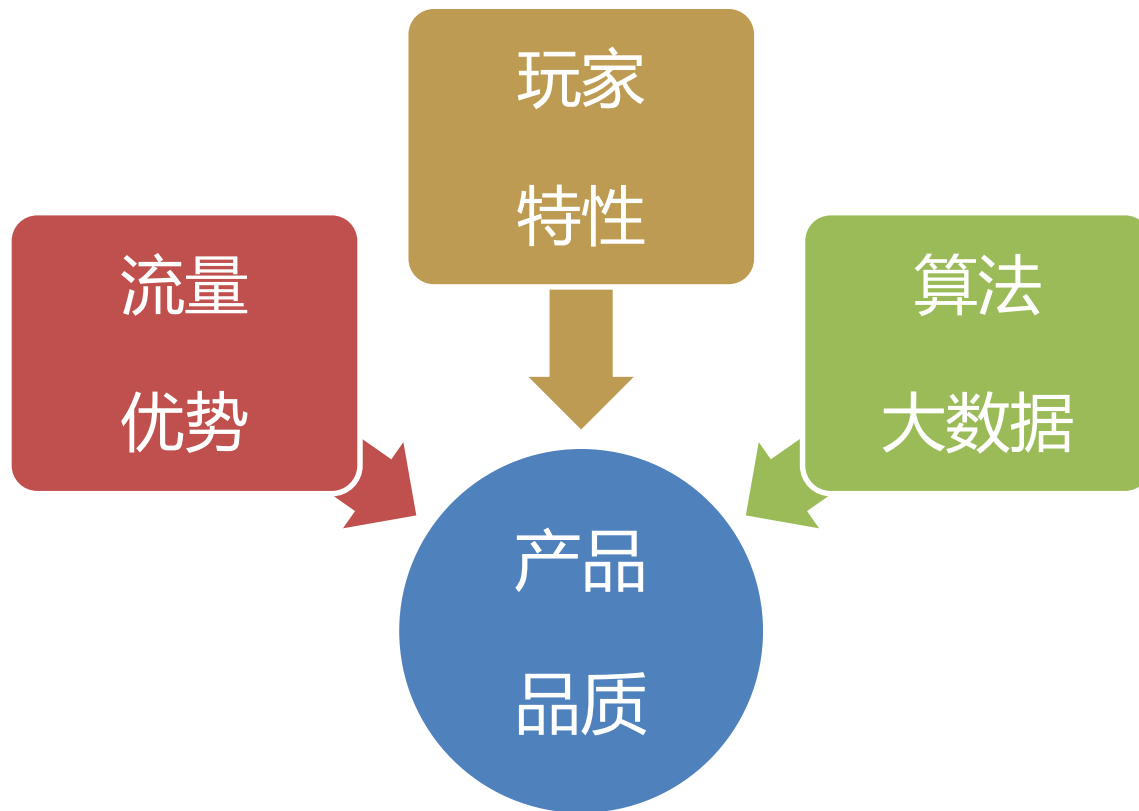
人均在线时长

针对性投放不够精细





6 展望未来，如何充分利用YunOS优势



产品是根本，作为CP，要做的是不断提高产品的品质（包括玩法、留存、付费率），最终目的是借助YunOS的流量一起把产品做好，一起把流水做好，实现双赢。



2016 The
Computing
Conference
THANKS



2016 The
Computing
Conference
THANKS

