



中国SaaS市场现状和最值得关注的几个创投趋势



刘湘明 ITValue发起理事 钛媒体联合创始人















中国SaaS市场现状和最值得关注的几个创投趋势

刘湘明 ITValue发起理事 钛媒体联合创始人







"软件正在吞噬整个世界"



"消失"的软件





在企业级服务领域创业,SaaS是唯一的选品的选品。



- □移动互联网相关技术的日趋成熟
- □大数据 / 云计算的应用场景更加 丰富
- 口企业移动办公的需求加重
- □用户成功案例日益丰富
- □在线应用及服务成为企业重要的 营销及运营手段



扫码观看大会视频







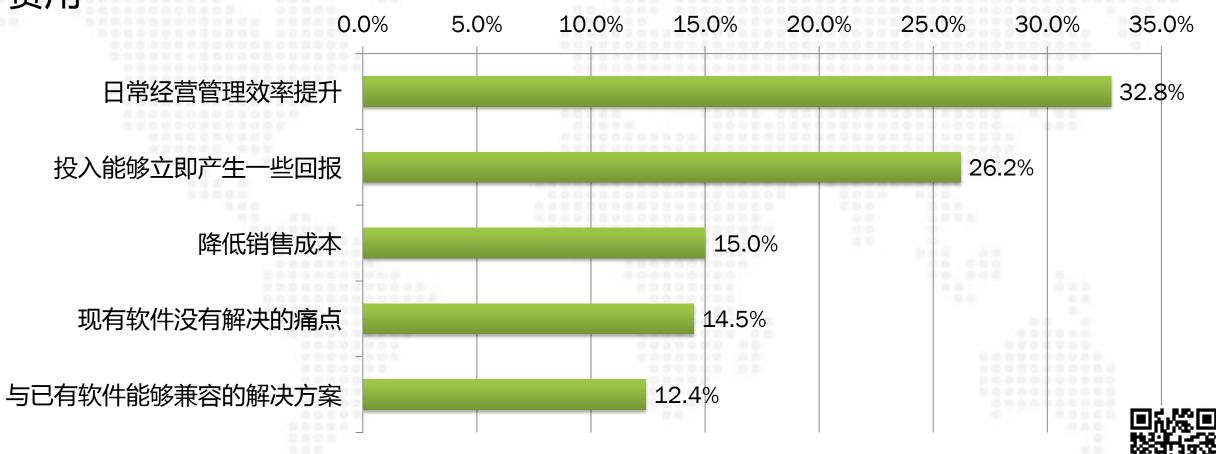
企业用户选择SaaS的方式去解决自身问题的意识已经逐渐形成,给SaaS的发展创造了良好的基础和推进力。

扫码观看大会视频





有68%的中小企业主表示在未来几年里愿意为软件解决方案支付更多的费用







Software As A Service

Straight Ahead



技术的不断创新迭代和行 业标准的逐步完善,推动 中国SaaS服务市场形成清 晰的商业合作模式,促进 市场逐步规范,SaaS产业 的生态建设逐渐成熟。





企业级SaaS应用发展的最初方向



- □运营维护简单易行,节约大量人力物力成本,ROI较高
- □操作简单容易上手,对于经过互联网充分培养的员工使用率大大提高
- □符合移动办公的发展趋势,只要能够接入互联网的地方均可以办公
- · 销售自动化方向的CRM

销售易

- 数据保护类
- 客服系统 (Customer Helpdesk)
- 人力资源管理
- 项目管理 (Project Management)
- 通讯类 (Communication)







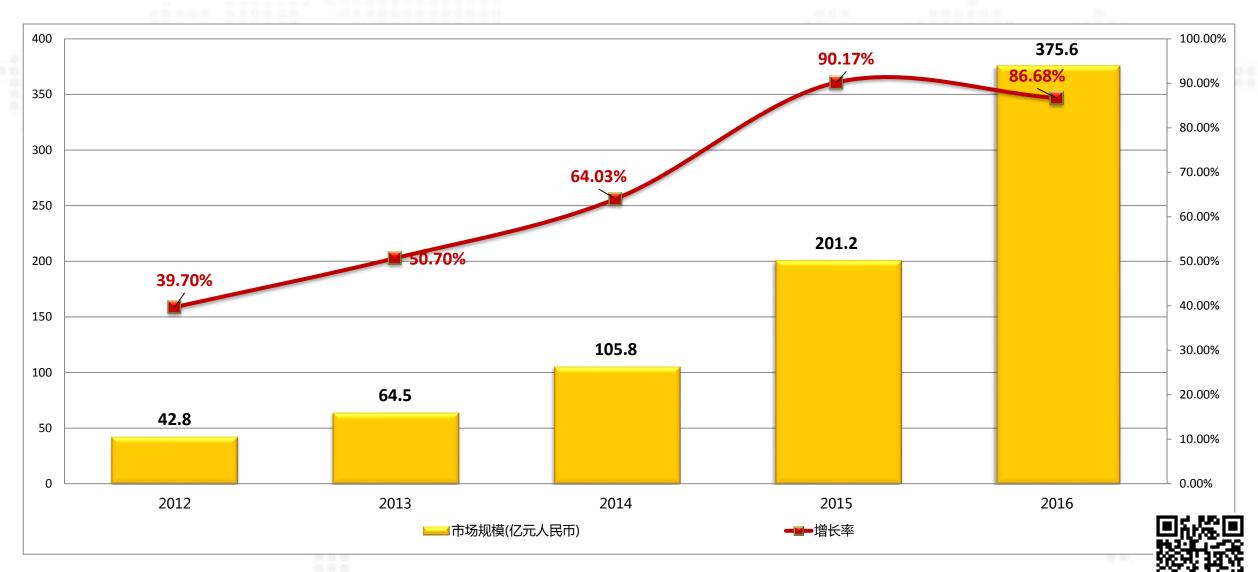






中国企业级saas市场规模

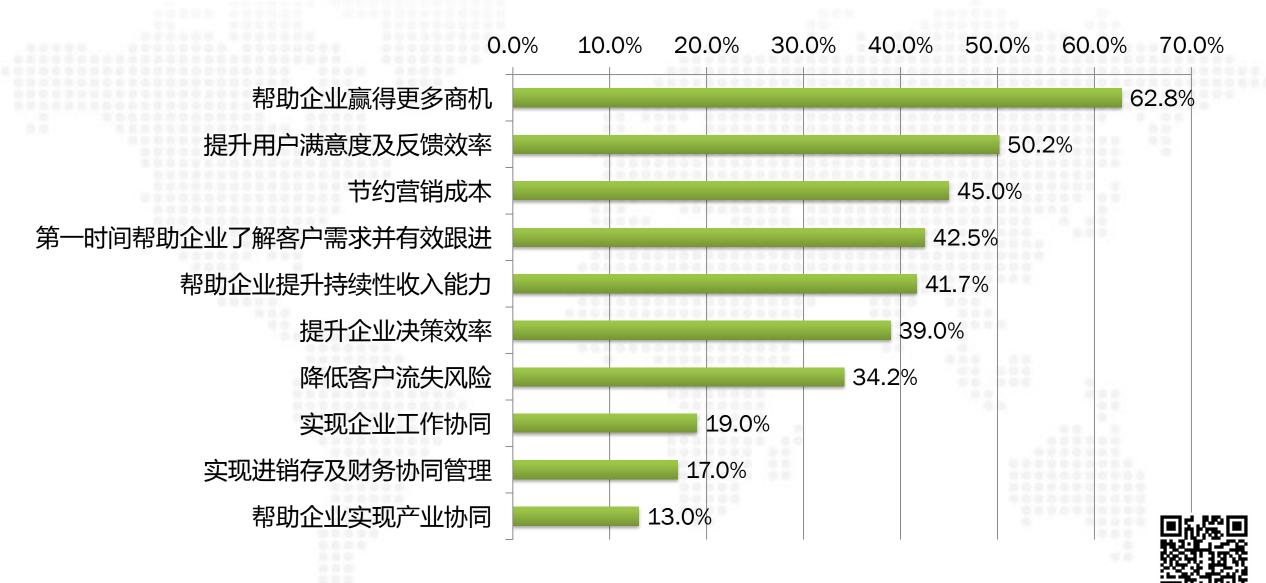






SaaS产品对于企业用户的价值

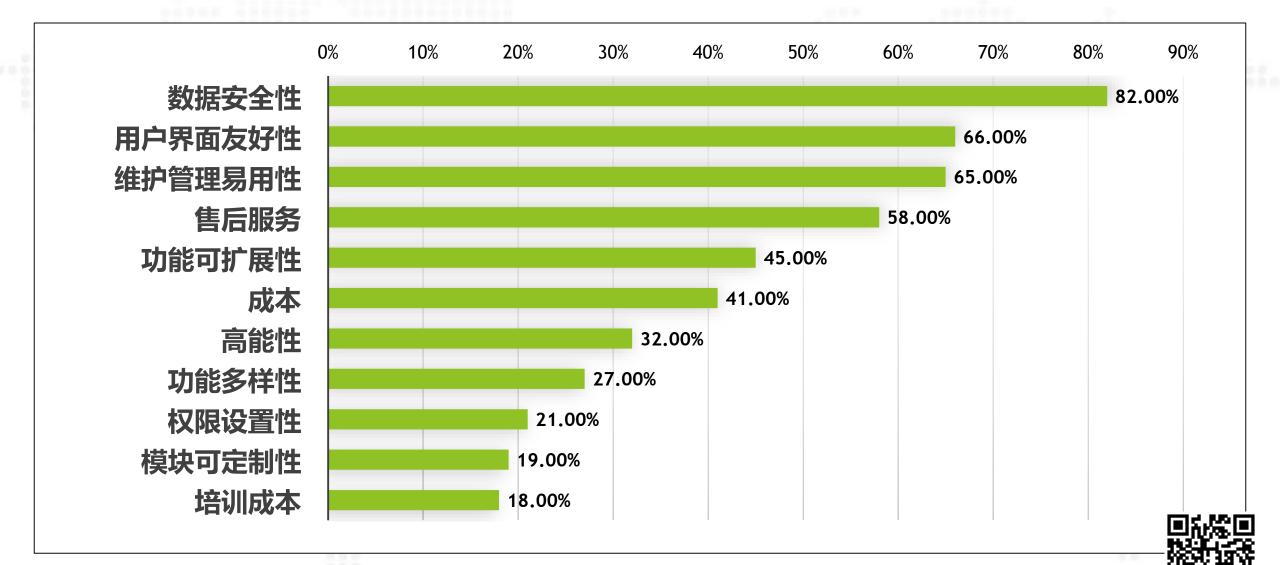






企业级用户选择SaaS产品影响因素







模式之争加剧



免费还是付费?

大企业还是小公司?







未来

更强烈的行业化定制

帮助企业通过数据进行智能预测

未来SaaS将以客户为中心的实现应用一体化

SaaS 在垂直行业有很好的延展性。这个延展性背后是通过 SaaS 切入 客户之后,能够为企业用户提供包括供应链和企业链客户多样化的交 易,在数据基础和前后很好延展性的情况下,中国SaaS存在更快爆发 的可能性。







中国最具价值SaaS产品 选择、评测、推荐与投资服务平台

中国好SaaS评选 产品/创业团队直面对用户获得最直接的反馈 为企业级用户提供最前沿创新的应用, 让投资人看到最具投资价值的产品与团队



用户反馈

项目陈述 / 产品展示

专家/投资人评议





中国好SaaS 第一季决赛









- · 扫码关注ITValue,发送"中国好SaaS"入群,获取中国好SaaS第二季最新资讯。
- 杭州站报名火热进行中...











Thanks!









