

Patent Translate

Powered by EPO and Google

通告

本译文是机器产生的。不能保证它是易于理解的、准确的、完整的、可靠的或适合特定目的。关键性的决定,如商业相关性或财务性决定,不应依靠机器翻译的结果。

描述 US2013282473

相关申请信息

[0001]

本申请要求35 U.S.C的优先权。 119 (e) 至美国临时专利申 名称为"Beauty Banking"的第61,605,047号,于3月提交。 1,2012,美国临时专利申请系列号:第61 / 740,348号,题为"用于储蓄和预付费系统的系统和方法",于12月提交。 20,2012,美国临时专利申请系列号:2012年12月20日提交的题为"用于保存和预付费系统中的信用比较模块的系统和方法"的美国临时专利申请No.61 / 740,349和美国临时专利申请No. 2012年12月20日提交的题为"用于识别储蓄和预付费系统中的特殊促销机会的系统和方法"的美国专利No.61 / 740,350,其全部内容通过引用合并于此,如同完整阐述一样。。

背景

[0002]

1. 技术领域

[0003]

这里描述的实施例涉及预付某些服务或产品,尤其涉及允许消费者首先首先为服务或产品保存,然 后使用节省预付费的系统和方法。

[0004]

2. 相关技术

[0005]

有很多项目或服务对我们来说很重要,但我们通常无法负担。

换句话说,有许多项目不属于我们的正常预算,或者它们是否会破坏我们的正常预算,但仍然是我们想要的项目。

其中一些项目可包括美容护理或程序;休假;婚礼;派对,例如单身汉或单身派对,主要生日或周年纪念日等;或其他产品,如新的高尔夫球杆,新车等。

任何这些都可以定义为非预期的费用。

[0006]

当然,我们中的许多人都可以获得我们可以用来购买此类物品的信用;然而,最近的经济衰退已经收紧了信贷,导致人们放弃使用信贷。我们当然也可以节省此类活动,服务,产品等,但通常我们不会成功。造成这种情况的原因有很多,但特别是如果它是化妆品程序等项目,可能缺乏有关产品或服务的信息,我们需要节省多少,我们应该选择谁来提供产品或服务,其他相关产品或服务将增强我们当前的购买,可用的折扣,重复的程序或所需的服务,以及它们的成本等。

[0007]

关于化妆品程序,例如,可以存在一套可以甚至应该一起使用或消费的产品和服务。 但同样,这又加剧了缺乏知识,缺乏产品和服务意识,如何融合,提供产品,定价等问题。

摘要

[8000]

这里公开的实施例涉及一种系统,该系统允许用户访问关于行业内的各种相关产品或服务的信息 ,制定包括用户需要或想要什么产品和服务的计划,何时他们应该获得每个产品或服务。 ,每个的 成本包括任何折扣,以及用户每周需要保存多少以在所选时间范围内获得产品或服务。

[0009]

在某些方面,该系统帮助用户建立账户并以用户建立的金额和间隔将资金转移到账户。

然后,用户可以使用帐户中的资金来预付产品或服务。

[0010]

在某些方面,该系统可以包括平台,该平台还包括用于管理用户资金,处理支付转移,注册产品和服务的提供商,管理与提供商相关的反馈和性能以确保质量,管理各种资源的模块的平台。产品和服务,如消费者信息,安全信息,提供商排名和信息等。

[0011]

在某些方面,平台还可以包括用于识别定义相关产品和服务的市场或子市场的各种产品和服务的模块。

[0012]

这些和其他特征,方面和实施例在下面标题为"详细描述"的部分中描述。

附图的简要说明

[0013]

结合附图描述特征,方面和实施例,其中:

[0014]

图。附图说明图1是示出根据一个实施例配置的示例系统的图。

[0015]

图。图2是示出可以包括在图1的系统中的计算器的实现的屏幕截图。1:

[0016]

图。图3A是示出在图1的系统中实现的资金转移和支付处理过程的一部分的图。 1:

[0017]

图。图3B是示出在图3的系统中实现的资金转移和支付处理过程的另一部分的图。 1:和

[0018]

图。图4是示出可以被配置为实现图1的系统的示例处理系统的图。1。

详细说明

[0019]

以下描述的示例实施例涉及可由个人用于管理某些产品或服务的保存和预付费的工具。

作为一个例子,描述了一种系统,该系统旨在允许用户节省包括美容组件在内的任何非预期成本,例如整容手术和程序,化妆品和美容产品等,因为它说明了行业或细分市场。有很大的愿望,程序或产品往往成本高昂,而有关产品,供应商,定价等的信息可能令人生畏。

还有一种情况是,一旦用户获得一种产品或服务,通常需要额外的产品或服务以最大化每种产品或服务的效果,这只会增加混淆并且可能导致用户不想移动向前。

在化妆品或美容领域,产品和服务可包括整形外科,皮肤科,化妆品皮肤科,头发修复/去除,lasik眼科手术/视力服务,美容牙科/美白/口腔正畸,豪华水疗服务,水疗日,减肥,营养等专业产品。

[0020]

但是应该理解,该化妆品市场仅作为例子存在。

如将要解释的,这里描述的工具不仅可以用于聚合行业内的产品和服务的信息,以便促进用户对产品和服务进行知情选择的能力,并且还为这些服务节省,但也在某些实施例中,识别实际上定义相关产品和服务的行业,市场或子市场的其他不同产品和服务。

可以使用本文所述工具的其他示例行业或市场包括:门房医学,医疗旅游,宠物/兽医,化妆品,日 光浴,美发沙龙,美甲沙龙,豪华旅游/目的地度假村,新娘淋浴,婚礼,度假,体育活动,参与和 设备,骑自行车,航空公司,回到学校,视频游戏/电子产品,餐厅,房地产,汽车和时尚。

[0021]

首先,将提供计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供者平台(例如,美容银行)的一般描述,其提供在线计划/保存。

作为expalind,这样的平台可以包括计算器,教育链接和资源,以帮助成员开发他们的个性化美容维护策略,并由FDIC保险银行和后端支付系统支持处理存款,支付和折扣。

对专门的美容储蓄账户的承诺可能会导致已经保存治疗的会员的访问频率增加。 提供者可能意识到 具有额外消费收入的消费者在提供者访问时自动受到额外的追加销售。

[0022]

在一个实施例中,计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如,美容银行,提供美学上令人愉悦,易于使用,有益的程序,该程序与后端多个商家平台集成,该平台"连接点"尚未之前已联系,减少了目前市场上存在的重复工作。因为它是基于技术/社交媒体的,所以该平台(例如,Beauty Banking)是一种非常低开销的商业模式。在一个实施例中,平台,例如,Beauty Banking是免费的可重新加载的礼品卡程序。它与任何其他非常有利可图的礼品卡计划都没有什么不同,只是

它将多个商家联系在一起,提供额外的"储蓄"功能以及与供应商签订的消费者激励折扣合同。 迄今为止,仅存在少数新兴的多个商家礼品卡计划。 该平台(例如,Beauty Banking)可以包括代表巨大增长机会的模型以及可扩展到其他市场的模型。

[0023]

该平台,例如Beauty Banking,是巨大美学市场的新商业模式。 基于Web和客户服务的模型(亚马逊,Zappos,Toms Shoes,Groupon和其他许多模型)经历了惊人的快速增长,并展示了当今技术丰富的环境中以客户服务为中心的基于Web的公司所存在的机会。 随着基于信贷的计划难以维持市场优势,多商户储蓄计划开始出现。

[0024]

该平台可以包括作为美容治疗提供者的竞争者,他们选择进行自己的外展或奖励激励计划,新的,新兴的基于奖励的社会储蓄计划,成员习惯使用的信用卡公司,尽管有相关的费用(例如,Visa,MasterCard)),CareCredit /其他化妆品信用公司,以及药品VIP奖励/回扣计划。基于网络的折扣营销计划(如LivingSocial和Groupon)的成功增强了消费者对基于网络的支出的信心,并为跨层营销计划铺平了道路,例如计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供商平台,例如Beauty Banking Multiple一般用途的商业储蓄计划(假期,学校)开始出现(例如 SmartyPig),但没有已知的行业特定程序。

[0025]

广泛储蓄计划所分享的限制因素是它们本质上是模糊的。 行为经济学告诉我们,当面对竞争性选择时,人们在被告知该做什么时会做出积极的回应。 美学领域的信息冲突以及用新的治疗方法,产品和服务轰炸市场对于大多数消费者而言过于复杂。 个性化的行业特定平台可以为需要帮助确定和规划其长期和短期美容策略的人提供有价值的工具。

[0026]

在一个实施例中,计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供者平台提供不同的财务选项以向患者和希望巩固和管理美容医疗保健费用但不希望或不能有资格获得美容医疗费用的消费者提供。新的信用卡。

[0027]

在一个实施例中,计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如,美容银行,寻求用 更实际的方法来代替现在花费,支付更晚的心态,以管理与美容维护相关的各种成本。

[0028]

在一个实施例中,计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如美容银行,与高端服务 提供商签订合同,为其成员提供美容治疗和服务的折扣。

提供商利用Beauty Banking的宣传册和网站以及他们自己的折扣奖励来鼓励客户参与。

客户在提供商办公室的售货亭或在BeautyBanking.com在线注册并开始储蓄。 Beauty Banking为会员提供迎宾礼包和美容银行卡。 定期电子邮件通信会通知客户他/她的提供商达到的目标和特价/折扣。 作为提供折扣会员服务的回报,参与的提供商享受客户增加,访问频率增加,访问时增加销售机会以及提高市场知名度。 随着经济的不断发展,供应商可以从拥有专用美容储蓄基金的消费性收入中获得大幅增加的收入。

[0029]

潜在会员可以从广泛的来源了解计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如美容银行。 最强大的是病毒式社交媒体/口碑转介。 其他来源包括来自提供商的电子爆炸,小册子,选择加入电子邮件活动,本地广告和相关媒体的公关。

[0030]

预期成员可以访问计算机化的在线化妆品处理动态因特网客户提供者平台网站,例如 BeautyBanking.com,其中可以立即向准预期成员提供注册的令人信服的理由。提供商办公室也可以 作为信息亭来签署会员,并将为注册提供奖励。

[0031]

新成员将获得有关如何将资金转入其平台卡的分步说明,例如美容银行卡,其中包括如何通过现场信息轮计算器和在线交互式计算器设置便捷储蓄计划的插图,以帮助客户决定他们的美容维护策略有多少。资金可以配置为自动从会员银行或信用卡账户转入其美容银行账户。

[0032]

新成员立即在邮件中收到欢迎包和他们的平台卡,例如美容银行卡。 新成员与平台提供者(例如,美容银行提供者)预约,并且新成员可通过在网站的提供者位于其上的部分输入他们的邮政编码来找到提供者列表。

[0033]

在治疗或服务后,美容银行会员会出示他或她的平台卡,例如美容银行卡,用于付款。 随后,与计算机化在线美容治疗动态因特网客户提供者平台(例如,美容银行账户)相关联的账户通过提供商结账处的网站借记以用适用的折扣进行支付。

[0034]

提供商的好处,包括BeautyBanking.com上的定期和分层广告,提供更高的知名度和更多的客户,美容银行注册奖励计划和量身定制的广告,以增加他们正在努力发展的提供商业务的各个方面。 对于那些致力于更有组织的储蓄策略以获得额外收入的客户,提供商可以期待更频繁和定期的访问。 提供商可能会理解,由于礼品卡对"免费资金"的看法,客户在治疗时更愿意增加额外服务。

[0035]

在达成关于折扣的协议以及成员的其他津贴,设置和交易费用以及计划启动后,可以签订合同。

[0036]

提供商可以获得介绍性的促销包,包括带有小册子的美容银行显示器和提供商销售工具,附属材料和营销推广包,供现场使用。

[0037]

会员福利可包括平台可自由加入,可能不收取任何费用。

换句话说,在各种实施例中,美容银行会员不收费。

此外,不需要信用检查或预先批准,因为它不是信用提供。 其他优惠包括:美容银行提供商的优惠和折扣;一种节省美容护理的简单方法;随着时间的推移,更均匀地分摊治疗费用;由于会员花钱已经节省了(并且礼品卡被视为"免费资金"),因此减少了"买方的悔意"。)

[0038]

计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台可以提供管理程序的结构,其促进个性化的美容维护程序并且可以提供"轻扫"的便利性。"此外,计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台可以提供额外的匿名层,因为会员卡是他们的个人美容储蓄账户,不受家庭成员的审查。

[0039]

计算机化的在线化妆品处理动态互联网客户提供商平台可以配置为通过选择加入电子通讯提供定期 通信提供商特价。

[0040]

因此,利用计算机化的在线美容处理动态互联网客户提供商平台,提供商可以以较低的每个客户获得成本获得新客户。

提供商可能具有较低的启动成本。

[0041]

与计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供商平台相关联的网站上的定期和分层广告可以在竞争市场中提高可见度。确定礼品卡用户在使用礼品卡时的使用率始终比使用更传统的付款方式多出约40%。 计算机化的在线化妆品处理动态互联网客户提供商平台为"向上销售"客户提供了更大的机

会,该客户由于承诺的储蓄计划而具有更多的消费性收

[0042]

计算机化的在线化妆品处理动态互联网客户提供商平台可以提供更频繁的访问,这些客户致力于更有组织的节约策略,从而产生额外的收入。此外,提供者可以访问有关参与美容银行计划,趋势,平衡和目标的信息。

[0043]

该平台还应该消除管理账单,应收账款和收款所花费的时间和金钱。 该平台还可以提高治疗接受度和现金流。

[0044]

该平台还为实践发展经理提供支持美容银行业务的实践能力,从如何市场到患者,再到如何发展实践。 实践发展经理可以利用他们的知识和行业经验亲自协助支持Beauty Banking Live电话的选择实践,也可以通过平台提供或支持电子邮件支持。

[0045]

医生合作伙伴可以通过现有数据库和病毒式在线营销向客户推荐增长。 此外,该平台可以实现对潜在成员和提供者的营销。 区域销售和营销经理可以监督区域领域的发展,并协调国家扩张期间的工作。 所有营销都应符合100%HIPPA标准。

[0046]

大部分营销可以通过向选定接待区域的现有客户和流媒体介绍视频的新提供商介绍性公告进行。

[0047]

消费者可能以多种方式成为目标,包括网页浏览和网站,例如www。

BeautyBanking.com。 几乎所有对获得整容手术感兴趣的人都可以上网,对可用的手术类型,所在地区的医生和费用进行研究。 计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供商平台,例如美容银行可能100%优化和关键字丰富,因此Beauty Banking.com将出现在Google搜索结果的第一页,然后将患者发送至Beauty Banking.com做他们的研究。

[0048]

此外,Beauty Banking.com还提供了一个强大的价格计算器,用于下面详细描述的每个整容程序,按城市和州分类,年度支出计划,广泛的医生定位器,易于使用的视觉地图格式,帮助患者选择正确的工具医生(即,整形外科医生或皮肤科医生应该做我的肉毒杆菌毒素吗?),工作表帮助患者为他们的初步咨询准备正确的问题,以及详细的视频和教育工具,以帮助消费者更多地了解每个程序及其所需的一切(即治疗持续多长时间,患者恢复工作前的停工时间等。)最终,无论消费者如何找到美容银行,一旦他们浏览网站,就会有多个提示来教育他们使用美容银行来支付他们的审美待遇。消费者将被鼓励通过一个非常简单的三步流程进行注册,一旦出现无风险,无成本和无费用的机会,可以节省和计划未来的美容护理。

[0049]

消费者也可以通过多种方式成为目标,包括电子邮件营销,在线营销,平面广告和公共关系。 计算机化的在线化妆品处理动态互联网客户提供商平台,例如,美容银行,可以向所有持卡人和其自己的目标电子邮件列表发送每月电子通讯,其中包括关于整容程序,新产品/服务的聚焦以及围绕该产品/服务的新闻。化妆品行业。 这些电子通讯还可以突出显示持卡人的奖励和促销活动。 提醒电子邮件也可以发送给希望参与"提醒"计划的办公室,例如,Beauty Banking将每6个月自动提醒患者他们下一次Restylane®治疗。

[0050]

计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台可以部署在医生办公室内。 可以向支持该平台的每个办公室提供现场销售材料和抵押品,例如,美容银行这些营销材料可以促进客户的美容维护计划策略的开发和计划的登记。 规划 " 轮子 " 可以帮助规划过程以确保将平台(例如,美容银行)结合到提供者的实践中是平稳且容易的过渡。 此外,可以向提供商提供电子邮件爆炸模板,明信片邮件模板和信息手册以在候诊室中显示以增加成员资格。 从业者也可以为患者提供简单的注册表

,或者可以在候诊室从iPad或笔记本电脑上运行的程序。 最后,可能会向医生提供信息以添加到他们的网站,让患者知道这个新的和令人兴奋的支付计划。

[0051]

消费者也可以通过礼品卡进行定位。 美容行业已经完全接受礼品卡的使用,特别是在假日季节。 鼓励患者为朋友和家人购买礼品卡,以支持他们选择的美容治疗。 但是,当前的礼品卡特定于提供商,迫使收件人仅使用该提供商。 这限制了地理可能性(即,您不能在另一个州向您的婆婆发送礼品卡)以及让患者灵活地选择他们感到舒适的医生。 最后,对于许多医生购买具有定制磁条的礼品卡是非常大的费用。 例如,要从Wells Fargo Merchant Carriers购买礼品卡,最低订单为1,000张卡,成本为880美元,包括初始设置费和打印成本。 使用每张卡还需要支付额外费用,如0.80美元,每张卡设置余额,每笔交易0.20美元。 然后还有额外的附加成本,例如匹配载体,信封/盒子和计数器支架/显示器。

美容银行礼品卡将完全解决所有这些问题,并为生日,毕业典礼,婚礼和假期提供一个很好的新礼品选择。

[0052]

计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如美容银行,可以从多个收入流中获益。 美容银行可能包括传统的基于交易的模式,并可能从提供商处收取每笔交易4%的费用。 供应商 ,制药,化妆品,技术和产品公司为换取横幅广告而支付的网站广告费可能会提供额外的重要收入 来源。 来自未使用的单面额礼品卡和会员账户利息"浮动"的破损(或溢出)可以提供收益模型的 余额。 预计数据库将变得非常有价值,因为计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台 ,例如,Beauty Banking假设广泛的市场渗透。

[0053]

参与美容治疗提供者的访问费用可以通过访问计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台 (例如结账时的美容银行网站)来打折和支付。资金可以通过后端多商户平台从美容银行账户无缝 转移到提供者账户。同时从会员卡中扣除访问量。美容银行将几个展示的创收模式(礼品卡,交易,分层广告和网站提供给本地化的市场模式)联合起来,为消费者提供免费会员资格,为提供商增加收入和客户的成本非常低。

[0054]

多个收入流和快速预测的增长可以维持计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如 美容银行,关于盈利能力。 基于交易的模型已在市场上得到证实。 美容银行可能会收取4%的服务 费用以支付运营成本。 流行的美容银行网站上的分层广告可能是额外的收入来源。

[0055]

计算机化在线美容治疗动态互联网客户提供者平台可以包括公司赠送策略(单次使用非会员礼品卡,即100美元,250美元,500美元等员工奖励礼品卡。)计算机化的在线美容处理动态互联网客户提供商平台的增长可以通过可扩展性,在线计划以及在整个美国复制其本地模型的能力来推动。

[0056]

收入增长将吸引不断增长的成员和提供商基础。 额外收入将通过"破损"或"溢出"(礼品卡或借记卡上未使用的价值)实现。 据估计,高达40%的礼品卡未使用,去年市场上超过50亿美元。

[0057]

计算机化的在线美容治疗动态互联网客户提供者平台,例如美容银行(BB),是一种旨在允许人们为个人治疗省钱的服务。 美容银行客户将获得一张借记卡,他们可以向参与的提供商出示,以支付和享受治疗,商品和服务的折扣。 客户可以通过BB网站轻松为其帐户添加更多资金。 提供商可以使用美容银行推广他们的服务,以及发布特别优惠和额外折扣。

[0058]

以下描述提供了每种类型的用户如何与网站交互的示例性图示。

[0059]

该平台网站的访客可以享受电脑化的在线美容治疗动态互联网客户提供商平台的美学和易用性,例

如美容银行服务。访客可以快速认识到美容银行是关于美容并计划保持这种方式。

可以描述和描绘美容银行系统,以使该服务的好处毫无疑问。该计划的全部细节也可以在网站上提供。安全性和合法性的印象也可能是高度优先事项,因为该系统的基础是能够将钱存放在安全的地方以供日后使用。

[0060]

游客可以浏览仅向会员提供的特别优惠和折扣,从而鼓励他们立即注册并开始储蓄。 访客还可以浏览教育材料,例如有关程序类型和参与提供者列表的信息。 他们还可以选择注册Beauty Banking时事通讯。 访客还可以使用美容银行计算器(下文所述)来确定他们的货币目标,并查看他们在美容银行注册时将享受的储蓄和计划类型。

[0061]

客户是指已开始使用Beauty Banking保存的客户(请参阅客户注册和自动付款设置)。 在注册时,可以允许客户创建唯一的用户名/密码剑,并且将为其提供带有个人识别码(PIN)的唯一帐号。 客户可以登录美容银行并编辑他们的帐户信息,存款,查看过去存款/取款的记录,并检查他们的当前余额。

[0062]

客户可以选择设置自动付款,也可以通过他们选择的账单支付方式手动付款。 初始存款后,客户可以获得美容银行借记卡。 此卡将在服务时呈现给参与提供商以进行付款处理。

[0063]

客户还可以选择使用借记卡部分或全部支付服务费,但只有使用该卡支付的金额才有资格享受折扣价。 客户还可以使用美容银行计算器(详见下文)确定其货币目标并保存其设置,以便于参考和目标跟踪客户可以自动注册下面详述的美容银行奖励系统。

[0064]

提供商可以设置在线帐户,接收教学/宣传材料,并接受在线处理付款的培训。 提供商将设置一个配置文件,该配置文件将显示给所有BB访问者,显示他们的位置,他们提供的服务,简短的生物,以及可选地,例如,最多3张照片。 注册提供商可以登录Beauty Banking并编辑其帐户信息,查看其办公室执行的交易列表,并查看收到的付款记录和BB待处理的付款。如果提供商的帐户中有余额,他们可以选择将资金分配到自己的帐户或要求美容银行支票。 另外一个选项允许提供商设置定期付款以分发到他们的帐户。

[0065]

提供商还可以使用本网站管理其Office用户名和密码,以便提供商控制谁可以代表他们进行交易。

[0066]

通过例如广告管理工具,提供商将能够提交特价和促销以供BB管理员批准/发布。

他们还可以跟踪他们在Beauty Banking网站上运行的广告,包括观看次数和点击率。

[0067]

当客户到达预约并出示美容银行卡时,办公室工作人员登录美容银行网站并输入帐号,密码和交易金额。 如果客户的账户余额足够,则从客户的余额中扣除资金,并报告交易以进行付款。 可以显示一张收据,用于打印一份用于Office的一份副本和一份用于客户端的一份。 如果客户的账户余额不足,则可以显示当前可用余额,并选择应用该金额(或较少金额)以部分支付程序总额。 可以显示用于打印的收据,其可以包括2个副本:一个用于Office,一个用于客户。 此收据将显示通过Beauty Banking收取的总金额以及Office必须收取的余额。

[0068]

区域销售经理可以登录系统,在其权限范围内设置和管理提供商。 当其所在地区的提供商注册服务时,BB代表可能会通过电子邮件收到通知,其中包含联系方式和位置信息。 然后,BB代表可以联系提供商安排会议,将提供商介绍给系统,并使办公室设置必要的帐户和培训材料。

[0069]

网站管理员可以访问美容银行特定页面的内容管理工具。这将使他们能够管理网站广告,更新特价和编辑需要经常更新的内容。

[0070]

超级用户可以监控整个系统中的所有活动,管理用户和发布内容。

[0071]

当提供商或其办公室处理交易时,资金可立即提供给提供商。

提供商可以将钱转移到他们的帐户或要求美容银行向他们发送支票。或者,提供商可以按照自定义的时间间隔定期向他们的帐户转帐。

[0072]

礼品卡可在网站上购买。

访客可以输入所需的金额并通过他们可接受的首选方式付款。 游客可以要求将卡片发送给朋友或直接发送给他们。 或者,可以立即打印礼品卡的在线版本并将其提供给收件人。 这些卡可以通过登录客户帐户并输入礼品卡号进行兑换。 礼品卡的金额将记入客户的账户,礼品卡将被禁用。

[0073]

当客户将初始存款存入其账户时, Beauty Banking将为该账户生成借记卡并邮寄个人债务卡。客户将使用此卡支付参与提供商的服务费用。客户将使用其网站上的客户经理管理其PIN。

[0074]

美容银行将采用多层次的广告计划:第1层:主页横幅放置,图形处理,通过内容管理工具轮流进行随机显示;第2层:内部页面广告展示位置,基于文本,通过内容管理工具管理;第3层:特别优惠部分的促销列表。基于文本。

[0075]

所有广告都可以由网站管理员管理。 提供商可以通过网站提交广告以供批准和发布。 广告观看次数和点击次数将由提供商和BB代表在其帐户部分进行监控。 超级用户和内容管理器可以通过其管理工具监控广告活动。

[0076]

授权用户将能够运行报告以查看按日期,交易类型,提供商(如适用),客户(适用时)排序的美容银行交易。

[0077]

通过以下操作可以自动将电子邮件发送给特定用户:注册/欢迎:注册成功后,客户将收到一封欢迎电子邮件,其中包含简短的欢迎声明,用户名和帐号。

为了安全起见,客户需要单击电子邮件中的链接以验证电子邮件地址。 此链接会将他们带回网站以继续设置帐户。

[0078]

达到个人目标后,如果在客户经理中选择,客户可能会收到一封电子邮件,通知他们已达到目标并 链接回网站,以便他们查看详细信息。

[0079]

在执行交易时,客户可以通过电子邮件发送交易的收据。

或者,为了保护隐私,电子邮件可以排除实际交易的任何细节。 而是简单地通知事务并链接回客户端登录以进行验证。

[0800]

账户安全可能是首要任务,因为美容银行的基础是为客户提供私密而安全的环境来存钱。 该系统将需要采取措施防止欺诈性使用和/或撤回资金。

[0081]

图。图1是示出其中可以实现'407应用的实现的示例系统100的图。 在系统100中,各种用户可以经由例如因特网104使用设备102访问平台106。 平台106包括配置成提供本文描述的功能的各种模块和引擎。 尽管如此,应该理解,图1中所示的模块可以包括在内。图1是作为示例,并且将理解,特定实现可以包括更多或更少的模块。

[0082]

可以从各种系统108a获取关于各种产品和服务的信息,例如整容手术。 此信息可包括与产品或程序,定价,安全信息,警告等相关的信息。 例如,在整容手术领域,可以从美国审美程序协会(ASAP)获取信息;信息也可以从美国整形外科医师协会(ASPS),美国皮肤病学会(AAD)和美国化妆品牙科学会(AACD)获取。 这些信息可以包括定价,统计谁正在接受程序,程序信息,从业者信息等。

[0083]

信息112模块可以剔除数据并对其进行格式化以便通过用户界面(U/I)120呈现给用户,以便他们可以了解程序和从业者。 定价模块114还可以被配置为获取定价信息并将其呈现给用户以及计算器模块118。

[0084]

选择引擎116可以被配置为帮助用户选择过程,浏览与其相关的信息,并将它们放入他们的过程和产品列表中。选择引擎可以被配置为基于信息模块112提供的信息来教育用户,使得他们可以制定计划,例如个性化美容维护策略。一旦被选中,用户就可以激活计算器模块118,以便确定用户需要为所选择的过程或过程组合保存多少以及在多长时间内保存。

[0085]

一旦用户选择了程序和储蓄计划,资金转移模块126和银行合作伙伴128可以帮助将资金转入他们的账户。 然后,该帐户可用于支付由提供者经由支付引擎124执行的所选或所述过程的全部或部分,该支付引擎124与提供者系统110接口。

[0086]

图。图3是更详细地说明根据一个实施例的资金转移和支付过程的部分的图。

[0087]

图。图2是示出可由计算器模块118驱动的计算器的示例用户界面实现的屏幕截图。

可以看出,计算器界面可以包括下拉菜单,其允许用户选择要保存的存款金额,其可以添加到当前余额或信用(如果存在),频率,即每天,每周,每月等等,以及开始日期。愿望清单允许用户选择程序或产品。

[8800]

一旦选择了程序并提供了其他信息,计算器118就可以计算常规价格,显示成员成本以及每个程序将被保存的日期。 通过重新排列程序的顺序,用户可以首先控制保存哪个项目。

[0089]

可以将几个高级特征构建到计算器118和平台106中。 例如,建议引擎122可以被配置为基于从系统 108剔除的数据和由平台106从用户交互收集的信息来确定通常随后由具有用户已经选择的过程的用

户选择的其他治疗。 然后,可以向用户提供将这些过程添加到计算器的选项,以查看添加它们的效果。 用户还可以使用选择引擎来查看有关这些所选过程的信息,并了解其他用户选择它们的原因。 应当注意,选择引擎122还可以被配置为与选择引擎116一起工作以在用户首次选择过程时提出建议

[0090]

在某些实施例中,计算器可以与信用计算器配对。 信用计算器允许用户输入有关其信用账户的信息,例如余额,利率,限额,支付金额等。 然后,信用计算器将计算用户将在多长时间内支付的金额以及最终支付的利息,例如,将程序或产品放在其信用卡上并支付最低付款金额或其他金额由用户起诉。

[0091]

建议引擎也可以配置为建议用户选择的程序的替代顺序。例如,用户可能首先放置了最便宜的程序 ,但是为了恢复和其他原因首先使用最昂贵的程序可能更好。因此,建议引擎122可以被配置为建 议新订单并且可以将用户引用到支持该建议的信息。

[0092]

还应注意,因为可以通过平台106提供多种不同类型的过程,所以建议引擎可以建议用户可能从未想过的不同过程的组合。建议引擎122使用的信息可以包括诸如年龄的人口统计信息,性别,职业,位置等实际上,在某些实施例中,建议引擎可用于识别可以销售给某个人口统计群组的子市场或产品子集。例如,如果30至40岁之间通常有一个或多个孩子的女性随着时间的推移获得一组2或3个程序,那么建议引擎122可以被配置为识别这一点并及时建议这些程序适合这种人口统计的任何用户的时尚。

[0093]

如上所述,可以向用户提供特殊定价。 系统106收集的数据还可用于确定适当的折扣,特别优惠,特殊包裹优惠以及此类的时间安排。 例如,关于前一段的例子,如果数据表明这些妇女在上次怀孕后的某个时间有第一次手术,那么该系统可以确定对这些妇女的某些折扣或特别优惠。数据显示他们可能有兴趣拥有它的时间。 当然,可能已经向他们建议了信息,表明这种时间是常见的或适当

的。 因此,当这样的女性加入并且初始提供信息并选择要学习的过程时,系统106可以被配置为识别她适合所描述的人口统计并且建议她更多地了解某些过程,包括何时获得它们以及为什么这种时机是有利的或适当的。 因此,更有可能的是,当这样的时间到来时,这个人将考虑这样的程序。

这是提供折扣或其他特别优惠的好时机。

[0094]

通常,系统可以了解哪种类型的折扣和特殊优惠适用于何种类型的程序以及提供此类程序的最佳时间。 然后,系统可以配置为向用户及时提供建议和建议。

[0095]

在某些实施例中,愿望列表可以充当用户可以向家人和朋友发布的一种注册表,以便他们也可以贡献资金。 在这种情况下,资金转移模块126可以被配置为帮助这样的家庭和朋友将资金转移到用户账户。

[0096]

图。图4是说明可结合本文中所描述的各种实施例使用的实例有线或无线系统550的框图。例如,系统550可以用作上述机制或过程中的一个或多个或与之结合使用,并且可以表示服务器110,用户系统130和/或本文描述的其他设备的组件。系统550可以是服务器或任何传统的个人计算机,或能够进行有线或无线数据通信的任何其他支持处理器的设备。如本领域技术人员将清楚的,也可以使用其他计算机系统和/或架构。

[0097]

系统550优选地包括一个或多个处理器,例如处理器560。 可以提供附加处理器,例如用于管理输入/输出的辅助处理器,用于执行浮点数学运算的辅助处理器,具有适合于快速执行信号处理算法的架构的专用微处理器(例如,数字信号处理器)。 ,从属于主处理系统(例如,后端处理器)的从属处理器,用于双处理器系统或多处理器系统的附加微处理器或控制器,或协处理器。 这种辅助处理器可以是分立处理器,或者可以与处理器560集成。 可以与系统550一起使用的处理器的示例包括但

不限于奔腾处理器,Core i7处理器和Xeon处理器,所有这些处理器都可以从加利福尼亚州圣克拉拉市的英特尔公司获得。

[0098]

处理器560优选地连接到通信总线555。通信总线555可以包括数据信道,用于促进存储器和系统550的其他外围组件之间的信息传输。通信总线555还可以提供用于与处理器560通信的一组信号,包括数据总线,地址总线和控制总线(未示出)。通信总线555可以包括任何标准或非标准总线体系结构,例如,符合行业标准体系结构(ISA),扩展工业标准体系结构(EISA),微通道体系结构(MCA),外围组件互连的总线体系结构(PCI)本地总线,或由电气和电子工程师协会(IEEE)颁布的标准,包括IEEE 488通用接口总线(GPIB),IEEE 696 / S-100等。

[0099]

系统550优选地包括主存储器565并且还可以包括辅助存储器570。 主存储器565为在处理器560上执行的程序提供指令和数据的存储,例如上面讨论的一个或多个功能和/或模块。 应当理解,存储在存储器中并由处理器560执行的程序可以根据任何合适的语言来编写和/或编译,包括但不限于C/C+++, Java, JavaScript, Pearl, Visual Basic, NET等。 主存储器565通常是基于半导体的存储器,例如动态随机存取存储器(DRAM)和/或静态随机存取存储器(SRAM)。 其他基于半导体的存储器类型包括例如同步动态随机存取存储器(SDRAM),Rambus动态随机存取存储器(RDRAM),铁电随机存取存储器(ERAM)等,包括只读存储器(ROM)。

[0100]

辅助存储器570可以可选地包括内部存储器575和/或可移动介质580,例如软盘驱动器,磁带驱动器 ,光盘(CD)驱动器,数字通用盘(DVD)驱动器,其他光学器件。驱动器,闪存驱动器等以公 知的方式读取和/或写入可移除介质580。可移动存储介质580可以是例如软盘,磁带 ,CD,DVD,SD卡等。

[0101]

可移动存储介质580是非暂时性计算机可读介质,其上存储有计算机可执行代码(即,软件)和/或数据。存储在可移动存储介质580上的计算机软件或数据被读入系统550以供处理器560执行。

[0102]

在备选实施例中,辅助存储器570可以包括用于允许将计算机程序或其他数据或指令加载到系统550中的其他类似装置。这种装置可以包括例如外部存储介质595和接口590。外部存储介质595的示例可以包括外部硬盘驱动器或外部光学驱动器,或外部磁光驱动器。

[0103]

辅助存储器570的其他示例可以包括基于半导体的存储器,诸如可编程只读存储器(PROM),可擦除可编程只读存储器(EPROM),电可擦除只读存储器(EEPROM)或闪存(面向块的存储器)。 类似于EEPROM)。 还包括任何其他可移动存储介质580和通信接口590,其允许软件和数据从外部介质595传输到系统550。

[0104]

系统550可以包括通信接口590。 通信接口590允许软件和数据在系统550和外部设备(例如打印机),网络或信息源之间传输。 例如,计算机软件或可执行代码可以经由通信接口590从网络服务器传送到系统550。 通信接口590的示例包括内置网络适配器,网络接口卡(NIC),个人计算机存储卡国际协会(PCMCIA)网卡,卡总线网络适配器,无线网络适配器,通用串行总线(USB)网络适配器,调制解调器,网络接口卡(NIC),无线数据卡,通信端口,红外接口,IEEE 1394火线,或能够将系统550与网络或另一计算设备连接的任何其他设备。

[0105]

通信接口590优选地实现工业发布的协议标准,例如以太网IEEE 802标准,光纤通道,数字用户线(DSL),异步数字用户线(ADSL),帧中继,异步传输模式(ATM),集成数字服务网络(ISDN),个人通信服务(PCS),传输控制协议/Internet协议(TCP/IP),串行线路Internet协议/点对点协议(SLIP/PPP)等,但也可以实现定制或非标准接口协议也是如此。

[0106]

经由通信接口590传输的软件和数据通常是电通信信号605的形式。

这些信号605优选地经由通信信道600提供给通信接口590。 在一个实施例中,通信信道600可以是有 线或无线网络,或任何种类的其他通信链路。 通信信道600承载信号605并且可以使用各种有线或无 线通信装置来实现,包括电线或电缆,光纤,传统电话线,蜂窝电话链路,无线数据通信链路,射 频("RE")链路,或者红外链接,仅举几例。

[0107]

计算机可执行代码(即,计算机程序或软件)存储在主存储器565和/或辅助存储器570中。 计算机程序也可以通过通信接口590接收并存储在主存储器565和/或辅助存储器570中。 这样的计算机程序在被执行时使系统550能够执行如前所述的本发明的各种功能。

[0108]

在本说明书中,术语"计算机可读介质"用于指代用于向系统550提供计算机可执行代码(例如,软件和计算机程序)的任何非暂时性计算机可读存储介质。这些介质的示例包括主存储器565,辅助存储器570(包括内部存储器575,可移动介质580和外部存储介质595),以及与通信接口590(包括网络信息服务器或其他网络设备)通信耦合的任何外围设备。。这些非暂时性计算机可读介质是用于向系统550提供可执行代码,编程指令和软件的装置。

[0109]

在使用软件实现的实施例中,软件可以存储在计算机可读介质上,并通过可移动介质580,I/O接口585或通信接口590加载到系统550中。 在这样的实施例中,软件以电通信信号605的形式加载到系统550中。 当由处理器560执行时,软件优选地使处理器560执行先前在此描述的发明特征和功能。

[0110]

在一个实施例中,I/O接口585提供系统550的一个或多个组件与一个或多个输入和/或输出设备之间的接口。 示例输入设备包括但不限于键盘,触摸屏或其他触敏设备,生物识别传感设备,计算机鼠标,轨迹球,基于笔的指示设备等。 输出装置的示例包括但不限于阴极射线管(CRT),等离子显示器,发光二极管(LED)显示器,液晶显示器(LCD),打印机,真空荧光显示器(VED),表

面传导电子发射器。显示(SED),场发射显示(EED)等。

[0111]

系统550还包括可选的无线通信组件,其有助于通过语音和数据网络进行无线通信。无线通信组件包括天线系统610,无线电系统615和基带系统620。在系统550中,在无线电系统615的管理下,天线系统610通过空中发送和接收射频(RE)信号。

[0112]

在一个实施例中,天线系统610可以包括一个或多个天线和一个或多个多路复用器(未示出),其执行切换功能以向天线系统610提供发送和接收信号路径。 在接收路径中,接收的RE信号可以从多路复用器耦合到低噪声放大器(未示出),该低噪声放大器放大接收的RE信号并将放大的信号发送到无线电系统615。

[0113]

在备选实施例中,无线电系统615可以包括被配置为在各种频率上通信的一个或多个无线电。 在一个实施例中,无线电系统615可以将解调器(未示出)和调制器(未示出)组合在一个集成电路(IC)中。 解调器和调制器也可以是单独的部件。 在输入路径中,解调器剥离RE载波信号,留下基带接收音频信号,该信号从无线电系统615发送到基带系统620。

[0114]

如果接收信号包含音频信息,则基带系统620对信号进行解码并将其转换为模拟信号。 然后信号被放大并发送到扬声器。 基带系统620还从麦克风接收模拟音频信号。 这些模拟音频信号被转换为数字信号并由基带系统620编码。 基带系统620还对数字信号进行编码以进行传输,并产生基带发送音频信号,该信号被路由到无线电系统615的调制器部分。 调制器将基带发送音频信号与RE载波信号混合,产生RE发送信号,该RE发送信号被路由到天线系统并且可以通过功率放大器(未示出)。 功率放大器放大RE发射信号并将其路由到天线系统610,在天线系统610中将信号切换到天线端口以进行发射。

[0115]

基带系统620还与处理器560通信耦合。中央处理单元560可以访问数据存储区域565和570。中央处理单元560优选地被配置为执行可以存储在存储器565或辅助存储器570中的指令(即,计算机程序或软件)。计算机程序也可以从基带处理器610接收并存储在数据存储区域565或辅助存储器570中,或者在接收时执行。这样的计算机程序在被执行时使系统550能够执行如前所述的本发明的各种功能。例如,数据存储区域565可以包括各种软件模块(未示出)。

[0116]

各种实施例也可以主要在硬件中使用例如专用集成电路(ASIC)或现场可编程门阵列(FPGA)之类的组件来实现。 能够执行这里描述的功能的硬件状态机的实现对于相关领域的技术人员来说也是显而易见的。 还可以使用硬件和软件的组合来实现各种实施例。

[0117]

此外,所属领域的技术人员将了解,结合上文描述的图和本文中所揭示的实施例而描述的各种说明性逻辑块,模块,电路和方法步骤通常可实施为电子硬件,计算机软件或组合。两者都有。 为了清楚地说明硬件和软件的这种可互换性,上面已经在功能方面对各种说明性的组件,块,模块,电路和步骤进行了总体描述。 将此功能性实施为硬件还是软件取决于特定应用和强加于整个系统的设计约束。 技术人员可以针对每个特定应用以不同方式实现所描述的功能,但是这种实现决策不应被解释为导致脱离本发明的范围。 另外,模块,块,电路或步骤内的功能分组是为了便于描述。

在不脱离本发明的情况下,特定功能或步骤可以从一个模块,块或电路移动到另一个。

[0118]

此外,结合本文公开的实施例描述的各种说明性逻辑块,模块,功能和方法可以用通用处理器,数字信号处理器(DSP),ASIC,FPGA或其他可编程逻辑器件来实现或执行。,离散门或晶体管逻辑,分立硬件组件或其任何组合,设计用于执行本文所述的功能。通用处理器可以是微处理器,但是替代地,处理器可以是任何处理器,控制器,微控制器或状态机。处理器还可以实现为计算设备的组合,例如,DSP和微处理器的组合,多个微处理器,一个或多个微处理器结合DSP内核,或任何其他这样的配置。

[0119]

另外,结合本文公开的实施例描述的方法或算法的步骤可以直接体现为硬件,由处理器执行的软件模块或两者的组合。 软件模块可以驻留在RAM存储器,闪存,ROM存储器,EPROM存储器, EEPROM存储器,寄存器,硬盘,可移动磁盘,CD-ROM或包括网络存储介质的任何其他形式的存储介质中。 示例性存储介质可以耦合到处理器,使得处理器可以从存储介质读取信息和向存储介质写入信息。 在替代方案中,存储介质可以是处理器的组成部分。 处理器和存储介质也可以驻留在ASIC中。

[0120]

本文描述的任何软件组件可以采用各种形式。例如,组件可以是独立的软件包,或者它可以是作为"工具"并入更大的软件产品中的软件包。它可以从网络(例如,网站)下载,作为独立产品或作为用于安装在现有软件应用程序中的附加软件包。它还可以作为客户端-服务器软件应用程序,作为支持web的软件应用程序和/或作为移动应用程序提供。

[0121]

虽然上面已经描述了某些实施例,但是应该理解,所描述的实施例仅是示例性的。 因此,不应基于所描述的实施例来限制本文描述的系统和方法。 而是,本文描述的系统和方法应当仅根据结合以上描述和附图的所附权利要求进行限制。