

**ETUDE DE CAS en UML :
GESTION DES COMMANDES DE PIECES
FABRIQUEES PAR LA SOCIETE C**

La société C fabrique des pièces métalliques réalisées dans son atelier. La société C est en relation commerciale uniquement avec des clients réguliers. Les factures sont mensualisées : toutes les commandes d'un client dans le mois sont facturées à la fin du mois.

A la réception d'une commande, le secrétariat de la société C édite un bon de fabrication qu'elle transmet à l'atelier (un double de ce bon de fabrication est envoyé au client). Une fois la pièce fabriquée, l'atelier complète le bon de fabrication et le transmet au secrétariat qui enregistre la date de fin de fabrication et informe le client que sa pièce est disponible à l'atelier.

A la fin du mois, les factures sont éditées. Une facture est éditée pour chaque client ayant effectué une commande dans le mois.

Si une facture n'est pas payée dans le délai de 10 jours ouvrables alors un courriel de relance est envoyé au client. Tant qu'il n'aura pas payé sa facture aucune de ses commandes ne sera acceptée : chaque fois qu'il effectuera une commande, un courriel de refus lui sera envoyé.

Une facture payée est archivée 15 ans et ensuite détruite.

Hypothèse : nous considérons que tous les paiements sont corrects : un client paye le total facturé ou il n'envoie pas de règlement.

Hors Contexte : l'enregistrement de nouveau client est hors contexte.