

Введение в статистику

Проект #1

Золотая жила / Golden mine

Кейс

Проблема

Идея решения

- Веб-платформа для изучения иностранного языка
 - Клиенты потребляют разный контент и платят по разным тарифам
 - Доходы от некоторых клиентов даже меньше, чем расходы платформы на обслуживание этих клиентов
 - Планируется привлечь 1000 новых клиентов
 - Средняя стоимость привлечения одного клиента 5000 рублей
-
- Привлечение новых клиентов может повлечь убытки
-
- Привлекать новых клиентов в заранее выбранной категории пола и возраста: возможно удастся найти категорию, в которой клиенты платят много, а их обслуживание стоит мало

Ваша роль

Ваша задача

Доступные данные

Ожидаемый результат

- Аналитик отдела рекламы и маркетинга
-
- Таргетировать рекламу - найти категорию клиентов, в которой платформа получает максимум прибыли в расчете на клиента
 - Подготовить слайды с презентацией результата
-
- Датасет [golden_mine.csv](#): прибыль по текущим клиентам, пол, возраст
-
- Слайды в PowerPoint с презентацией результатов
 - Jupyter Notebook с расчетами для слайдов

Требования к слайдам

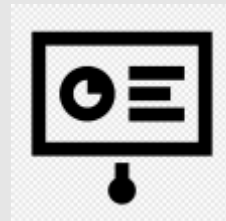
Если слайды или Jupyter Notebook не приложен, решение кейса оценивается в 0 баллов



Понятность/внешний вид

- Внешний вид презентации не мешает воспринимать информацию
- Понятно на какие вопросы отвечает каждый слайд
- Содержимое таблиц, графиков понятно из слайда без необходимости открывать исходный датасет
- Выводы явно сформулированы

Максимум: 4 балла



Обоснованность

- Выводы основаны на таблицах, графиках, показателях, полученных из данных
- Таблицы и графики получены скриншотом или картинкой из Jupyter Notebook, поэтому их можно перепроверить
- Расчеты корректны

Максимум: 4 балла



Реакция заказчика (руководителя)

0 баллов:

Не принимает, ищет другого исполнителя

1 балл:

Частично принимает, считает необходимым отдать на доработку текущему исполнителю

2 балла:

Принимает, готов пересылать слайды от своего имени, под свою ответственность

Максимум: 2 балла

Синий уровень: подход к решению

- Покажите на слайде текущую ситуацию
 - Сколько клиентов
 - Какова прибыль от клиента
 - Сколько новых клиентов планируется привлечь, и сколько это стоит в пересчете на клиента
 - Сделайте вывод о привлечении клиентов без таргетирования пола или возраста
- Покажите на слайде, из какой половозрастной категории вы предлагаете привлекать клиентов
 - Сравните две категории «Мужчины до 24 лет» и «Женщины до 24 лет»
 - Сделайте вывод: выберите одну категорию

Красный уровень: подход к решению

- Подготовьте слайды синего уровня
- Сравните на слайде/слайдах прибыль в каждой категории «пол-возрастная группа»
 - Используйте разбивку по возрастным группам, которая дана изначально
 - Сделайте очистку данных, где необходимо
 - Сделайте вывод: выберите одну категорию

Черный уровень: подход к решению

- Подготовьте слайды синего и красного уровня
- Покажите на слайде «Золотую жилу» - категорию клиентов высочайшей прибыльности
 - Разрешается создавать свои собственные категории по полу и возрасту
- Объясните наглядно на слайде, почему «Золотую жилу» не было видно на слайдах синего и красного уровня
- Покажите на слайдах, есть ли еще подобные золотые жилы

Что и когда нужно сдать?

Что сдавать?

- Jupyter Notebook в Google Colab с расчетами
- PowerPoint презентация со слайдами

Когда сдавать?

- Сроки сдачи указаны в информационной системе

! Сдача кейса – необходимое условие прохождения курса