

Введение в статистику

Проект 3

Экспансия

Кейс, проблема, идея



Кейс

- Консалтинговая компания работает с ритейлерами
- Ритейлеры открывают новые аутлеты (торговые точки) и проводят экспансию в регионы
- Компания хочет ознакомить сотрудников с тем, как происходит экспансия на рынке ритейлеров
- Планируется встреча для сотрудников: презентация и дальнейшее обсуждение



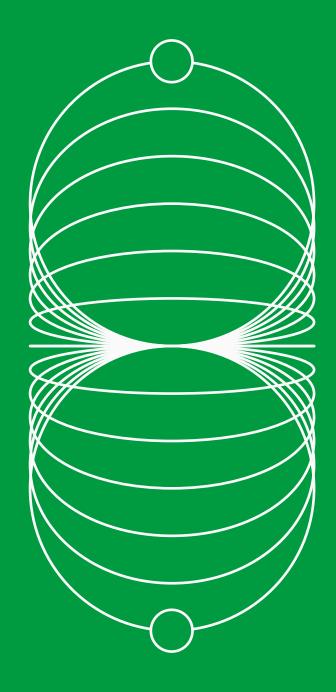
Проблема

Изучение экспансии на примере двух-трёх ритейлеров не позволяет говорить обо всём рынке ритейлеров



Идея решения

Исследовать статистически весь рынок ритейлеров и увидеть, как география регионов присутствия связана с числом торговых точек



Роль, задача, результат



Роль

Аналитик-исследователь в консалтинговой компании



Задача

- Выяснить, как присутствие ритейлера в регионах меняется с увеличением числа торговых точек
- Подготовить слайды для презентации результатов коллегам и дальнейшего обсуждения



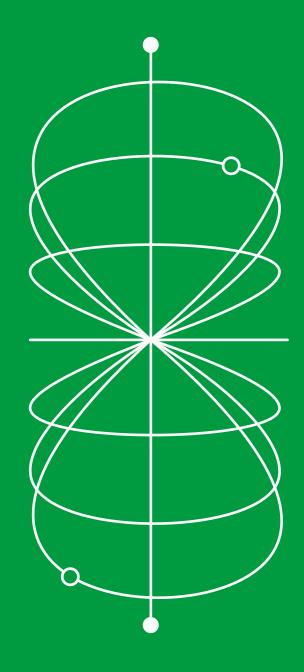
Доступные данные

Датасет <u>expansion.csv</u>: 2700 ритейлеров: специализация, количество торговых точек, регионы присутствия



Ожидаемый результат

- Презентация на слайдах в формате pdf
- Jupyter Notebook в Google Colab с расчётами



Требования к слайдам

Если слайды или Jupyter Notebook не приложен, решение кейса оценивается в О баллов

Понятность и внешний вид

- Внешний вид презентации не мешает воспринимать информацию
- Понятно, на какие вопросы отвечает каждый слайд
- Содержимое таблиц, графиков понятно из слайда без необходимости открывать исходный датасет
- Выводы явно сформулированы

МАКСИМУМ 5 БАЛЛОВ

Обоснованность

- Выводы основаны на таблицах, графиках, показателях, полученных из данных
- Таблицы и графики получены скриншотом или картинкой из Jupyter Notebook, поэтому их можно перепроверить
- Выводы явно сформулированы

МАКСИМУМ 5 БАЛЛОВ

Реакция заказчика

О баллов
 Не принимает, ищет другого

исполнителя

- 1 балл
 Частично принимает, считает
 необходимым отдать на
 доработку текущему исполнителю
- 2 балла
 Принимает, готов пересылать слайды от своего имени, под свою ответственность

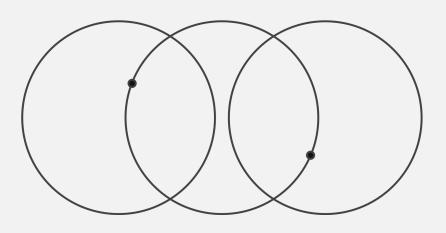
МАКСИМУМ 2 БАЛЛА

Бонусные баллы могут поднять основную оценку, но не выше **10 баллов**, даже если в сумме получится 11 или 12 баллов

Максимальная оценка — 10 баллов

Чёрный уровень

Подход к решению



- 01 Описать на слайде предобработку данных
 - Число торговых точек считать суммарно (собственные и франчайзинговые)
 - Давать комментарии к своим действиям этапа предобработки
- 02 Показать на слайде общую статистику
 - Количество ритейлеров, число торговых точек, число регионов присутствия, присутствие в Москве
 - Распределение числа торговых точек, числа регионов присутствия
 - Разбивку на категории по числу торговых точек
- Показать на слайде распределение по регионам в зависимости от категории, пояснять, доли чего среди чего показаны (особенно, если сумма не складывается в 100%)
- Выбрать 3 самых частых специализации ритейлеров и показать на слайдах связь регионов с категорией для каждой из них; сделать выводы
- Придумать и применить собственный подход к анализу экспансии ритейлеров и показать его результаты на слайдах

Что и когда нужно сдать



Что сдавать?

- Презентация в слайдах в формате pdf
- Jupyter Notebook в Google Colab с расчётами



Когда сдавать?

Сроки сдачи указаны в информационной системе

