营销平台

国际化背景下的演进之路

余志鹏

* 仅限内部交流使用 如果需要公开,请联系文档作者







- 1. 自我介绍
- 2. 问题定义
- 3. 营销平台-效率
- 4. 营销平台-性能
- 5. 营销平台-数据
- 6. 总结



自我介绍



余志鹏(花名:百恼)

- ◆ 2013年加入阿里速卖通(Aliexpress) 中间主要经历了互动平台、卡券平台、积分平台、营销平台的建设。
- ◆ 2018年10月加入蚂蚁金服,主要负责资产平台的建设。



营销平台是什么



优惠券

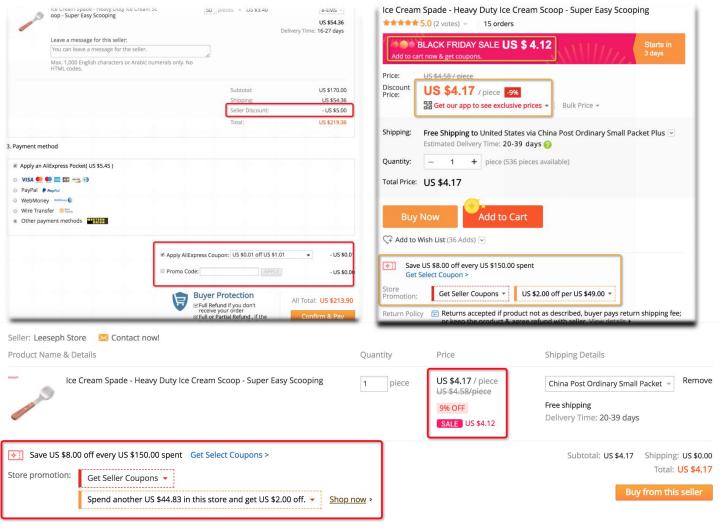
打折

满减

购物券

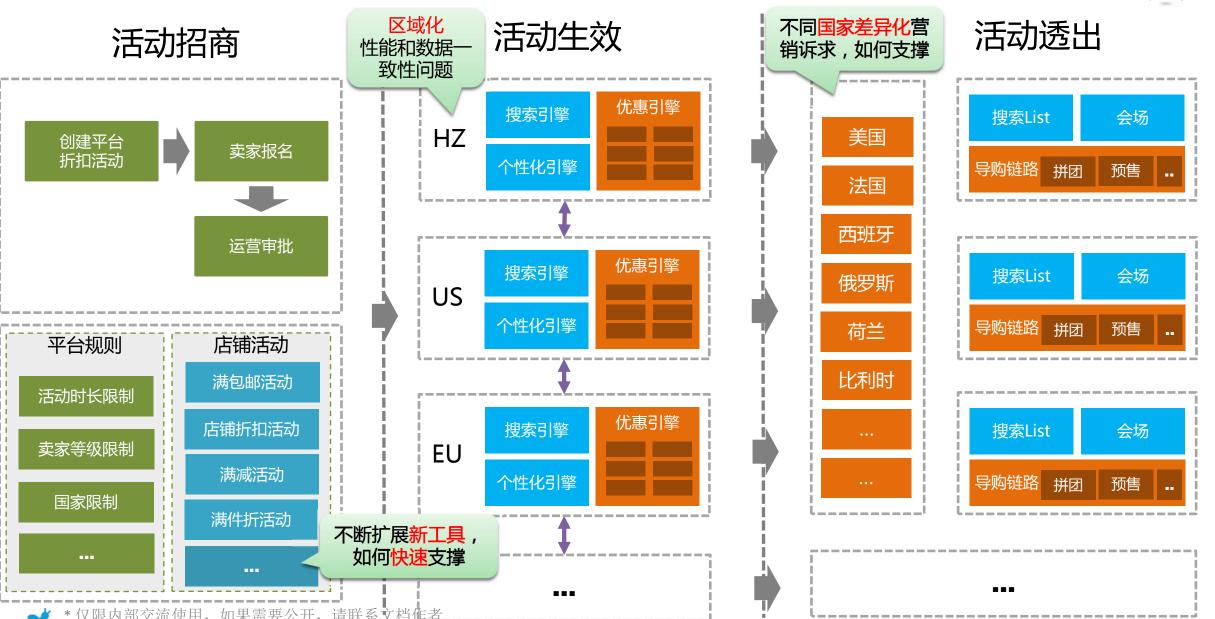
满包邮

前N分钟0元



营销平台要解决什么问题





营销平台-问题定义

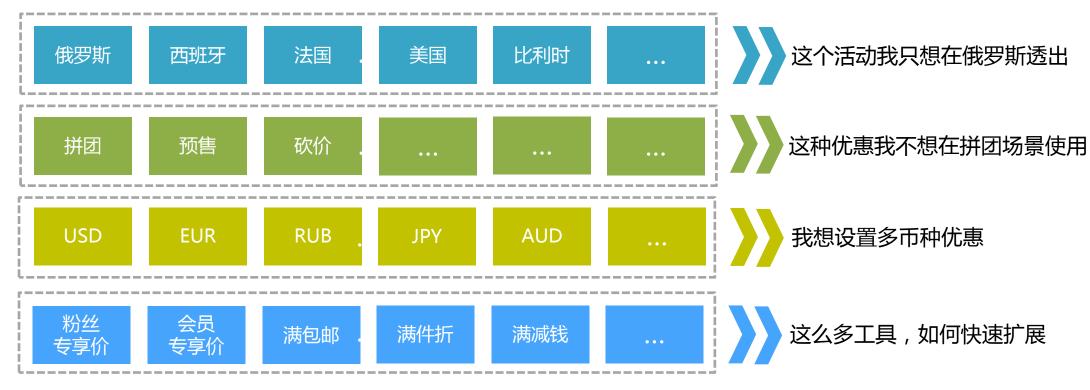


如何快速扩展优惠工具 效率 &营销工具差异化 区域化部署下性能问题 性能 数据化营销 数据



营销工具扩展问题定义





挑战:我们如何做模型抽象解决工具扩展问题

扩展点+全局配置





站点 (扩展点)



场景 (扩展点



计算流程 「目前流程不能定制」



工具组合 (这个场景下所需要的所有工

站点

英文站

俄文站

西语站

拼团

预售

场景

砍价

多语言工具

汇率转换工具

计算流程

标准化的流程

获取优惠

(从缓存里面读取优惠

会员专享

会员满件减

工具实例

会员等级+满X件+减钱)

则初<u>分</u>

买家购物券+满X元+减钱)

行为元数据

营销领域DSL+模型抽象

互斥叠加

(从缓存里面读取代声

一个专利

优惠计算

(通过matrix来平摊优惠结果)

最佳优惠选择 (选择就最佳优惠结果并返回)

* 仅限内部交流使用。加果每

资源元数据

会员等级

买家购物券

条件元数据

元数据池

满X元

满X件

4年

减钱

打折

核心模型

一一元数据定义 (定义组装工具的元数据定义) 工具定义 (工具schema) 活动Instance (活动实体) 元数据引擎

一元数据规范 (元数据主要扩展点)

元数据工厂 (根据活动找到对应工具)

一元数据节点 ^{活动数据反序列化成对象)}

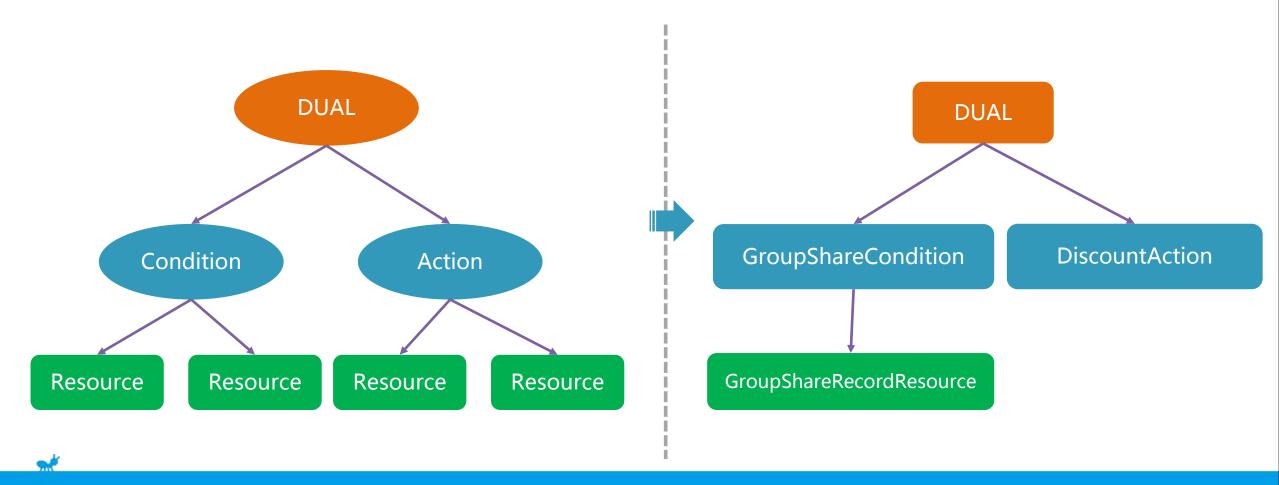
序列化反序列化(执行具体的元数据)

模型抽象+元数据定义



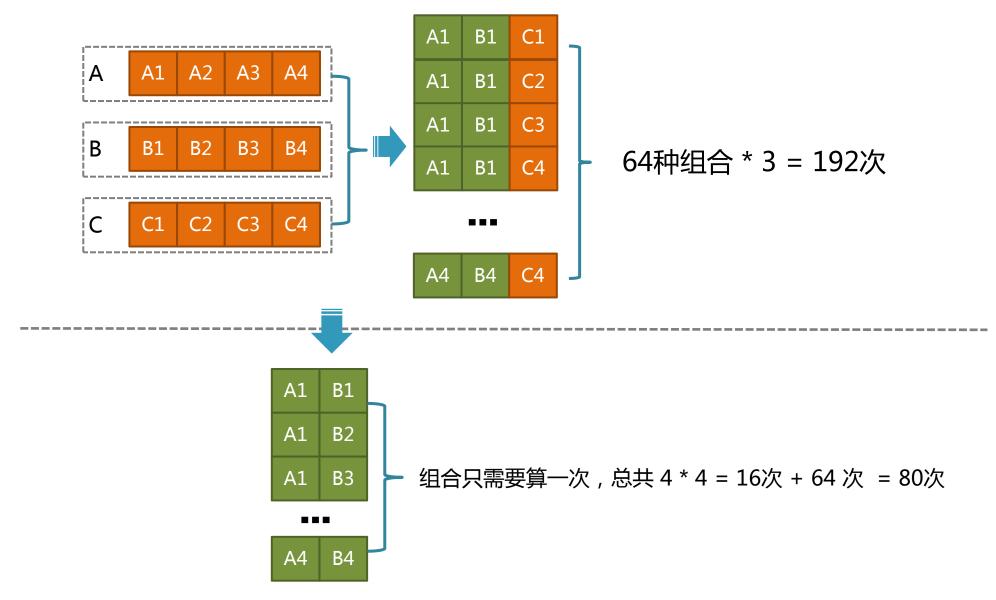
优惠抽象:满足X条件的情况下减钱/打折/送

举个栗子:



最佳优惠组合

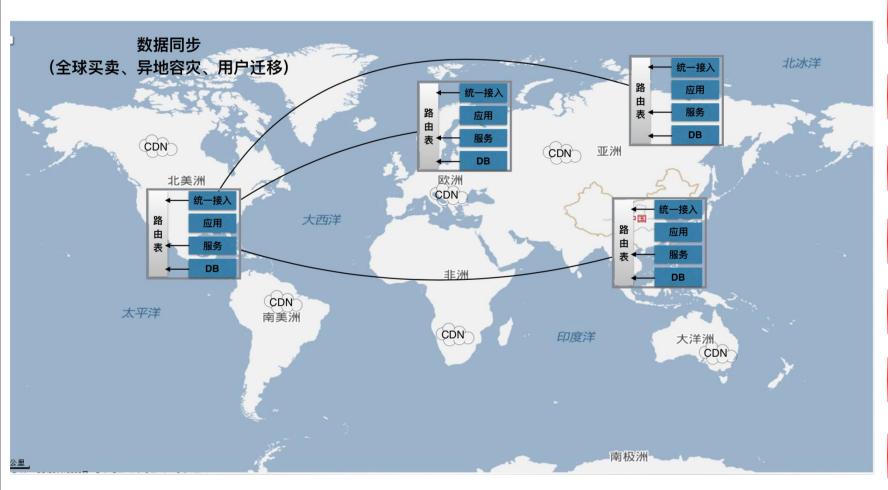






活动数据-又要性能,又要数据一致性

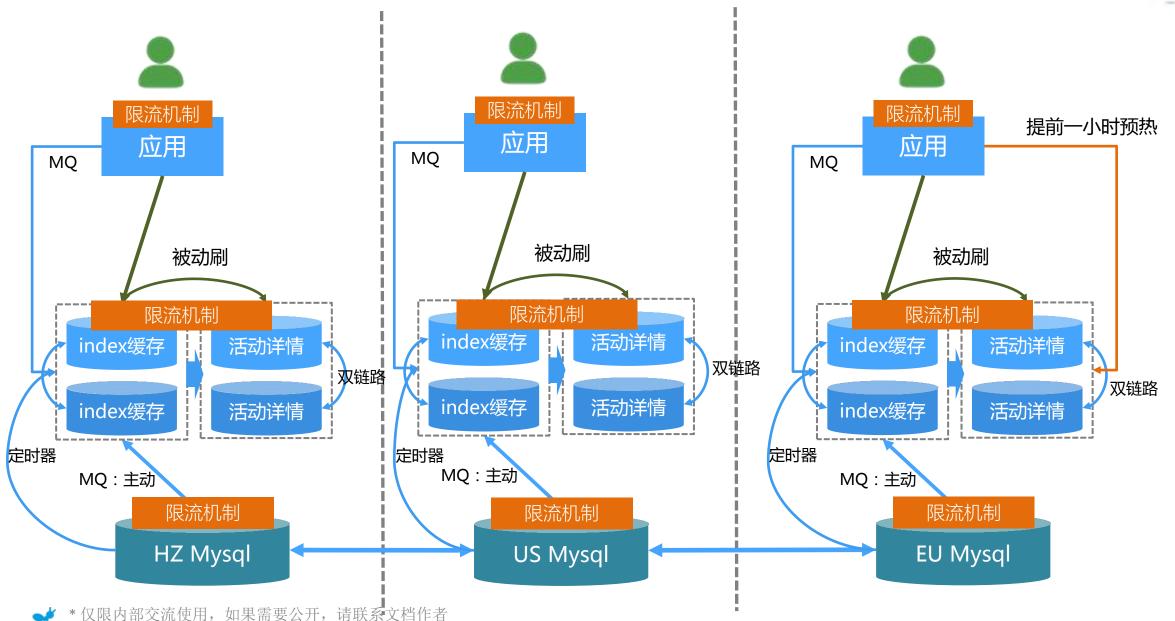




- 1 如果只用数据库,性能要求满足不了
- 2 如果用数据库+缓存,如何解决数据库+区域+缓存的数据一致性
- 3 如何做到缓存命中率和 缓存存储的平衡
- 4 如何保证缓存数据可恢复
- 5 如何保证服务可用性
- 6 如何保证服务可降级
- 7 如何防止零点缓存集体失效

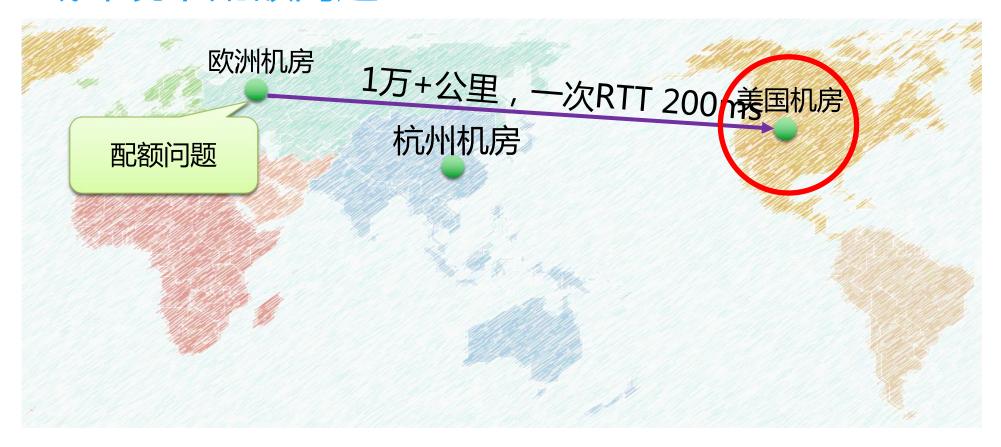
多区域数据一致性和性能解决方案





区域环境下配额问题



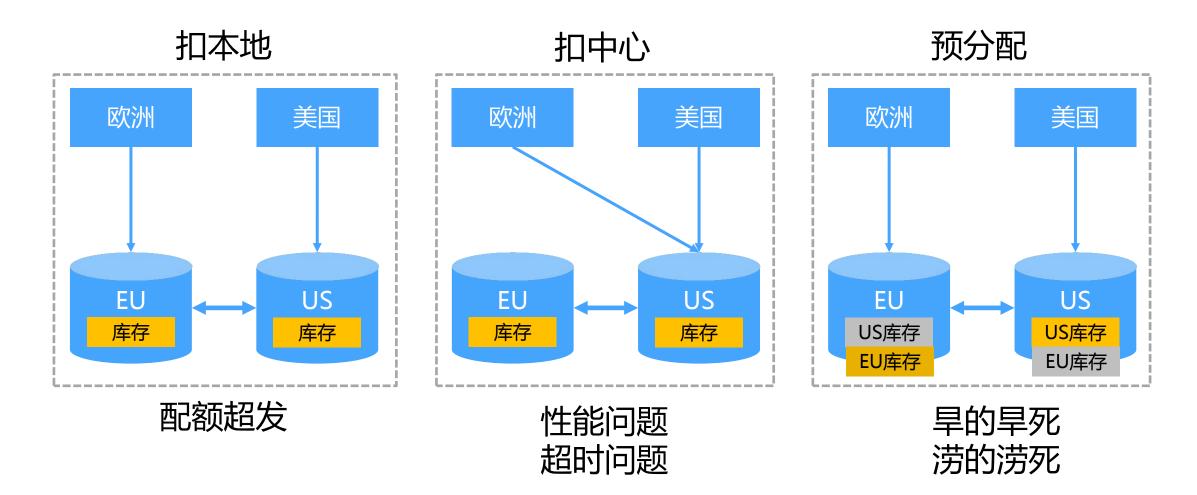


在这里距离不产生美,产生RT



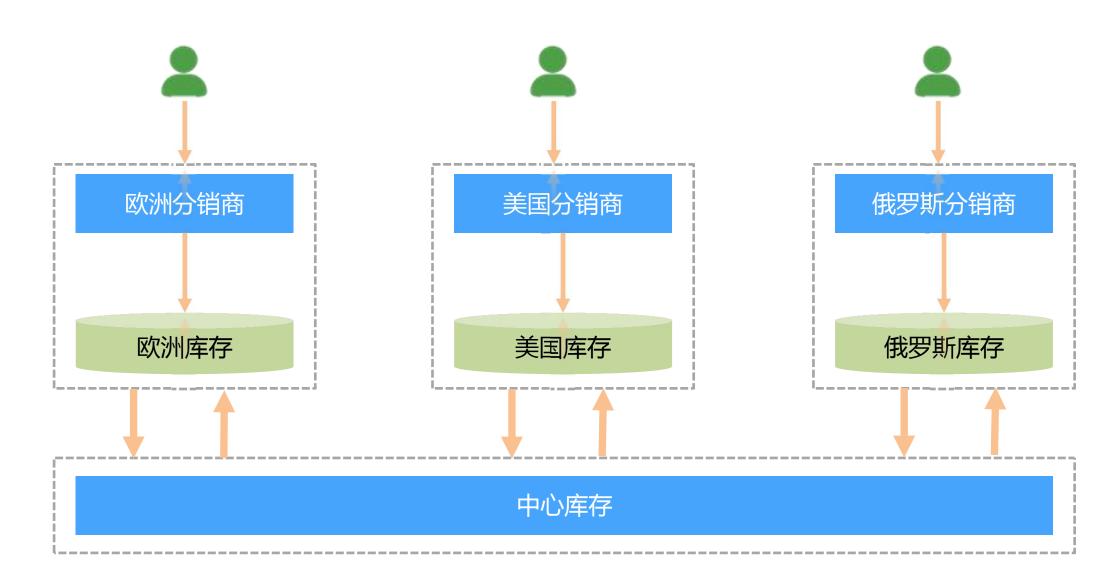
配额问题传统策略





解决方案-分销模式

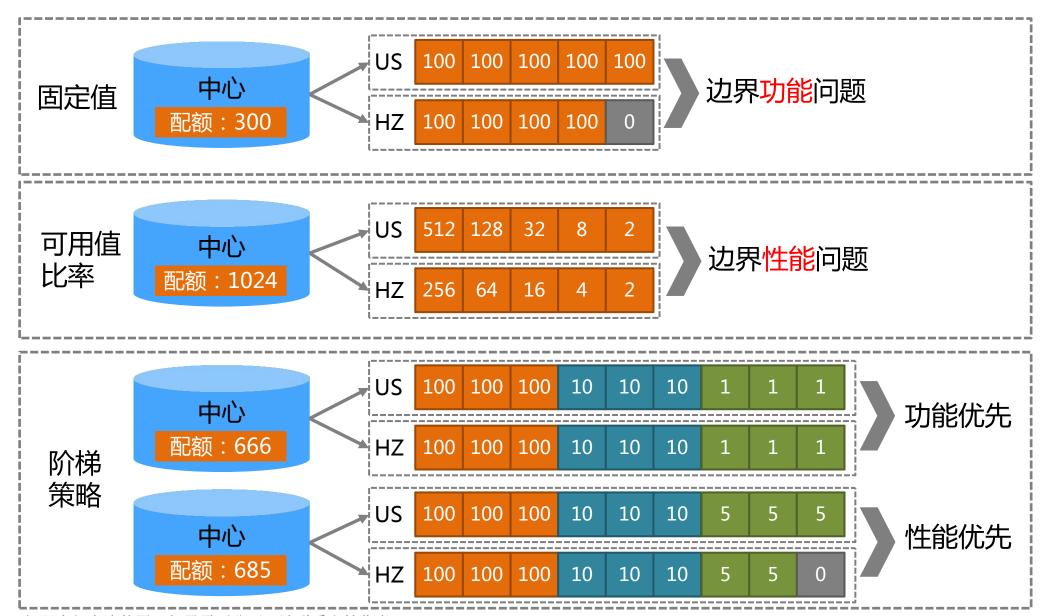






解决方案-分销模式-策略





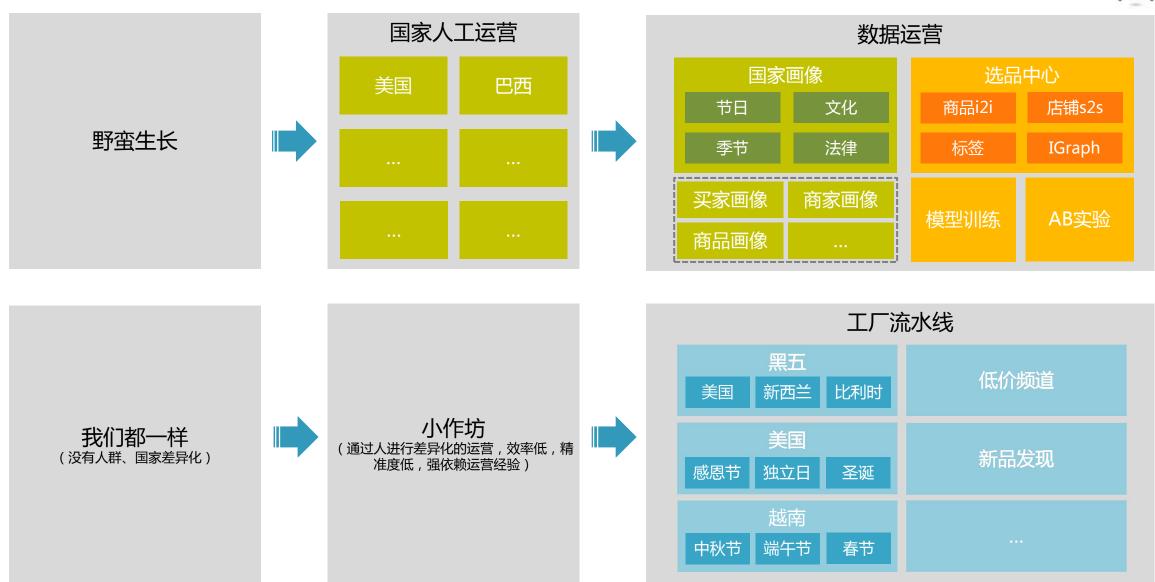


配额中心-系统架构 **US Client(Center) EU Client HZ Client** 配置 配置 申请 追加 扣减 扣减 申请 追加 扣减 追加 限流 策略路由 策略路由 限流 策略路由 限流 CSB路由 **US HSF HZ HSF EU HSF** 权限:R/W 限流 限流 权限:R EU配额 EU配额 EU配额 核心能力 R/W US配额 US配额 US配额 R/W HZ配额 HZ配额 HZ配额 R/W Tair Tair Tair Center配额 Center配额 Center配额 R/W 十精卫 R/W 十精卫 R/W 十精卫 定时器 定时器 定时器 数据同步 EU配额 EU配额 EU配额 DRC US配额 US配额 US配额 DRC R/W HZ配额 HZ配额 HZ配额 两个专利 R Center配额 Center配额 Center配额 Log Log Log 监控对账 Tlog Xflush **ODPS**

* 仅限内部交流使用,如果需要公开,

数据化营销

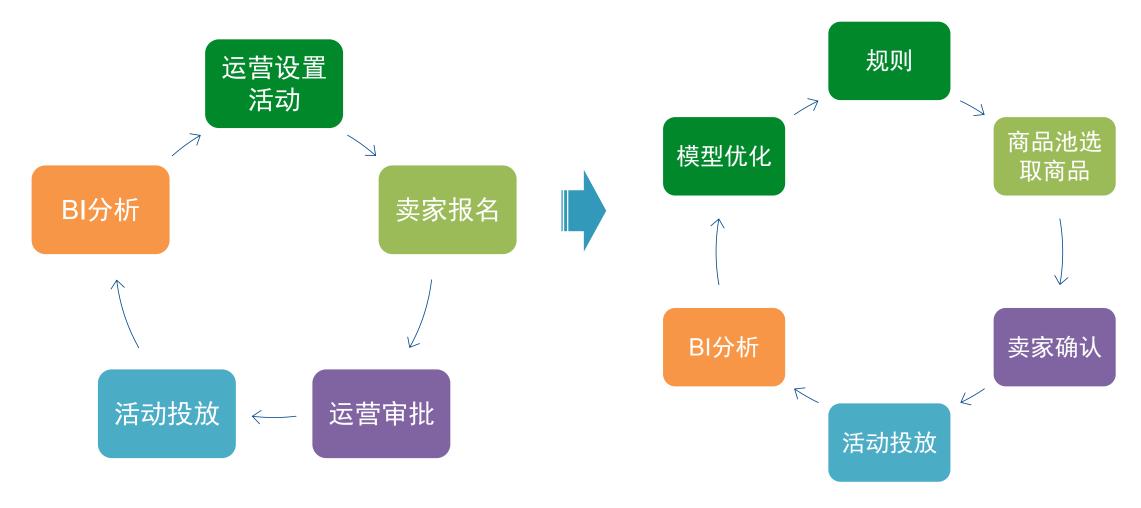






反向招商





招商周期长,效率低,精准度差



个性化频道



国家差异化 人群差异化 频道差异化

性价比 好货 推荐类 Inspiration More To Love FlashDeals **Brand Zone** Group **Featured Brands** RU-高性价比 高性价比 人群内容导购 品牌专属活动 品牌日常营销阵地 算法个性化推荐 Buyers` Picks **Group Buy** Lowcoster Freebies & Reviews Store Explorer 折扣分享拉人 低价爆品 新品试水 个性化店铺推荐 评论挖掘优质好货

乐趣&发现



Fantastic Finds

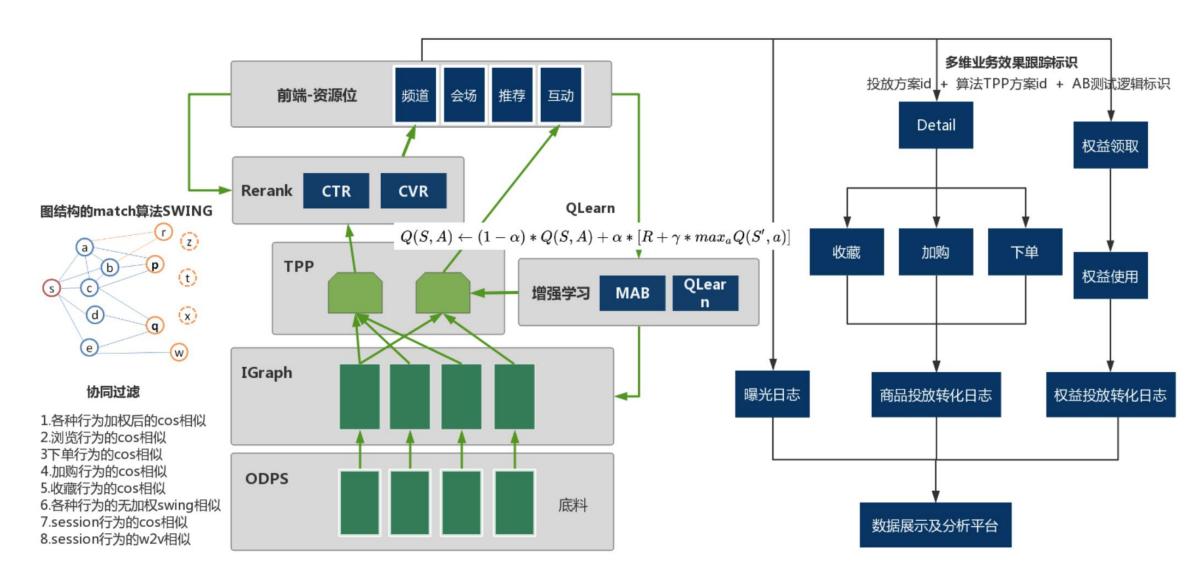
算法计算主题集合

Store Club 关注店铺动态 Fan Zone 买家优质UGC内容 Live 章 **:** • 章



权益个性化投放







总结



DSL+模型抽象 +扩展点 解决工 具扩展效率问题

双链路缓存保障 前端性能 配额中心 解决性能问题 数据化解决营销 效率和精准度问 题



谢谢 THANK YOU

余志鹏



钉钉向左,微信向右



* 仅限内部交流使用 如果需要公开,请联系文档作者



