

新时代基层卫生机构的运营管理能力提升

南京大学商学院 吕伟 教授 2018.2.2



两个问题

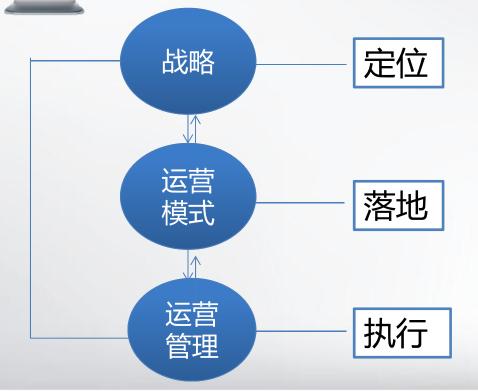




Q1 什么是战略?战略如何转型?

Q2 什么是定位?

Q3 什么是运营管理?运营管理如何执行?





Q1 什么是战略?





组织创造、占有和保持 价值目标实现!





传统

- 价值目标是什么?
- 如何创造?占有?保持?

转型

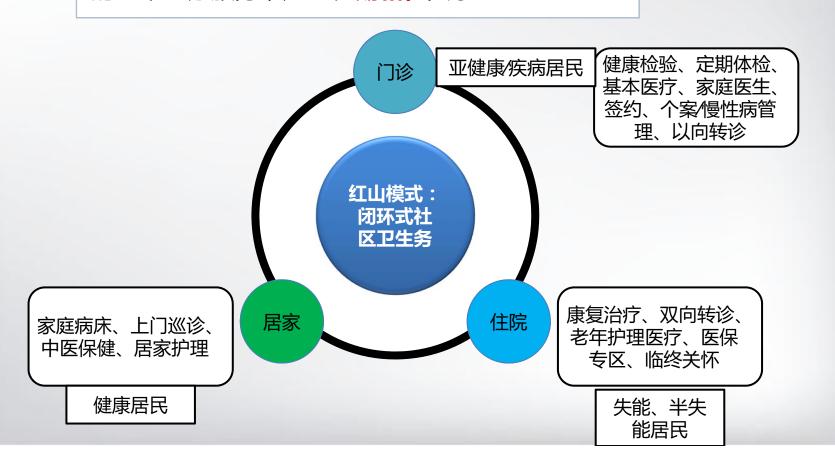
- 价值目标是什么?
- 如何创造?占有?保持?





1. 广州红山模式

以基本医疗、家庭医生签约服务及老年护理医疗专 区为重点,只为居民**提供安全、有效、方便、价廉** 的基本医疗服务,建立**长期粘性**关系。

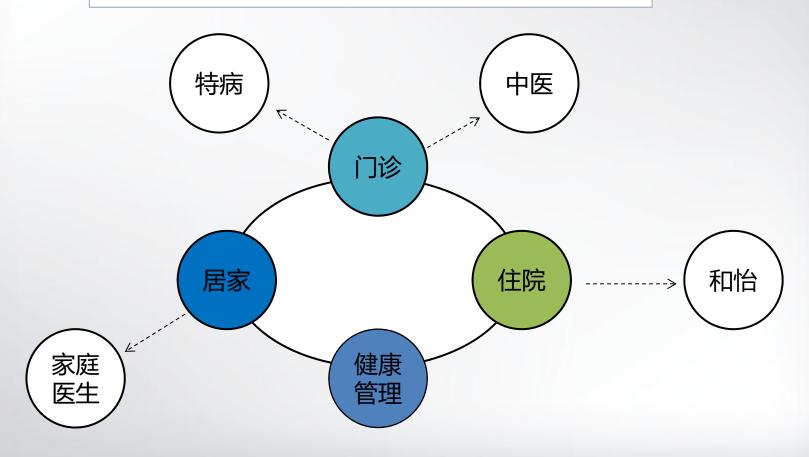






2. 南京小行模式

安全、有效、方便、价廉 + 差异化的增值服务







3. 日本模式

以在宅医疗为主,提供增值服务价值。

家庭医疗护理社区合作







小结



基层医疗卫生服务战略重点

传统

• 按服务项目价格收费

新医改

- 按服务项目效果付费:
 - ✓按人头服务
 - ✓按病种付费

管理上:从供应方视角转向需求方视角



小结



什么是卫生服务的价值?

价值被定义为实现健康所投入的资金。更广义的定义是:以较低的成本获得更好的健康结果,服务质量和病人安全。从提高卫生服务能力的改革和转变策略的角度开看,价值是指"从以服务量和盈利为目标——门诊量,住院病人数,治疗,和(诊断)检查——转到以患者健康结果为目标"。 -《深化中国医药卫生体制改革,2016》





早期医院的职能





医院,生命终结的地方。





1 直观医学

- · 以症状诊断
- · 以无明确疗效的方法处置临床状况
- · 依靠能力高, 收费贵的医生









- , 范式时期
- · 以概率条件预测成效
- 医生按某种概率方法行事
- · 按病种收费











- , 能够明确诊断
- · 标准化方法
- , 可产生延续疗效
- · 非医疗人士可以操作













结核病

卡介苗

标靶治疗



去医院看病的目的是什么?



1.我得了**什么**病? 诊断

2.我的病如何才能治愈? 治疗

更好服务
3.我的病如何可以更有效率 地治愈?
更方便
更便宜

......治疗效用



模式一:问题解决模式



诊断 + 治疗



关键资源:关键专家/员工

独特/稀缺资源(专利)

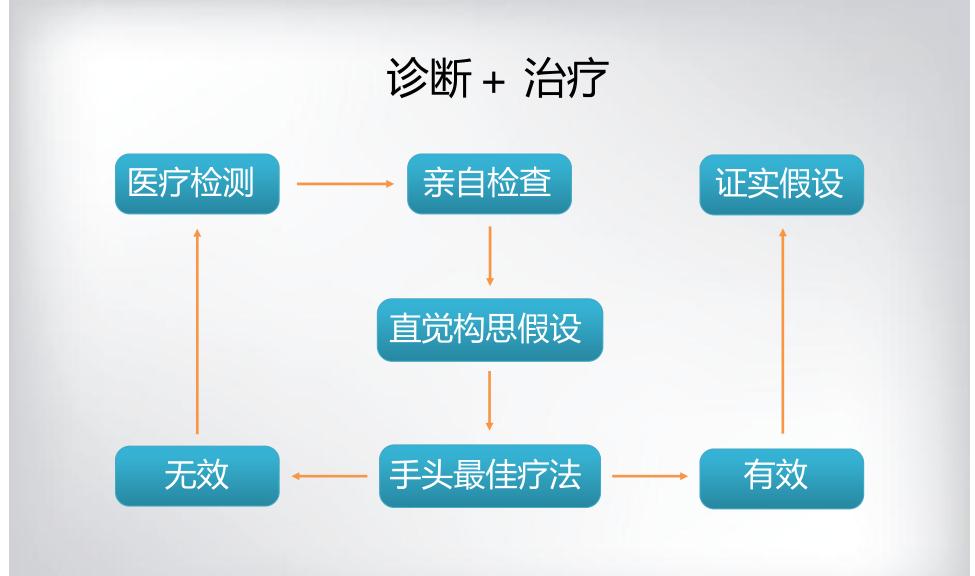


获利模式:论量计酬



模式一:问题解决模式







模式二:增值模式



治疗效用



问题解决模式 增值服务模式 (直观&实证&精准)(实证&精准)

社区医院、一分钟诊所、眼科手术中心、专科医院



医院的机遇(一)



质量

:"诊断+治愈"的效果





专家

多团队

关键

品牌

仪器

专科



医院的机遇(二)





医院的机遇(二)



服务



















疾病复杂度

3.诊断质量

4.诊断+服务质量

直观



Cleveland Clinic

1.速度 / 成本

2.柔性 / 服务

明确







标准

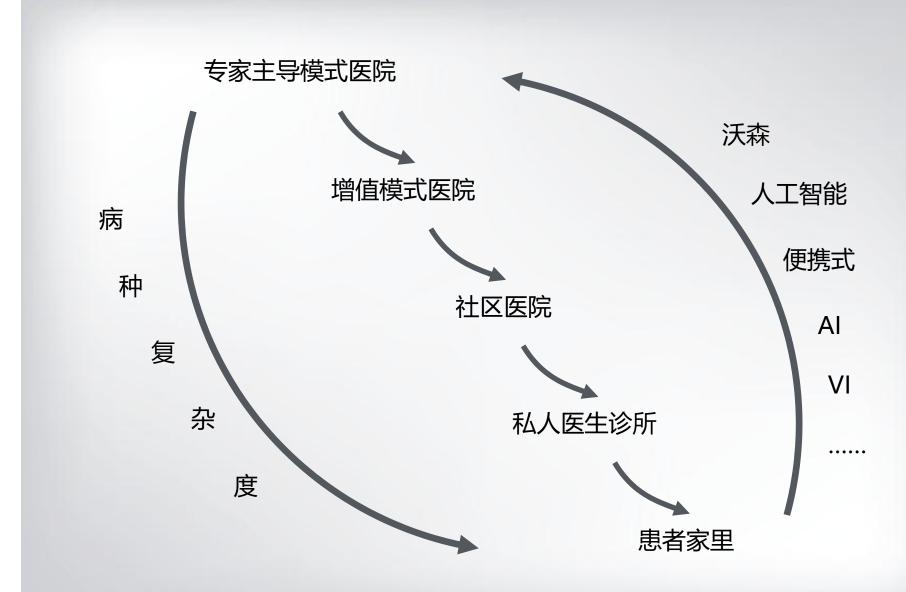
个性

服务复杂度



未来:反向颠覆







小结



基层医疗卫生机构:顾客价值/顾客成本

战略重点:

成本、速度、 柔性、服务

> 顾客价值 定位

关键资源

盈利模式

重点:

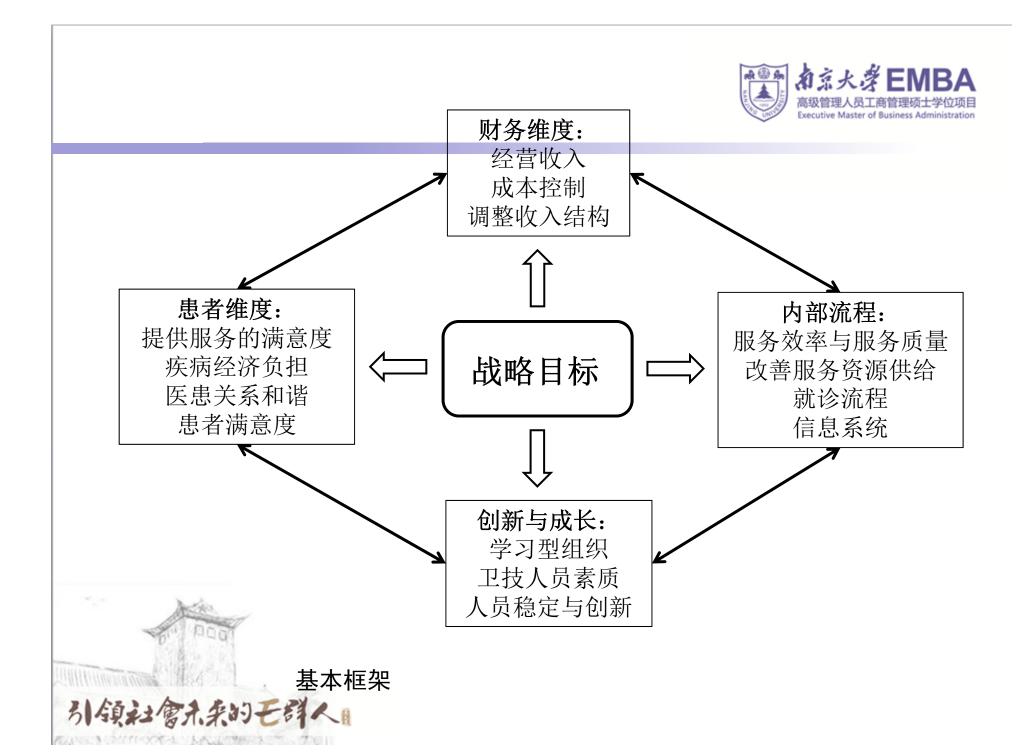
服务分类

标准化

规模经济

关键流程









谢谢