

Hamza KABBAJ

75006 Paris, France | +33 6 12 90 52 61 | hamzakabbaj6@gmail.com

EDUCATION :

Emlyon business school # 4e École de commerce en France
Mastère spécialisé, Transformation digitale, marketing et stratégie

Paris, France
Septembre 2024- Août 2025

Emlyon business school # 4e École de commerce en France
Global Bachelor in Business Administration

Lyon, France
Septembre 2021- Août 2024

Lycée Descartes
Classes préparatoires aux grandes écoles

Rabat, Maroc
Septembre 2020 - Août 2021

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

FAKTUS-CDI

Sales Manager

- Responsable au siège du traitement des leads non affectés aux régions.
- Gestion et accompagnement de grands comptes stratégiques.
- Collaboration étroite avec le département marketing pour optimiser les campagnes et générer toujours plus de leads qualifiés.

Paris, France

Septembre 2025-Aujourd'hui

FAKTUS—Alternance

Chargé de missions Sales & Marketing

- Lancement et coordination du projet des Responsables Régionaux, pour structurer la force de vente et renforcer la proximité client partout en France.
- Synchronisation avec l'équipe marketing pour déployer des campagnes multicanales (Meta Ads, emailings, site web), générant des leads qualifiés.
- Contribution active au développement commercial du siège, avec plus de 70 clients signés sur la période.

Paris, France

Septembre 2024- Août 2025

FAKTUS-Stage

Sales Development Representative

- Participation au cycle complet de vente : qualification des leads, ouverture de compte, accompagnement jusqu'au dépôt de la première facture.
- Signature de plus de 60 clients, confirmant l'intérêt du marché pour les solutions Faktus.
- Contribution directe à la valorisation de l'entreprise, multipliée par 10 en moins d'un an (de 3 à 30 millions d'euros).

Paris, France

Janvier - Août 2024

INTELCIA-Stage

Brand & Engagement Intern

- Mise en place de campagnes marketing.
- Engagement des collaborateurs.
- Lancement de projet de communication interne.

Casablanca, Maroc

Février- Juillet 2023

PwC-Stage

Audit Intern

- Le contrôle des comptes.
- La mise en place et la validation des tests.
- La réalisation des travaux d'inventaire physique.
- La participation à la sortie de rapports d'audit.

Casablanca, Maroc

Mars- Juillet 2022

INFORMATIONS ADDITIONNELLES :

Langues : Français (Langue maternelle), Arabe (Langue maternelle), Anglais (Compétences professionnels).

Compétences : Travail d'équipe, Leadership, Gestion des ventes, Suivi de KPI'S, Polyvalence.

Numérique: MS Office (Excel, Word and PowerPoint), Canva.