

Imad LOUKILI IDRISI

Financial Business Partner

397 ter rue de Vaugirard, Paris 15e | +33 7 51 22 51 86 | imadloukili@gmail.com

www.linkedin.com/in/imad-loukili-idrissi



EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Financial business partner

Ricoh France – Rungis | Juil. 2023 – Aujourd’hui

Multinationale japonaise – CA (2024) : 420 M€ | Périmètre de coûts : 110 M€

- Responsable de la budgétisation du plan social et de son suivi financier pour le groupe (*en étroite collaboration avec le DAF et le DG*)
- Supervision des clôtures mensuelles et annuelles (*budget, forecast, écarts*) assurant la conformité avec les normes IFRS
- Référent CAC sur les périmètres headcounts et expenses : 1) Estimations des provisions, 2) Partage des règles de calculs et des méthodes comptables appliquées, 3) Pilotage de la relation « direction financière x auditeurs externes »
- Suivi des dépenses par centre de coûts et animation des revues budgétaires
- Automatisation des reporting (*via Power Query*) et formalisation dashboards (*via PowerBI*)
- Contrôle de bilan suivant la conformité SOX

Contrôleur de gestion senior et Manager Administration des ventes

SOGEFINAD – Groupe LA POSTE – Villebon sur Yvette | Nov. 2017 – Juin 2023

Filiale du Groupe LA POSTE – CA cumulé (2022) : 90 M€

Évolution : Contrôleur de gestion junior → Contrôleur de gestion senior → Contrôleur de gestion senior et Manager ADV (équipe de 3 personnes)

- Analyse financière de 3 entreprises (*SOGEC Marketing, SDS, Kimple*) :
 - Suivi de la performance : P&L, marges sur coûts directs, remises de fins d'années (*RFA*), commissions
 - Élaboration des budgets et forecasts (*en étroite collaboration avec le directeur générale et la DAF*)
 - Animation des business reviews : 1) Analyse de la profitabilité des produits, 2) Détection des prospects à venir, 3) Identification des zones de développements potentiels : évolution de produits et/ou nouveaux secteurs porteurs
 - Restructuration de l'architecture analytique comptable de SOGEC Marketing pour matching avec la nouvelle vision business
- Déploiement d'un nouvel outil de facturation (CEGID) : 1) Rédaction des spécifications fonctionnelles, 2) Testing des fonctionnalités, 3) Formation des nouveaux utilisateurs
- Mise en place de dashboards automatisés (*Macro VBA*) pour le pilotage du CA, des marges et des commissions
- Management de l'équipe administration des ventes (*3 collaborateurs*) :
 - Refonte des process ADV
 - Automatisation du cycle de facturation client
 - Chef de projet sur la transition vers la facturation électronique (Facture X)
 - Pricing des frais logistiques et des frais d'affranchissements (+10 transporteurs, +1000 articles d'affranchissements)
 - Encadrement opérationnel et montée en compétences de l'équipe

Business analyst

Showroomprivé – Aubervilliers | Janv. 2017 – Juin 2017

TOP 10 acteurs e-commerce en France – CA (2017) : 580M€, incl. 200 M articles vendus/an

- Consolidation des données et production des reporting hebdomadaire et mensuels (*KPIs analysés : Taux de contact, durée moyenne d'appel, ROI, Net Promoter score*)
- Extraction et traitement des données Salesforce
- Benchmark des méthodes de retours de colis appliqués par les concurrents : Veepee, Rue du commerce, Cdiscount
- Analyse des litiges transporteurs pour : 1) Optimisation et réduction des coûts, 2) Harmonisation des process de qualification des litiges transporteurs

FORMATION

Master in Management spé. Finance d'entreprise – Programme grande école

ISCAE – Casablanca (Promotion 2017)

Programme d'échange académique spé. Finance d'entreprise

IAE – Montpellier (Promotion 2017)

Classes préparatoires aux grandes écoles de commerce (CPGE) – Filière ECS

Lycée La Résidence – Casablanca (Promotion 2014)

OUTILS ET LANGUES

Outils : Pack Office (*incl. Excel avancé, VBA, Power Query, Power BI*), Oracle, Talentia (*Cube OLAP*), ServiceNow, Salesforce

Langues :

- Français et arabe : Langues maternelles
- Anglais : Courant