

**Nassima SLILOU BOURKIA**  
**Responsable Administratif et Financier**

32 rue de Marmogne 45140 St Jean de la Ruelle – France  
☎ +336 42 75 70 02 | E-mail : [nassima.slilou@live.fr](mailto:nassima.slilou@live.fr) | Permis B | 29 ans

---

**EXPERIENCE PROFESSIONNELLE**

2022 – 2024 (2 ANS)	<b>GUERLAIN - LVMH GROUP</b> <b>CONTROLEUR DE GESTION – ACHATS &amp; DEVELOPPEMENT</b> <ul style="list-style-type: none"><li>. Clôtures mensuelles et Reportings : consolidation et communication des résultats financiers.</li><li>. Gestion des clôtures mensuelles et reporting, consolidation et communication des résultats financiers.</li><li>. Analyse des écarts sur les achats de composants et matières premières, avec présentation au Directeur des Achats.</li><li>. Analyse de l'inflation sur les prix des composants, matières premières et du transport, intégration des prévisions dans le budget et les prix de vente.</li><li>. Suivi de la performance des achats en analysant tous les frais de fonctionnement liés au département.</li><li>. Suivi des RFA (remises de fin d'année) avec prévisions budgétaires et suivi des paiements fournisseurs.</li><li>. Interlocutrice principale et support des acheteurs et développeurs.</li><li>. Préparation et présentation des budgets et révisés budgétaires au Directeur des Opérations.</li><li>. Mise à jour des prix standards des composants pour l'année n+1 avec l'équipe Achats.</li><li>. Calcul des taux d'absorption pour les coûts de transport et d'outillage.</li><li>. Évaluation des impacts des taux de change pour les clôtures mensuelles, budgets et révisés.</li><li>. Mise en place du suivi des coûts de transport aérien et maritime.</li><li>. Création d'ordres internes pour l'allocation des dépenses et le suivi des projets.</li><li>. Validation quotidienne des commandes d'achats et de développement.</li><li>. Élaboration et présentation de formations financières pour les équipes non financières sur l'usine de Chartres.</li></ul>	Chartres / Paris, France
2019 – 2022 (3 ANS)	<b>ACCENTURE – CORPORATE FUNCTION</b> <b>CONTROLEUR DE GESTION PROJET</b> <ul style="list-style-type: none"><li>. Gestion de la facturation, des encaissements et du suivi des créances.</li><li>. Formation financière dispensée aux Directeurs de Projets.</li><li>. Veille à la conformité des normes US GAAP avec mises à jour trimestrielles des documents.</li><li>. Gestion des contrats : suivi du pipeline, revue et validation des pricing, validation juridique.</li><li>. Présentation des résultats financiers mensuels sur la base des indicateurs clés (KPI).</li><li>. Lead du compte Client : Supervision des contrôleurs Europe pour la consolidation des données de la Market Unit.</li><li>. Gestion des clôtures mensuelles, gestion du forecast et consolidation, y compris les écritures comptables et les provisions sur SAP.</li><li>. Analyse des écarts entre prévisions et réel sur une base mensuelle, trimestrielle et annuelle.</li><li>. Préparation et soumission des prévisions trimestrielles et des plans annuels, y compris l'arriéré et les prévisions de ventes.</li><li>. Contact et support aux Delivery Leads, Contract Managers, Sales, Auditeurs internes et externes.</li></ul>	Paris, France
2016 – 2019 (1 AN)	<b>TOTAL ENERGIES</b> <b>ASSISTANT CONTROLEUR DE GESTION</b> <ul style="list-style-type: none"><li>. Consolidation des résultats financiers et du budget pour les différents services.</li><li>. Préparation du budget annuel pour chaque service de l'entreprise.</li><li>. Gestion des clôtures mensuelles, création de nouveaux formats de présentation et analyse des écarts budgétaires.</li><li>. Support direct au Directeur Financier et appui aux CAC.</li></ul>	Paris, France
(2 ANS)	<b>MIDDLE &amp; BACK-OFFICE ANALYST</b> <ul style="list-style-type: none"><li>. Gestion des deals, des Confirmations, des Appels de marge avec les contreparties</li><li>. Mise en place d'un suivi quotidien des appels de marge et du collateral.</li><li>. Gestion de la facturation et des compensations pour les règlements d'électricité et de gaz avec les brokers.</li><li>. Gestion des ventes de certificats verts (certificats CO2).</li><li>. Déclaration des transactions aux marchés européens via EFETnet.</li><li>. Support aux auditeurs et au DAF.</li></ul>	

- . Développement d'une nouvelle plateforme automatisant les confirmations avec l'équipe informatique.

2014 – 2016 (2 ANS)	<b>EDF – COLLECTIVITES TERRITORIALES</b> <b>CONSEILLERE RELATION CLIENT</b> <ul style="list-style-type: none"> <li>. Gestion des contrats : création et suivi</li> <li>. Gestion du portefeuille client et qualification de la data base, Traitement des demandes client</li> <li>. Support des commerciaux dans le cadre de la fin des tarifs réglementés depuis janvier 2016</li> <li>. Intermédiaire entre le client et le distributeur ENEDIS</li> </ul>	Evry, France
------------------------	--	--------------

---

## FORMATION

	<b>FINANCIA BUSINESS SCHOOL</b>	
2018 – 2019 <i>Double Diplôme</i>	<b>MBA 2 – CORPORATE FUNCTION, M&amp;A AND INVESTMENT BANK</b> <b>ECEMA CYCLE PROGRAMME SUPERIEUR DE MANAGEMENT</b> <b>RESPONSABLE ADMINISTRATIF ET FINANCIER</b> <i>F&amp;A, Finance d'Entreprise, Credit Risk, Equity Management, Comptabilité, Audit, Stratégie Financière.</i>	Paris, France
2017 – 2018	<b>MBA 1 – ANALYSE DES MARCHES ET GESTION DES RISQUES</b> <i>Analyse Financière, Immobilier, Finance de Marché, Gestion Obligataire, Droit des marchés</i>	Paris, France
2016 – 2017	<b>BACHELOR FINANCE</b> <b>IGC FORMATIVES - RESPONSABLE OPERATIONNELLE DE GESTION</b> <i>Bloomberg, Python, Évaluation d'entreprise, Conformité, Droit des sociétés, Statistiques.</i>	Courbevoie, France
2014 – 2016	<b>IUT PARIS DESCARTES</b> <b>DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION</b> <i>Marketing, Communication, Logistique, Economie, IT, Comptabilité, Droit.</i>	Paris, France

---

## LANGUES, COMPETENCES INFORMATIQUES

- Français (Langue maternelle), Arabe (Langue maternelle), Anglais (Fluent, Professionnel), Espagnol (Débutant)
- Microsoft Pack Office (Word, Excel, PowerPoint), ERP SAP, Esker, Power BI
- Projet d'études : Le Shadow Banking, comment répondre à ses défis ? Quelles solutions aux risques inhérents de cette finance parallèle ?
- Création d'entreprise personnelle : étude de marché, création de marque, lancement e-commerce de produit.

---

## CENTRES D'INTERETS

- Sports
- Voyages (Émirats Arabe Unis, Angleterre, Tanzanie, Maroc, Tunisie, Irlande, Belgique, Egypte, Indonésie, Italie, Espagne, Pays-Bas, République Tchèque, Grèce, Turquie, Jordanie, Maldives, Qatar, Arabie Saoudite)