



KHALIL ASSABAA

Expérience confirmée en achats avec 6 M€ négociés sur des familles variées (IT, alimentaire, BTP, marketing, packaging). Maîtrise complète du cycle achat, de la rédaction du cahier des charges à l'exécution contractuelle. Je combine culture achats internationale, maîtrise de la chaîne logistique, sens aigu de la négociation et orientation client interne dans tous les projets que j'ai mené.



khalil.assabaa@kedgebs.com



+33745524572



Île de France

FORMATIONS

MASTER PGE ACHATS & SUPPLY CHAIN
Kedge BS – Bordeaux

2019 – 2025

CPGE ECT
GSR – Casablanca
2017 – 2019

BAC ES SPÉ MATHÉMATIQUES
Lycée Maïmonide – Casablanca
2016

COMPÉTENCES

LOGICIELS MAÎTRISÉS

Excel (TCD, V-SEARCH)

SAP

Payflows (On-Boarding fournisseurs)
JIRA (Gestion de tickets fournisseurs)

PowerBI

LANGUES PARLÉES

Français : langue maternelle

Arabe : langue maternelle

Anglais : C1 (TOEIC 960/990)

Allemand : A2

Espagnol : A2

EXPERTISE

Processus Achats

Analyse financière

Négociation

Gestion de la chaîne logistique

Contractualisation

EXPÉRIENCES

PROCUREMENT ANALYST – STAGE | SEPT 2024-FEV 2025

LEDGER – Paris

- Analyse des contrats existants (prix, clauses juridiques) et identification des leviers d'optimisation.
- Recueil des besoins auprès des clients internes et rédaction de cahiers des charges adaptés.
- Lancement des consultations (RFI, RFQ), négociation et rédaction des contrats en lien avec l'équipe juridique.
- Pilotage des dépenses et renégociation de contrats existants, générant une réduction des coûts de 15 %.
- Transformation digitale de la fonction achats via le pilotage de l'entraînement d'un outil d'IA, contribuant à l'automatisation et à l'amélioration de la performance achats.

ACHETEUR MDD – STAGE | AVR 2023-OCT 2023

AMC CASINO – Vitry sur Seine

- Identification des besoins auprès des chefs de produits des 4 enseignes du groupe.
- Lancement des consultations sur des produits massifiés (RFI, RFQ).
- Négociation d'un volume total de 3 M€ reparti sur 65 produits.
- Rédaction des contrats en lien avec les équipes juridiques.
- Coordination avec les équipes Supply pour la mise en place des livraisons.

ACHETEUR – STAGE | JUIN 2022-DEC 2022

FABRILEC – Casablanca

- Elaboration du cahier des charges en collaboration avec le bureau d'études.
- Sourcing de fournisseurs de matériel électrique en Turquie.
- Lancement des consultations (RFI, RFQ).
- Négociation des conditions commerciales.
- Contractualisation.

BRAS DROIT DU CEO – STAGE | JAN 2022-JUIN 2022

En Galère d'Appart – Paris

- Responsable de toute l'activité commerciale de la startup pendant la période du stage.
- Gestion et qualification des leads entrants.
- Constitution des dossiers locatifs et vérification de l'éligibilité à la subvention MobiliPass.
- Management de l'équipe de consultants immobiliers en freelance.
- Stratégie et optimisation des campagnes de publicité.