

OTHMAN KIMIA



kimiaothman@gmail.com



07 81 23 66 64



Paris, FRANCE

FORMATION

MSC EN MARCHÉS FINANCIERS, TRADING ET RISK MANAGEMENT

Inseec Paris

2023- 2024

MSC EN FINANCE BANCAIRE

Inseec Paris

2022- 2023

BACHELOR EN RESSOURCES HUMAINES, MARKETING ET ENTREPRENEURIATS

Inseec Paris

2019 - 2022

COMPÉTENCES

COMPETENCES INFORMATIQUES

- Pack office: Word, Power Point, Excel
- Python: Apprentissage autodidacte

LANGUES PARLÉES

- Français: Langue maternelle
- Anglais: Niveau C1
- Arabe: Langue maternelle

EXPERTISE

- Leadership et gestion d'équipe
- Analyse financière approfondie
- Suivi et gestion des risques financier
- Gestion et optimisation budgétaire
- Compétences en audit et conformité

EXPÉRIENCE

COMPTABLE OPCVM

CACEIS | Janv 2025

- Contrôle des opérations interfacées et traitement des échéanciers, OST et suspens (espèces, titres, passif)
- Lancement des calculs de valorisation et diffusion des Valeurs Liquidatives et reportings de gestion/comptabilité
- Contributions aux dossiers pour Commissaires aux comptes, auditeurs externes et clients

CONTROLE INTERNE ET CONFORMITÉ

TRADITIONS SECURITIES AND FUTURES | Sept 2024 - Janv 2025

- Veille réglementaire, surveillance des marchés et gestion des risques opérationnels
- Réalisation des contrôles, suivi des actions correctrices et amélioration des procédures
- Mise à jour des bases de données clients et formations

SPÉCIALISTE EN GESTION DES COMPTES PROFESSIONNELS

BNP Paribas SA | Sept 2022 - Sept2024

- Accroissement du portefeuille clients professionnels via un développement stratégique et ciblé
- Prospection et acquisition de nouveaux clients dans divers secteurs pour renforcer la présence sur le marché
- Prévention proactive des risques liés à l'ouverture de comptes, garantissant conformité et sécurité des opérations

COORDINATEUR LOGISTIQUE EN SUPPLY CHAIN

PIERRENOEL | Janv 2022 - Août 2022

- Orchestration des relations clients avec un suivi méticuleux et personnalisé
- Élaboration de devis en collaboration stratégique avec des fournisseurs clés de matériaux
- Optimisation des processus d'achat grâce à des négociations tarifaires efficaces et une gestion proactive des stocks

RESPONSABLE DU DÉVELOPPEMENT COMMERCIAL

KAOUKAB | Sept 2021 - Janv 2022

- Conception de stratégies commerciales alignées sur les objectifs de l'entreprise
- Développement et maintien de relations clients solides, avec un suivi rigoureux des projets en cours
- Négociation de partenariats stratégiques pour renforcer la présence et la compétitivité sur le marché