

NAGI Saad

Paris - Île-de-France | +33 6 05 32 89 63 | sad.nagi@gmail.com
Nationalité française | Permis B / A2

Profil

Project Management Officer avec 7 ans d'expérience dans les secteurs de l'énergie, de la défense et de l'ingénierie. Spécialisé en gestion de projets complexes (Estimation, achats, appel d'offres, gestion de programme) et optimisation financière. Maîtrise des méthodes agiles, outils de pilotage (Primavera P6, MS Project) et modélisation de données. Capacité à piloter des projets stratégiques avec rigueur, autonomie et esprit d'analyse.

Expérience professionnelle

Direction Générale de l'Armement (Ministère des armées), Paris (France)

Adjoint directeur programme (PMO)

Depuis juillet 2023

- Négocier, élaborer et exécuter les contrats de programmes d'armement en garantissant le respect des délais, coûts, qualité, sécurité, et assurer la mise en place de l'assurance qualité en coordination avec les experts industriels.
- Gérer les finances publiques, modéliser les données financières et établir des échéanciers prévisionnels pour assurer un reporting fiable et un contrôle budgétaire rigoureux.
- Concevoir, suivre les devis et cahiers des charges de programmes d'envergure, piloter le planning directeur (PERT, GANTT), les jalons contractuels et le portefeuille de risques.
- Analyser et piloter l'avancement global des projets en méthode Agile, optimiser les coûts et gérer les actifs dans des projets d'investissements industriels stratégiques.
- Utiliser les outils de gestion de projets (MS Project, Primavera P6) pour planifier, budgétiser et suivre les CAPEX, garantissant une exécution rigoureuse des programmes à fort enjeu industriel.

SAIPEM SA, Paris (France)

Décembre 2018 – juillet 2023

➤ Ingénieur achats / approvisionnements

Janvier 2023 – juillet 2023

- Interfacer avec le département financier pour consolider les données et conseiller en gestion budgétaire ainsi qu'en analyse des coûts.
- Piloter les processus d'achats industriels en négociant avec les fournisseurs, optimisant les coûts et garantissant la conformité aux exigences techniques et contractuelles.

➤ Ingénieur proposition commercial

Décembre 2018 – janvier 2023

- Analyser les documents d'appels d'offres dans les secteurs pétrole, gaz et énergies renouvelables (contrats EPCI, EPC, études d'ingénierie, T&I) et définir la stratégie de réponse technique et commerciale.

- Estimer quantitativement les moyens, chiffrer les coûts, réaliser la mise à prix, et analyser les risques et opportunités liés au prix.
- Participer à la préparation des offres techniques et commerciales, planifier le projet via gestion Gantt, et coordonner les départements supports locaux et groupe Saipem.
- Assister le chef de proposition et le responsable commercial lors des clarifications et négociations clients.
- Assurer le suivi budgétaire et des investissements complexes, puis transférer le projet à l'équipe d'exécution en cas de succès.

VINCI Energies, PARIS (France)

ASSISTANT RESPONSABLE D'AFFAIRES

03/2018 – 09/2018

- Mettre à jour les plans de consultation et les listes de fournisseurs, rédiger la documentation projet (DOE, plan d'installation, spécifications techniques) et participer à la préparation des offres techniques et commerciales.
- Assurer le suivi budgétaire (cost control), calculer les ratios de gestion de la valeur acquise (heures, charge de travail), et mettre en place des KPI avec reporting au management.
- Évoluer vers un poste de Project Control sur le projet HPC tout en conduisant une démarche d'amélioration continue via l'optimisation des outils de chiffrage, bases de données et templates d'appels d'offres.

Fiat Chrysler Automobiles, RECIFE (BRESIL)

Assistant Ingénieur modelisation ELEMENT FINIS

juin 2017 – septembre 2017

- Étudier la bielle moteur automobile par simulation en éléments finis (Comsol Multiphysics), analyser la fatigue et les contraintes, et élaborer des notes de calcul pour valider les résultats.
- Comparer différents logiciels de simulation en éléments finis afin d'optimiser les coûts logiciels.
- Visiter l'usine de fabrication du moteur E-torque de Jeep pour approfondir la compréhension des processus industriels.

Education

Ingénieur généraliste

Septembre 2015 – Aout 2018

ENSTA - Institut Polytechnique de Paris

- Gestion d'affaires et appel d'offre. Ingénierie mécanique.
- Ingénierie et gestion des organisations. Entrepreneuriat.

Double diplôme - Master Administration d'Entreprise

Aout 2018

Institut d'Administration des Entreprises de Brest

- Analyse financière, comptabilité, Manager un système d'information
- Rédaction de business plan, relation client, négociation et engagement contractuel, contrôle de gestion

Certification

- Activ'Partners – Relation commerciale avec les Achats
- Oriions (cert. 2501SAANAG989, 09/01/2025) – Pilotage de projet innovant (méthodes agiles)
- Certification en cours : PMI – Project Management Professional (PMP®), en cours d'obtention

Compétences

- Logiciels techniques maîtrisé
 - CAO/DAO : CATIA V5, SolidWorks
 - Calcul & Simulation : RDM Le Mans, Abaqus
 - Gestion de projet :
 - MS Project, Primavera P6, Planisware
 - SAP
- Analyse de données & bureautique
 - Excel (VBA, Tableaux croisés dynamiques), Power BI
 - Pack Office (maîtrise avancée)
- Programmation
 - Python, SQL, MATLAB
- Compétences personnelles :
 - Pédagogie, rigueur, organisation · Curiosité, force de proposition · Coordination d'équipes · Communication, écoute, intelligence émotionnelle · Esprit d'analyse, sens du détail

Centres d'intérêt

- Association pour l'action entrepreneuriale (2016-2017)
- Finance & marchés, géopolitique (diplomatie), cryptomonnaie
- Membre de l'Association SOLIDARIA (accompagnement des personnes âgées isolées en précarité)
- Sports : natation, musculation, athlétisme, cyclisme
- Musique : production musicale

Langue

- Français : Langue maternelle
- Anglais : Courant (capacité à travailler en contexte international)
- Espagnol : Courant