



Yassine KABB AJ
yassine.kabbaj26@gmail.com
+33 6 66 41 29 89

----- É X P E R I E N C E S P R O F E S S I O N N E L L E S -----

Auditeur financier, BU Health & Tech Audit, PwC | Paris, France | Alternance

Sep 2024 – Sep 2025

- Participation aux missions d'audit légal et contractuel, commissariat aux comptes d'entreprises notamment du CAC 40.
- Gestion de la relation client auprès de comptes stratégiques (CAC 40, ETI).
- Développement de compétences en fidélisation et cross-selling au sein de missions.
- Vérification des cycles comptables (achats, ventes, trésorerie, immobilisations) et accompagnement des clients dans l'amélioration de leurs processus.

Business Analyst Groupe – Développement Commercial, ZEPLUG | Paris, France | Stage

Sep 2023 – Fev 2024

- Appui à la levée de fonds de 240 M€ avec un rôle d'interface entre direction et investisseurs.
- Élaboration de reportings commerciaux et stratégiques pour orienter la croissance.
- Analyse de profitabilité, réalisation des Budgets, du P&L consolidé.
- Contribution à l'identification de partenariats B2B et nouvelles opportunités commerciales.
- Suivi des indicateurs de performance pour optimiser la stratégie de conquête client – Veille concurrentielle.

Consultant Junior – Développement & Conseil, MAZARS | Casablanca, Maroc | Stage

Jan 2023 – Août 2023

- Accompagnement de grands groupes sur leurs enjeux de performance avec un rôle fort de relation client.
- Analyse des processus financiers et formulation de recommandations opérationnelles.
- Participation à des réunions de restitution et comités de direction, avec présentation d'analyses et recommandations.
- Account management, suivi des missions et garantie de la satisfaction client.

Intervenant, AMS Conseil | Bordeaux, France

Sep 2021 – Sep 2022

- Réalisation d'études de marché, plans de communication.
- Prospection et acquisition de nouveaux clients, contribuant à une croissance de +20 % du portefeuille.
- Gestion complète de la relation client, du premier contact à la livraison finale de la mission.
- Élaboration d'études concurrentielles et d'analyses sectorielles.
- Lancement d'outils internes de communication et mise en place d'un audit digital du site et recommandations.

----- F O R M A T I O N S -----

Programme Grande École, Master Finance, Audit, Contrôle de gestion | KEDGE Business School, Bordeaux

Master's Degree | Renmin University of China, Shanghai

Classes préparatoires aux Grandes Écoles, ECS | Lycée Descartes, Rabat

----- C E R T I F I C A T I O N S -----

Certification TOSA Excel, Niveau Avancé

Certification TOEIC 865, Anglais

BOCCONI University, Private Equity & Venture Capital

HARVARD University, Valorisation d'entreprises, Piliers de la méthode DCF, Gestion des fonds PE et VC

----- L A N G U E S E T I N T E R Ê T S -----

Langues : Français : Langue Maternelle | **Anglais** : Avancé (C2 TOEIC) | **Arabe** : Langue Maternelle | **Espagnol** : Avancé (C1)

Intérêts : Audit | Conseil | Immobilier | Entrepreneuriat | Architecture | Padel