




## Saïd BOUZAMOUR

### INFORMATIONS

✉ said0818@icloud.com

☎ 07 79 24 52 48

📍 19270 Donzenac

 <https://www.linkedin.com/in/sa%C3%A9d-bouzamour-861287264/>

### FORMATION

**Master 1** Commerce International  
2007 – ESC/CCI Clermont Fd, France

**Licence Pro** Management  
2005 – IUP Clermont Fd, France

**British Council** Cambridge English  
2004 – Wigan, Royaume Uni


**BUT** Techniques de Commerces  
2003 – IUT Montluçon, France

### LANGUES

 Français - Langue Maternelle

 Anglais - Linguaskill B2

 Darija marocain - Courant

 Espagnol (Intermédiaire)

 Business Central / M3 Infor

 Microsoft 365

### INTERÊTS

Randonnée / Montagne / Ski  
Football :

- Coach sportif des U11 Donzenac depuis 2019
- Coach adjoint Féminine Aubière en 2008
- Champion de France Universitaire en 2003

## ACHETEUR SENIOR

NÉGOCIATION - ANALYSE PROJET - SOURCING - PLANIFICATION - REPORTING & SUIVI BUDGÉTAIRE

Professionnel des achats avec plus de 10 ans d'expérience, j'interviens sur des projets à forte valeur ajoutée technique, en lien étroit avec les équipes opérationnelles. Mon approche est orientée résultats, collaboration terrain et optimisation du cycle achat. Je pilote des stratégies d'approvisionnement performantes, durables et créatrices de valeur, dans des environnements exigeants et multi-acteurs.

### EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

#### Acheteur Projet Senior - TRELLEBORG, CLERMONT FD (63)



DEPUIS JUIN 2025  Commodités: Achats Pièces forgés, usinés, traitement thermique - 30M€

- Pilotage opérationnel des achats techniques de pièces métalliques forgées, usinées avec traitement thermique (brides, flasques, spools, tubes usinés, éléments mécano-soudés...) en lien direct avec les équipes méthodes, production et qualité
- Analyse détaillée des nomenclatures et spécifications clients pour garantir la conformité technique des composants
- Coordination des consultations fournisseurs, analyse multicritères (coût, qualité, délais, risques), et participation active aux arbitrages techniques
- Sécurisation de la chaîne d'approvisionnement en assurant le respect des jalons critiques de production, les inspections qualité et la validation documentaire
- Reporting régulier en réunions projets pour le suivi QCD des lots techniques et la remontée des alertes

#### Acheteur Senior - ARQUUS DEFENSE, LIMOGES ET GARCHIZY (87 ET 58)



2023 - 2025  Commodités: Achats Projets, Contrat cadres, Sous traitance industrielle, Bâtiment...

- Pilotage des fournisseurs dans un environnement industriel exigeant (défense, mécanique de précision) : sourcing, contractualisation, négociation et accompagnement des performances QCD
- Mise en place de contrats d'achats selon la politique groupe et en coordination avec les équipes projet, qualité, et juridique :
  - Maintenance ponts de manutention : renégociation contrat → gain de 22 % annuel + fréquence de visite
  - Cabines de peinture : prestation préventive et curative → économie de 6 k€ sur projet
  - Contrôle réglementaire machines (APAVE) : conformité, fiabilité, sécurité des équipements ...
- Appels d'offres multi-métiers (électricité, CVC, mécano-soudure...) : animation des soutenances, négociation, contractualisation, validation en sourcing committee, business review
- Pilotage stratégique des achats projets pluridisciplinaires (chaudronnerie, mécanique, infrastructures, bâtiment) :
  - Rénovation d'un ancien bâtiment classé secret défense, transformé en atelier de production : économie de 70 k€
  - Sourcing fournisseur pour un dispositif de manœuvre de tables (montage tourelleaux) → gain de 8 %
- Développement & série – Design-to-Cost & Make or Buy :
  - Pilotage projet véhicules blindés léger avec sourcing pour traitement de surface → réduction du coût global de 23 %
  - Projet châssis CAESAR MK2 6x6 : analyse make or buy → réduction du coût global de 18 %

**Gain de productivité de 430 k€ réalisé en 2024**

#### Pilote d'Affaires – Achats - FAC LOGISTIQUE, BRIVE LA GAILLARDE (19)



2010 - 2023  Clients : Aubert&Duval / Ariane Group / Alstom / Mecachrome / Brown Europe  
Commodités: Achats classe C (Consommable et Prestations)

- Analyse des besoins internes clients, élaboration des dossiers de consultation et structuration du processus achats en phase amont : identification des fournisseurs cibles et rationalisation des flux de commande
- Fournitures industrielles, pièces sur plan (usinage, mécano-soudé, chaudronnerie), métrologie, pièces détachées, prestations...
- Revue trimestrielle des performances fournisseurs sur fournitures industrielles – détection d'un écart de prix sur produits récurrent, mise en place d'un plan d'action correctif avec sourcing nouveau fournisseur → gain de productivité de 27 %
- Animation d'un groupe de travail achats multi-sites (5 usines Aubert & Duval) pour la standardisation des fournitures industrielles récurrentes : objectif clair d'harmoniser les consommables de base (ex. : même modèle de balais, produits d'entretien...) sur l'ensemble des sites → économie d'achat de 15 % et réduction des délais de livraison
- Traitement des litiges clients en relation avec les fournisseurs (prix, qualité, délais) et suivi de la performance avec les clients via tableaux de bords (Business Review)

#### Chargé d'affaire Export - MOVIANO, CLERMONT FD (63)



2008 - 2010  Clients: Biogarand / Pfizer / Théa / Astrazeneca / Noreva...

- Pilotage des commandes officinales : saisie, suivi, anticipation des ruptures, gestion des anomalies et réclamations
- Traitement des commandes export, avec élaboration des cotations transport selon incoterms
- Interface entre les laboratoires et les filiales internationales : respect des grilles tarifaires, prix marché par pays, contraintes douanières

#### Chargé d'affaire Export - LIBR'EXPORT, PARIS 13 (75)



2007 - 2008  Clients: Bledina et Perrier

- Mise en œuvre d'une stratégie d'implantation commerciale en Libye pour les marques Blédina et Perrier, incluant la prospection, l'analyse de marché et la structuration du réseau de distribution
- Réalisation de négociations commerciales en anglais ayant conduit à la signature d'un contrat de distribution exclusif pour la marque Gallia avec un partenaire Lybien