



OTHMANE ES-SAFI

Acheteur stratégique

PROFIL :

Acheteur stratégique, diplômé de Kedge Business School, avec plus de deux ans d'expérience internationale. Expertise sur le cycle achats, négociation fournisseurs et pilotage ERP. Rigoureux et orienté résultats, je travaille en transverse pour optimiser coûts et performance

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES:

SODEBO, Montaigu, France

Septembre 2024 - Présent

Acheteur stratégique interne (produits et services)

- Gestion d'un portefeuille stratégique de 7 M€ (80 articles, 25 fournisseurs).
- Appels d'offres et consultations fournisseurs : lancement, suivi et analyse des propositions, avec prise en compte de critères qualité et RSE.
- Suivi des commandes et livraisons, en garantissant la traçabilité des produits.
- Négociation des prix et conditions d'achat, en intégrant la performance durable des fournisseurs.
- Mise à jour des bases de données fournisseurs et suivi des indicateurs de performance achats.
- Gestion contractuelle : rédaction, suivi des avenants.
- Traitement des litiges : factures, non-conformités qualité et quantité.
- Veille marché : analyse des tendances matières premières et benchmark concurrentiel, incluant les innovations durables.
- Amélioration continue des process achats en collaboration avec les équipes internes.
- Mise en place d'une stratégie achats ciblée et plan d'action sur un portefeuille de 2,5 M€.

Résultats : 150 000 € d'économies et fiabilisation du panel fournisseurs.

VEOLIA, Limay, France

Septembre 2024 - Septembre 2024

Acheteur CAPEX et prestations de services

- Mise en œuvre de la politique Achats et plans d'action associés
- Négociation fournisseurs et optimisation des conditions commerciales
- Pilotage de l'activité promotionnelle et sécurisation des parts de marché
- Suivi des indicateurs de performance KPI.
- Optimisation des investissements promotionnels (gratuités, taux promo)
- Reporting et analyse de données pour fiabiliser la décision
- Veille concurrentielle et adaptation des plans de communication
- Recherche, évaluation et sélection de fournisseurs
- Référent Groupe GDMA sur plusieurs projets de construction (valeur totale : 7 M€)
- Mise en place d'une stratégie Achats laboratoire (budget 200 K€)

Résultats : réalisations de gains de négociation cumulés à 350 K€

TIZI AUTO, Meknès, Maroc

Mai 2023 - Août 2023

Assistant Responsable Achats

4 Mois

- Appels d'offres et consultations fournisseurs : participation au lancement, suivi et analyse des propositions.
- Suivi des commandes et délais de livraison en lien avec les fournisseurs et la logistique.
- Gestion administrative des achats : préparation et traitement des bons de commande,
- Mise à jour de la base fournisseurs et suivi des indicateurs de performance achats.
- Participation aux négociations : volumes, conditions tarifaires et délais.
- Veille marché : suivi des cours et identification de nouveaux fournisseurs compétitifs.
- Amélioration continue des process achats en appui au Responsable Achats.

Résultats : contribution à l'optimisation des coûts et à l'amélioration de la relation fournisseurs.

FORMATION:

Octobre 2024 - Novembre 2025 - Kedge Business School, Paris, France

MS (BAC+6) - (MAI) Management des achats internationales

Septembre 2023 - Septembre 2024 - ULCO, Dunkerque, France

Master 2 (BAC+5) - Management des achats

Contact

+33(0)745633876

essafiothlane@gmail.com

Mobilité

Nationale

Compétences

Achats & Négociation

- Sourcing fournisseurs
- Appels d'offres
- Négociation contrats
- Category management
- Gestion contrats
- Loi Egalim
- Loi Climat et résilience

Gestion & Analyse

- Pilotage budget
- Suivi KPI
- Veille marché
- Benchmark produits
- Process achats
- RSE achats

Outils & Langues

- SAP / M3
- Power BI
- Excel avancé

Langues

- **Arabe :** maternelle
- **Français :** Bilingue
- **Anglais :** courant

Certification

- Google Digital Marketing
- IA for Humanity – ENSA Kénitra
- Finaliste Hult Prize (2022)

Centres d'intérêt

- Football
- Voyages
- Cuisine
- Photographie
- Design