

Nassima SLILOU BOURKIA
Responsable Administratif et Financier

32 rue de Marmogne 45140 St Jean de la Ruelle – France

✉ +336 42 75 70 02 | E-mail : nassima.slilou@live.fr | Permis B | 29 ans

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

2022 – 2024

(2 ANS)

GUERLAIN - LVMH GROUP

Chartres / Paris, France

CONTROLEUR DE GESTION – ACHATS & DEVELOPPEMENT

- Clôtures mensuelles et Reportings : consolidation et communication des résultats financiers.
- Gestion des clôtures mensuelles et reporting, consolidation et communication des résultats financiers.
- Analyse des écarts sur les achats de composants et matières premières, avec présentation au Directeur des Achats.
- Analyse de l'inflation sur les prix des composants, matières premières et du transport, intégration des prévisions dans le budget et les prix de vente.
- Suivi de la performance des achats en analysant tous les frais de fonctionnement liés au département.
- Suivi des RFA (remises de fin d'année) avec prévisions budgétaires et suivi des paiements fournisseurs.
- Interlocutrice principale et support des acheteurs et dévelopeurs.
- Préparation et présentation des budgets et révisés budgétaires au Directeur des Opérations.
- Mise à jour des prix standards des composants pour l'année n+1 avec l'équipe Achats.
- Calcul des taux d'absorption pour les coûts de transport et d'outillage.
- Évaluation des impacts des taux de change pour les clôtures mensuelles, budgets et révisés.
- Mise en place du suivi des coûts de transport aérien et maritime.
- Création d'ordres internes pour l'allocation des dépenses et le suivi des projets.
- Validation quotidienne des commandes d'achats et de développement.
- Élaboration et présentation de formations financières pour les équipes non financières sur l'usine de Chartres.

2019 – 2022

(3 ANS)

ACCENTURE – CORPORATE FUNCTION

Paris, France

CONTROLEUR DE GESTION PROJET

- Gestion de la facturation, des encaissements et du suivi des créances.
- Formation financière dispensée aux Directeurs de Projets.
- Veille à la conformité des normes US GAAP avec mises à jour trimestrielles des documents.
- Gestion des contrats : suivi du pipeline, revue et validation des pricing, validation juridique.
- Présentation des résultats financiers mensuels sur la base des indicateurs clés (KPI).
- Lead du compte Client : Supervision des contrôleurs Europe pour la consolidation des données de la Market Unit.
- Gestion des clôtures mensuelles, gestion du forecast et consolidation, y compris les écritures comptables et les provisions sur SAP.
- Analyse des écarts entre prévisions et réel sur une base mensuelle, trimestrielle et annuelle.
- Préparation et soumission des prévisions trimestrielles et des plans annuels, y compris l'arriéré et les prévisions de ventes.
- Contact et support aux Delivery Leads, Contract Managers, Sales, Auditeurs internes et externes.

2016 – 2019

(1 AN)

TOTAL ENERGIES

Paris, France

ASSISTANT CONTROLEUR DE GESTION

- Consolidation des résultats financiers et du budget pour les différents services.
- Préparation du budget annuel pour chaque service de l'entreprise.
- Gestion des clôtures mensuelles, création de nouveaux formats de présentation et analyse des écarts budgétaires.
- Support direct au Directeur Financier et appui aux CAC.

(2 ANS)

MIDDLE & BACK-OFFICE ANALYST

- Gestion des deals, des Confirmations, des Appels de marge avec les contreparties
- Mise en place d'un suivi quotidien des appels de marge et du collateral.
- Gestion de la facturation et des compensations pour les règlements d'électricité et de gaz avec les brokers.
- Gestion des ventes de certificats verts (certificats CO2).
- Déclaration des transactions aux marchés européens via EFETnet.
- Support aux auditeurs et au DAF.

- . Développement d'une nouvelle plateforme automatisant les confirmations avec l'équipe informatique.

2014 – 2016
(2 ANS)

EDF – COLLECTIVITES TERRITORIALES

Evry, France

CONSEILLERE RELATION CLIENT

- . Gestion des contrats : création et suivi
- . Gestion du portefeuille client et qualification de la data base, Traitement des demandes client
- . Support des commerciaux dans le cadre de la fin des tarifs réglementés depuis janvier 2016
- . Intermédiaire entre le client et le distributeur ENEDIS

FORMATION

2018 – 2019
Double Diplôme

FINANCIA BUSINESS SCHOOL

MBA 2 – CORPORATE FUNCTION, M&A AND INVESTMENT BANK

Paris, France

ECEMA CYCLE PROGRAMME SUPERIEUR DE MANAGEMENT

RESPONSABLE ADMINISTRATIF ET FINANCIER

F&A, Finance d'Entreprise, Credit Risk, Equity Management, Comptabilité, Audit, Stratégie Financière.

2017 – 2018

MBA 1 – ANALYSE DES MARCHES ET GESTION DES RISQUES

Paris, France

Analyse Financière, Immobilier, Finance de Marché, Gestion Obligataire, Droit des marchés

2016 – 2017

BACHELOR FINANCE

Courbevoie, France

IGC FORMATIVES - RESPONSABLE OPERATIONNELLE DE GESTION

Bloomberg, Python, Évaluation d'entreprise, Conformité, Droit des sociétés, Statistiques.

2014 – 2016

IUT PARIS DESCARTES

Paris, France

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

Marketing, Communication, Logistique, Economie, IT, Comptabilité, Droit.

LANGUES, COMPETENCES INFORMATIQUES

- Français (Langue maternelle), Arabe (Langue maternelle), Anglais (Fluent, Professionnel), Espagnol (Débutant)
- Microsoft Pack Office (Word, Excel, PowerPoint), ERP SAP, Esker, Power BI
- Projet d'études : Le Shadow Banking, comment répondre à ses défis ? Quelles solutions aux risques inhérents de cette finance parallèle ?
- Création d'entreprise personnelle : étude de marché, création de marque, lancement e-commerce de produit.

CENTRES D'INTERETS

- Sports
- Voyages (Émirats Arabes Unis, Angleterre, Tanzanie, Maroc, Tunisie, Irlande, Belgique, Egypte, Indonésie, Italie, Espagne, Pays-Bas, République Tchèque, Grèce, Turquie, Jordanie, Maldives, Qatar, Arabie Saoudite)