



## Amine ALAMI

Basé à Paris, avec 8 ans d'expérience dans la finance et le développement commercial au sein d'un groupe international, je souhaite mettre à profit cette expertise au Maroc dans le cadre d'une mobilité professionnelle.

### Expériences professionnelles

#### Responsable Courtage

Depuis novembre 2021 **Coface** Paris

Responsable d'une équipe de 5 personnes au sein de la direction commerciale.

Pilotage des commissions courtiers (budget annuel de 30/35 M€), des partenariats stratégiques et des outils mis à disposition des partenaires.

- Restructuration et réorganisation de l'équipe, revue des processus → amélioration de l'efficacité opérationnelle.
- Contribution à des projets transverses : digitalisation, optimisation du processus de facturation, génération de leads.
- Conception et déploiement du Broker Portal (recueil des besoins, phases de test, contrôle de la data, mise en production).
- Gestion des relations courtiers : suivi administratif (accréditation, accès outils, KYI, compliance) et accompagnement sur les outils.
- Support au directeur du courtage : préparation des Business Reviews, analyses commerciales (signatures, pipeline) et reporting pour le directeur commercial groupe.

#### Chef de projet

D'avril 2021 à novembre 2021 **Coface** Paris

Au sein de la direction des ventes courtage :

- Pilotage de la qualité et fiabilité des données pour sécuriser les analyses commerciales.
- Conception et mise en place d'un reporting unifié pour l'ensemble des courtiers (collaboration avec les équipes IT).
- Développement de tableaux de bord et synthèses financières sur les commissions courtiers, facilitant le suivi de la performance et la prise de décision.
- Animation des comités de pilotage projets et participation à la définition des accords financiers (grilles de commission).
- Production de contenus et communication ciblée à destination des courtiers (en lien avec le marketing).

#### Contrôleur de gestion - BU France

D'octobre 2018 à avril 2021 **Coface** Paris

- Pilotage des clôtures commerciales : consolidation des indicateurs de performance et suivi des frais généraux.
- Conception et déploiement d'outils de reporting et de visualisation pour le Top Management → amélioration de la prise de décision.
- Élaboration et suivi des budgets de performance commerciale avec les directeurs commerciaux, coordination des présentations budgétaires au Groupe.
- Définition et automatisation des plans de rémunération variable des commerciaux → fiabilisation et sécurisation des calculs.
- Réalisation d'analyses de rentabilité et accompagnement des équipes opérationnelles dans la modélisation des projets stratégiques.
- Collaboration régulière avec les membres du COMEX pour le pilotage et la validation des objectifs commerciaux.

#### Contrôleur de gestion - BU Europe de l'Ouest

De février 2017 à octobre 2018 **Coface** Paris

- Consolidation et harmonisation des indicateurs de performance commerciale pour l'ensemble de la région.
- Mise en place et suivi de KPI stratégiques pour le directeur financier régional.
- Automatisation du calcul de la rémunération variable du Top Management → gain de fiabilité et réduction du temps de traitement.
- Développement de reportings automatisés pour les clôtures mensuelles et budgétaires → amélioration de la visibilité financière.
- Analyse des écarts vs prévisions et recommandations aux équipes locales.
- Accompagnement et support aux contrôleurs de gestion des différents pays dans leurs analyses mensuelles.

### Diplômes et Formations

#### Mastère Spécialisé Expert en Contrôle de Gestion, Audit et Gestion de Système d'Information

De septembre 2017 à septembre 2018 **SKEMA Business School** Paris

#### Master 2 - Spécialisation Finance

De septembre 2012 à septembre 2017 **European Business School** Paris

#### Programme d'échange international

De septembre 2014 à décembre 2014 **Universidad Villanueva** Madrid

- ✉ amine.alamih@gmail.com
- 📞 +33 6 95 55 57 39
- 📍 +212 6 77 06 52 55
- 🏡 Paris - mobilité à Casablanca
- 📅 Né le 26/08/1993
- 💻 Permis B

### Compétences

#### Finance & Contrôle de gestion

Pilotage budgétaire, reporting, analyses de rentabilité, KPI...

#### Développement commercial

Partenariats stratégiques, relation courtiers, croissance des revenus...

#### Management & Leadership

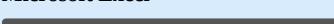
Encadrement d'équipe, conduite du changement, coordination internationale

#### Digital & Data

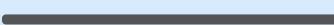
Power BI, SAP, reporting automatisés, optimisation des processus...

### Informatique

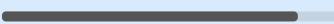
#### Microsoft Excel



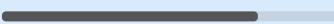
#### Microsoft PowerPoint



#### Power BI

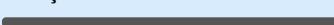


#### SAP

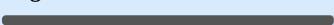


#### Langues

#### Français



#### Anglais



#### Espagnol



### Centres d'intérêt

#### Sport

Tennis, Padel, Football, Formule 1

#### Voyages

Visite de nombreux pays : Maroc, France, Espagne, Pays Bas, Indonésie, Turquie, Albanie ...