



# CHAYMA BELAHCEN

Ingénieure d'affaires

📍 41 rue Jules Massenet, 92500, Rueil-Malmaison

☎ 07.67.85.51.80

✉ chaymabelahcen@gmail.com

🌐 <https://www.linkedin.com/in/chayma-belahcen-a59763186/>

## Profil

Autonome et enthousiaste, mes premières expériences m'ont permis de renforcer mes acquis et d'appréhender les différents outils et techniques du métier d'ingénieure d'affaires. En quête de nouveaux challenges, je souhaite rejoindre une organisation à laquelle je pourrais apporter mon dynamisme et mon goût du challenge.

## Compétences

- Négociation et Closing des Ventes
- Analyse des Besoins Clients et Recommandation de Solutions Adaptées
- Prospection commerciale
- Communication efficace
- Écoute active
- IA (Chatgpt, Gamma, etc..)

## Parcours professionnel

Septembre 2024

-

Actuel

**ORSYS**

Puteaux

**Ingénieure d'affaires senior - CDI**

- Développement du portefeuille clientèle, en prospectant de nouveaux marchés et segments.
- Élaboration et suivi des offres techniques et commerciales pour les clients.
- Gestion efficace du portefeuille clients existant, en assurant un suivi régulier et une satisfaction optimale.
- Développement d'une relation de confiance avec les clients dans une perspective de fidélisation.
- Fidélisation des clients existants par un suivi régulier et un service personnalisé.
- Suivi du cycle de vente complet, depuis la prospection jusqu'à la réalisation des prestations.

Septembre 2022

-

Août 2024

**ORSYS**

Puteaux

**Ingénieur d'affaires en alternance - Contrat d'apprentissage**

- Développement du portefeuille clientèle, en prospectant de nouveaux marchés et segments.
- Élaboration de propositions techniques et financières adaptées aux besoins spécifiques des clients.
- Développement du chiffre d'affaires et amélioration du taux de conversion des offres.
- Accompagnement des nouvelles recrues.

Septembre 2021

-

Août 2022

**HENES.PARIS**

Clamart

**Chargée de projet marketing et de gestion commerciales en alternance - Contrat d'apprentissage**

- Elaboration du plan marketing et de la stratégie de communication (réseaux sociaux, site web).
- Prospection et gestion du portefeuille client, édition des devis, suivi jusqu'à la finalisation de la vente.
- Participation à l'organisation d'événements promotionnels et salons professionnels.

Formation

Septembre 2022	EM Normandie	Clichy
-	M2 Programme Grande École : Développement commercial - Mention assez bien	
Juillet 2024		
Septembre 2021	CFA Sup 'Expertise	PARIS, 18
-	Licence Management par Projet : Gestion de projet - Mention Bien	
Juillet 2022		
Septembre 2019	CFA Sup 'Expertise	PARIS, 18
-	DUT Gestion administrative et commerciale des organisations : Administration commerciale	
Juillet 2021		

Centres d'intérêt

- Passion pour la natation
- Activités associatives
- Cuisine

Langues

Français	Anglais
<div></div>	<div></div>
Langue maternelle	Courant
	TOEIC score: 815
Arabe	Espagnol
<div></div>	<div></div>
Bilingue	Intermédiaire