

Norbert Jeff, NADIR – 34 ans

Mail : norbert.jeff.n@gmail.com
Twitter : @norbert_jeff
Adresse : 20 rue Fanny – 92110 Clichy
Tel 06.72.43.51.38



Formation et Langues

Université **NANTERRE** **2016**
Licence Professionnelle
Gestion des Ressources Humaines.
Spécialité « Formation de Formateurs »
Mention Bien

INCP Lens – IPC 27 **2003 / 2004**
« Technicien Supérieur du Commerce »
Mention négociation commerciale en anglais.
Certification professionnelle niveau III

Notre Dame de Grâce – Cambrai **2002**
Baccalauréat Économique et Social
spécialité Mathématiques

Anglais : Niveau C2 – Langue maternelle
Allemand : Niveau A2

Compétences professionnelles

Travail Collaboratif Adaptabilité
Force de proposition Autonomie
Conception d'outils Management
Business Development

Compétences Techniques

Compréhension des évolutions métiers
techniques numérique

Négociation commerciale (FR/ENG)

Accompagnement au changement et au
déploiement de stratégie

Ingénierie de parcours et de formation

Approches pédagogiques de la relation
formative

Législation de la formation professionnelle

Coach / Formateur

Expériences professionnelles

10/2015 à ce jour RESP. PARCOURS ET ALTERNANCE
SIMPLON.CO – Ile-de-France - Montreuil

- Développement de partenariats Entreprise / Ecole.
- Contribution à la stratégie de développement des parcours de formation.
- Piloter des parcours de professionnalisation, en lien avec les évolutions des besoins des publics et des entreprises
- Identifier, proposer les ingénieries de financement
- Évaluation et capitalisation sur les parcours menés, et réorienter les actions et les dispositifs à la lumière de ces résultats
- Méthodologie de placement / insertion (veille emploi, partenariats, suivi d'insertion, développement personnel).
- Formation de formateurs - Placement et d'insertion
- Définition de besoins de recrutement, Matching de profils.
- Fonction support sur les activités de placement des Impacts Units (méthodologie, centralisation des infos, création d'outils)
- Participation active aux écosystèmes techniques.
- Coach / Formateur en "Employabilité".
- Conférencier RMS Conference 2017 "Comment former les talents de demain" - Carrefour de l'emploi 2016 - "Les métiers du numérique"

02/2014 à 05/2015 RESPONSABLE DE BOUTIQUE
VILEBREQUIN – Paris – Rue St Honoré

- Management d'une équipe de 3 personnes.
- Constitution d'équipe et faire grandir.
- Création d'outils d'analyses chiffres et indicateurs.
- Formation des nouveaux salariés (Managers et conseillers de vente).

07/2011 à 01/2014 RESP. DE DEUX BOUTIQUES
The Body Shop – Paris – St Michel et St Germain

- Management d'une équipe de 6 personnes.
- Recrutement - Constitution d'équipes et faire grandir.
- Tutorat - BTS MUC, BTS Esthétique.
- Analyses chiffres, indicateurs et P&L.
- Création de partenariats et ventes aux entreprises.
- Formation administrative et Coaching manager.
- Coaching vente aux équipes de 5 boutiques afin de performer les résultats.

05/2010 à 06/2011 VENDEUR RESPONSABLE
DUTY FREE PARIS – AÉROPORT ORLY SUD

- Management d'équipe 6 personnes.
- Formation nouveaux salariés - Parcours d'intégration
- Création de support de formation d'accompagnement

07/2007 à 03/2010 AGENT CO. INDEPENDANT
IMMOBILIER et FINANCE – NJN CO

- Gestion de patrimoine / Optimisation fiscale.
- Vente de placements immobiliers et financiers.
- Formation des nouveaux commerciaux.