

Existenzgründung

1. Voraussetzungen und Gründungshilfen

Gründe für die Schritte in die Selbständigkeit

- ♦ ihren beruflichen Aufstieg selbst in die Hand nehmen
- ♦ ihre eigene Unternehmens-Idee verwirklichen
- ♦ berufliche Frustration vermeiden oder beenden
- ♦ mehr Unabhängigkeit erleben
- ♦ sich ein höheres Einkommen erarbeiten

Schritte in die Selbständigkeit

1.	die Entscheidung zur Gründung
2.	die Planung des Unternehmens
3.	die Erstellung des Finanzplans
4.	die Anmeldung des Unternehmens

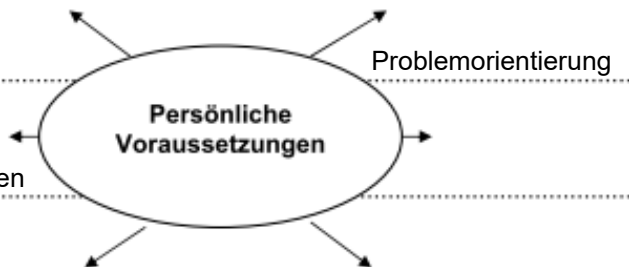
Leistungsmotivstärke

Internale Kontrollüberzeugung

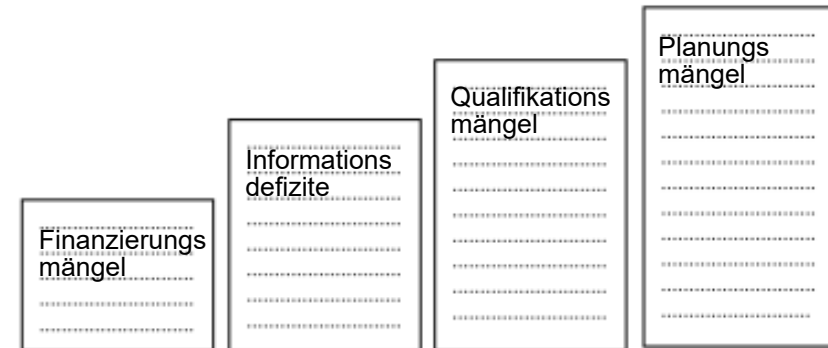
Risikoneigung

Problemorientierung

Durchsetzungsvermögen



Die vier häufigsten Ursachen für Pleiten



Grundlegende Fragen, die vor der Gründung geklärt werden müssen:

➤	Reichen meine persönlichen und fachlichen Kenntnisse aus?
➤	Lohnt es sich für mich, das Risiko der Selbstständigkeit einzugehen?
➤	Sind meine finanziellen Überlegungen realisierbar?
➤	Ist meine Geschäftsidee Erfolg versprechend?
➤	Stimmen meine Markteinschätzungen?
➤	Sind meine Pläne realisierbar?

Beratungsmöglichkeiten für Existenzgründer

Beratung bietet: (Beratende Stelle)	Beratungsbereiche: (Themen)
Berater der IHK, HWK usw.	
Rechtsanwälte und Notare	Rechtsformen
Freie Unternehmensberater	Realisierbarkeit, Marketingstrategie
Steuerberater	Buchführung, Steuerfragen

2. Planung und Standort einer Unternehmung

Aufbau von Geschäftsbeziehungen



Bei einer **Unternehmensübernahme** sollten folgende Punkte geprüft werden:

1. die Aussichten der Branche
2. der Ruf und Bekanntheitsgrad des Unternehmens
3. die bisherige Entwicklung des Unternehmens
4. das Know-how der Mitarbeiter
5. der Kundenstamm.

Grundvoraussetzungen für ein Gesellschafts-
unternehmen (zusammen mit Partner)



Gründe für ein Gesellschaftsunternehmen:



Die Standortwahl wird u.a. von folgenden Faktoren beeinflusst:

1. Gibt es genügend Kundschaft?
2. Versorgung mit Waren, Verbrauchsgütern und Energie
3.
4. Wie stark ist die Konkurrenz?
5. Kosten: Miete und Kommunale Abgaben
6. Verkehrsanbindung
7. Finden Sie in der Nähe geeignetes Personal?
8.

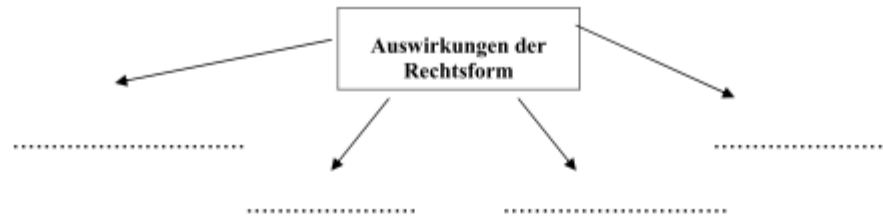


Franchising heißt

.....

Vorteile für den Existenzgründer	Nachteile für den Existenzgründer:
Übernahme eines kompletten Unternehmenskonzepts	Entscheidungsfreiheit ist durch den Franchise-Vertrag eingeschränkt
Franchise-Geber liefert Name, Marke, Know-how und Marketing	
Geschäftlicher Beistand in Form von Beratung, Werbung und Ausbildung	
Rechtliche und wirtschaftliche Selbständigkeit	

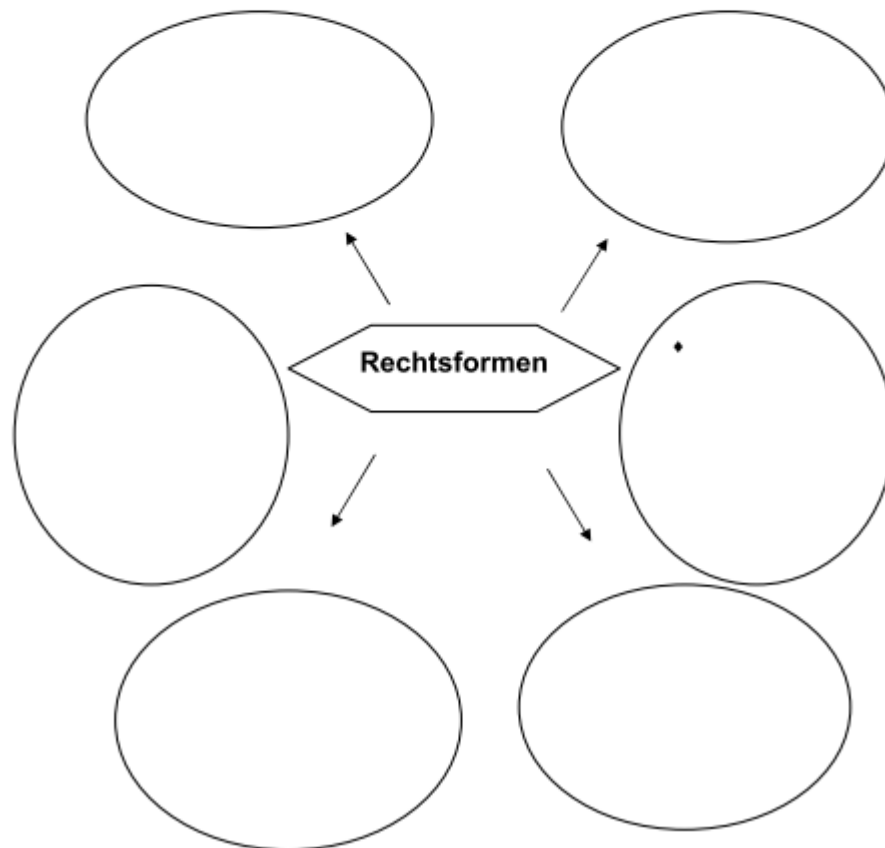
3. Rechtsform und Finanzierung



Die Wahl der Rechtsform wird von folgenden Überlegungen beeinflusst:

Können Sie ausreichend Eigenkapital aufbringen?	
Welche Risiken sind mit Ihrem Vorhaben verbunden?	
Wollen Sie die Haftung beschränken?	Wollen Sie die alleinige Entscheidungsbefugnis haben?
Wollen Sie Ihr Unternehmen allein betreiben?	Soll die Rechtsform ein möglichst hohes Ansehen haben?
Wollen Sie das Unternehmen selbst leiten?	Wollen Sie möglichst wenig Formalitäten bei der Gründung haben?

Merkmale der einzelnen Rechtsformen



Vor- und Nachteile der einzelnen Unternehmensformen

Einzelunternehmen		GbR (Gesell. des bürgerlichen Rechts)	
Vorteile	Nachteile	Vorteile	Nachteile
Einfach Kein Mindestkapital breiter Entscheidungsspielraum Hohes Ansehen Hohe Kreditwürdigkeit		keine besonderen Formalitäten kein Mindestkapital breiter Entscheidungsspielraum der Gesellschafter Hohes Ansehen Hohe Kreditwürdigkeit	Teilhaber haften mit Gesellschaftsvermögen und Privatvermögen
OHG, (Offene Handelsgesellschaft)		KG (Kommanditgesellschaft)	
Vorteile	Nachteile	Vorteile	Nachteile
kein Mindeststartkapital breiter Entscheidungsspielraum der Gesellschafter Hohes Ansehen Hohe Kreditwürdigkeit	Teilhaber haften mit Gesellschaftsvermögen und Privatvermögen	kein Mindeststartkapital breiter Entscheidungsspielraum für Komplementär Hohes Ansehen Hohe Kreditwürdigkeit	Komplementär haftet mit Privatvermögen viele Formalitäten
GmbH (Gesell. mit beschränkte Haftung)		AG (Aktiengesellschaft)	
Vorteile	Nachteile	Vorteile	Nachteile
Haftung in Höhe des Gesellschaftsvermögens Geringe Formalitäten bei einfachen Standardgründungen	Mindestkapital: 25.000 Euro geringerer Entscheidungsspielraum hoher Gründungsaufwand bei Krediten haften Gesellschafter in der Regel mit zusätzlichen privaten Sicherheiten	Haftung beschränkt auf Gesellschaftsvermögen Haftung beschränkt auf Gesellschaftsvermögen höhere Kreditwürdigkeit	50.000 Euro Mindestkapital Entscheidungsbefugnis durch Aufsichtsrat beschränkt hoher organisatorischer Aufwand

Finanzierungsquellen:

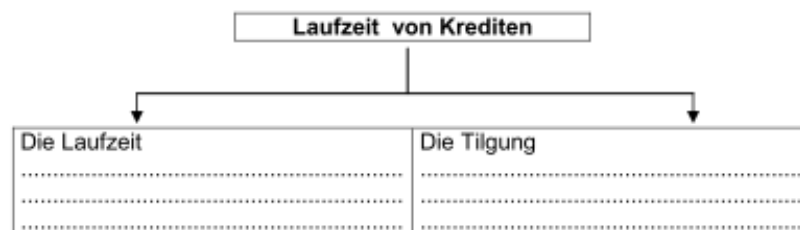
Eigen... kapital	Fremd... kapital
finanziellen Rücklagen	Kredite erhalten Sie von Ihrer Bank
Gegenstände (Maschinen, Anlagen, Kfz usw.)	

Gründe und Quellen für eine ausreichende Eigenkapitalausstattung

Gründe

1. Eigenkapital gibt Sicherheit
2. Eigenkapital macht unabhängig
3. Eigenes Kapital verhilft zu Fremdkapital

Quellen:



Kurzfristige Kredite:

1. Laufzeit bis 12 Monate
2. Möglichkeit, sich kurzfristig einen finanziellen Spielraum zu verschaffen.
3. Nicht für Anlagegüter oder langfristig gebundene Teile Ihres Umlaufvermögens geeignet.

Mittelfristige und langfristige Kredite.....

Die Laufzeit sollte der Nutzungsdauer der Anschaffung entsprechen

Zinssatz und Tilgungsrate liegen niedriger als bei kurzfristigen Krediten.

Laufzeit und Höhe des Zinssatzes
sind Verhandlungssache.

Leasing ist

Das Leasingunternehmen überlässt Ihnen zeitlich befristet einen bestimmten Gegenstand, Für die Überlassung zahlen Sie eine monatliche Leasinggebühr.

Vorteil

wenig Eigenkapital

Nachteil

in der Regel teurer als Barkauf
oder Kauf über eine Bankfinanzierung.