

Übungsaufgabe zur Kalkulation

Aufgabe 1:

Als Mitarbeiter im Vertrieb des Werkzeug- und Maschinenbau-Betriebs HARO GmbH hat eine Kollegin folgendes Telefongespräch für dich notiert:

Telefonnotiz	
Datum:	20.01.
Gesprächspartner:	Herr Wenzel, Baumarkt Müller KG
Gesprächsnotiz:	<i>Seit 8 Jahren bestellen wir das Produkt 221097 „Zimmermann-Hammer“ zum Listenpreis bei Ihnen. Wir werden zukünftig nur noch bestellen, wenn wir einen 30%igen Rabatt erhalten. Im Gegenzug sichern wir eine jährliche Abnahmemenge von 800 Stück zu.</i>

Kalkuliere auf Basis der geplanten Abnahmemenge, ob du dem Baumarkt Müller den Preisnachlass gewähren kannst, ohne selbst Verlust zu machen! Wie hoch ist der verbleibende Gewinn in Prozent der Selbstkosten?

Grundlagen der Kalkulation aus der Kostenrechnung:

Materialeinzelkosten	2,50 Euro
Fertigungseinzelkosten	1,20 Euro
MGKZ	60%
FGKZ	120%
Vertriebs- und Verwaltungs-GKZ	15%
Sondereinzelkosten der Fertigung (Aufdruck Logo Baumarkt)	200 Euro
Skonto	3%
Nettoverkaufspreis laut Preisliste	12,90 Euro

Aufgabe 2:

Berechne die absolute Preisuntergrenze für den Zimmermannhammer, also der Preis, bei dem der Gewinn gleich null ist. (Konditionen alle wie oben)