**体验过一个月挣十万你会发现**

1. 真正赚钱的模式，都是可复制的。
2. 上班这件事就是个“骗局”，用某位大神的话来说就是“青年无利，壮年无名，终极无赏"，沿着这条路走下去，大概率人到中年，性价比下降沦为失业高危人群。
3. 我们所有的努力，都在试图缩短与别人的信息差。
4. 体验过一个月赚十万的老板，你再让他去做下一个市场，下一个项目，那么他依然能赚十万，乃至几十万，一百万。即便他在某一个项目上亏钱了，那么过一段时间后，他也一定会在别的项目或者市场上赚到比之前更多的钱。一个人，一旦有了独立赚钱的能力，那么，从有了第1笔收入开始，他的赚钱能力就是在不断上升的，而且是不可逆的上升。
5. 不管是去到什么平台，做什么项目，唯一没有变的一个最核心的点，就是琢磨怎样赚钱。



1. 产品能否卖得动，关键在于消费者认为你好还是不好而不是产品本身好还是不好。

7、普通人创业做生意，需要试错，免不了的。有钱人创业可以用钱试错，普通人没钱只能花时间去试错。。

**为什么要自己赚钱？残酷的真相是：没有人是靠工资发财的**

残酷的真相是，工资无法让你发财它只能让你吃饱饭，不至于饿S。

有钱人都有一种,心照不宣的财富认知就是他们永远不会去挣工资。

工资是奴化人性的手段，当你接受了工资这个概念，你的思维就已经被打上了烙印

温州人，号称国内最富有的人群!他们常把一句话挂在嘴边:宁愿睡地板也要做老板，或者宁愿做生意一月只赚1000，也不愿打工一月赚3000



正是这种思维方式，让他们成为了富有的人，因为他们是在为自由工作，而不是为工资去工作。。

**想赚钱，就不要光挣工资**

这句话不是不让你去打工而是你要明白：

你赚到的每一分钱，并不是老板施舍给你，而是你为这个社会，创造了多少价值。

你若想赚到更多的钱，就要据弃“工资”这个概念，工资只能避免你蒙受风险，但它并不能让你致富。

如果你想致富，就要开始思考如何才能创造出工资以外的价值。

即使是给别人打工也要怀有当老板的心态。

真正的价值体验的方式，不是工资，而是以奖金、分红、期权和股票的方式呈现。