



导言:信用的力量



## 目录

○ 1 课程介绍

03 失信的代价

02 守信的力量

## 教学目的

	端正信用观念	
2	培育信用文化	
3	强化信用教育	
4	加速信用人才培养	

#### 课程考核说明

根据教学大纲要求,本课程的考核办法为:

- 1. 期末考核方法:论文报告
- **2. 平时成绩**由\_3\_项构成,具体如下:
- (1) \_\_小组汇报\_\_\_, 占比\_20\_%;
- (2) \_ 考勤\_\_, 占比\_10\_%;
- (3) <u>课堂表现</u>,占比<u>5</u>%;
- (4) 作业, 占比 15 %;
- **3. 教学方式**:讲授 + 案例 + 研讨

#### 报告安排

- 1. 随机分组
- 2. 题目在给定的范围内自定,合作撰写研究报告1篇
- 3. 字数>5000,每位同学撰写不得低于1000字;要求文字规范,数据准确,图文并茂;小组指定组长1名,负责统稿和润色
- 4. 考试时同步提交word和ppt文档(明确说明分工)
- 5. 课程结束时或学期中集中安排论文汇报
- 6. 每组派1名代表作主题发言,其他成员可作补充
- 7. 综合每组研究水平和陈述表现确定小组每位成员的成绩

## 信用的力量

守信的力量



失信的代价

(一)诚信是中华民族的传统美德

- 中华民族历来倡导: 礼、义、仁、智、信
- 儒家孔子----"人而无信,不知其可也"
- 道家老子----"信者,吾信之;不信者,吾亦信之,德信"。
- 墨家----"志强智达,言信行果";
- 兵家----将者必须具备"智、信、仁、勇、严"五德
- 可见"信"在治人、治兵、治国、治世方面的功用

#### (一)诚信是中华民族的传统美德



商鞅徙木立信

- (一)诚信是中华民族的传统美德
  - 秦末楚将季布,使刘邦吃足苦头,刘邦誓杀之。
  - 项羽战败,刘邦重金悬赏捉拿季布。
  - 虽有千金利诱,酷刑威逼,人们仍然把季布保护起来,甚至还有大胆者到刘邦那里为季布求情。

#### 为何?

当时有句俗语: "得黄金千两,不如得季布一诺"。

季布因为讲信用,以守信而闻名天下,免得一死。

#### (一)诚信是中华民族的传统美德

#### 专栏0-1 不信者, 吾亦信之

唐太宗李世民认为"奸民"会为逃避兵役而谎报年龄,下令年龄不满18岁,但体格健壮的男子也要应征入伍。

魏征说:陛下心里先失去诚信,所以才会疑心人民诈欺。

李世民深以为然,立即收回成命。

#### 专栏0-2 己所不欲, 勿施于人(陈策追骡)

陈策买到一头不能加鞍驼东西的骡子,不忍心把它转售给别人。 陈策的儿子磨破了骡子的脊背,成功地将它卖给过路人。 陈策闻听后,追上买者实情相告,并现场示范。买者非常感谢。 市民百姓对"信"信奉到这种程度,确实是宋朝人的骄傲。

#### (二)诚信行为可以提高企业竞争力

- 企业家的生命,企业最为宝贵的无形资产。
  - 晋商的信用:票号、钱庄的发展(近代银行的雏形)
  - 诚信是优秀管理者必备的素质(放权下属,高效管理),小到管理小组,大到掌舵企业
- 提高企业竞争力
  - 赊销可以节约资金、加快资金周转。
  - 企业赊销比例不同,占用资金的比例悬殊。
  - 为何中国企业不偏好赊销行为?非不为也,实不能也

## 同仁堂药店

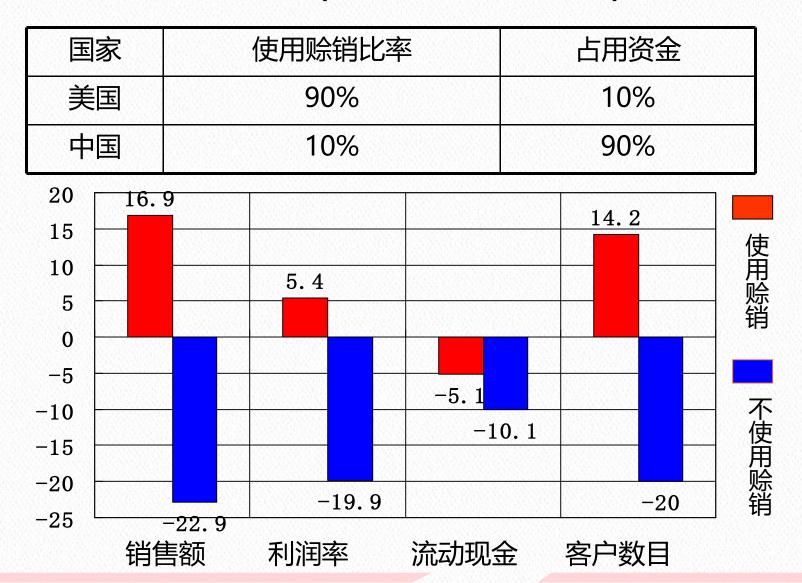
品 味 虽 贵 业 不 敢 减 物 カ



炮 制 虽 繁 业 不 敢 省 工

正是靠着这份承诺,同仁堂历经300年风雨而不倒,从一家普通的家族药铺发展为国药第一品牌。

## 赊销与风险(能否不赊销?)



- 做生意不是赌博,而是要合理控制(风险)!
- 据统计:
  - 70%的企业承认中国加入WTO后,更广泛地采用信用销售;
  - 但67%的公司却没有建立信用管理部门;
  - 31%的公司没有对客户详细的信用审核;
  - 56%的公司未曾使用第三方的调查信息;
  - 全面进行信用管理的企业仅占6%。
- 社会急需大量高素质的信用管理人才

信用已经成为市场经济最为稀缺的资源



信用危机

企业信用危机

政府 信用 危机

信用溃败

个人 信用 危机

- (一) 信任危机毁掉了行业的发展
  - > 以保健品行业为例
- (二)信用危机导致市场交易成本上升,资源配置效率下降
  - >许多企业陷入了相互拖欠的泥潭,形成三(多)角债;
  - ▶ 中关村流传这样的话: "发起来的老板是骗来的,倒闭的老板们是被骗的。"这就是对中国高科技企业的真实写照(现今AI行业、直播行业亦有众多案例,如贾跃亭、瑞幸咖啡、不良MCN)。
  - ▶ 信用功能的发挥受到很大限制,大大提高了市场交易成本,降低了交易效率和经济活力(互联网行业引领的移动支付促进了个人信用交易发展)。

#### (三)信用危机降低了企业竞争力

- 西方企业把信用赊销当作主要的销售手段和竞争手段,而 我国企业由于惧怕被拖欠,采用赊销的比例相对低。
- 美国的企业坏帐率是0.25%-0.5%,我国企业平均坏帐率是5%-10%,相差10倍到20倍;美国企业的账款拖欠期平均是7天,我国平均是90多天。
- 我国企业管理费用、财务费用和销售费用占销售收入的 14%。而美国只有2%-3%。信用危机导致市场交易成本上 升,资源配置效率下降。

#### (四)信用危机影响地方经济发展

- 东南沿海个别地区(如潮汕、莆田),曾经因大量的骗税、制假、售假行为成为信用缺失的"重灾区"。
- (五)毁掉了政府机构和中介机构的公信力



人无信不立, 业无信难兴, 政无信必颓

#### 总结

- 诚信——诚实守信,社会交往与经济活动中的道德规范和行为准则
- 信用——诚信精神与原则的应用,是为个人、企业、政府积累的重要社会资本





# 谢



