

专栏 3-11 警惕四种经销商

“三拍型”经销商

有的经销商在收付款的方式看似从不计较，诚心十足，豪爽不已，一拍脑袋，二拍胸脯，什么支付款项条件都答应，最后拍着屁股一跑了之。

贿赂型的经销商

此类经销商见谁都一幅和蔼可亲，尤其是对手握权力的骨干业务员和部门领导更是称兄道弟，嘘寒问暖，直把企业人员拉下水，弄个“糊涂账”或“冤假案”。

跳槽型的经销商

此类经销商经常改弦易帜，更换法人代表，甚至转型做其他买卖，意在逃款。

骨灰级

有些经销商店牌、经营内容、法人代表面目全非，让你查无此人，人走楼空，款物尽失，血本无归。