张立权

基本信息

男 | 1993-09 | 安徽 | 居住地: 上海闵行漕河泾

15021793609 | zhangliquan66@163.com



教育经历

2012.09 - 2016.06

软件工程

同济大学

专业方向第二名,学院全年级 top10,荣获"一等奖学金"和"济杨奖学金"

2023.09 - 2026.03

工程管理

上海交通大学(非全日制)

工作经历

2022.04 - 至今

虾皮

项目组 Leader

- ▶ 搜索业务引擎研发和管理,带领7个人团队,支撑算法和产品需求和系统演进。
- 搜索周边系统研发和管理,带领2个人团队,如AB参数管理,赋能搜索业务。23年,荣获公司《VALUE STAR/价值之星》奖。

2020.05 - 2022.02

拼多多

高级研发工程师

- > C端商业化推荐**场景研发**,如百亿补贴、限时秒杀、我的收藏等
- ▶ B端广告计费系统研发,如推广账户、实时计费、运营红包支持等

2017.04 - 2020.04

百度

高级研发工程师

- ▶ 服务化,打通公司内多项测试、部署能力,打造 APPCI、SERVERCI
- 平台化,打造插件中心支持插件快速变更,问题闭环及服务治理
- ▶ 广告体验平台微服务化改造,支撑广告体验自动检测和评估

2016.07 - 2017.03

中国支付通

研发工程师

- 对接支付宝、微信、银联等支付渠道,打造健全的支付链路 支付全链路
- > 商家端服务,提供推广账户、交易流水等功能

[搜索业务引擎] 2022.11 - 至今

虾皮

项目组 Leader

1. 负责搜索业务引擎研发和管理,支撑算法和产品需求和系统演进

【搜索内 AB 演进】 建立了搜索部门实验分流、参数管理、多场景/多服务协同的标准,明确了跨团队联合实验的实验方案,并推动 Search 内项目完成 New AB Platform 迁移;推动各服务完成参数化改造,极大提升了算法迭代效率。

【乐高项目】 推动系统从三个纬度:业务逻辑参数化、代码架构组件化、检索过滤逻辑下沉,全方位提升团队效率。a、业务逻辑参数化,共计100+个功能参数化改造;b、代码架构组件化,废弃BCS,分接口收拢代码,建立Data Bus;c、过滤逻辑下沉:已曝光商品、用户黑名单商品。

【磐石项目】 推动系统从五个纬度: 防患于未然、快速发现问题、快速定位问题、快速解决问题、大促降级等方面全方位进行开展工作。 a、防患于未然: 处理技术债 Flume 迁移 Kafka Client, Edison 配置迁移 Config Center; b、快速发现问题: 按照多维度推动监控精细化改造; c、快速定位问题: 完善系统过程日志, 开发或完善 Debug Tools、Edison Tools等使用工具; d、快速解决问题: 迁移 SPP, 实现快速发布&回滚; e、大促降级预案:按比例降级 + 接口限流的大促保障方案。

【治理专项】针对部门团队(PM、Algo、RD、DE)协作中存在的痛点,精准识别系统中潜在的问题,并制定治理专题和方案。a、场景治理:对流量进行编码,进行精细化控制,减少无效调用,约等于节省 400C 计算资源。b、数据治理:针对 SS BE Log 字段冗余问题,梳理 Offline 数据依赖字段;并将数据格式同 API 进行解耦,将数据流传输量从 459MB/s 精简到 113MB/s,节省约 75%。c、召回治理:召回阶段,经常出现为了一个召回通道增加一个 Variable,但是影响了很多召回通道的问题,对此开展召回治理;控制召回配置所见即所得,精简了召回逻辑,提高了迭代效率。

[捜索周边系统] 2022.04 - 2022.11

虾皮

项目组 Leader

2. 搜索周边系统研发和管理,赋能搜索业务,提升需求交付效率

【Edison业务参数配置系统】 面对团队 AB 迭代效率低下的问题,设计并研发 Edison系统,提供了多层优先级配置、多环境同步、审批和灰度发布功能。并在搜索范围内推广和应用。

【Traffic 流量调控系统】 面对干预工具缺失和越来越多个性化的干预需求的矛盾,以满足团队千人千面的干预需求为目标,提供更通用的更便捷的干预服务。我协同算法、RankServer 团队完成了 Traffic 系统设计、研发和上线。提供了面向用户、Query 和 Item 的个性化干预规则,支持商品调权、降权、面向目标的动态调权等功能。

拼多多

核心成员

3. 负责推荐场景工程,协同算法,保障业务效果

【业务迭代支撑】 基于商业化自研的全异步 DAG 框架引擎,负责百亿补贴、限时秒杀、 我的收藏等场景工程,支持数万 QPS 高并发请求,实现毫秒级响应。协同算法、模型、召 回,通过大单调权、类目软打散、广告和自然混排、商品调权等保障业务效果。

[商业化 B 端]2020.05 - 2021.04

拼多多

核心成员

4. 负责广告计费方向多个核心服务, 自动化管好钱

【实时计费】基于 Flink 实时流处理,建设 CPM、CPC、CPA、CPS 计费服务。接收公司级广告的曝光、点击、订单等数据,经过数据清洗,点击挂单,账户计费等过程,进行实时扣费,并产出计费结果流进行审计。

【账户配置化】为提高广告主积极性,运营会给广告主提供一些有限制条件的返利红包。为满足运营对于新增资金的灵活性和方便性,提供账户配置化系统,支持个性化需求。

【广告上下线】基于 DTS 数据流,将 B 端广告计划变更,商家端余额计划变更数据,经过运算之后计算出计划的最新状态,实现在 C 端的是否可见。

【商家端交互平台】 网关基于 Dubbo 泛化技术, 底层使用 Spring Boot、MYSQL 等组件, 给商家账户、红包余额、签约等服务功能。

[商业广告体验平台] 2019.07 - 2020.04

百度

平台负责人

5. 商业广告体验平台的重构, 提升稳定性

【稳定可靠】打造平台 2.0, 基于 Dubbo 实现微服务 (Dubbo、ZK、Boot、Security)架构设计,完成广告评测、用户反馈模块重构,提供更稳定可靠的服务协助完成凤巢体系下各业务线平滑迁移。

【风险巡检】对接风控部门,将存在风险的词进行数据挖掘,经过广告文件、图片、落 地页问题检测之后,将风险广告推送给风控部门进行防控。

[CI-插件中心] 2017.04 - 2019.06

百度

平台负责人

6. 聚合公司内优秀的测试工具和服务,提高公司自动化测试水平

【APPCI/SERVERCI】跨部门合作,联合 10+个团队,聚合 APP/SERVER 各测试能力,集成稳定性、系统兼容性、UI 兼容性、性能测试等多项测试能力,打造 APPCI/SERVERCI 解决方案,输出给公司各业务线落地使用,日构建量 2000+次。

【数据治理】建立 APP、SERVER 各项测试能力的衡量指标,基于 CI 过程数据,统计执行过程数据指标,数据披露和推动治理。

自我评价

【业务导向服务意识】跟算法和产品合作紧密,以业务价值为驱动力,高效且持续交付

【潜在问题识别能力】丰富的项目研发经验,深知系统可能出现的坑,提前预防规避风险

【复杂系统设计能力】业务和技术视野开阔,善于系统性思考根本问题并设计解决方案

【跨团队沟通协调能力】多次作为大型需求负责人,给出整体解决方案,推动项目顺利实施

【团队内培养管理能力】规范研发过程,以身作则带领团队成员成长