# IKEA X 小红书【龙咚锵年味复兴】活动方

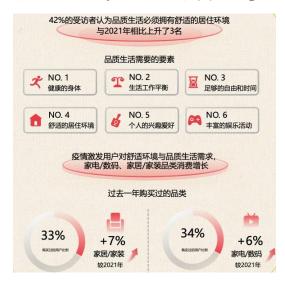
# 向

## 一、项目洞察

### 春节洞察及营销建议.pptx

#### 我好爱我的家

家,美好生活的载体。今天的消费者,极度重视舒适的「居住环境体验」。年轻人搜索、种草、购买、分享、记录提升「家生活」品质的一切好物



在小红书,找到爱家的朋友

小红书用户为品质生活与体验买单

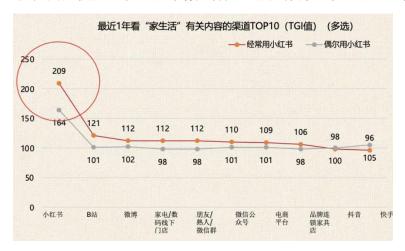
小红书的用户,拥有稳定收入,人均月收入相较于 2021 年上升 2344 元;人均月消费支出同步上升 895 元、消费水平可观



#### 在这里 学会经营我的家

小红书是家生活最 TOP 信息渠道。今天年轻人平均会使用 5 个信息渠道 获取 "家生活" 灵

### 感, 凡是使用过小红书的消费者, 已将其作为"家生活"内容的 Top3 信息渠道



在小红书 我决策家生活的一切

小红书帮助用户构建家生活的决策



小红书洞察用户对美好家生活的趋势

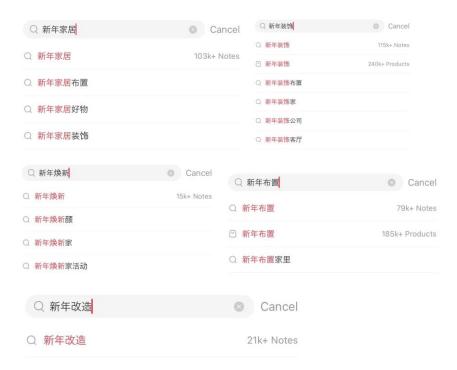


小红书站内对家居家装有天然的热度

相关话题浏览量:



"新年家居"、"新年装饰"、"新年改造"、"新年焕新"、"新年布置"在站内有可观的讨论度与笔记规模:



#新年改造 近两年过年前后搜索指数不断递增



通过龙咚锵年味复兴计划,帮助宜家 own 住过年家居家装场景,形成心智的占位

当年轻人想要过年焕新家居家装时,就想到 IKEA 当新年伊始,

小红书用户开始焕新改造家装时, TA 们在期待什么?

## #我就是这么会过年

新年逃不过花花花?不如花点零钱装点一下家!小小焕新给生活带来大品质~ 焕新,是每位小红书生活家的审美与品味······

## 二、项目玩法

活动主题:#我就是这么会过年 (backup: #新年1 ㎡焕新计划)

## 活动玩法主线:

1 官号:官号+品牌发起号召联合调动用户,创造新年家装焕新情感共鸣

2 KOL:新年会过团多场景种草, 掀起家装辞旧迎新仪式感高潮

3 H5 主阵地:品牌 H5 上线, 沉淀更多活动内容

4 惊喜盒子:活动 IP&品牌惊喜盒子掉落,双重惊喜加持

5 线下活动:会过年的风还是吹到了线下——年味游园会,引发用户打卡热潮

## 活动玩法

Step 1 官号:官号+品牌发起号召联合调动用户,创造新年家装焕新情感共鸣





- 小红书官号@好好玩情报局/ @潮流情报局 联动@IKEA 品牌官号,发布#**我就是这么会 过年** 活动号召,发起**过年一平米改造计划**,号召全站用户参与
- 集合优质 KOL/KOC/UGC 内容,打造《新年会过指南》概念海报 海报形式: 过年场景不断变化 产品在其中用线条勾勒 强调它在不同场景下都很"会"!

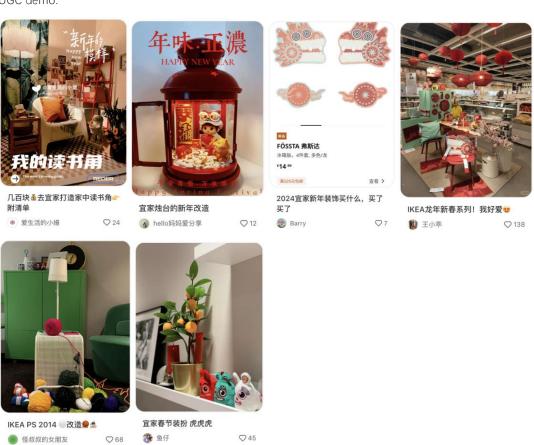
#### 官号笔记 demo:

新年逃不过花花花?不如花点零钱装点我的家!小小焕新给生活带来大品质~

超会过日子的你,过年也不在话下! 小红书隆咚锵年味复兴 携手@宜家家居,发起「我就是这么会过年」计划,邀你进行过年一平米改造,用宜家新年系列产品 花点小钱 过出团聚、过出氛围、过出欢乐,带话题#我就是这么会过年 发布笔记,晒出你为迎接新年用 IKEA 焕新的家里小角落吧~



#### UGC demo:



## Step 2 KOL:新年会过团多场景种草,掀起家装辞旧迎新仪式感高潮

● 结合春节的传统习俗氛围/场景,各垂类博主响应活动号召,分享新年用宜家焕新打造家的

### 一平方, 多元呈现宜家的家装使用场景。

博主人选拟邀(示例, 具体以最终资源包净价与执行人选推荐为准)

家居独居博主:@Jamie 图

demo: 用宜家,翻新一次好看几年,新年装饰咱不用月抛的

主页: https://www.xiaohongshu.com/user/profile/5d2e793400000001200a067

家居情侣博主:@上海筱老虎

demo: 趁家里人多,添置清洁好物,过年大扫除好开头,一年都好糊弄学

主页: https://www.xiaohongshu.com/user/profile/5635c9baa40e186a6d4f48ac

家居美学博主:@啊檬

demo: 一辆小推车, 咱家的贺岁档就地开播!

主页:https://www.xiaohongshu.com/user/profile/5641564eb7ba22504a82090e

摄影达人:@吴爪爪

demo: 影楼级过年家居照相攻略, 占领家庭群和朋友圈

主页:https://www.xiaohongshu.com/user/profile/5ca8bd4800000000170279a2

手工博主:@甜甜甜菜x

demo: DIY 复刻宜家节日新品

主页:https://www.xiaohongshu.com/user/profile/5e95c468000000001001224

穿搭博主:@短头花

demo:沙发也有新年 ootd!

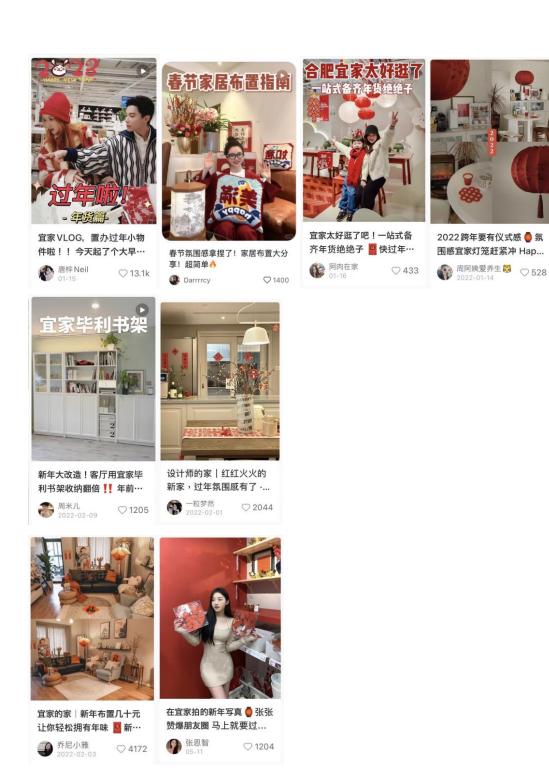
主页:https://www.xiaohongshu.com/user/profile/55f3f1c0a75c9517975f2ac3

古风博主:@-木枝-

demo: 汉服女孩决定用 FOSSTA 系列,新年睡进梦华录里~

主页:https://www.xiaohongshu.com/user/profile/5d4ed286000000010016f83

KOL 笔记 demo 示意:

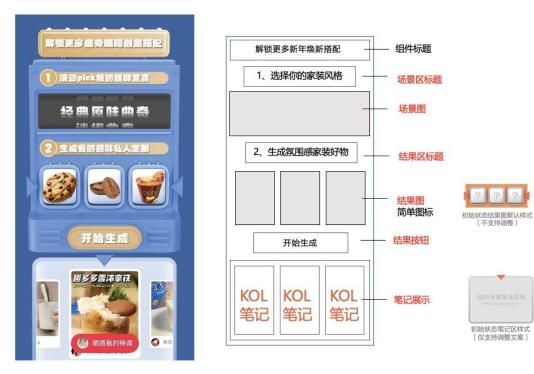


## Step 3 H5 主阵地:品牌 H5 上线,沉淀更多活动内容

● 任务组件调动用户参与活动兴趣



● 灵感笔记组件,解锁专属家装组合,激发用户创作灵感;深度链接产品价值,高效卷动用 户参与



● 主阵地聚合沉淀活动信息、产品展示、KOL、UGC 内容

#### h5demo:





Step 4 线下活动:会过年的风还是吹到了线下——年味游园会独家玩法,引发用户打卡热潮

- 官号@城市情报官 发布 IKEA 线下年味游园会预热,邀请 KOC 与海量用户线下打卡,发布笔记
- H5 主阵地线下年味游园会信息展示
- 在游园会入口可免费扫码领取「会过年咕卡」,按指引打卡 1 2 3 4 在咕卡上集齐 4 枚特色印章发布打卡笔记,即可抽奖得龙咚锵 X 宜家限定周边贴纸
- 1 小红书龙咚锵 IP X 宜家 线下打卡装置





● 2 小红书 x 宜家 其乐 longlong Photo Booth, 在宜家打卡最火的俯拍年味大头贴



● 3 新年龙珠餐,吃出好运



4 找到被藏起来的龙



● UGC 用户现场打卡活动,带#我就是这么会过年 话题发布笔记,抽奖得龙咚锵 X 宜家 限定周边贴纸,促产更多 UGC 笔记反哺线上,话题页沉淀海量打卡笔记,促进更多



## 三、用户触达链路

