**个人简历**

姓名：王玉龙 性别：男

民族：汉 户籍：河南郑州

出生日期：1980年10月 婚姻： 已婚

现居住地：河南郑州

最高学历：本科 最高学位：学士

第一学历毕业院校：郑州大学 专业：财务管理

外语：英语

近照（相片）：

**联系方式： 手机号：15997376089 邮件：244279159@qq.com**

**教育经历：**

时间 2001年9月-2005年7月 毕业学校：郑州大学

**培训学习(职业资格及技能)：**

从业期间先后多次参加连锁店管理、职业经理人、食品法律法规等培训课程

**工作经历、思路、业绩、离职原因（由近到远）**

**一、工作单位：**雏鹰农牧集团

**工作时间：**2012/7-至今(6年9个月)

**工作职务：**销售部长、高级经理

**下属人数：30**

**证明人及电话：**

**汇报上级：营销中心总经理**

**工作地点：郑州**

**公司简介：雏鹰农牧集团股份有限公司**现拥有总资产80亿元，员工近5000人，下辖7个养殖场、3家标准化屠宰厂、2家肉制品加工厂，7家销售公司，6家合资合作企业。

**工作职责：**1、协助营销中心总经理制订国内的年度战略规划，并形成季度、月度运营计划，督促各销售公司高效执行；

2、负责制订销售政策，报批后监督落实执行。

3、对营销中心各项重点指标达成负责，成本的核算，销售价格的制订，经营利润达成，销售目标达成、人员组织设计与架构建设；

4、对国内市场进行监督管理，走访市场，拜访重点客户、督促销售一线人员提高市场执行力；组织发起销售活动，对各销售公司发起的销售方案进行审核、指导、监督落实，处理消费者的投诉。

5、梳理完善供应链条流程，协调供应链条各端口，包含养殖、屠宰、肉制品加工、物流、销售等，确保供应链的畅通。

6、主导跟进有关销售的重大项目的推进，参与把关品牌的宣传。

7、对数据进行统计汇总整理，并出具分析报告；主导参与一些疑难账务的处理等总经理交给的其他工作。

**工作思路：监督指导销售，协调供应链条各端口，使之保持畅通，及时解决市场投诉，一切围绕销售上量为重点，确保销售各项指标的达成。**

**工作业绩：主导生态肉礼盒的设计和销售工作；同时，主导连锁店普通猪肉升级换代为绿标猪肉，以及尝试开发推广了一些新产品。**

**离职原因：工资发放困难**

**二、工作单位：**双汇集团

**工作时间：**2005.7 - 2012.3（6年8个月）

**工作职务：**会计、财务主管、业务专员、业务主管

**下属人数：1-4**

**证明人及电话：**

**汇报上级：分子公司财务总监、事业部财务总监、分公司经理**

**工作地点：河南、湖北、四川、河北、北京等**

**公司简介：双汇集团是以肉类加工为主的大型食品集团，在全国18个省市建设了加工基地，集团旗下子公司有：肉制品加工、生物工程、化工包装、双汇物流、双汇养殖、双汇药业、[双汇软件](https://baike.baidu.com/item/%E5%8F%8C%E6%B1%87%E8%BD%AF%E4%BB%B6/1069302" \t "_blank)等，总资产约200多亿元，员工65000人，是中国最大的肉类加工基地。**

**工作职责：**1、会计：先后负责屠宰厂往来和税务会计，处理日常的往来账务，日常的发票开具，财务报表的编制和报税等有关财务的工作，对分公司财务总监负责。

2、财务主管：销售分公司财务主管，主要对日常的订单、到货单的处理，登记销售台账、把控销售费用、盘点库存实物、核对往来账务、监督把控货款的回收，以及核算并跟进销售返利的支付等有关销售财务的工作；同时，协助分公司经理维护客情关系，对事业部财务总监负责。

3、业务专员：先后经历了连锁店、商超、农贸、加工厂、餐饮、单位食堂、团购等渠道的开发和运作，对7大渠道的运作较为熟悉。对分公司业务主管负责。

4、业务主管：负责冻品的销售和异地库的管理，依据市场消费特点，把握行情，结合屠宰厂库存，协调组织调货；并参与督促业务专员进行销售。对分公司经理负责。

**工作思路：做好会计核算监督工作，为生产和销售提供有力保障；全力以赴开拓市场，构建销售网络，提升销量，以圆满完成销售指标。**

**工作业绩：**2007年杜绝了北京异地库私自先货后款的现象，给事业部建议异地库通过ERP系统进行结算，补上了异地库结算的漏洞，避免了企业的损失。2008年到岗邯郸分公司，对双汇的第三、第四大代理商与双汇的保证金账务（500多家加盟店的保证金）进行了全部核对，彻底解决了存在多年的财务纠纷。

**离职原因：家庭原因**

**四、-------**

**对以上信息本人承诺全部真实有效，如有虚假承担全部责任，**

**签名： 时间：**

**自我评价：**1、本人10年的从业经验快消品、生产、商超等零售连锁经营管理经验，从基层人员逐渐成长为一名管理者，为人踏实上进，能够吃苦耐劳，具备较强的沟通协调能力，具备全盘统筹的营销管理工作经验。

2、经历了连锁店、商超、农贸、加工厂、餐饮、单位食堂、团购等渠道的运作，参与了雏鹰集团电商渠道的运作，对各销售渠道较为熟悉。

**期望平台：希望可以加入到具有一定实力的公司，通过自己的努力，可以是收入和收获都能得到提高。**

**期望工作地：郑州（常住地郑州，可出差）**

**职业规划：努力成为一名优秀的职业经理人**

**目前薪水：3.5万元/月**

**期望薪水：3.5万元/月**

**预计到岗时间：2019年5月15日左右**