**个人简历**

# 一、基本信息

姓 名：彭忠钊

性 别：男

出生日期：1990年09月学 历：本科

籍 贯：湖北武汉居 住 地：湖北武汉

婚姻状况：已婚身 高 ：173CM

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| 体 重：60KG  期望工作地点：华南华中  二、教育背景 |  | | |
| 受教育时间 | 毕业院校 | 专业 | 学历 |
| 2008年09月-2012年07月 | 长江大学 | 水产养殖 | 本科 |

# 三、技能描述

1、专业技能：销售管理，市场开拓

2、语言：中文

3、计 算 机：办公软件熟练

4、其它：驾照

# 四、自我评价

毕业后一直从事水产预混料添加剂销售这一块，对销售工作非常熟悉和热爱，对负责的工作会付出全部的精力，力争在最短的时间将目标达成。

# 五、工作背景

（一）工作期限：2011年11月 -至今 受聘公司：广东海因特生物技术集团有限公司

公司简介： 广东海因特生物技术集团有限公司,是一家专业从事水产饲料预混料和添加剂的研发、生产、销售及水产饲料整体解决方案推广的高科技服务型企业。公司创立于 1998 年，是广东海大集团最早成立的公司，作为海大集团的核心机构，海因特始终掌控着海大集团的尖端核心技术，不断助推海大集团在水产饲料技术领域的飞跃。

历任职位：

2016年07月-至今 销售经理（负责江西，湖南）

2014年10月-2015年06月 销售主任（负责福建）

2012年10月-2014年09月 一级销售代表

2011年11月-2012年09月 实习销售代表

直接上级：销售总监下属人数：2 人

工作职责：

1、负责销售政策的制定及落地实施；

2、负责团队的组建及管理；

3、负责新老客户客情关系的维护；

4、负责完成年度销售任务；

5，负责新客户的开发。

工作业绩：

1，每年都获得公司全额回款奖；

2，2015年到2018年连续四年完成公司制定的优秀任务；

3，2017年获得公司优秀员工荣誉称号；

4，2018年负责市场总销售额1000万出头。

离职原因 ：个人职业发展

# 六、、核 心 优 势 ：

1、 在海大分子公司任职近 7 年的时间，从实习员做到销售经理，熟悉销售各个阶段和流程；

2、 水产养殖专业毕业，专业知识基础扎实，熟悉当地的市场行情及在当地有一定的客户资源；

3、 负责湖南江西两省的水产预混料和添加剂销售，销售额在 1000万/年；

4、 优秀的沟通表达能力、团队组建和人才管理能力。

离职前薪资：年薪12万，差旅费全部报销（基本上一个月12000），年底奖金10万左右，利润分成5万左右。

期望薪资：面议

猎头评语：90年，水产养殖专业本科学历毕业，有七年知名水产添加剂企业销售经验，对华南（福建市场）有五年销售经验，华中市场两年销售经验，资源为饲料厂客户为主，个人年销售额超1000万，业绩良好，推荐水产添加剂销售相关岗位。