**个人简历**



**一、个人信息**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| 姓名：**吴正良** | 性别：**男** | 出生年月日：**1982** **年** **8** **月** **19** **日** | | 身高：**165cm** |
| 籍贯：**湖北咸宁** | 婚姻状况：**已婚** | 毕业院校：**2005** **年** **6** **月毕业于华中农业大学动物医学专业** | | |
| 现居住地：**湖北省咸宁市市区** | | 健康状况：**良好** | 工作年限：**13** **年** | |

**二、联系方式**

手机号码：**13396136922** E-mail：**94301911@qq.com**

**三、教育、实践和培训背景**

1、2001 年 9 月至 2005 年 6 月就读于华中农业大学动物医学专业，本科学历，学士学位。

2、2003 年 4 月，参与“朝阳”创业团队，以“杂优猪‘鄂青一号’的产品生产与开发”为题参加华中农业

大学第二届“神农杯”大学生创业计划设计大赛。

3、2003 年 5 月，优秀三好学生、学习积极分子

4、2003 年 10 月，“大北农”集团企业奖学金

5、2012 年 10 至今，分别在南昌、武汉等地参加武汉聚成公司组织的系列学习和培训，包括余世维老师的培

训、臧其超老师培训、孔豫栋老师的培训等

**四、工作经历**

1、2005 年 7 月至 2007 年 12 月就职于**武汉科前动物生物制品有限责任公司**，在质量管理部工作，主要处理

的工作如下：

⑴、产品质量监督（QA），具体工作是定期进入生产车间，对疫苗生产的主要质量控制点进行检查，及时纠

正不符合操作规程（SOP）的行为，并做好记录，以备检查和总结。

⑵、产品质量检验（QC），具体工作主要有病毒性疫苗成品和半成品的病毒含量测定、参与所有疫苗的动物

试验（安全检验和效力检验）以及相关的免疫学实验。

⑶、参与质量管理相关文件的撰写，主要包括质量管理的管理规程（SMP）、产品检验操作规程（SOP）、

原辅料质量标准（QSD）以及相关的记录（RD）文件的撰写和实施。

⑷、任职期间，与华中农业大学兽医院的坐诊老师联系密切，也经常前往兽医院参与接诊养殖场老板，协助

病猪解剖和疾病诊断，对猪群常见疾病的诊断、解剖和血清学试验都很熟悉，对病猪的肌肉注射、静脉注

射、病理解剖等技能能熟练操作。

3、2008 年 1 月至 2011 年 5 月，就职于**武汉农大生物科技有限公司**，业务代表，负责河北省沧州市、保定市

等地的产品推广和业务开发。就职期间，沧州市场从接手之初的一个代理商（沧州市下辖的河间市有前任同

事开发的代理商）逐步开发出了河间周边的任丘市、肃宁县、献县、黄骅市和海兴县的代理商。任职期间，

与各区域代理商配合默契，与客户及用户建立了较好的个人关系，其中高碑店市的代理商李总已成为工作之

余很要好的朋友，至今还常常联系，互致问候。

4、2011 年 5 月至 2015 年 8 月，就职于**江西派尼生物药业有限公司（原江西康地恩派尼生物药业有限公**

**司）**，区域经理，协助省区经理负责湖北省业务开发和技术服务工作，日常主要工作是为经销商做临床服

务、店面员工培训、新经销商开发以及公司直销用户的跟踪和维护等。任职期间，公司产品在全省的月发货

量从最初的不到 3 万元，配合省区经理逐步做到了最高月发货量 48 万元左右。

5、2015 年 9 月至今，就职于**拜耳（四川）动物保健有限公司**，销售代表，负责拜耳动保家畜产品鄂西市场

（随州市、襄阳市、十堰市、荆门市、宜昌市、恩施州、荆州市、天门市和咸宁市）和拜耳动保家禽产品湖

北全省的业务开发和产品推广。

⑴、任职期间，在直线经理的指导下，与湖北区域另一同事共同努力，逐渐扭转拜耳动保产品在湖北市场销

量下滑的局面，在 2015 年全省 510 万元不含税订单销量的基础上逐步增长为 2016 年的 900 万元，2017

年的1030 万元，家畜产品销售业绩占75%。同时，我个人在 2016 年、2017 年和 2018 年第一季度均达成公司

年初设定的销售目标。

⑵、任职期间，也曾积极参与了宜城襄大农牧有限公司的招投标工作，与襄阳安辉畜牧（母猪存栏4500）、

襄阳襄北养殖有限公司（母猪存栏1500头）、荆门金旭农牧有限公司（母猪存栏2000头）、宜昌正大畜牧

有限公司（母猪存栏8500头）、随州共富牧业（母猪存栏5000头）、咸宁市神童牧业（母猪存栏4000头）

等省内较大规模的养殖公司开展了良好的业务交流与合作，争取了产品试用和评估的机会，取得了积极的进

展，同时在行业交流中也结识了一些外围市场的客户和销售精英。

⑶、任职期间，根据公司安排，从 2016 年 5 月开始负责拜耳动保家禽产品在湖北全省的业务，通过与湖北

正大畜禽有限公司(商品鸡约3000万羽）、宜城襄大农牧有限公司鸡事业线（种鸡20万套、蛋鸡50万羽）

、湖北晨科农牧集团公司（蛋鸡120万羽）、宜昌昌伟农牧有限公司（蛋鸡50万羽）等省内大型的家禽养殖

公司的业务交流与合作，也使我学到了更多家禽饲养管理、保健用药程序等方面的知识。

**五、应聘职位及薪资要求**

应聘职位：区域经理（服从主管安排，协助完成年度销售目标）

薪资要求：可面议

**六、电脑操作、汽车驾驶及其他兴趣爱好等**

1、能熟练使用 Office 系列办公软件和其他电脑基本操作。

2、2005 年 5 月获得 C1 汽车驾驶证，自有小型汽车一辆。

3、爱好体育锻炼、读书看报，喜欢听音乐和关注各类新闻资讯。

4、闲暇时喜欢自己做饭，在锅碗瓢盆中享受无穷乐趣。

**七、性格特征及自我评价**

性格开朗、塌实稳重；富有创新精神、创业意识；有较强适应能力、抗压能力，责任心强；和同事相处

融洽。

猎头评语：82年，学士，动物医学专业，家畜产品鄂西市场和家禽产品湖北省市场的业务开发和产品推广。目前基本月薪10k，综合年薪税后20万。意向湖北。

离职原因：劳动合同到期，考虑一下新的机会。