

个人简历 易丹丹

25-years-old

求职意向：互联网媒体销售



手机 : 186-8208-8009

微信 : wx3_3111

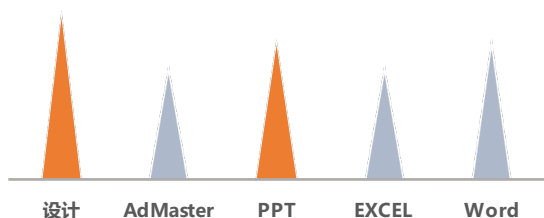
微博 : -易小花

邮箱 : daeneyi@163.com

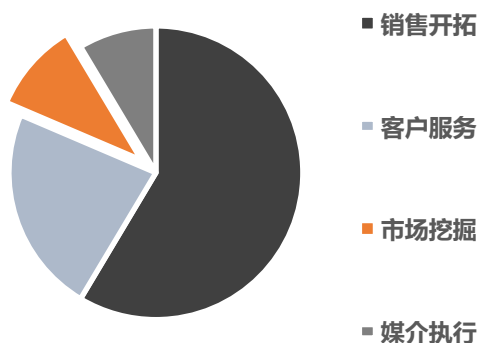
个人简历 About me

- 拥有三年销售开拓经验、近一年客服后勤工作经验；熟悉现今媒体广告行业市场环境、内容资源、广告售卖方式及投放流程，提案能力。有客户需求把握、客情维护跟进以及项目
- 开拓合作客户：包括喜之郎、徐福记、绿瘦丝芙兰、房多多、京润珍珠、金立手机、夏普电子、中智药业、中顺洁柔、健康元集团等；
- 服务合作客户：包括恒大、金龙鱼、南孚电池、香雪制药、曼卡龙珠宝等
- 对接广告代理公司：包括省广传媒、蓝标、艾德、赚友、博图等。

个人技能 Skills



工作技能 Skills



教育背景

- 河南大学-计算机多媒体技术专业

工作经历

北京新浪互联信息服务有限公司广州分公司 大客户经理

2016.10-2017.05

房多多2017年度微博合作

- 精准洞察客户需求，配合代理提供媒介策略及资源项目；
- 资源整合评估及策略建议，参与项目提案比稿；
- 项目落地期间，掌握客户运营团队需求与公司内部资源部协调对接确保广告高效释放；
- 跟进项目上线前中后的创意物料准备、媒介执行监控及周月报数据收集和后续投放建议。

喜之郎微博台网项目合作

- 长期跟进维护客户的需求把握与沟通，进行新资源推荐以及后续合作方向建议的会议安排和参与。
- 根据企业全媒体投放规划实时匹配本媒体关联资源建议进行提报，并根据客户异议及时调整策略方案；

上海剧星传媒股份有限公司广州分公司 客户经理

2015. 11-2016. 09

- 华南区域客户开拓，长期跟进对接企业内部媒体所需，把握客户精准需求实时传递媒体价值提供媒体资源，促成媒介合作；
- 掌握公司所代理互联网媒体的资源情况、售卖机制与价格把控，精准抓取合适品牌的媒介资源引导客户进行媒体投放工作
- 负责客户与组内公司级客户下单的对接执行工作，前期简单资源案撰写，方案沟通与提案会议参与、项目执行安排、结案数据和建议分析等工作；

昌荣传播广东分公司 销售主管

2013. 07 - 2015. 09

- 了解学习各媒体资源，掌握传统媒体市场情况，并根据客户需求进行方案撰写；
- 负责昌荣上星团队南方卫视电视代理广告业务的开发、拓展、维护，并促成合作，具备与客户保持良好的沟通和协调能力，很好的维系和巩固的客户关系；
- 学习新媒体的运作与知识，有效促成客户与百度的合作，拥有良好的客户执行能力，及销售于客服于一身的工作经验和技能。