1. 系统用户角色：业务员，明细销售员（从业务员中选择，每个组一个明星销售员），销售组长，销售副部长，销售部长，销售部副总监，销售部总监，财务人员，工程部人员，仓库人员，运输部人。灵活的设定，每个角色的人，来具体的功能，例如：合同的审核是上级领导或者是，财务人员。每个业务员只能看到自己的合同信息，信息权限。
2. 外销合同业务流程
3. 产品报价模块，物流报价模块。
4. 业务员新建合同时候，分为3种，在基础数据中要可以设置3中合同的模板，新建合同时候，调出其中一种合同模板。合同模板分2部分，一部分是合同摘要，一部分是条款。界面显示的时候，考虑2个sheet也来显示。
5. 合同有一个规则生成编号，第一个合同是主合同，针对这个合同，可以追加附加合同。
6. 合同摘要中：篷房金额，配套，回佣，税费。（财务人员审核的时候，可以修改）。
7. 每个合同是可以追加合同的。
8. 回款后，才可以计算提成。
9. 当已经发放提成后，又追加附加合同导致金额变化，提成重新计算，要针对之前的提成，进行扣除和增发操作。提成单要是可以打印的，老总签字。
10. 提成销售和租赁的算法不一样。提成的算法，要在基础数据中来维护。
11. 运输单参考货运协议
12. 工程部费用录入明细，参考录入明细文档，支出项目，要作为基础数据来维护。
13. 库房有库存查询，入库功能:生产入库，采购入库，盘库。
14. 需要对方提供，电子资料文档，产品报价，和运费报价的基础数据，及关系。
15. 研究下，报表控件，能否支持，tab键，或者是回车键，转到下一处，方便输入。