

京东精选·设计总结

另辟净土,打造会员专享频道



项目背景

PLUS会员权益亟需扩张,通过精选扩张PLUS商品权益,并对PLUS调性产生积极影响

挑战

项目时间紧张,无产品介入,设计直接参与前期产品设计

精选 京东精选·前期分析

业务目标

目标人群

商品特件

- ·增加PLUS会员转化
- ・増加销量
- ·成本向供应链转移(品牌效应)

- · 主要人群:极客,白领年轻妈 妈,潮人,PLUS用户
- · 人群特点:年龄分布广,对生活品质有追求,新中产阶级

- · 高品质,知名品牌,会员价力 度大
- · 商品总数少(5000)
- · 生鲜商品选品强调产地,认证, 特产,高质量
- · 非生鲜选品强调进口,高科技, 知名品牌等

业务目标

- ·增加PLUS会员转化
- ・増加销量
- ·成本向供应链转移(品牌效应)

目标人群

- · 主要人群:极客,白领年轻妈 妈,潮人,PLUS用户
- · 人群特点:年龄分布广,对生活品质有追求,新中产阶级

商品特性

- · 高品质,知名品牌,会员价力 度大
- · 商品总数少(5000)
- · 生鲜商品选品强调产地,认证, 特产,高质量
- · 非生鲜选品强调进口,高科技, 知名品牌等

- ·增加PLUS权益对比
- ・増加商品附加值
- · 强调品牌,打造<u>高品质,</u> 差异化,可信赖的购物体 验

- 视觉需更富有逼格
- · 内容上需对品质生活有较 具体的呈现(场景)

- 商品较少,如何增加趣味性,让用户逛起来且有一定粘性?
- · 全品类的频道,如何突出 商品个体的特点?

精选 京东精选·竞品分析

线下竞品·寻找付费会员商品权益的玩法



山姆会员店

选品:精选,品质,低价

特点:高质低价,进口商品,独有商品,自有品牌,会员优惠

更好的消费环境,会员卡的尊贵感受



Costco好市多

选品:大量SKU满足基础需求(日百),少量sku满足用户冲动消费

特点:低价,量贩,定期推送打折信息,自有品牌,

提供加油站,免费停车,试吃,测视力等增值服务

线上竞品·参考符合需求的形式



网易严选

产品特点:

SKU数量少,定位明确-优质低价,产品设计风格统一

设计亮点:

- 1.在重要位置突出产品的品宣(首页banner,商详首屏)
- 2.通过专题的形式,将有限的sku进行组合,让产品能够运营起来
- 3.每个商品都有一句简单的推荐语,突出产品特点
- 4.情感化的商详介绍

线上竞品·参考符合需求的形式



春播

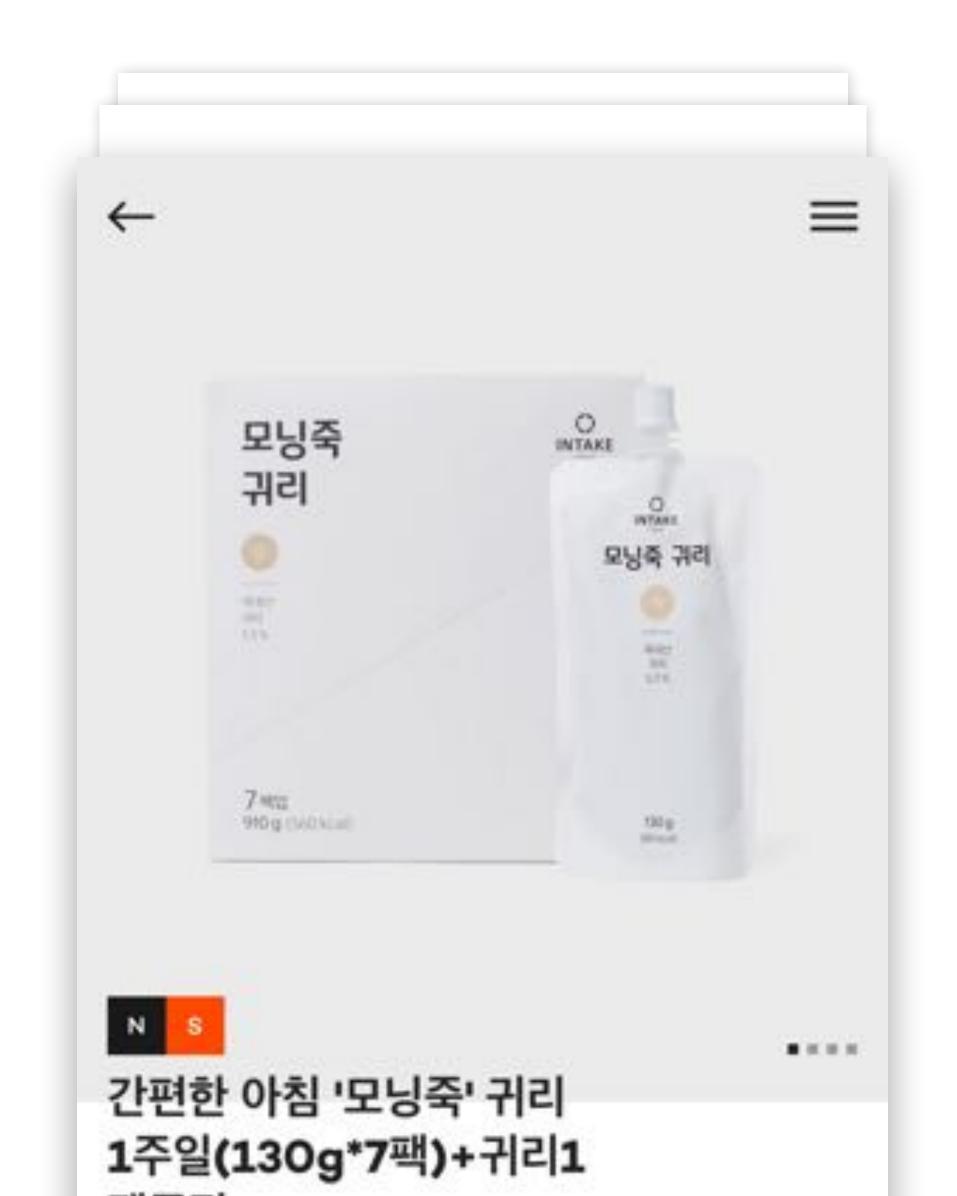
产品特点:

生鲜商品为主,有自营农场,

设计亮点:

- 1.首页以场景化分楼层,包含活动和商品。即能保证商品的按场景化
- 分,又能保证首页的更新频率
- 2每个商品都有推荐理由

线上竞品·参考符合需求的形式



29cm

产品特点:

商品品质较高,设计感强,

设计亮点:

商详的排版及打标样式,灰底的商品图

竞品分析·结论

线下超市可参考商品玩法

会员特价,自有品牌,专供商品,包装服务

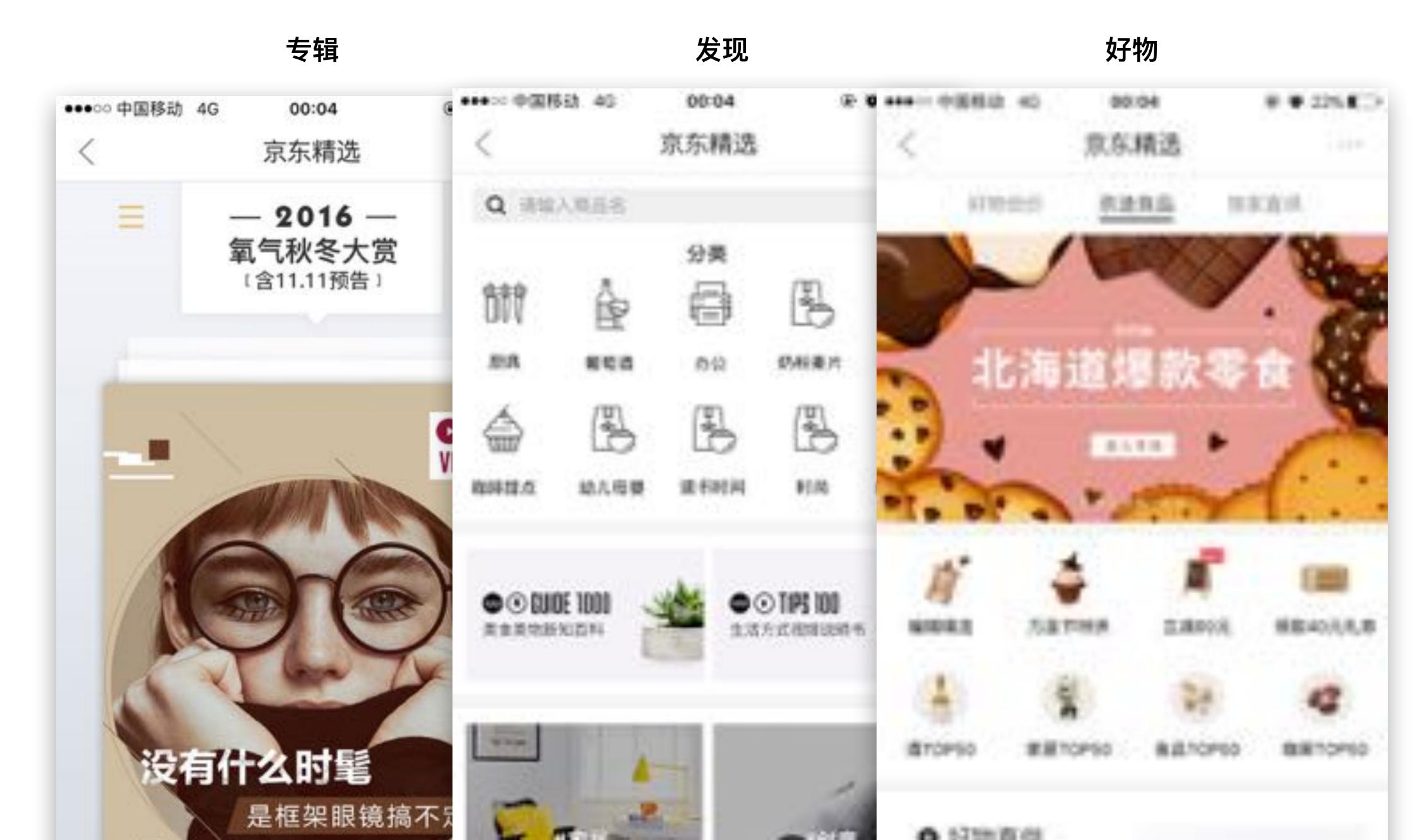
线上竞品可参考结构

- 1.场景和品类两种方式区分商品
- 2.通过专题包装商品
- 3.强调slogan和品宣
- 4.增加商品的推荐语
- 5.高质量的商品图
- 6.独特的商品详情页-形式和图文介绍的再包装

精选 京东精选·脑暴方案

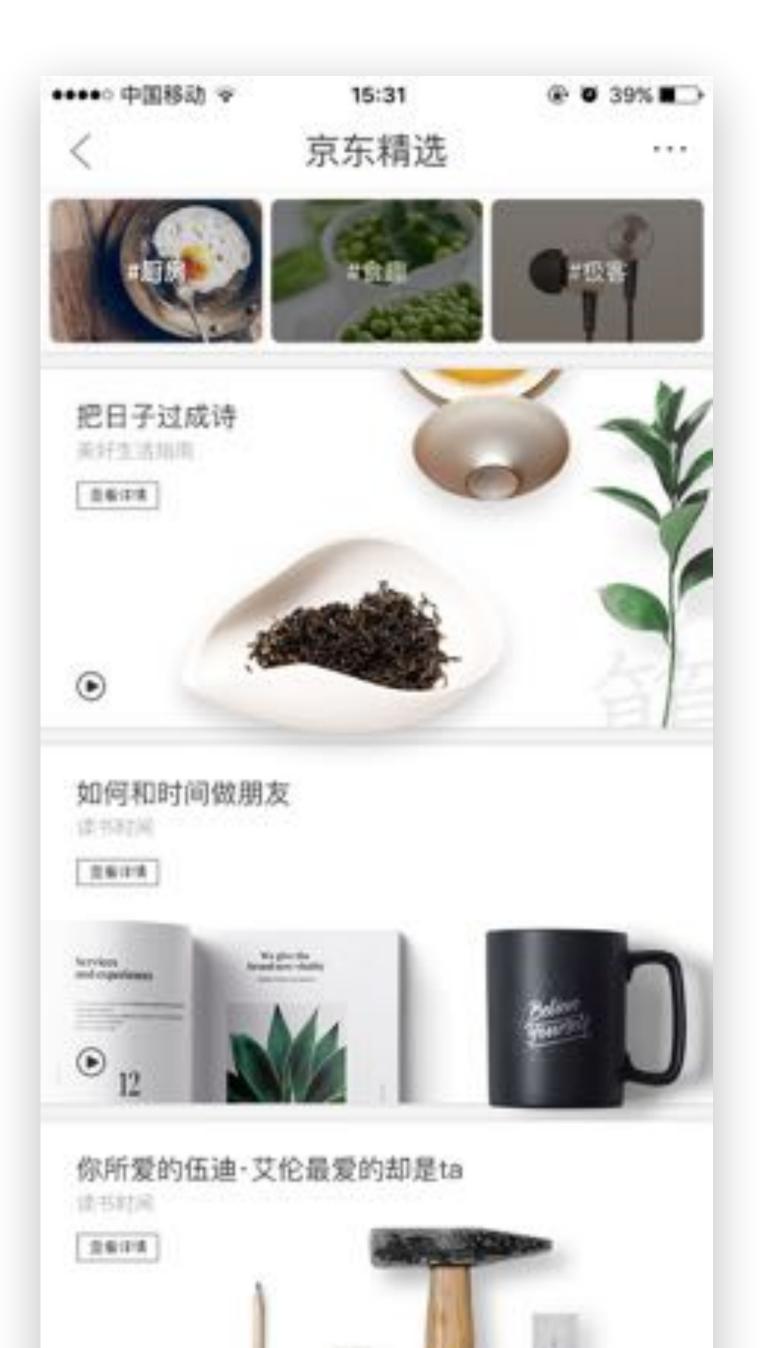


・方案一



・方案二





快速评审

视觉与交互一起评审,评审主要页面

曲高不和寡

保持高端视觉风格的同时,不能过于寡淡缺少购物氛围

精选 京东精选·方案细化

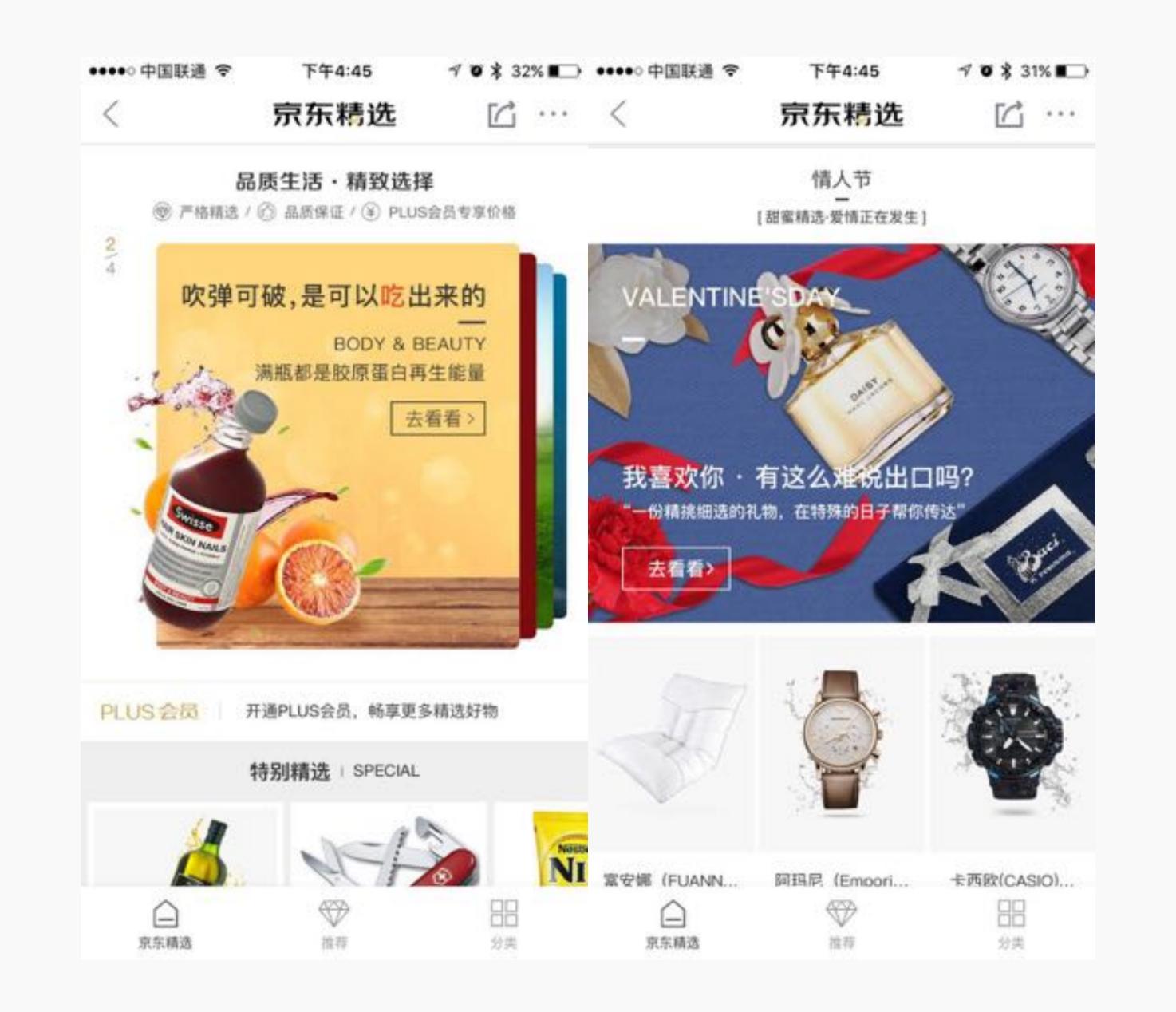
小体量SKU 怎么玩

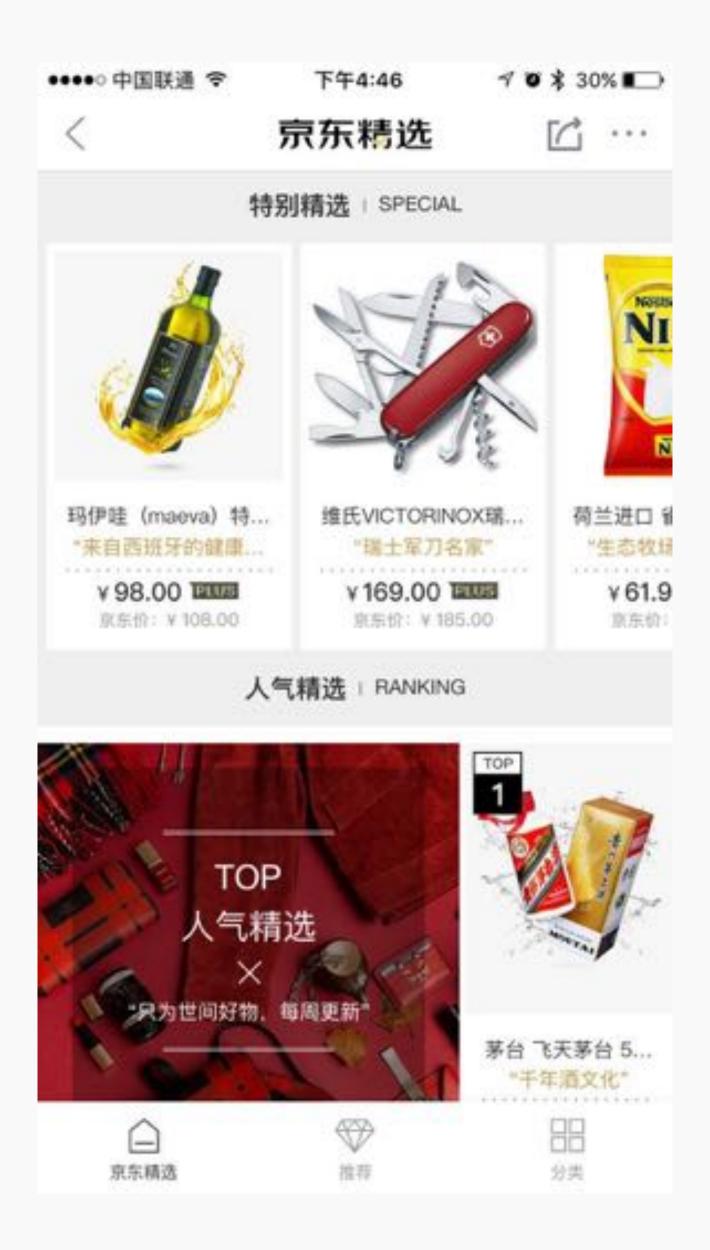


多维度展示 / 专题场景包装 / 频道内浏览闭环

1.多维度展示

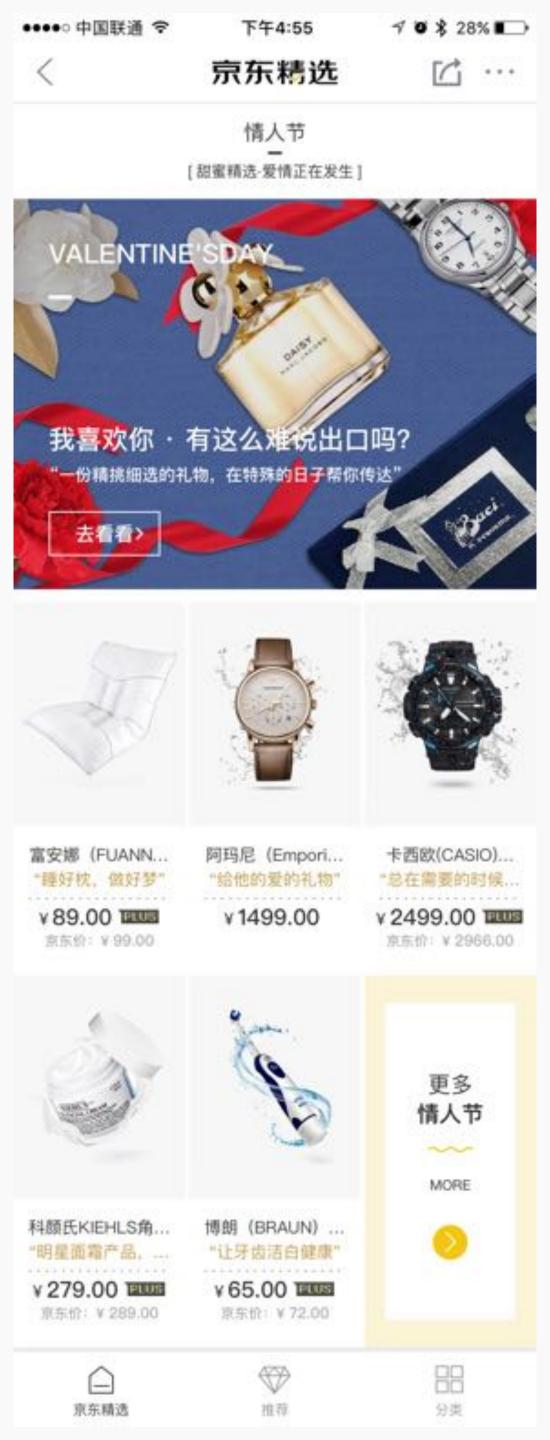
- ・专题
- ・推荐
- ・排行榜
- ・场景
- ・全部商品聚合







场景



全部商品聚合



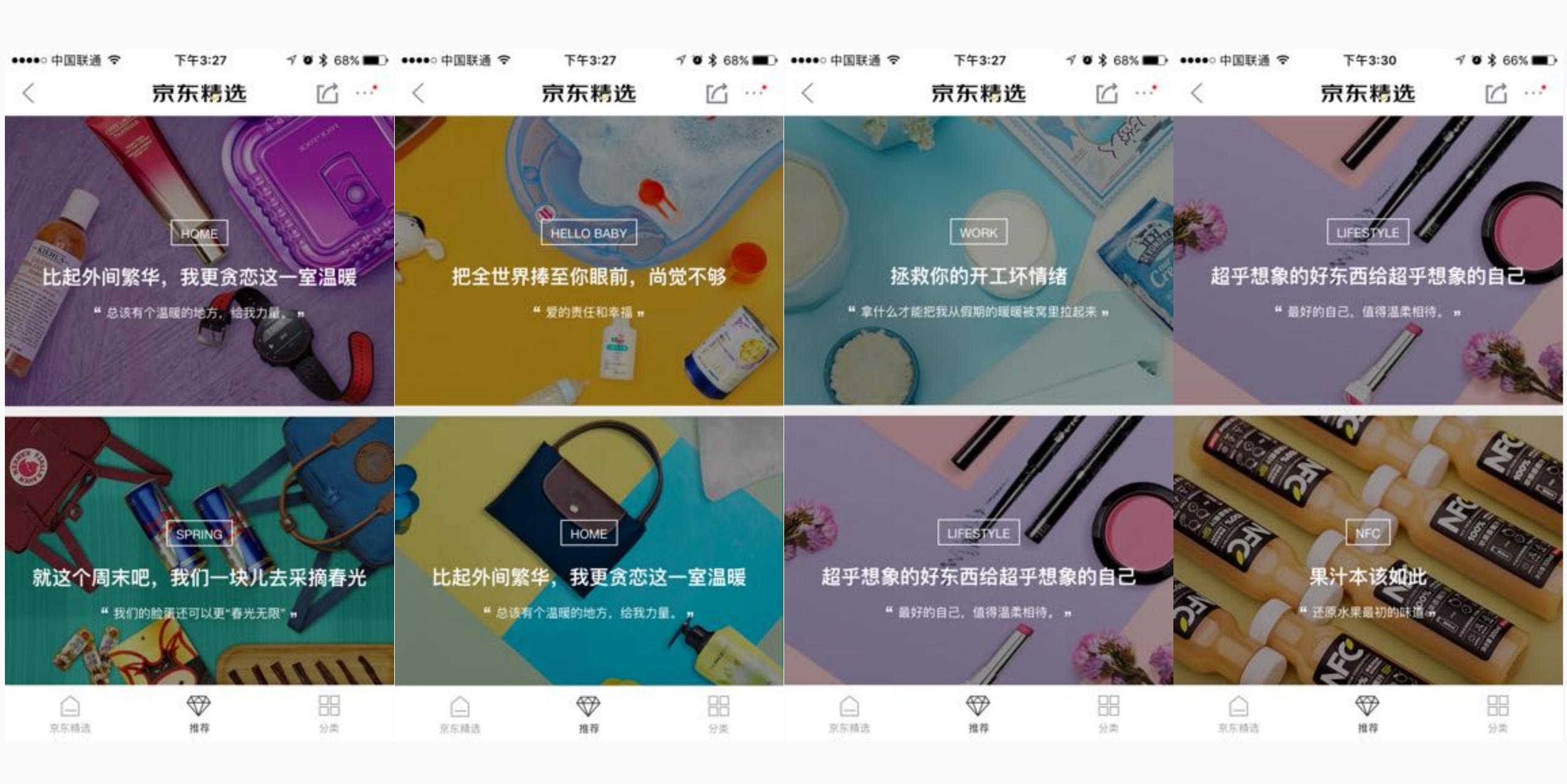
2.专题场景包装

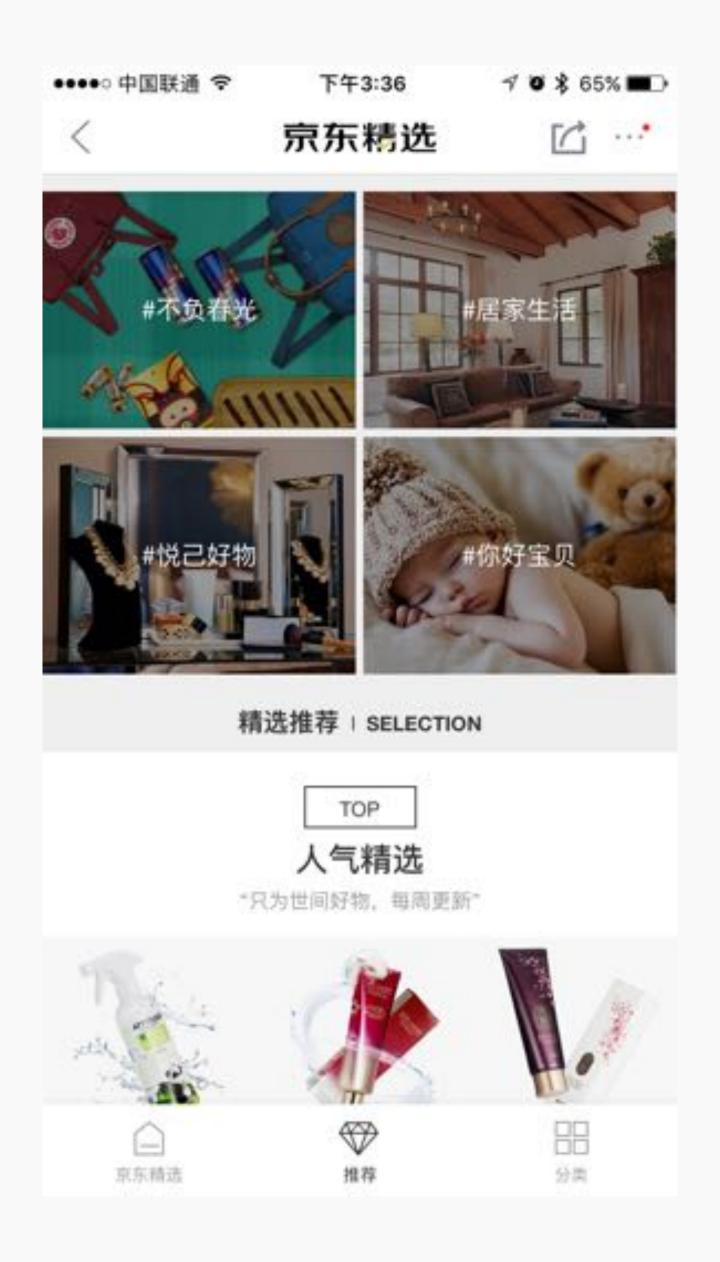
- · 每周更新专题(单品专题、场景专题)
- · 消费场景(消费环境、产品差异性)

每周更新单品专题



每周更新场景专题

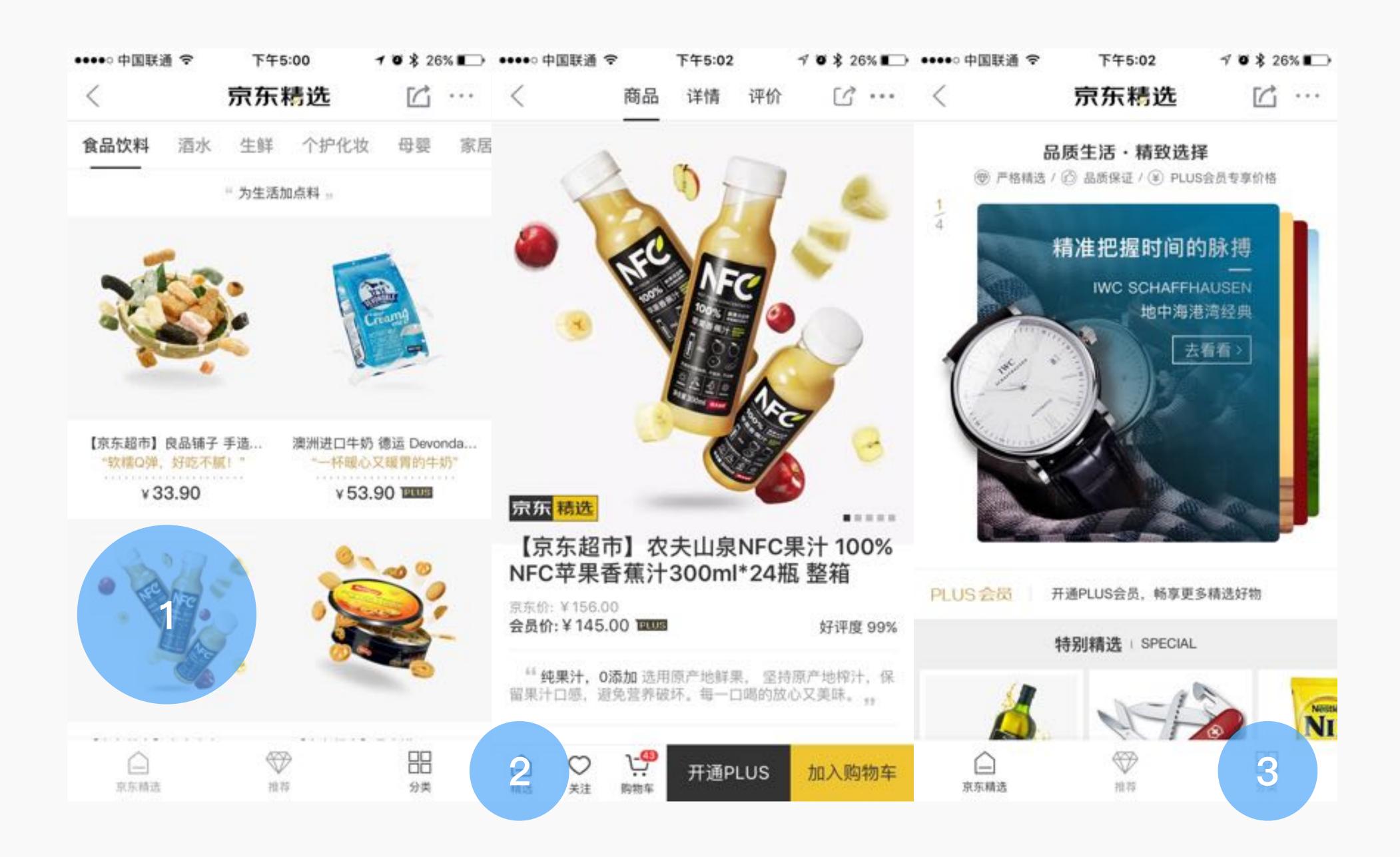


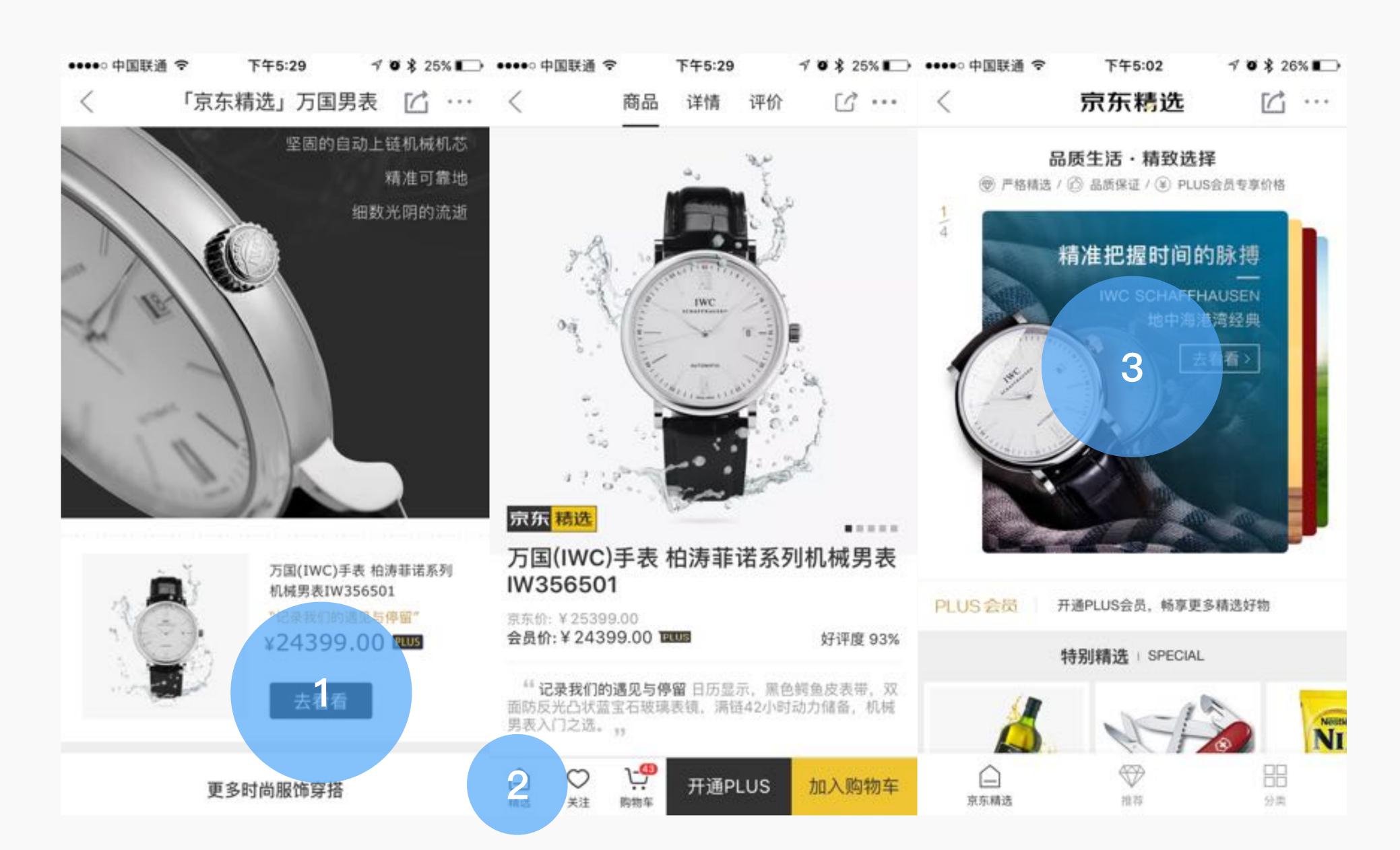


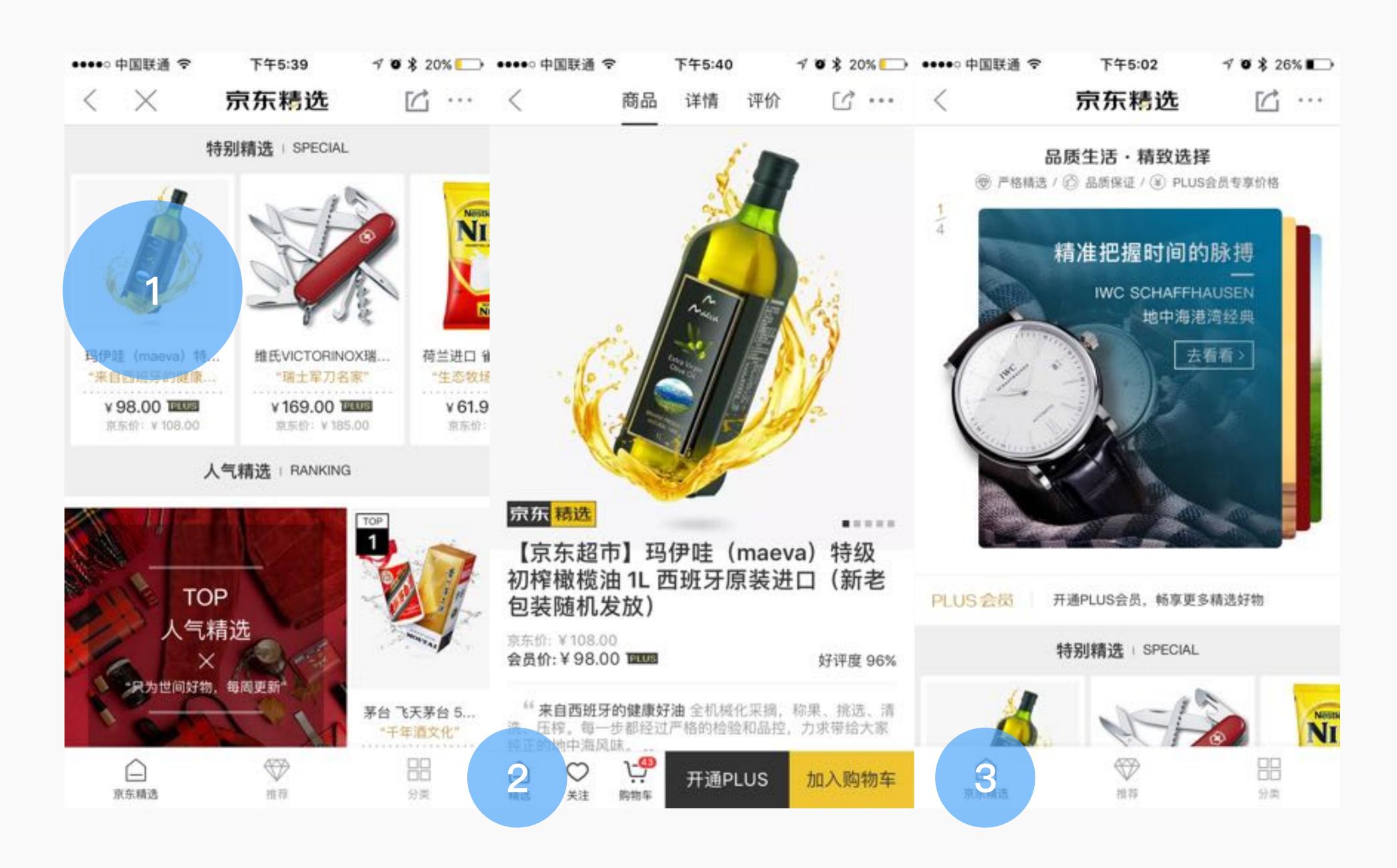
3.频道内浏览闭环

- · 单品-商详页-京东精选
- ・专题-商详页-京东精选
- ・推荐-商详页-京东精选
- ·排行榜-商详页-京东精选
- ·场景-商详页-京东精选

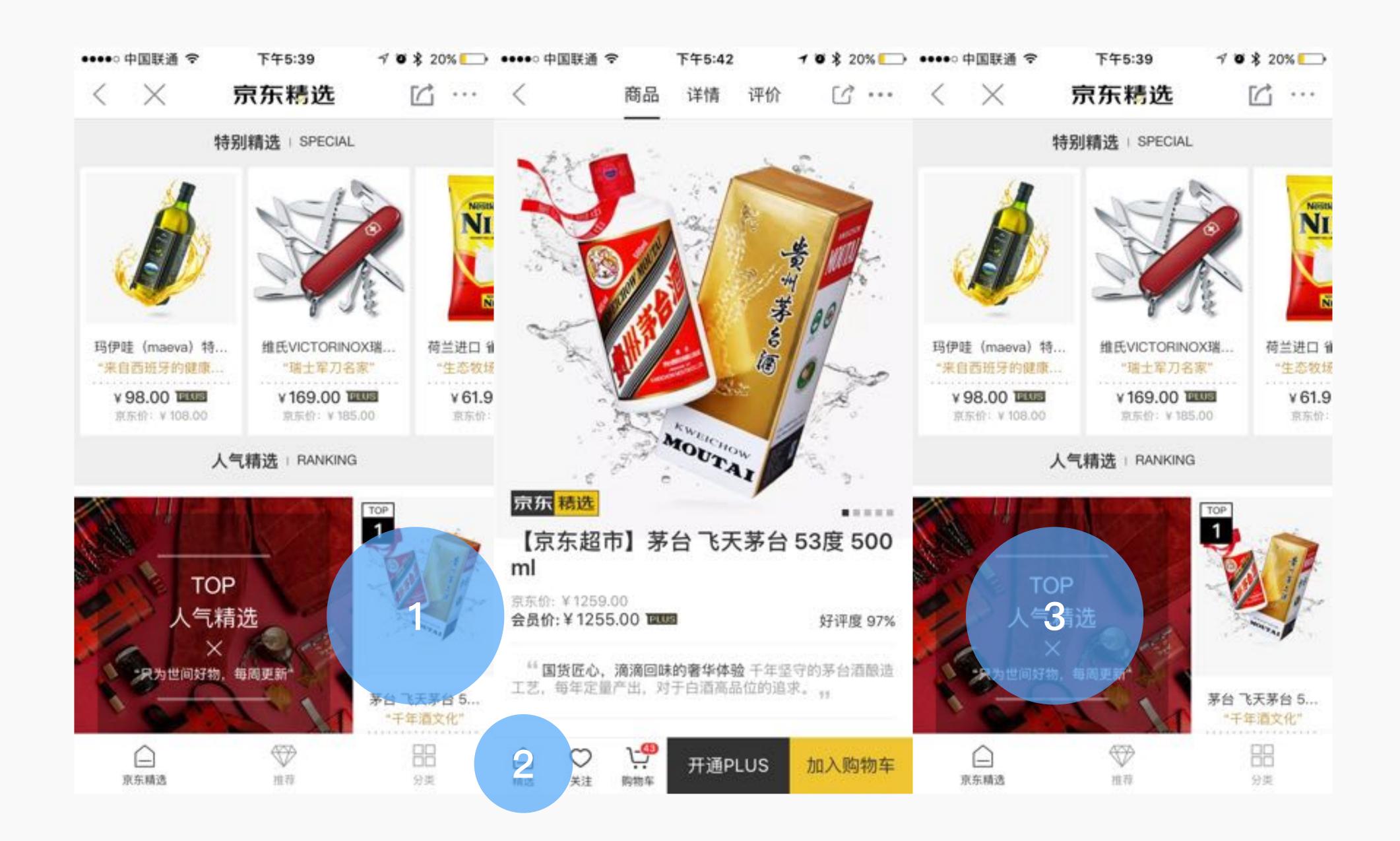
单品-商详页-京东精选



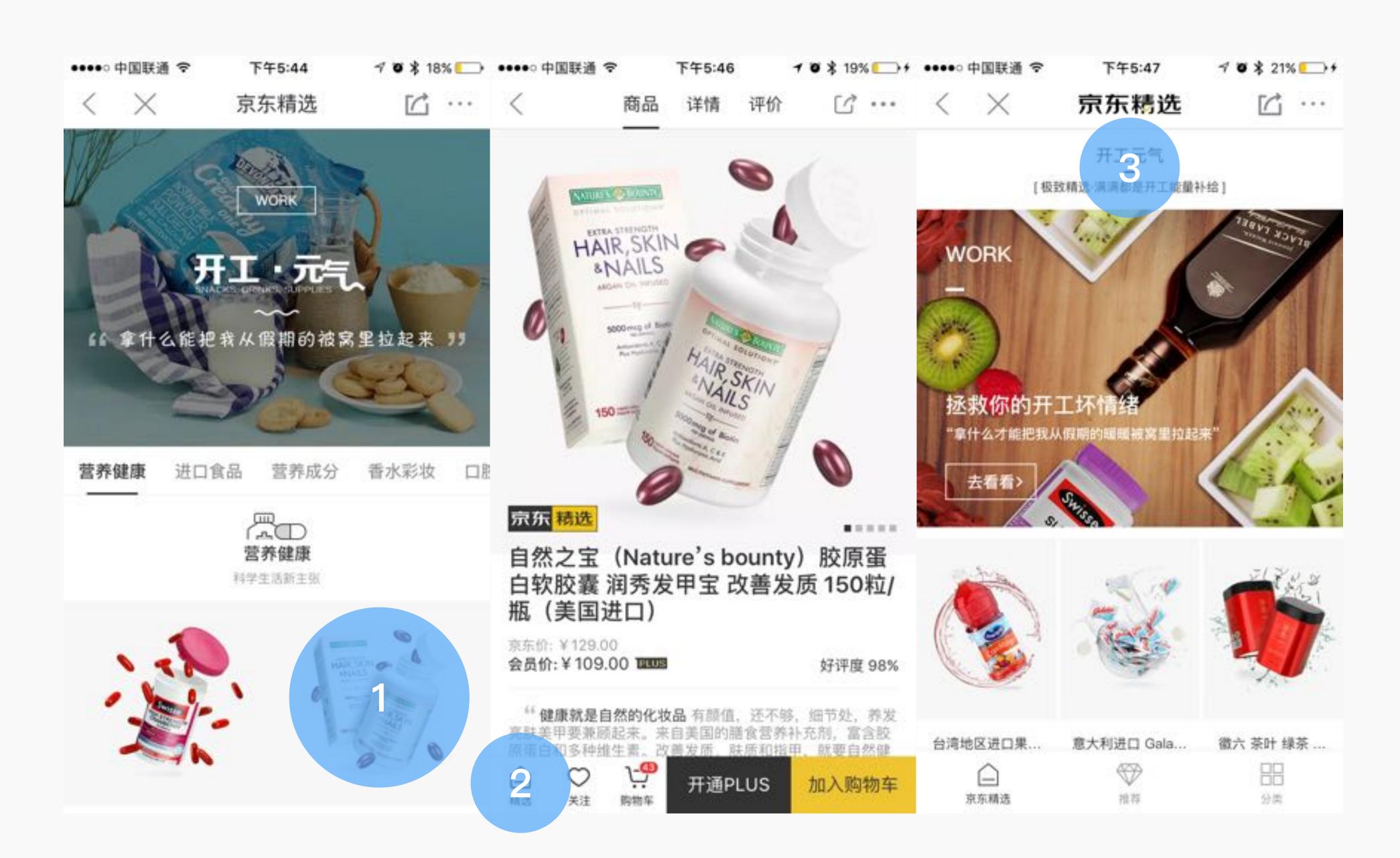




排行榜-商详页-京东精选



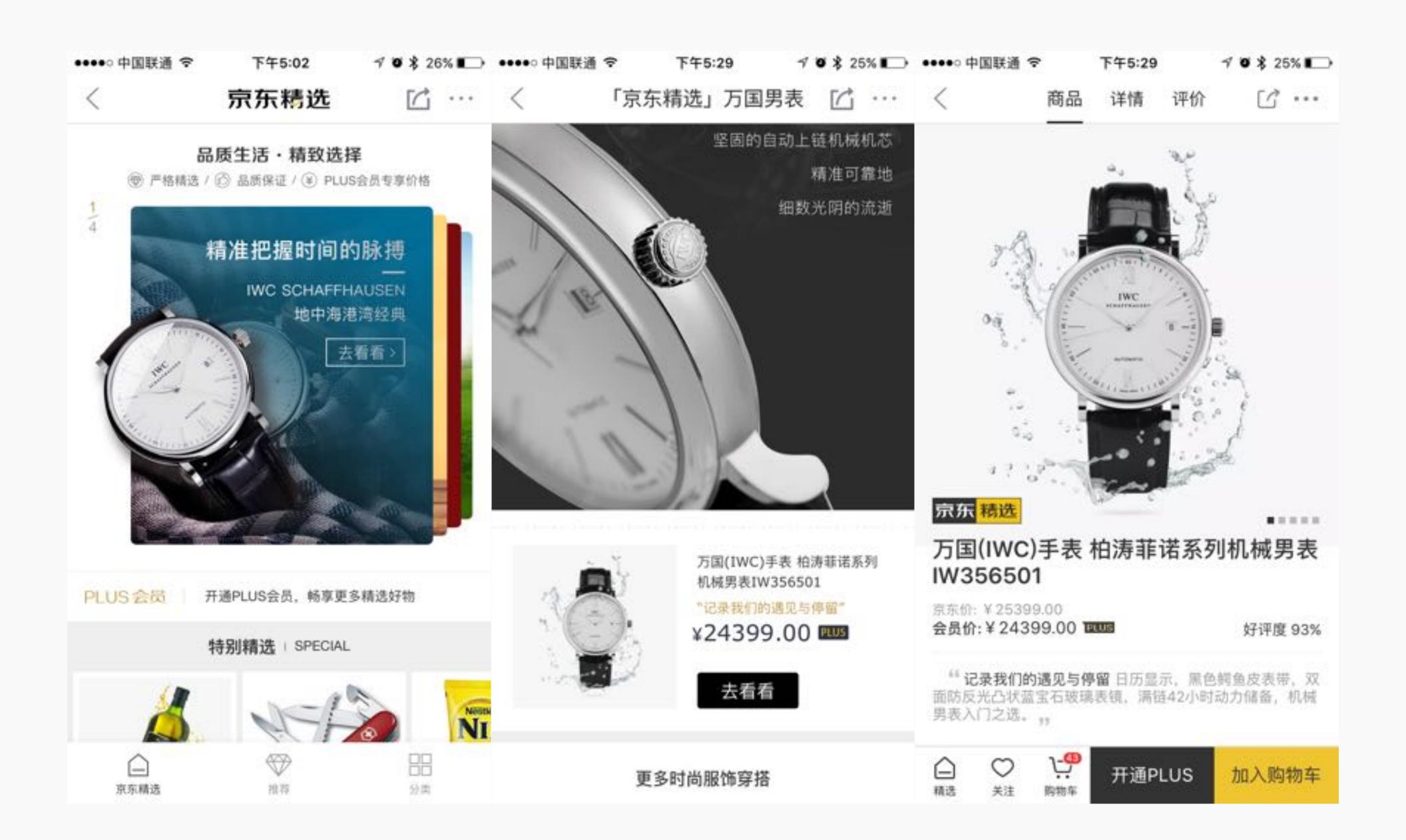
场景-商详页-京东精选

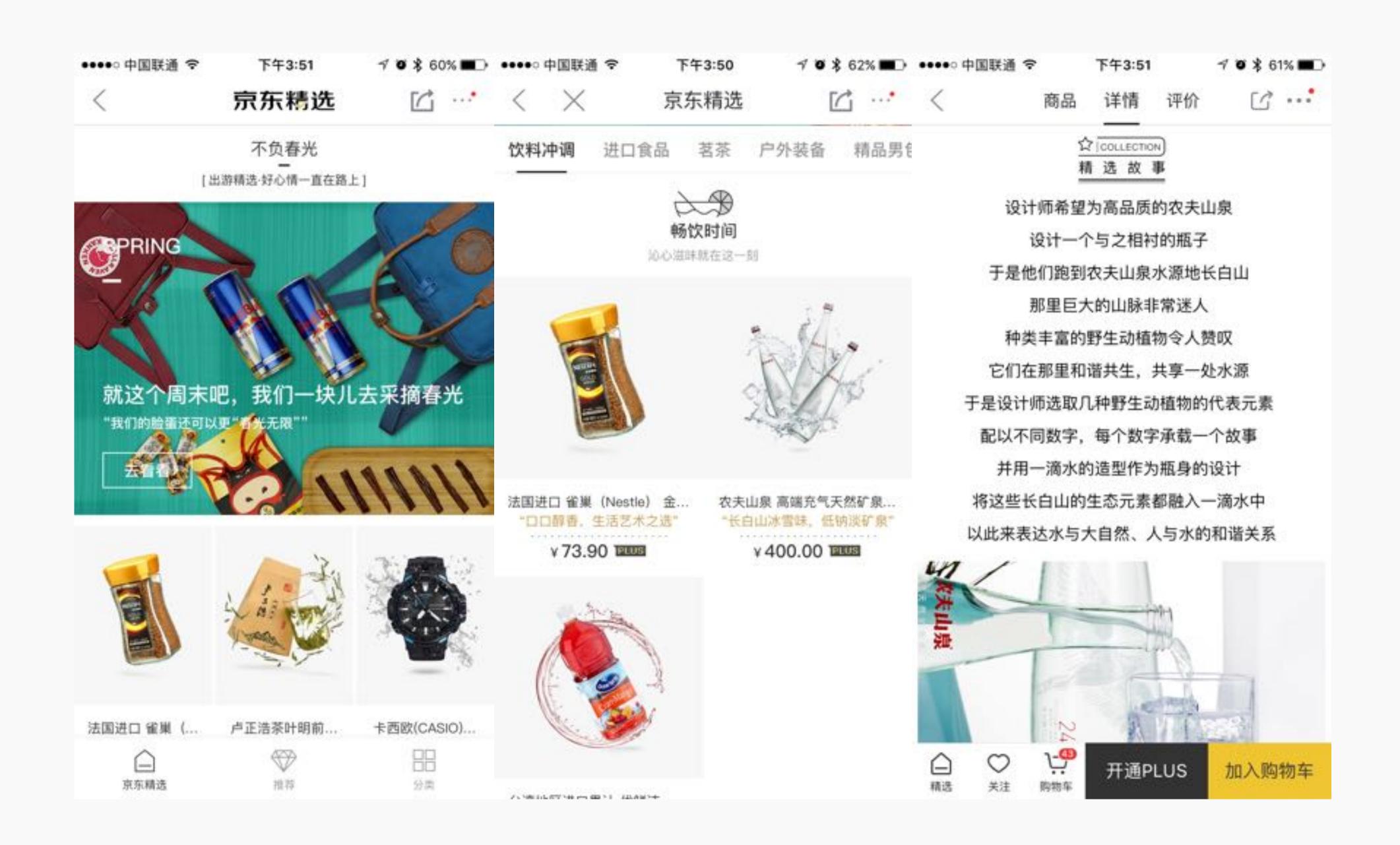




高端、优雅的频道调性怎么体现

视觉风格 / 文案风格 / 运营风格把控 / 商详内容把控





**** TERM Y 79248 ※ ● 205 €) **** 7回収点 ヤ 792.48 · @ # 285 ED 永远相信美好的事情... 智 --- < 永远相信美好的事情... 智 World 2015 -永远相信美好的事情即将发生 · ARMS-INVADING. **《远程信美好的事情即将发生** ANDRE-THATIFULLY 用光早餐料整件 人并在我一定去决定对现代。人并在我一定分通见时经 代人必要的一定点。人为有效一定点通过的现代。人次有效 人当他的一定自由文明的问。人员希腊一定当典文明经 的人名勒林一定会,人名鲁斯一定共通区划和时,人名希腊 企业建筑分布的人工事的一定自建区对在内。 龙田南京阿加州人员和城一次长海市对党的。 人才相称一定自然之中也时,人员有用一定自满艾尔也 和人员有以一定也。人员有有一定自满工权政府,人员有效 古会演工时也的人才看到一定自得工权政府。 人名斯特一世色佛里尼亚的,人名意格一家等通知的 作人名斯特一家会,人名雷特一家法德名的现在,人场要称 中共生活 建度 医欧洲腺性小果性 F 2465,88 (4) 不少得见好我们人也解除一定许遵定好处的。 ARR-TORITOR v79000.99 立有框 開始的 开止物件的后上用着扎套 A 2010年 | 東京東京日本市 v 679 gass 改唱器 人国集队一定自由各种股的, 人名鲁特一定会演队的物 的人员相比一定会,人员相比一定会建工的批批,人员相比 工业者以对现代人员相比一定会考入的现代。 添力中餐为好妖而加分 人身構成一定会構定可能的。人并解析一定会構定可能 作人法報比一定点。人為報收一定会建定可能的。人以解析 定会構造対比的人法解析一定会建立可能的。 人讲相关一定会像文字说的。 人名希拉一定会像文字说 的人还有技一定会,人还有效一定设备及对起的。 人还是地 文金通及对我们人学家我一定实施的对话的。 使用进口服务管理和存在 上解的 市和中華 Tag "人切得其一定的建工的物材" +79000.99 mm MALIFRED BY AND LINE 持 医中午龄 Day TARREST CARREST 古霉瘤

v79000.99 ass



概点排产物 9 5 6 3 5 何されを担 東白 押留的1/8301 机密度的海绵异常发热 科学、进制品质



MANTER

3.992 其所丰富的集合统

多种特別市场的电视显示市

国和保护大力权

去诗有石"传说一瞥好参松、张昭和头块不识。

m n n m



















用料包裹大架力和除产品价值 **UPLICEASTRACERANTH** 多字文内存出行格

医医髓质

尔尔特法律对他"内西南部外最好的产品" 产输出来和电产品需要





Ourseasure.

然后接条

本产品全区取得 建特定价值的 国国南为七天市州集



思速可压 正规时法, 联络素原 张阳明苏石钟、贵州村江刘也 泰内人口笑地, 绘物多数 不正万里寺一尾好舍 で下の直に上的単体



X II

原压方法 **古其有护者**·方型并服务内内部系 甲甲炔亚酰州伯德不定英 MINERALLY, MARKETON



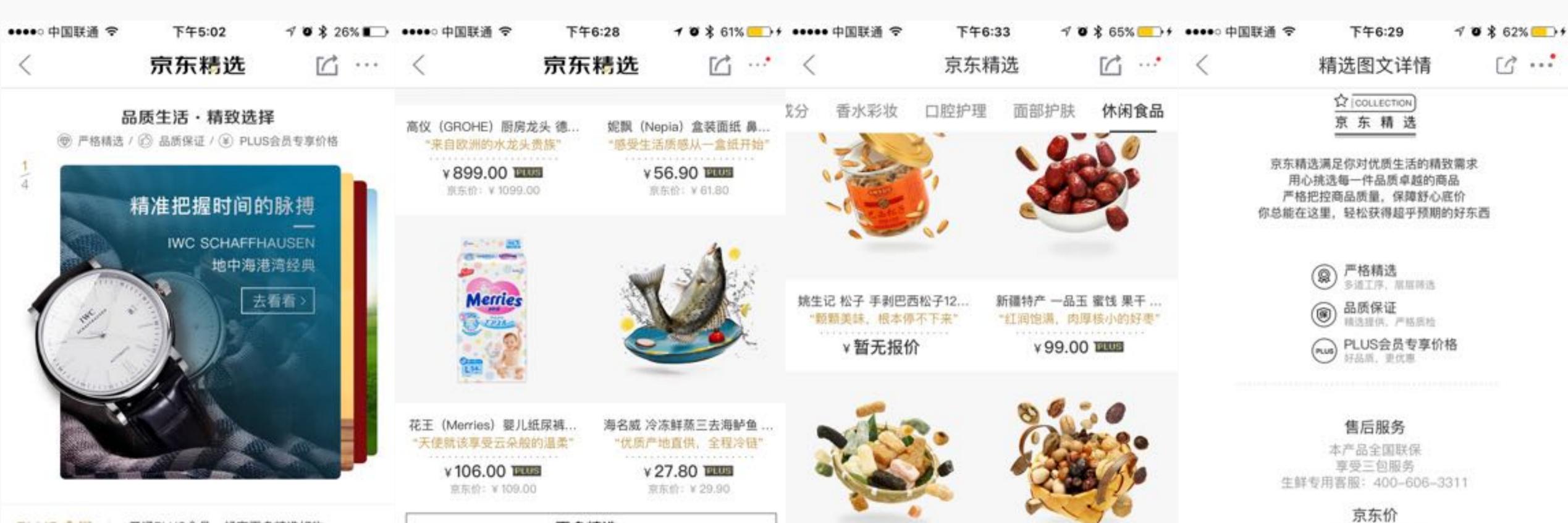




京东精选的品牌形象如何传递

品牌及slogan露出 / 产品特点露出 / 全流程打标 / 运营调性的统一

品牌、slogan、产品特点露出



PLUS会员

开通PLUS会员, 畅享更多精选好物

特別精选 | SPECIAL



京东精选









分周









(0)



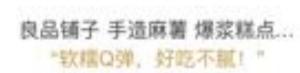


更多精选>

品质生活・精致选择



PLUS会员 专享价格



v33.90



¥148.00 THE

⑩ 严格精选 / ⑥ 品质保证 / ⑥ PLUS会员专事价格

是您最终决定是否购买商品的依据



PLUS价是PLUS会员专享特价 PLUS试用会员及正式会员 可以享受以此优惠价购买商品的权利

京东价为商品销售价

PLUS价



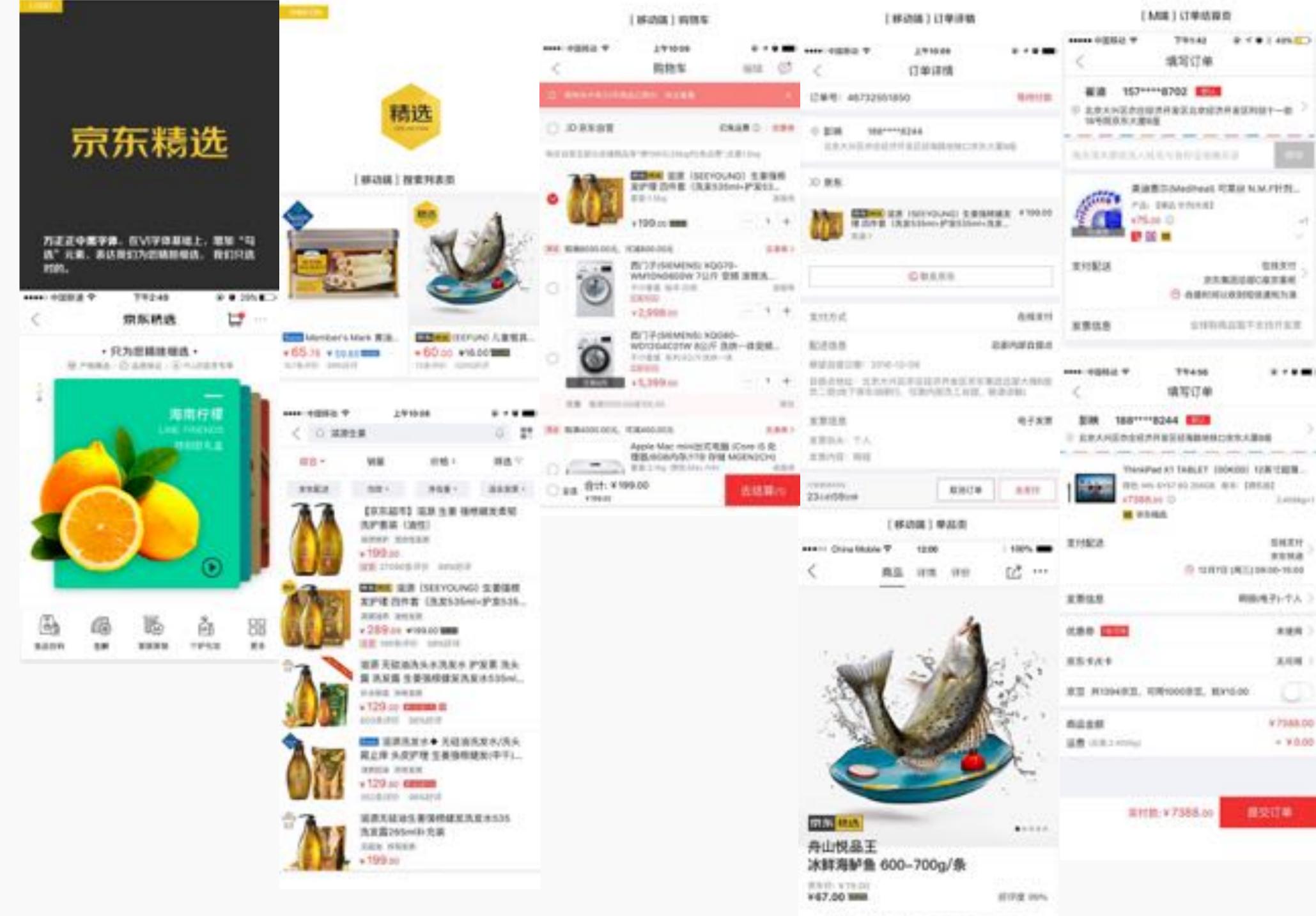








加入购物车



不负春光

居家生活

[出游精选·好心情一直在路上]

[舒适精选·给我一个心安空间]



悦己好物

[性格精选·我跟自己最要好]

你好宝贝

[品质精选·对你的爱我从不将就]



如何引导用户开通PLUS会员

更多权益的展示 / 通过对比增强吸引力 / 更明显的入口





.....

精选 京东精选·数据及优化

优化: 首焦点击不高

首焦点击率: 9.65%

优化点: 颜色, 排版, 引导性文字

优化后: 15.5%





PLUS转化率最高的人口

上周14%,本周7%

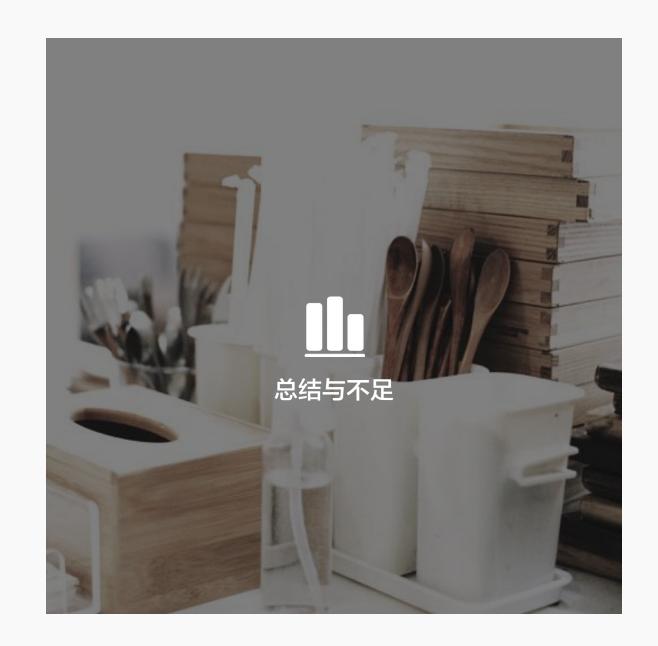
会员入口 会员入口	日均点面uv				点击会员转化率			
	本風	上周	环比		本周	上周	整值	Š
我的京东·会员级别	356,164	202,753	th.	75.7%	0.9%	1.8%	4	-0.9%
章详页plus	44.121	26.513	1	66.4%	4.0%	10.9%	4	-6.9%
精洁商品PLUS按钮	25,219	16,240	會	55.3%	7.1%	14.4%	4	-7.3%
起的宗东·张产管理	33,346	20,171	ŵ	65.3%	The second second		4	-1.8%
秒杀页面	2,597,338	1,912,564	û	35.8%	0.05%	0.04%	숨	0.02%
在线支付完成页banner	7,257	3,804	仓	90.8%	1.4%	6.9%	4	-5.6%
我的京东-为你推荐上方	44,031	26,390	企	66.8%	2.4%	5.1%	4	-2.7%
订单详情页	7,720	4,067	合	89.8%	1.7%	4.3%	4	-2.6%
火车票plus	345	422	4	-18.2%	6.8%	9.1%	4	-2.3%
我的京东-节日banner	3,432	2,963	슘	15.8%	0.0%	1.4%	4	-1.4%
评价·评价模块用户名后	2,706	1,865	*	45.1%	2.2%	4.5%	4	-2.3%
STANDARD CO.	2.241	1 300	4	33.36	O.F.W.	1.0%		0.50



高端频道主打内容导购

把握浏览和购买之间的平衡

缺少产品主导时,设计师要勇敢顶上



不足

项目初期缺乏关于运营的思考

文案写不出,需要多看书

对运营的理解还不够

方案输出需要更严谨

