## 杭州海康威视数字技术股份有限公司投资者关系活动记录表

编号: 2023-7-19

机次业子石	√特定对象调研   □分析师会	议  □现场参观
投资者关系	□媒体采访    □业绩说明	付会 □新闻发布会
活动类别	□路演活动  □其他(	)
参与单位名称	Point72 Asset Management	Qiqi Shi
	Sequoia China Equity Partners (Hong	Edward Cao
及人员姓名	Kong) Limited	
	Baring	Salinas Zhang
	Mega Trust Investment Management	Zhiqu Chen
	China Universal Asset Management Co., Ltd	Linghao Zhu
	WT Capital	Xiaolong Wang
	DH Fund Management	Yun Ma
	华兴证券	彭荣安、Annie Liu
	鸿凯投资	李明月
	东方财富证券	方科、童心怡
	Glodman Sachs	郑宇评、张璇、郑泽宇
	东北证券	冯浚瑒、王堃宁、肖思琦、蔡文清、朱学远、杨曌
	上海域秀资管	夏鹏田
	江厦(武汉)私募	黄兰清
	浙江壁虎投资	陈雯、张哲银
	杭州波粒二象资管	杨肖
	杭州八柳资管	王欣
	杭州龙辉祥投资	王星翔
	浙江秘银投资	倪臻
	杭州高歌私募	彭胜民
	海南陆和私募	张小波
	杭州新干懋业私募	金枝
	浙江中纬资管	余慧勇、王晨
	浙江臻博睿资管	蒋加习
	杭州润洲投资	徐辉
	浙江永禧投资	李诗陶
	杭州正班私募	林徐峰
	海南嘉禧创赢私募	徐小漩

	<b>长</b> 田弘丰一建石井	╗, ┝╴┾	
	杭州融泰云臻私募	张广杰	
	杭州艮岳私募 青岛伟晟投资	陆洲 张豪	
		徐轶青	
	人保资产	应巧剑、王高唯	
	国信证券	叶子	
	景林投资	蒋彤、徐伟、张栩	
	国海证券	方思源	
	建信基金	王东杰、何坤华、刘克飞、许可、左远明、刘志威	
	中邮证券	周莹	
	中金公司	陈昊	
	长信基金	孙玥	
	国金证券	孙恺祈	
时间	2023年6月28日-2023年7月19日		
地点	现场会议及电话会议		
	高级副总经理、董事会秘书 黄方红		
  上市公司接待			
	投资者关系总监 蔡清源		
人员姓名	投资者关系经理 钱翀仁、贾雨亭		
	Q: 公司去年毛利率降低,而今年	E Q1 毛利又回升,是什么原因导致的?如何展望未来	
	的毛利率?		
	A: 今年宏观经济呈现复苏态势,	需求有所回暖,公司保持去年三季度末以来的人员规	
	模不增长,我们在业务选择上也聚焦!	更有效益的业务,同时今年我们在供应链端积极进行降	
	本,这些方面都有利于毛利率提升,所	所以一季度毛利率回归到正常区间之内, 我们也希望下	
	半年继续维持在这个水平。		
投资者关系	从根本上来说,我们认为毛利率是由企业的综合竞争力决定的,公司近年来综合竞争力		
活动主要内容			
	小断提升,克争外境也趋于稳定,在分 	宏观情况较为平稳的情况下,公司有信心在未来较长一	
介绍	段时间内维持稳定的毛利率水平。		
	A Salt I F In the About I I	4 17 46- <del>11 12</del> 13 4-1446 0	
	Q:公司今年的人员规模和费用增长的节奏是怎样的?		
	A: 从去年三季度末以来,公司保持人员的数量(生产人员除外)不增长。今年下半年		
	费用的同比增长压力比上半年更小。		

## Q: 当前国际地缘政治不确定性较大,中美关系也面临考验,公司供应链是否稳定?

A: 目前全球经贸关系确实面临较多不确定性,为了应对各类潜在风险,我们努力建设 多元化供应链,继续保持高库存策略,我们有信心保障公司供应链的稳定性。

## Q: 海康威视如何看待自己在技术上的核心竞争力?

A: 作为一家科技公司,技术创新是我们保持竞争力的主要手段。我们把多维感知、人工智能、大数据技术作为支撑公司业务发展的三个技术主干。

在感知端,过去20多年里面,公司可见光的能力已经有相当深厚的积累和储备,近年来不断拓展红外、毫米波、声波、X光、紫外、温湿度、压力等多维感知手段,不断丰富从物理世界中获取信息的能力。

在人工智能技术方面,公司处于行业第一梯队,为了便于 AI 算法的有效落地,公司打造了 AI 开放平台,更高效灵活的支撑大量非标场景,并且从 2021 年起将底层算法逐步切换成 Transformer 架构,提升感知算法的能力。

在大数据技术方面,公司构建可以融合物联网和信息网的数据平台,不断总结和归纳数据在各行业的应用形式,建立和完善相应的数据模型,我们的大数据应用能力不断在实践中 迭代。

这三方面的技术又相互交织在一起,相互补足,彼此促进,在业务实践之中持续进化, 形成公司的综合竞争力。

## Q: 公司过去在研发、管理等方面都投入了很多资源,在商业兑现上公司有什么计划和期待?

A: 近年来,公司的研发、管理、销售等各种业务能力不断扩展,各类业务场景和市场空间被逐渐打开。但宏观方面,地缘政治、公共卫生事件、宏观经济的不确定性比较大,过去三年市场需求起起伏伏,使得公司经营处于动荡的大环境之中。过去公司体量比较小,通过布局新的产品线就能够部分抵抗宏观环境对公司的影响,但现在公司体量比较大了,受宏观影响也更大一些。

不过,公司也看到很多业务上、技术上、产品线上的机会,这些机会也支撑着我们对未来发展的期待。我们的方向是对的,短期的挑战不会影响我们坚定投入的信心。

公司相信全社会的数字化转型在未来仍有大量机会,技术拓展、产品研发、业务打磨、

	客户关系维护这些工作都需要持之以恒,随着中国经济结构的转型和新的宏观周期的到来,
	公司有信心重新获得更好的增长。
附件清单	无
日期	2023年7月19日