合同编号:SHIMGE+以西部大区为例:SHIMGE+XBDQ+年月日+工号后三位

温岭

合同签订地:浙江

# 合作协议

甲方(供方):新界泵业(浙江)有限公司 签订日期:2025年1月1日

乙方(需方): 客户类型:行业授权经销商

甲方是国内一流、国际领先的泵产品制造企业,乙方在行业拥有极高声誉,甲乙双方本着自愿、平等、合作、共赢的原则,共同打造卓越精品,服务行业用户,推动行业进步。双方愿恪守商业道德,遵循协议约束,为维护双方长期、稳固的合作关系而缔结如下协议:

# 一、合作

甲方同意乙方为其\_\_\_\_行业重点客户,享受甲方 \_\_\_\_\_行业覆盖的产品线(以下简称"产品")的优质服务。乙方保证其采购的甲方产品仅用于行业配套,不作门店批发零售。违者一经发现,甲方将视情况轻重予以警告整改、暂停发货、取消经销授权终止合作等,并保留相关追偿权。

# 乙方获得的授权经营区域为: 。

### 二、产品价格

执行<mark>□渠道优惠价 □出厂价</mark>,并在此价格基础上享受下浮\_\_\_\_%的折扣。合同期内若甲 方产品价格调整的,按照甲方产品调整后的价格执行,双方以报价单形式进行确认。

合同期内甲方根据双方实际交易开具发票时若税务机关调整税率的,则含税单价保持不变, 并按调整后的税率执行。

#### 三、销售任务

乙方在 2025 年度内应当完成基准销售任务(回款额)\_\_\_万元,完成奋斗销售任务(回款额)\_\_\_万元。

# 四、销售折让

- ①乙方 2025 年度回款总额低于基准销售任的,甲方不给予其销售折让额;
- ②乙方 2025 年度回款总额超过基准销售任务(即\_\_万元≤2025 年度回款总额 < \_\_万元), 给予乙方当年度回款总额 %的销售折让额;
- ③乙方 2025 年度回款总额超过奋斗销售任务(即 2025 年度回款总额≥ \_\_\_万元),给予乙方当年度回款总额 %的销售折让额。

于每年 12 月 31 日根据乙方当年度实际完成的销售回款总额结算销售折让额(不重复计算)甲方给予乙方的销售折让额将以不超过当批发货货值 30%的销售折扣形式在乙方下一年度采购发货时予以抵扣直到抵扣完毕止,且不以其它任何形式的折现或直接冲减货款欠款。乙方须按本协议约定付清当年度所有货款欠款后才能在下一年度开始使用该销售折让额。

## 五、交货及运输

乙方根据其需求分批下单给甲方,具体产品型号、数量、交货时间按乙方下达的订单并经双方确认后执行(甲方如对订单有异议,应在收到订单之日起 24 小时内向乙方反馈并由双方另行协商确认)。乙方须根据其生产计划至少提前\_\_\_天向甲方下达订单,甲方在收悉订单并确认后及时生

温岭

#### 产、按时供货。

交货地点为甲方仓库。由乙方自行选择运输方式、安排承运单位到甲方指定地点按照合同约定的产品型号、数量接受货物,并承担所有运输费用及货物运输过程中出现的一切风险、责任。若由甲方代办托运至乙方,乙方自负运费,运费到付,若乙方单批次发货数量达\_台以上或金额达 万元以上(均含本数)的,甲方可给予货到乙方的单程运费支持。

## 六、付款方式

6.1 经甲乙双方商定实行以下付款,且乙方须于每年度 <u>12</u>月 <u>31</u>日前付清当年度内产生的全部 货款欠款。(银行转账,若乙方采用银行转账以外的付款方式,须经甲方同意,否则,由此产生 的不利后果由乙方自行承担)

原则上实行款到发货,但在合同有效期内甲方允许乙方在人民币\_\_\_\_万元额度(即欠款范围)内先发货再按月结方式付款;超出该欠款额度的部分,一律执行款到再发货。

月结 30 天,每月 10 号前甲乙双方对账上月发生的货款,甲方开具相应货款金额的增值税专用发票提交乙方(但甲方开具发票的行为不视为乙方已完成相应货款的支付,以银行付款凭证为准),乙方须向甲方提交对账单盖章(公章或财务专用章)原件并于对账月月底前付清货款欠款。 (例如:1月份货款,2月 10 号前对账、开票,2月底前付清 1月份货款欠款,以此类推)

月结 60 天,每月 10 号前甲乙双方对账上月发生的货款,甲方开具相应货款金额的增值税专用发票提交乙方(但甲方开具发票的行为不视为乙方已完成相应货款的支付,以银行付款凭证为准),乙方须向甲方提交对账单盖章(公章或财务专用章)原件并于对账月次月底前付清货款欠款。(例如:1 月份货款,2 月 10 号前对账、开票,3 月底前付清 1 月份货款欠款,以此类推)

6.2 因乙方未依约向甲方提交对账单盖章原件、付款的,双方同意以增值税专用发票、银行付款凭证作为双方货款对账、结算的直接、有效依据,乙方并按其所示货款欠款金额向甲方进行货款支付。

6.3 除甲方书面同意乙方延期付款外,若乙方逾期付款的,乙方除继续履行付款义务外,每逾期一天,按应付货款金额 1‰支付违约金并承担甲方实现债权所产生的相关费用(包括但不限于诉讼费、律师费、执行费、保全费、保单保函费、评估费、鉴定费、拍卖费、税费、差旅费等)。且甲方有权取消乙方的欠款额度并暂停对乙方的后续供货。

6.4 双方同意:为确保甲乙双方往来账的准确无误,甲方可不定期将双方已对账开票的所有乙方收货明细以乙方能收到的方式发送至乙方,乙方应在收到该供货明细后 24 小时内予以确认,逾期未予回复则被视为乙方默认该供货明细。 另,甲乙双方可每一季度的首月 10 号前对上一季度发生的所有往来账进行总账核对,乙方须向甲方提交对账单盖章(公章或财务专用章)原件。

## 七、共同债务清偿承诺

本人_	(身份证号_	,住	)	已明确知晓乙克	了在本协议项 <sup>-</sup>	下的各
项权利和义	务,并确认乙才	了在本协议项下发生	的(包括已经发	生和将来发生的	的)对甲方所统	<b>负所有</b>
债务(包括	但不限于乙方区	立付甲方的所有货款	、违约金、甲方	<b>5实现债权的相</b> 为	·费用等)为2	卜人的
共同债务,	并自愿向甲方列	<b>&amp;担共同清偿责任。</b>	本人作出对乙方	所负甲方的所有	<b>「债务进行共同</b>	司清偿
的承诺是本	人真实的意思。	<b>長示且为无条件、不</b>	可撤销,对本人	、具有法律约束力	J.	

共同债务人(签字捺印):

合同编号:SHIMGE+以西部大区为例:SHIMGE+XBDQ+年月日+工号后三位 合同签订地:浙江

温岭

日期: 2025年1月1日

# 八、质保及售后

8.1 产品质保期为自产品交货之日起\_\_\_\_个月。甲方仅对产品质保期内正常使用及维护状况下出现的产品本身质量问题(如因产品设计、制造工艺缺陷、原材料不良等造成的产品质量问题,不包括正常损耗及折旧等)承担免费维修责任。乙方应配合将产品本身缺陷的水泵退回至甲方进行产品检测,由甲方确认是否为产品本身缺陷,对未经甲方许可任何形式的拆装自行检测处理甲方不承担质保责任。

8.2 因不可抗力、人为使用不当等非甲方原因造成的产品故障,或质保期满后产品出现的故障, 均不在甲方质保范围内,但甲方可提供有偿维修。

### 九、生效及其他

- 9.1 本协议有效期自 2025 年 1 月 1 日起至 2025 年 12 月 31 日止,若本协议项下双方权利义务 尚未履行完毕的,则继续履行直至履行完毕,不因本合同有效期届满而失去对双方的约束力。
- 9.2 本协议有效期满,自 2026 年 1 月 1 日起,如双方继续交易产生新订单但尚未签订新协议的,则本协议有效期自动顺延 3 个月,协议顺延期内,各方的权利义务继续按本协议条款执行(若产品价格发生变化的,由双方协商确定新价格,并按照新价格执行),双方签订新的合作协议后,则按照新协议执行;若双方未能签订新协议的,则本协议顺延期满日双方终止合作,双方未履行完毕的权利义务按本协议约定继续履行直至履行完毕。
- 9.3 本合同未尽事宜,由甲乙双方另行协商并形成补充协议,与本合同具有同等法律效力。若 因本协议产生争议,双方应友好协商解决;协商不成的,在甲方所在地人民法院诉讼解决。
  - 9.4 无论因何种原因导致的合同终止,双方均应履行下列义务:
  - ① 乙方完成清偿所欠甲方本协议项下所有应付款项:
  - ② 甲方对质保期内的产品按约提供质保服务。
- 9.5 本协议是甲方与乙方共同遵守的具有法律约束力的框架协议,与采购订单、协议附件一起构成甲乙双方的约定,具有法律约束力,双方必须切实履行。订单、附件内容与本协议内容如有冲突的,除非双方签订书面补充协议,否则以本协议约定为准。
- 9.6 甲乙双方在此确认系自愿签署本协议,对本协议项下各条款内容均已仔细阅读并表示理解和认可,并保证按约履行。双方作为商事主体,具有足够的判断力和抗风险能力,对双方间的买卖关系及本协议条款都已有明确的认知,并不存在任何误解、歧义。
- 9.7 双方确认向本协议记载地址或公司工商注册地址书面传递通知即视为送达,若发生查无此人、拒收、系统退信等情形,不影响送达之效力,受送达方需承担由此引发的不利后果。任一方地址、联系人等信息变更的,应在不迟于变更后 5 个工作日内书面通知对方。
  - 9.8 本合同自双方盖章后即时生效。本协议一式四份,双方各执二份,具有同等法律效力。

(以下无正文)

合同编号:SHIMGE+以西部大区为例:SHIMGE+XBDQ+年月日+工号后三位 合同签订地:浙江

温岭

甲方(盖章):新界泵业(浙江)有限公司 乙方(盖章):

法人代表: 许敏田 法人代表:

委托代理人/联系人: 委托代理人/联系人:

地址:浙江省台州市温岭市东部新区碧海街3号 地址:

联系电话: 联系电话: