

周鑫

(+86) 16621100221 • zhouzhouxin0@foxmail.com • WeChat: kooxx2

教育背景

| | |
|---------------------|-----------------|
| 长江商学院 | 北京, 中国 |
| 工商管理硕士 (全英文授课) | 2020.10-至今 |
| 里昂商学院 | 里昂, 法国 |
| 工商管理硕士 - 交换项目 | 2021.08-至今 |
| 兰州交通大学 | 兰州, 中国 |
| 财务管理学士 / 文学学士 - 双学位 | 2009.09-2013.07 |

工作经历

| | |
|--|-----------------|
| 滴滴出行有限公司 | 北京, 中国 |
| 战略实习生 | 2021.06-2021.09 |
| <ul style="list-style-type: none">分析网约车行业新兴市场商业化潜在可行性网约车行业商业模式及竞品公司分析 | |

| | |
|----------------|--------|
| 诺诺镑客金融信息服务有限公司 | 上海, 中国 |
|----------------|--------|

| | |
|---|-----------------|
| 产品经理 | 2017.02-2019.11 |
| <ul style="list-style-type: none">负责资产端消费金融及个人借贷互联网产品设计, 与业务端策划需求, 与 IT 开发讨论产品方案及推进产品开发上线, 主要负责名校贷、白领贷、麦芽分期等产品; 负责产品的需求发现和分析, 规划产品发展, 推动产品功能实施主导外部合作项目, 如银行助贷、第三方 API 流量对接, 渠道推广合作。合作项目为公司带来月放款 2000 万增量移动端及 PC 端产品迭代优化; 关注运营数据, 用户调研与反馈, 持续跟踪 H5 埋点数据分析; 对产品的发展提出建设性意见, 进行相关市场调研 | |

| | |
|---|-----------------|
| 商务拓展专员 - <i>top 5% performer</i> | 2015.12-2017.02 |
| <ul style="list-style-type: none">个人业绩占公司业绩 35%, 连续 10 个月个人业绩第一名负责开拓市场, 商务运营, 完成从初步接触、沟通跟进、合作规划、合作实现上线的全部过程维护公司既有合作资源及商务伙伴关系, 并对已有资源创建新的合作点; 收集用户数据, 进行用户行为分析和需求调查, 为产品运营提供参考建议; 跟踪市场变化, 负责所辖区域市场信息以及竞争对手的信息收集及分析反馈 | |

| | |
|------------|--------|
| 晓宇餐饮服务有限公司 | 兰州, 中国 |
|------------|--------|

| | |
|---|-----------------|
| 创始合伙人 | 2013.06-2015.09 |
| <ul style="list-style-type: none">主导店铺从零开始搭建到日营业额 2 万的提升; 负责日常经营管理, 如员工、采购、前厅后厨监督、客户关系等曾经组织邀请名人(如:邓超、水均益)来店等事件, 以扩大影响力, 提升人气。带来 30%-50%的到店增量 | |

其他

语言: 普通话(母语); 英语(流利) 兴趣: 看书; 旅游 (七大洲)