

あの企業はなぜAIをいち早く導入できたのか

「ディープラーニング」といった新技術の成熟により、「第3次ブーム」を巻き起こしているAI(人工知能)。「AIを活かしてビジネスを優位に展開できないか」と多くの企業がしのぎを削っている。だが、現実問題として、ほとんどの企業が社内にはAIに精通した人材がいない。こうした状況下で、競合に先んじてAI活用を成功させるには、どうすればよいのか。解決策を探ってみよう。



「A銀行がAIをコールセンターに導入」「B製作所がAIで保守業務を効率化」「C百貨店が接客にAIを活用」――。様々な業種・業務におけるAI活用のニュースが連日のように新聞紙上を賑わしている。これを目にした経営トップは、「競合より1日でも早く我が社もAIをビジネスに活かせ」と現場に指示を出す。だが、多くの企業にとって、AI導入は初めての経験。AIに精通した人材が社内にいるわけもなく、どこから手を付けて良いのか頭を悩ませているのが実態だろう。

こうした企業に対するAI活用支援の取り組みを本格化しているのが富士通である。同社では2015年11月に「FUJITSU Human Centric AI Zinrai(ジンライ)(以下、Zinrai)」というブランドを立ち上げ、これまで培ってきたAIに関する知見や技術を体系化し、各種商品・サービスとして提供し始めた。

すぐに使える「学習済みAPI」で AI機能を素早く実装

Zinraiの最大の強みは、顧客企業との共創プロジェクトや

社内の導入事例などで蓄積してきた、様々な業種・業務におけるAI活用ノウハウをAPIとしてサービスメニュー化したことだ。ここで言うAPIとは「アプリケーション・プログラミング・インターフェース」の略だが、要はAIにおける各種の機能を実装したプログラムをシステムの「部品」として用意するということだ。APIは、「FUJITSU Digital Business Platform MetaArc(メタアーク)」上で動く「Zinraiプラットフォームサービス」として提供している(図1)。

ZinraiプラットフォームサービスのAPIを上手に活用することで、AIを使ったシステムを迅速に立ち上げることができる。AI技術がAPIとして実装済みなので、AIに精通した技術者が確保できなくても、自社システムにAI機能を取り込めるからだ。さらに、学習済みAPIを使えば、自社で学習用の教師データを自前で用意する必要もなくなる。AIサービス事業本部AIインテグレーション事業部の風越直紀は「実用性の高いAI技術をAPIとして提供することで、お客様の迅速な立ち上げを支援できます」と、その利点を強調する。

ZinraiプラットフォームサービスのAPI は、AIの基本機能

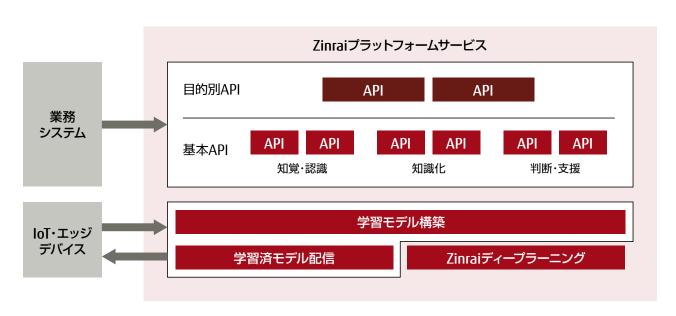


図1:富士通はAI活用ノウハウをAPI化し「Zinraiプラットフォームサービス」として提供する

を実現する「基本API」と基本APIを組み合わせた業務指向の「目的別API」の2種類がある(図2)。基本APIとしては、画像認識や手書き文字認識といった認識のためのAI機能、音声テキスト化、音声合成など人間とのコミュニケーションを可能にするAI機能、知識情報構造化や知識情報検索など知識を扱う機能、推論、予測、最適化など判断を支援するAI機能を提供する。画像認識や音声テキスト化など一部のAPIはすでに学習済のモデルを合わせて提供しており、学習の手間なく使い始めることができる。

例えば、基本APIとして提供を予定している感情認識APIは、音声の抑揚などから自動的に満足・不満を判別する。これに基づいて顧客満足度を分析し、顧客応対品質の改善に活用したところ、富士通の社内実践事例では、オペレーターの評価・教育にかかる時間を約30%削減できたという。

一方の目的別APIは、業務の中でAIを活用するためのもの。 専門分野別意味検索、企業情報検索、文書翻訳、需要予測、対 話型Bot、配送計画などの提供を予定しており、「業務指向の APIで、お客様が導入しやすいようになっています」(風越)と いう。

APIは基本的に同社のクラウドサービス「FUJITSU Cloud Service K5」上で利用するが、必要に応じてオンプレミスでも利用できる。7つの基本APIと4つの目的別APIの提供を開始している。300件以上の問い合わせの中からニーズの高いAPIの提供を開始し、約30種類まで順次拡充する予定だ。専門分野別意味検索、画像認識(シーン分類)、音声テキスト化の3つのAPIについては、同社のWebサイトで体験デモを公開している。実際に試してみることで、APIを活用すると何ができるのかが容易にイメージできる。なお「K5」の利用が

世界最速クラスのディープラーニング技術を 活かした画像認識・グラフデータ分析 文脈を高精度に理解し、自然な対話を 自動で生成できる自然言語処理・知識処理 世界最大規模の知識ベース(LOD)構築・ 検索技術と、高度な数学を活用した数理技術

| | 知覚・認識 | | | 知識化 | | | 判断·支援 | | |
|--------|-------------|----------|-------------|------------|----------|-------------------------|-------------|-----------------|------------|
| | 画像処理 | 音声処理 | 感情·状況 認識 | 自然言語 処理 | 知識処理・発見 | パタ ー ン 発見 | 設備·計画 | 予測・ 最適化 | 対話·推薦 |
| 基本API | 画像認識 | 音声 テキスト化 | 感情認識 | テキスト 解析 | 知蔵情報 構造化 | 分類 | 推論 | 予測 | マッチング |
| | 手書き文字 認識 | 音声合成 | 視線検知 | | 知識情報検索 | 判別 | | 最適化 | |
| | 画像認識 | | 行動認識 | | | | | | |
| | | | 状態認識 | | | | | | |
| 目的別API | 交通画像 認識 | 会話翻訳 | | 専門分野別意味検索 | FAQ検索 | 対話型 Bot | 企業情報 検索 | 需要予測 | 配送計画 |
| | | | | 文書翻訳 | | | 人材 マッチング | クレジット スコアリング | 生産物流ネットワーク |

図2: 富十通が提供するAPIの全体像

初めてであれば、各APIを無償で30日間トライアルすることもできる。API自体を試してみたい開発者ならこちらを検討するのもよいだろう。

1,500人のAI専門技術者と 2,000人のデジタルフロントSEが分厚く支援

ZinraiのAPIを使うことで、AI導入のハードルは格段に下がる。AIに精通した技術者を確保して、ゼロから学習を始める必要がなくなるからだ。だが、実際に構築したAIシステムで成果を上げるには、既存の業務システムとの連携が欠かせない。例えば、企業の財務や株価、製品、評判などを分析して潜在顧客を洗い出すAIを導入したとしても、基幹系システムにある過去の取引データと紐づけられていなければ、十分な効果を発揮できない。

「AIはイノベーションや新規ビジネスの創出、つまり SoE (Systems of Engagement)の領域で使われることが多いのですが、SoEでさらに成果を上げるためには、基幹系システムなど SoR (Systems of Record)と連携する必要があります」と風越は指摘する。そこで活躍するのが、既存のシステムに精通している上に AIの知識も豊富な富士通の「デジタルフロント SE」である。 SoRと SoEの両方の知識・ノウハウを駆使して、顧客企業の AIシステム構築から基幹システムとの連携までを一貫してサポートする。

富士通はグループ内に 2,000人のデジタルフロント SEを抱えている。さらに、その背後には 700人という、世界屈指の AI専門技術者が控えており、顧客の AIシステム構築を分厚く支援する。 AI専門技術者は 2018年度には 1,500人規模とさらに拡充する予定だ。「AI専門技術者とデジタルフロント SEの両者が連携してお客様の AI活用をトータルでサポートします」と風越は語る。

AI活用成功のカギは 事前のゴールイメージと運用段階

最後にAIの活用を成功させる要因はどこにあるのかを整理しておきたい。風越は「成功のポイントは、初期検討段階でAIの活用イメージをきちんと固めることと実際に導入した後の運用にあります」と指摘する。どこにAIを活用して、どんな結果を求めるのかというゴールイメージがなければ、必要な機能は見えてこない。だからこそ「最初」が大事になる。

AIは導入して「終わり」というわけではない。AIは学習しながら成長するシステムであるが、当初は期待した成果を出していても、学習を続けたことで逆に精度が落ちることもある。

だからこそAIは導入後も常にチューニングしていく必要がある。そこで富士通は「Zinrai運用サービス」として、導入した学習モデルのメンテナンス(再構築)や、新旧の学習モデルのバックアップなどのサービスを提供し、学習モデルに関する顧客のニーズに応える。風越は「世の中の変化にタイムリーに追従し、AIによる効果を出し続けるためには、新たに得られたデータをもとに学習モデルを定期的に構築しなおす必要があります。しかも、AIは一般に人間系の部分と組み合わせて使われるので、どう運用するのかによって得られる成果も変わってきます」と説明する。

AIを導入してビジネス上の成果を上げ続けるためには、事前にゴールイメージを固めると共に、構築後の継続的な見直しが欠かせない。AIシステムのパートナーを選定する際には、こうした視点を意識することが、AI活用を成功させるポイントといえるだろう。

※このコンテンツは2017年9月にITpro Activeに掲載したものです。

お問い合わせ先

富士通コンタクトライン(総合窓口) 0120-933-200

受付時間 9:00 ~ 17:30(土・日・祝日・当社指定の休業日を除く) 富士通株式会社 〒105-7123 東京都港区東新橋1-5-2 汐留シティセンター