

华东理工大学计算机系 翟洁

电商金融概述



1 电子商务

- € 1.1 电子商务变革
- € 1.2 电子商务简史
- 1.3 理解电子商务组织主题



- 2 互联网金融
 - 2.1 金融概述
 - € 2.2 互联网金融

1.1 电子商务变革

- 1.1.1 初期发展
- 1.1.2 电子商务是什么
- 1.1.3 为什么要研究电子商务
- 1.1.4 电子商务技术的八个主要特征
- 1.1.6 电子商务的类型

1.1.2 电子商务是什么

从广义和狭义的角度看电子商务

•广义E-Business:指利用数字技术实现所有的交易,包括利用互联网、网页、手机应用软件上进行的商务活动。

狭义E-Commerce: 利用internet和WW在机构以及个人之间为换取产品和服务的价值交换。

两者形成了电子商务的概念体系。

- (1) 无处不在:任何时间、地点使用;"虚拟市场"的建立
 - •降低了交易成本
 - •降低了对认知精力的需求
 - (2) 全球影响力: 技术、市场等跨越国界

- (3) 统一标准: internet技术标准
 - •降低了市场进入成本
 - •减少了查询成本
- (4) 内容广泛:信息的内容及复杂性
 - •改变了丰富性和影响范围之间的传统平衡
- (5) 亥 至 性: 消费者、商家双向沟通

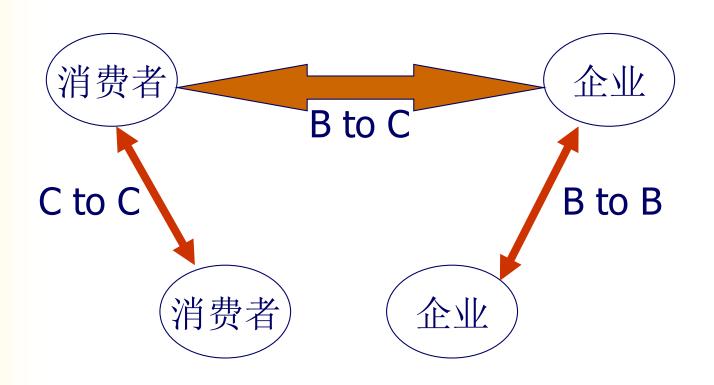
- (6) 信息密度: 信息总量和质量
 - •实现*价格透明和成本透明,*减弱了*信息不对称*
 - •通过细分市场来实现*价格歧视* 价格歧视。对不同的消费者收取不同的价格

(7) 个性化/定制化:

- •根据个人姓名、兴趣和以往购买行为调整有关信息。
- •根据用户的偏好和先前的购买行为调整产品和服务。
- (8) 社会化的技术:用户掌握内容的话语权

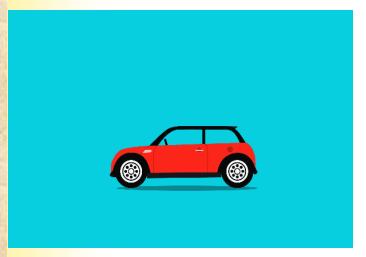
- (1) 无处不在:任何时间、地点使用;"虚拟市场"的建立
- (2) 全球影响力: 技术、市场等跨越国界
- (3) 统一标准: internet技术标准
- (4) 內容广泛:信息的内容及复杂性
- (5) **亥 4 ½**: 消费者、商家双向沟通
- (6) 信息密度: 信息总量和质量
- (7) 个性化/定制化
- (8) **社会化的技术**:用户掌握内容的话语权

按交易的参与主体分类



移动电子商务

移动电子商务优势? 移动化、随时在线



中国移动互联网典型服务行业用户使用情况



O2O(本地生活电子商务)

O2O是新型的网络营销模式,O2O即Online To Offline,线下销售与服务通过线上推广来揽客,消费者可以通过线上来筛选需求,在线预订、结算,甚至可以灵活地进行线上预订,线下交易、消费。



■ 新型互联网商业模式——C2B

优势?



消费者: 决定自己的个性化需求。

企业: C2B模式的最大优势是零库存,再加上电子商务省略了中间繁琐的经销环节。

- **1.2** 电子商务: 简史
 - ——阶段:基于互联网的电子商务(1995始)
 - ■1995—2000年: 新兴期电子商务的愿景与推动力
- ■2001—2006年: 巩固期电子商务的愿景与推动力

■2007—至今 : 复兴期电子商务的愿景与推动力

■电子商务术语

- ■非居间化
- ——生产者和消费者直接联系,取代原先的中间 商(分配商和批发商)

- 无摩檫商务
- ——信息平均分配,交易成本低,价格动态调整, 中间商数量减少,不公平竞争的优势不存在
 - ■消除品牌、地理位置、生产要素的专有获取渠道的 优势
 - ■价格=生产成本+市场赢利率(+创业回报)

电子商务术语

- 先行者
- ——第一个进入某特定领域并迅速获得市场分额。

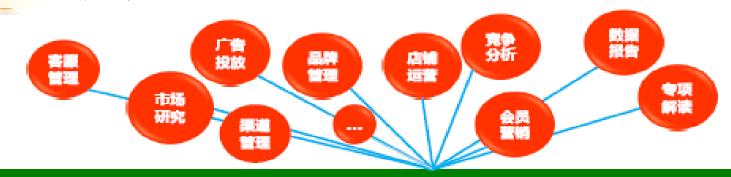
- ■网络效应
- ——使用某种工具、产品的人数越多, 获益越多。
- 如视频直播系统。

7			
	新兴期	巩固期	复兴期
	技术推动	商务推动	手机技术促进
	强调收入增加	强调赢利和利润	强调观众和社交网络连接
	风险资本融资	利用传统方式融资	小规模风险投资、公司合购
	不受管制	加强规范和控制	严格监管
	创业企业	大型传统企业	企业家社会和当地企业
	脱煤	加强中间商的作用	租用大公司业务流程
180	完美的市场	不完美的市场	不完美的市场
	单纯网上策略	"虚实结合"	单独网上策略、"虚实结合"
A Charles	先发者优势	战略跟进者实力	先发者优势丧失
	低端零售产品	惠端零售产品、服务	零售、服务、内容



1.3 理解电子商务: 组织主题

1.3.1 技术: 基础



数据市场

服务提供商 服务提供商 服务提供商 数据开放层(接口,安全) 数据网络服务 数据源(计算,挖掘) 数据库 文件日志 云计算平台 用户 交易 商品 **阿玉聚聚于日本共和州 2010-2011**

服务提供商

服务商自有数据源

- 1.3 理解电子商务: 组织主题
- 1.3.3 社会: 驯服这强大的力量





1 电子商务

- € 1.1 电子商务变革
- € 1.2 电子商务简史
- 1.3 理解电子商务组织主题



2 互联网金融

- 2.1 金融概述
- € 2.2 互联网金融



- 1、金融的定义
 - ▶ "金"即为"资金","融"即为"融通",狭义的金融 就是从字面上理解, 指资金融通。即资金盈余者和资金 短缺者之间货币资金余缺的调节。
 - ▶《中国金融百科全书》——金融是指货币流通和信用活 动以及与之相关的经济活动的总称。



提供资金

到期归还 本金和利息



钱庄

两部分利息差 就是钱庄收入







资金 短缺者

到期归还 本金和利息

1、金融的定义



- ▶ "金"即为"资金","融"即为"融通",狭义的金融就是从字面上理解,指资金融通。即资金盈余者和资金短缺者之间货币资金余缺的调节。
- ▶《中国金融百科全书》——金融是指货币流通和信用 活动以及与之相关的经济活动的总称。

金融指货币的发行、流通和回笼,贷款的发放和收回,存款的存入和提取,汇兑的往来等经济活动。



2、金融产品





3、金融功能



3、金融功能



金融体系提供完成商品、服务和资产清算和结算的工具,不同的金融工具在功能上可以互补或替代,运作它们的金融机构也可以不同。

3、金融功能



金融体系能够为企业的生产或家庭的消费筹集资金,同时 还能将聚集起来的资源在全社会重新进行有效分配。

3、金融功能



金融体系可以提供管理和规避风险的方法,从而使金融交易和风险负担得以有效分离,从而使企业与家庭能够选择其愿意承担的风险,回避不愿承担的风险。

3、金融功能



金融体系可以为投资者和筹资者搜集提供金融交易的价格信息,同时为管理部门提供金融交易和规则执行状态的信息,从而使金融体系的不同参与者都能做出各自的决策。

3、金融功能





金融体系在宏观政策的影响下,借助于各种金融工具,调节货币供给量或信用量,影响社会总需求进而实现社会总供求均衡,促进经济的协调发展。

3、金融功能



金融体系所提供的股票或者股票期权,使企业的管理者以及员工的利益与企业的效益紧密联系在一起,从而使管理者和员工尽力提高企业的绩效,其行为不再与所有者的利益相悖,从而解决了委托代理问题。

1、互联网金融的定义

互联网金融是指新兴*互联网企业*借助互联网技术,融合开放、平等、协作、快速、分享的互联网精神,实现资金融通、在线支付和信息中介等业务的一种新兴的普惠金融模式。

互联网技术+互联网精神+普惠金融



2.2 互联网金融

3、互联网金融的特征

- -方面是大数据的重 要产生者;
- 另一方面也高度依赖 信息技术,是典型的 数据驱动行业。

数字性

经济性

普惠性

集成性



高效性

脱媒性

虚拟性

风险性



3、互联网金融的特征

- 金融运营成本无须承担经营场所、员工等费用开支
- 消费金融成本 资金供求双方可以 自行完成信息甄别 、匹配、定价和交 易,无传统中介、 无交易成本、无垄 断利润

Constant of the second of the

数字性

经济性

普惠性

集成性



高效性

脱媒性

虚拟性

风险性

3、互联网金融的特征

数字性 高效性 经济性 脱媒性 ■ 覆盖范围广 ■ 准入门槛低 虚拟性 普惠性 (A) ■ 服务效率高 交易成本低 集成性 风险性



3、互联网金融的特征

数字性

经济性

金融混业经营

- 客户信息需要统一管 理
- 信息技术为金融机构 同质化提供了保障
- 金融业竞争日趋激烈



普惠性

集成性



高效性

脱媒性

虚拟性

风险性

3、互联网金融的特征

数字性

经济性

普惠性

集成性



高效性

脱媒性

虚拟性

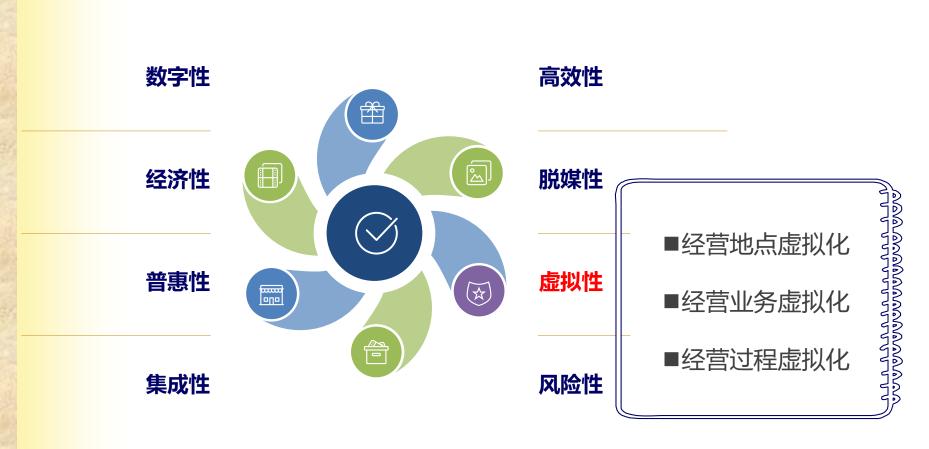
业务主要由计算机处理,操作流程完全标准化,客户不需要排队等候,业务处理速度更快,用户体验更好。

风险性

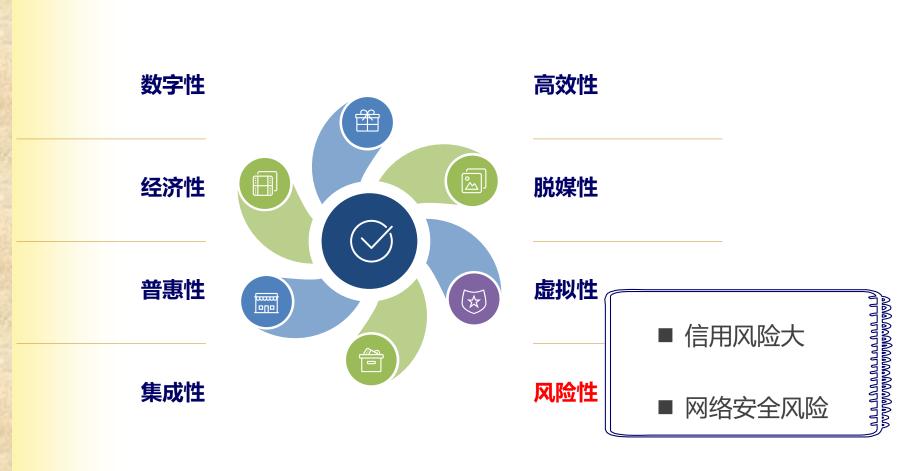
3、互联网金融的特征



3、互联网金融的特征



3、互联网金融的特征



小结

- 重点掌握:
- 1、电子商务概念、分类
- 2、电子商务技术特点
- 3、互联网金融概念、特征

小结(续)

- 了解:
- 1、电子商务的产生和发展
- 2、金融的概念和特征



华东理工大学计算机系 翟吉