



# 贾抒南

男 | 34岁

15年工作经验 | 客户成功 | 期望薪资：15-30K | 期望城市：北京

## 个人优势

对职业目标规划清晰，自我约束、善于交际，自我驱动意识，老板思维，抗压能力，三观正。

工作中可做分解、检索、复盘，必要时会寻求他人意见。

生活中热爱运动、健身跑步，不吸烟无不良嗜好作息规律。

## 工作经历

**欲非(北京)文化艺术有限公司** 课程顾问 2024.05-2024.12

### 内容:

- 1.新客资邀约、到访、开单。
- 2.公海日常绩效通时、挖掘意向学员。
- 3.学员跟进维护,续费,
- 4.处理工作手机遗留的学员客诉(非本职工作)
- 5.拍摄学员结课舞蹈视频(非本职工作)6.其他日常工作安排。

### 业绩:

试岗期后试用期内1个月转正业绩5万完成6万9，客单价3999~24999

入职8天帮同事协作出单

入职2月内报单数据近30单

**张家口云知屋装饰工程有限公司** 总裁/总经理/CEO 2017.02-2024.03

### 内容:

张家口居然之家卖场

- 1.企业运营管理。团队8~10人店面197平
- 2.渠道拓展、异业合作洽谈。
- 3.项目参与质检、进度、节点及售后把控。
- 4.日常新人培训,设计师业绩考核。

### 业绩:

年营业额500W~700W

其中老带新转化占比60%

新签成交率40%，当月营业额35W~60W，每笔成交额8W~15W

**北京嘉德鑫瑞装饰张家口分公司** 设计总监 2015.03-2016.12

### 内容:

- 1.室内外设计、施工项目设计、施工跟进、参与验收。
- 2.电话邀约、上门量尺洽谈客户需求。
- 3.方案路演、谈判签单。

- 3.签订报价及合同。
- 4.设计部设计师管理,派单、压单。

业绩：

当月个人成交额30W~50W，单笔成交额8W~15W  
个人签单率35%~50%  
压单成交率80%

**张家口住在米兰装饰工程有限公司**      主任设计师      2013.01-2015.12

- 1.室内外设计、施工项目设计、施工跟进、参与验收。
- 2.电话邀约、上门量尺洽谈客户需求。
- 3.签订报价及合同

**河北华佗医药连锁有限公司**      市场部设计师      2011.05-2013.02

门店装修方案设计师、日常宣传活动设计

**北京易安易机电技术有限公司**      制图员      2010.06-2011.03

电气、暖通、给排水图纸绘制，项目跟进。

教育经历

**北京国际商务学院**      大专      环艺设计      2008-2011