AUXILIAR ADMINISTRATIVO

MÓDULO 01 – AUXILIAR ADMINISTRATIVO RESUMO – AULA 08



AUXILIAR ADMINISTRATIVO

EMENTA - MÓDULO 01

Ementa - Auxiliar Administrativo					
Aula 01	Auxiliar Administrativo – Parte I				
Aula 02	Auxiliar Administrativo – Parte II				
Aula 03	Planejamento Financeiro - Parte I				
AULA 03	Planejamento Financeiro - Parte III				
AULA 07	Planejamento Financeiro - Parte III				
Aula 06	TRABALHO PARCIAL				
Aula 07	Impostos e Notas Fiscais				
Aula 08	Comunicação, Redação e Empreendedorismo				
Aula 09	Revisão + Exercícios				
Aula 10	PROVA FINAL				

AUXILIAR ADMINISTRATIVO

DISTRIBUIÇÃO DE PONTOS

DISTRIBUIÇÃO DE PONTOS				
Correção da(s) prova	05 pontos			
Caderno + Exercícios	10 pontos			
Lista de Exercícios	15 pontos			
Trabalho em Grupo	20 pontos			
Prova Parcial	20 pontos			
Prova Final	30 pontos			
TOTAL	100 pontos			



AUXILIAR ADMINISTRATIVO AULA 08 - RESUMO



DOCUMENTOS

- Existem diferentes modelos de **Documentos** Comerciais utilizados pelas empresas como forma de comunicação, seja interna ou externa.
- Nos próximos módulos focaremos na redação destes documentos, mas por ora é importante entendermos somente suas utilidades e características.



DOCUMENTOS – ATA

 Atas são documentos redigidos durante reuniões para registrar aquilo que foi pautado e falado durante os encontros.



DOCUMENTOS - CARTA COMERCIAL

- Cartas Comerciais são documentos utilizados para as empresas iniciarem, manterem ou encerrarem transações comerciais.
- Isto significa que elas são utilizadas para entrar em contato com clientes, fornecedores ou parceiros comerciais buscando promover os produtos ou serviços da empresa.
- Exemplos de uso: catálogo para clientes; propostas de parceria comercial



DOCUMENTOS – DECLARAÇÃO

- Declarações são emitidas sempre que for necessário assegurar a veracidade de um fato.
- Exemplos de uso: um funcionário precisa provar a sua empresa que está realizando um curso, para isto solicita a sua escola uma declaração.



DOCUMENTOS - E-MAIL

• E-mails são mensagens eletrônicas utilizadas para as mais diversas situações. Seu principal uso comercial é de enviar documentos ou encaminhar informações.



DOCUMENTOS - MEMORANDO

- **Memorandos** são utilizados para a comunicação **interna** das empresas para **informar**, **solicitar** ou encaminhar informações, produtos, verbas, etc.
- Exemplos de uso: o Dpto. de Vendas de uma empresa precisa de verba para a compra de novos equipamentos, por isso manda um memorando para o Depto. Financeiro; um grupo de funcionários precisa agendar o uso de uma sala de reuniões, para isso deve informar a todos que a a sala estará sendo usada naquele período



DOCUMENTOS - OFÍCIO

- Ofícios são utilizados para a comunicação externa entre empresas. Funcionam como memorandos externos.
- Exemplos de uso: uma empresa irá realizar o lançamento de um novo produto, e para isto manda um ofício aos seus patrocinadores para avisar sobre o evento; uma empresa solicita o uso do auditório de uma de suas parceiras para a realização de um evento;



DOCUMENTOS - PROCURAÇÃO

- Procurações são utilizados quando se precisa transferir a terceiros poderes ou responsabilidades para praticar atos em seu nome. Este documento necessita obrigatoriamente de assinaturas reconhecidas em cartório.
- **Exemplos de uso:** por motivos de doença um sócio de uma empresa irá transferir aos seus filhos suas responsabilidades;



DOCUMENTOS - PROCURAÇÃO

• RECONHECIMENTO DE FIRMA é o nome dado ao processo no qual um cartório ou escrevente reconhece a assinatura de uma pessoa. Isto serve para certificar que uma assinatura realmente pertence a uma determinada pessoa.





DOCUMENTOS - RECIBO

• **Recibos** são utilizados para comprovar o recebimento de uma mercadoria ou de um pagamento efetuado.



DOCUMENTOS - REQUERIMENTO

- Requerimentos são documentos endereçados exclusivamente para autoridades públicas. Seu principal objetivo é realizar uma solicitação ou pedido à mesma.
- Tanto pessoas físicas quanto jurídicas podem escrever requerimentos.
- Exemplos de uso: utilização de espaços públicos para eventos de empresas; solicitação de obras públicas; solicitação para registro em Conselhos Públicos;



RESUMO DOCUMENTOS EMPRESARIAIS

DOCUMENTO	ORIGEM	DESTINO	OBJETIVOS
Ata	Empresa	Interno	Registrar o que aconteceu em uma reunião
Carta Comercial	Empresa	Cliente, fornecedor ou patrocinador	Divulgar a empresa para atrair e manter clientes ou parceiros
Declaração	Empresa	Empresa	Atestar a veracidade de uma informação sobre uma pessoa física
E-mail	Pessoa Física ou Empresa		Enviar documentos ou encaminhar informações
Memorando	Empresa	Interno	Comunicação interna da empresa
Ofício	Empresa	Externo	Comunicação externa da empresa
Procuração	Pessoas Físicas		Transferir poderes a terceiros
Recibo	Empresa	Pessoa Física ou empresa	Registrar o recebimento de produtos/serviços e o seu pagamento
Requerimento	Pessoa Física ou Empresa	Autoridades Públicas	Realizar solicitações ou pedidos aos órgãos públicos

OUVIR X ESCUTAR

- Várias línguas fazem distinção entre a capacidade de ouvir, ou seja, a habilidade sensorial de identificar variações nos sons, e a arte de escutar, ou seja, tramitar e conectar sentidos e conceitos.
- Ouvir é uma habilidade sensorial relacionada aos sons.
- **Escutar** é a habilidade de se absorver, internalizar e reagir às diferentes **situações**.



OUVIR X ESCUTAR

• Exemplos:

- ouvir os diferentes sons do ambiente, identificando suas origens = OUVIR;
- prestar atenção ao comportamento de uma pessoa, identificando suas necessidades = ESCTUAR;
- Prestar atenção a um jogo para tomar as melhores decisões = ESCUTAR;



IMPROVISAÇÃO TEATRAL

- Nos exercícios de improvisação há uma série bem definida de etapas que acompanham o desenvolvimento dos jogos e das cenas, e para o andamento deste processo é necessário, acima de tudo, exercitar a escuta.
- MOTOR → ESCUTA → REBOTE → AÇÃO → MOTOR...



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 08 IMPROVISAÇÃO TEATRAL – MOTOR & ESCUTA

- **Motores** são ações ou comandos utilizados para iniciar uma cena ou jogo. Exemplo: "Caminhem pelo espaço".
- Cabe ao ator/jogador compreender e prestar atenção ao que está sendo proposto ou acontecendo em cena.
- Este processo de compreensão e atenção é a **escuta**.



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 08 IMPROVISAÇÃO TEATRAL – REBOTE & AÇÃO

- Depois que entendemos o que está sendo proposto, criamos uma resposta a este estímulo. Exemplo: Permitir ou negar que uma pessoa caminhe até você.
- Esta resposta consiste na aceitação do estímulo e é chamado de rebote.
- Todo rebote criará, necessariamente uma ação. No exercício em roda, a permissão ou negação do ator irá fazer com que seu colega se mova até ele (ou não).



IMPROVISAÇÃO TEATRAL - REBOTES

- Cada pessoa reage aos estímulos de modo diferente.
 Por isto, o rebote pode vir acompanhado de uma negação ou bloqueio ao estímulo inicial (motor).
- Os exemplos mais comuns de bloqueio são:
 - A. Falta de Escuta: ignorar informações relevantes transmitidas durante a cena;
 - B. Rudeza: não aceitação da proposta, impedindo o prosseguimento da cena;
 - C. Clichê: uso de expressões ou personagens cômicos ou estereotipados, presentes no senso comum ou no contexto de desenvolvimento da cena.



- Para o economista austríaco Schumpeter o empreendedorismo está ligado com o desenvolvimento econômico.
- Schumpter afirma que o sistema capitalista tem como característica principal o processo de destruição criativa, no qual novos métodos e técnicas substitutem as técnicas antigas.
- O desenvolvimento de novas técnicas tende a aumentar a produtividade e tornar os processos mais baratos e eficientes.



- Em muitas empresas, devido a extrema hierarquização e a disfunção burocrática dos processos, (status quo) não há uma melhoria na eficiência e na eficácia na execução das tarefas.
- Por esta razão o empreendedorismo não precisa necessariamente estar relacionado às empresas.
 Pessoas físicas podem empreender!



- Empreender significa inovar para melhorar.
- O desenvolvimento de novas técnicas tende a aumentar a produtividade e tornar os processos mais baratos e eficientes.



- Empreender significa tanto melhorar a efetividade dessas tarefas quanto encontrar novas maneiras de se fazer as mesmas coisas.
- O objetivo é inovar, sendo sempre eficiente e eficaz.



REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- BOAL, Augusto. Jogos para atores e não-atores. Rio de Janeiro: Civilização Brasileira, 1998.
- _____. 200 exercícios e jogos para o ator e o não-ator com vontade de dizer algo através do teatro. Rio de Janeiro: Civilização Brasileira, 5ed., 1983.
- CARVALHO, José Luis Felício; FARIA, Marina Dias de. O teatro de improviso como proposta pedagógica na formação em ciências sociais aplicadas. Revista Interdisciplinar de Gestão Social, 3 (3), pp.79-104.
- CHAUÍ, Marilena. Convite à Filosofia. São Paulo: Editora Ática, 2000.
- DUNKER, Christian; THEBAS, Cláudio. O Palhaço e o Psicanalista: como escutar os outros pode transformar vidas. São Paulo: Planeta do Brasil, 2019
- FERREIRA, Brenno Jadvas Soares. Fluxo espontâneo e capacidade de jogo: Estudos atorais a partir de princípios do Teatro-Esporte e do Match de Improvisação. Dissertação de Mestrado. Instituto de Artes- IARTE. Universidade Federal de Uberlândia. Uberlândia, 2015.



REFERÊNCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- SPOLIN, Viola; Jogos Teatrais: o fichário de Viola Spolin; tradução de Ingrid Dormien Koudela.
 São Paulo: Perspectiva, 2012.
- _______. Jogos Teatrais na sala de aula: um manual para o professor. Tradução de Ingrid Dormien Koudela e Eduardo José de Almeida Amos. São Paulo: Perspectiva, 2012.
- _______. Improvisação para o teatro. Tradução de Ingrid Dormien Koudela e Eduardo José de Almeida Amos. São Paulo: Perspectiva, 2010.
- The Heritage Foundation. 2019 Index of Economic Freedom. Disponível em https://www.heritage.org/index/explore. Acesso em 26/01/2020.





