AUXILIAR ADMINISTRATIVO

MÓDULO 01 – AUXILIAR ADMINISTRATIVO RESUMO – AULA 01



AUXILIAR ADMINISTRATIVO

EMENTA - MÓDULO 01

Ementa - Auxiliar Administrativo		
Aula 01	Auxiliar Administrativo – Parte I	
Aula 02	Auxiliar Administrativo – Parte II	
Aula 03	Planejamento Financeiro - Parte I	
Aula 04	Planejamento Financeiro - Parte III	
Aula 05	Planejamento Financeiro - Parte III	
Aula 06	TRABALHO PARCIAL	
Aula 07	Impostos e Notas Fiscais	
Aula 08	Comunicação, Redação e Empreendedorismo	
Aula 09	Revisão + Exercícios	
Aula 10	PROVA FINAL	

AUXILIAR ADMINISTRATIVO

DISTRIBUIÇÃO DE PONTOS (NOVA)

DISTRIBUIÇÃO DE PONTOS			
Correção da(s) prova	05 pontos		
Caderno + Exercícios	10 pontos		
Lista de Exercícios	15 pontos		
Trabalho em Grupo	20 pontos		
Prova Parcial	20 pontos		
Prova Final	30 pontos		
TOTAL	100 pontos		



AUXILIAR ADMINISTRATIVO AULA 01 - RESUMO



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 01 O QUE É SER UM AUXILIAR ADMINISTRATIVO?

- A função do Auxiliar Administrativo é de dar apoio à administração de uma empresa em suas tarefas diárias, realizando tarefas diversas e em diferentes setores, como, por exemplo: compras, pessoal, logística, estoque, financeiro, marketing, etc;
- A rotina do auxiliar administrativo abrange diferentes tarefas e dificilmente será monótona, pois ele sempre estará mudando de atividades e auxiliando diferentes setores da empresa



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 01 O QUE É SER UM AUXILIAR ADMINISTRATIVO?

- O Auxiliar Administrativo pode:
 - ✓ Estruturar e organizar arquivos e documentos;
 - ✓ Redigir e digitar documentos e comunicados;
 - ✓ Atender e encaminhar o público/clientes;
 - ✓ Preencher formulários, planilhas e outros documentos;
 - ✓ Receber fornecedores e materiais;
 - ✓ Elaborar agendas;
 - ✓ Entrar em contato com fornecedores e clientes;
 - ✓ Auxiliar no treinamento de funcionários do mesmo setor;
 - ✓ Etc...



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 01 O QUE É SER UM AUXILIAR ADMINISTRATIVO?

- O Auxiliar Administrativo não pode:
 - Contratar ou demitir funcionários da empresa;
 - Realizar ou redigir contratos com fornecedores ou clientes;
 - Realizar acertos ou acordos entre clientes ou fornecedores;
 - Controlar as entradas e saídas da empresa;
 - Definir metas e objetivos da empresa;



COMPETÊNCIAS

- Saber mexer no computador e no Pacote Office (essa é a plataforma mais utilizada, então não tem escapatória).
- Ensino Médio (57% dos profissionais já são graduados).
- Saber se comunicar bem (essa vale para qualquer cargo).
- Saber falar/escrever bem em português (destrua todas suas chances ao escrever "nóis" ou "agente fomos" no email pro RH, então se liga!)



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 01 EXERCÍCIO PRÁTICO – CONHECE-TE A TI MESMO

A Análise SWOT, também conhecida como Matriz FOFA é uma estratégia utilizada para identificar os pontos fortes e fracos de uma pessoa, situação ou empresa.



EXERCÍCIO PRÁTICO - CONHECE-TE A TI MESMO

Fatores Positivos Fatores Negativos Fatores Internos Strengths Weaknesses **Forças** Fraquezas Fatores Externos

Oportunities Threats Oportunidades Ameaças



AUXILIAR ADMINISTRATIVO – AULA 01 EXERCÍCIO PRÁTICO – CONHECE-TE A TI MESMO

1. Levando em conta as habilidades e competências necessárias para ser um bom auxiliar administrativo, preencha uma Matriz FOFA com as suas características pessoais relacionadas ao cargo.



EXERCÍCIO PRÁTICO - CONHECE-TE A TI MESMO

Fatores Positivos

Fatores Negativos

Fatores

- Boa habilidade de comunicação;
- Trabalhar bem em equipe;
- Conhecimento em Inglês;

- Falta conhecimento na área administrativa;
- Dificuldade de utilizar o Excel;

Fatores Externos

- Mercado necessita de profissionais;
- Surgiu uma oportunidade de emprego para mim na Empresa XYZ

Mercado competitivo;



EFICIÊNCIA X EFICÁCIA

- Eficiência e eficácia são palavras semelhantes e, muitas vezes, consideradas sinônimos. No entanto, existem diferenças sutis na definição e utilização de ambos os termos.
- Eficiência é quando algo é realizado da melhor maneira possível, ou seja, com menos desperdício ou em menor tempo.
- Eficácia é quando um projeto/produto/pessoa atinge o objetivo ou a meta.
- **Efetividade** consiste em uma tarefa ou situação que é, ao mesmo tempo, eficiente e eficaz.



EFICIÊNCIA X EFICÁCIA

João e Maria são vendedores externos e, individualmente, alcançaram as metas de vendas determinada para certo período. No entanto, Maria gastou 30% menos combustível. Quem foi mais eficiente? E quem foi mais eficaz?



EFICIÊNCIA X EFICÁCIA

- João e Maria são vendedores externos e, individualmente, alcançaram as metas de vendas determinada para certo período. No entanto, Maria gastou 30% menos combustível. Quem foi mais eficiente? E quem foi mais eficaz?
 - ambos foram eficazes (atingiram o resultado esperado, independentemente dos custos envolvidos), mas Maria foi efetiva e mais eficiente (considerando os custos envolvidos).



EFICIÊNCIA X EFICÁCIA

- Eficiência está relacionada com os custos envolvidos para se realizar uma tarefa. Os custos podem ser financeiros (dinheiro), materiais (ferramentas) ou gerenciais (pessoas e tempo). Ser eficiente significa usar bem os recursos disponíveis.
- Eficácia consiste em atingir as metas e os objetivos propostos.
- **Efetividade** consiste em realizar uma tarefa ou situação de forma eficiente e eficaz.



EXERCÍCIO PRÁTICO - TERMOS

- 1. Dê 1 exemple de situação que seja:
 - A. Eficiente
 - B. Eficaz
 - C. Efetiva



VENDENDO IDEIAS

- Demostre interesse pelos assuntos da empresa ou para melhorar um produto ou serviço. Algumas ideias fabulosas não saem do casulo porque ninguém as vende ao chef.
- Defina sua ideia Não apresente uma ideia pela metade esclareça porque ela é boa para sua empresa e demostre como ela pode funcionar.
- Relacione os Benefícios Você pode atrair o interesse à sua ideia se ajudar seu o chefe a perceber como ele e a empresa sairão beneficiados
- Antecipe-se às objeções Levante para sua ideia as possíveis objeções.



VENDENDO IDEIAS

- Toda idéia tem os prós e contras.
- Analise para ver a viabilidade da sua ideia.
- Escolha um momento certo para apresenta-la. O melhor momento é quando um projeto necessita ser planejado ou um problema foi detectado.



EXERCÍCIO PRÁTICO - VENDENDO IDEIAS

 Maricleuza abriu uma empresa que produz produtos de beleza e higiene. No entanto, por ser nova no setor, sua empresa ainda não é muito conhecida no mercado.

Planeje uma ideia que ajuda a empresa de Maricleuza a se tornar reconhecida. Analise sua ideia, levando em consideração os **prós e contras**, e a **viabilidade** da mesma.



LISTA DE EXERCÍCIOS

NÃO DEIXE DE FAZER OS **EXERCÍCIOS** DA LISTA!





