



SEM - Solution Epargne Ménage

Société innovante spécialisée dans
la création de solutions financières personnalisées pour
répondre aux besoins des ménages.

15 February, 2024

Zséno Fouopa



Introduction



BESOIN CLIENT :

Comprendre leur clientèle cible afin de leur proposer des produits d'épargne adaptés à leurs revenus, leurs habitudes et leurs objectifs financiers.

MISSION DATA :

Analyse des revenus des ménages pour optimiser les offres d'épargne.



Objectifs de la mission:

Identifier les facteurs influençant les revenus annuels

Segmenter la clientèle potentielle

Optimiser les offres produits financiers



ÉTAPES CLÉS

PROCESSUS DE PROJET

01 • Exploration et Nettoyage de la base de donnée

02 • Définition des KPI

03 • Tableau de bord interactif

04 • Recommandations

Comprendre les données et leurs structures.
Contrôler et s'assurer de la qualité des données.
Visualiser la distribution des variables et les relations entre elles



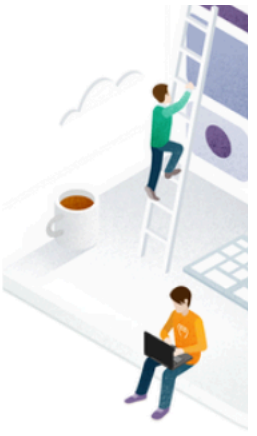
Interroger la base de donnée pour répondre aux KPI
définis.



Optimiser l'analyse et la compréhension des KPI
via un tableau de bord interactif.



Éventuelles analyses complémentaires à mener
Suggestions pour améliorer les offres d'épargne.



La Base de Données

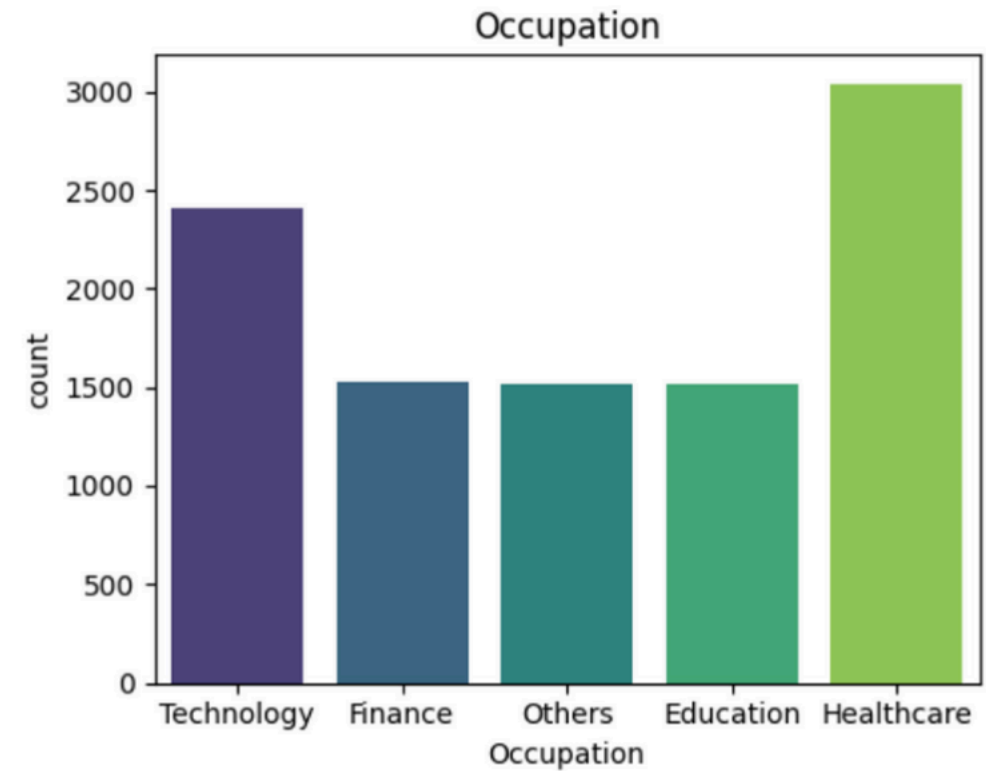
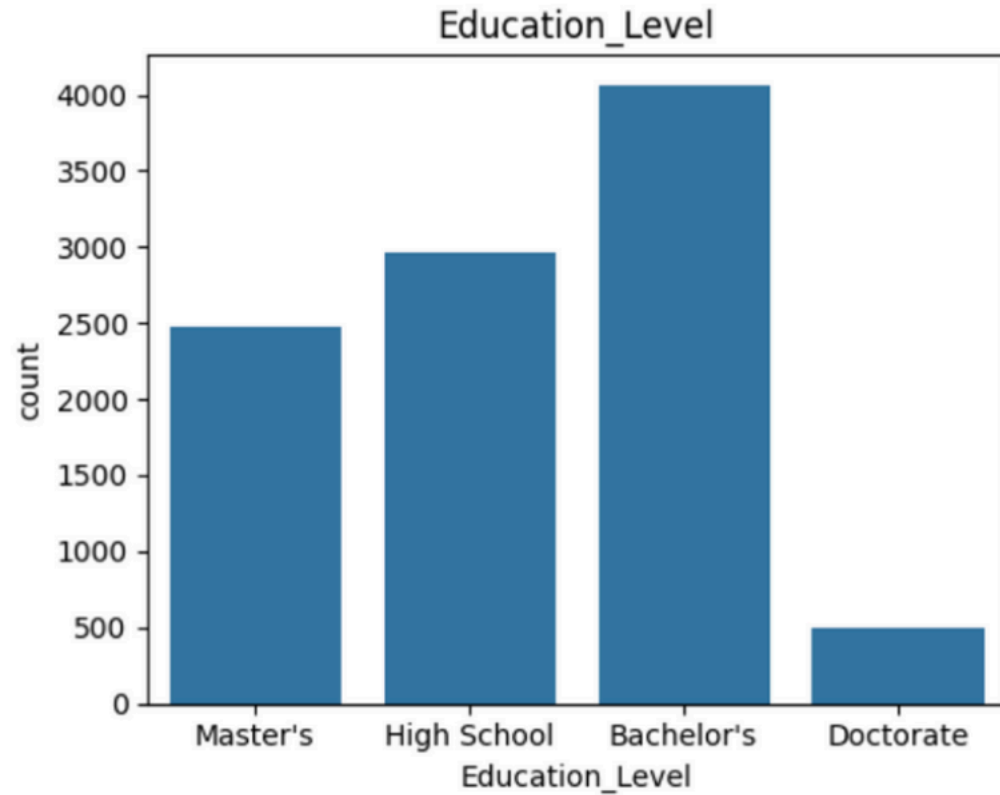


Source et Structure

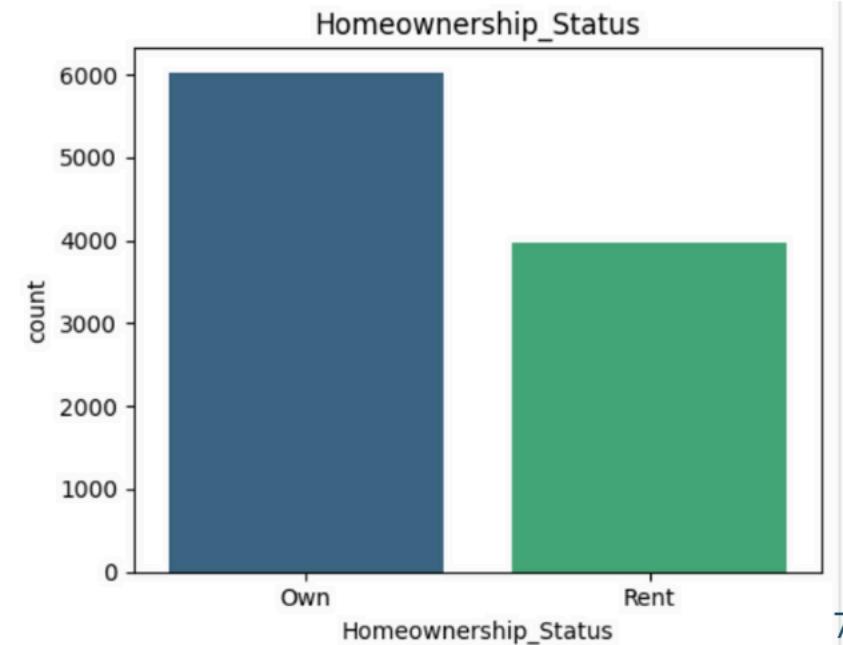
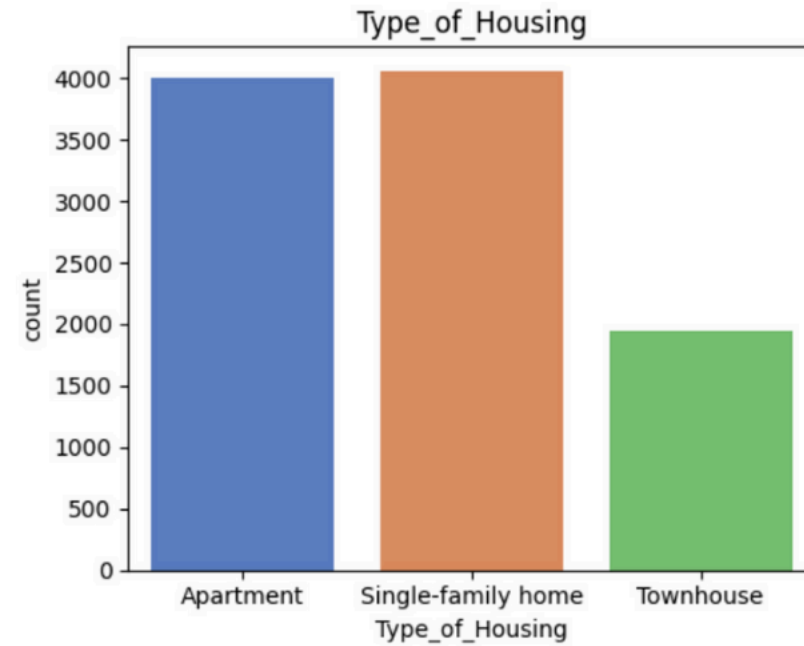
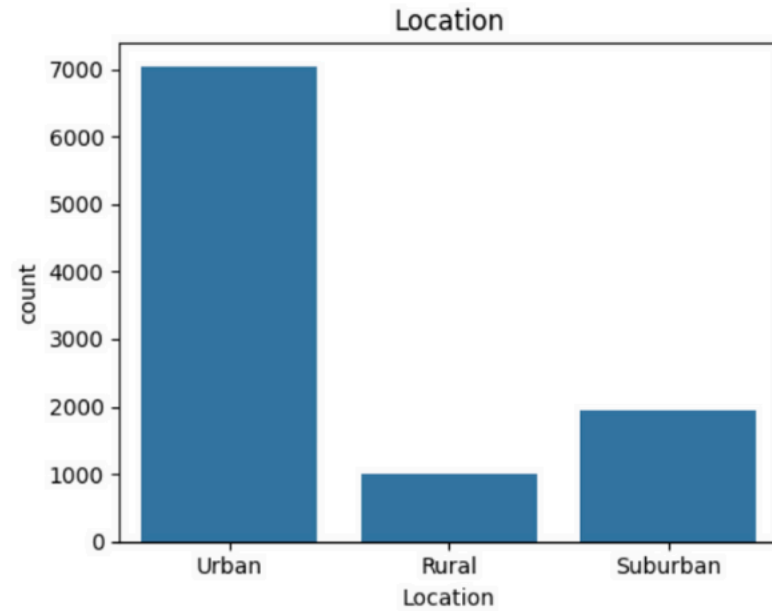
- Fournis par SEM
- Une table qui regroupe des informations sur les ménages: la composition du foyer, les profils professionnels et salaires, leurs modes de vie.
- 10 000 enregistrements. chacune représentant un client unique, avec ses caractéristique répartie dans 14 colonnes.

La Base de Données

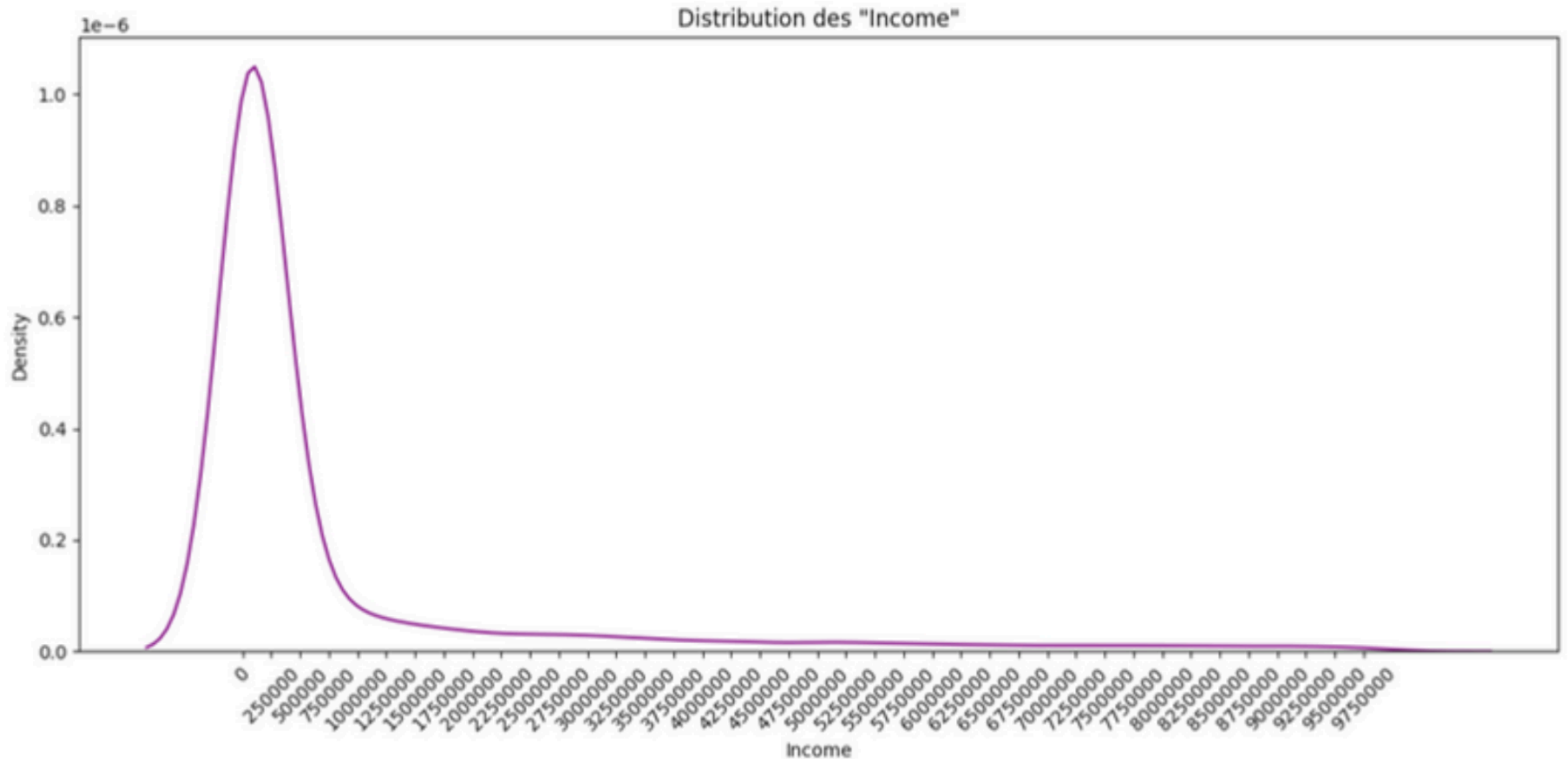
Données importantes



La Base de Données



La Base de Données



la probabilité de trouver une personne ayant un revenu supérieur à 500 000\$ est d'environ 10%



Dashboard



Composition des foyers _ Impact sur le mode de vie et les revenus

Sélectionner la composition du foyer



Nombre de foyer

10 000

1

2

3

4

5

6

7

Salaire moyen

\$312 418

Nombre Propriétaire

Own

6 018

60%

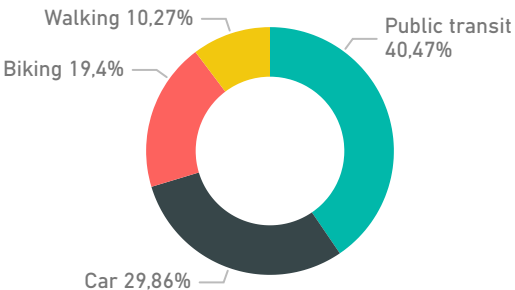
Nombre Locataire

Rent

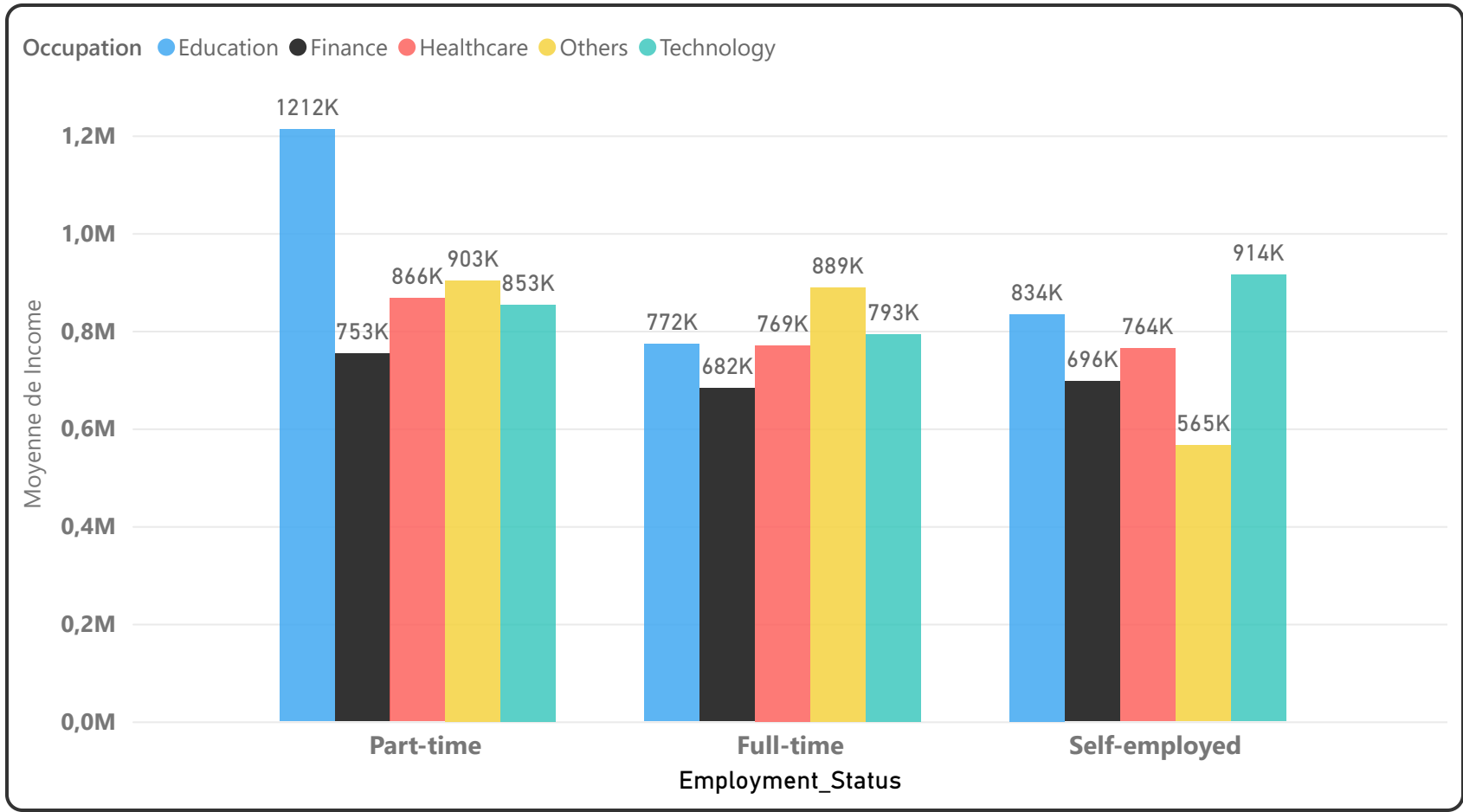
3 982

40%

Moyen de déplacement selon la composition du foyer



Salaires moyens selon le secteur professionnel et le rythme de travail



Effacer tous les filtres

Genre

- ☐ Female
- ☐ Male

Education

- ☐ Bachelor's
- ☐ Doctorate
- ☐ High School
- ☐ Master's

Occupation

- ☐ Education
- ☐ Finance
- ☐ Healthcare
- ☐ Others
- ☐ Technology

Segmentation par revenus _ Cibler les profils en fonction de leur niveau de revenu

Sélectionner tranche de salaire

Nombre prospect
10 000

Age moyen
44 ans

10K\$ - 100K\$

100k\$ - 1 000K\$

1 000K\$ - 10 000K\$

Expérience Pro moyenne
24 ans

Nombre Propriétaire

Own 6 018

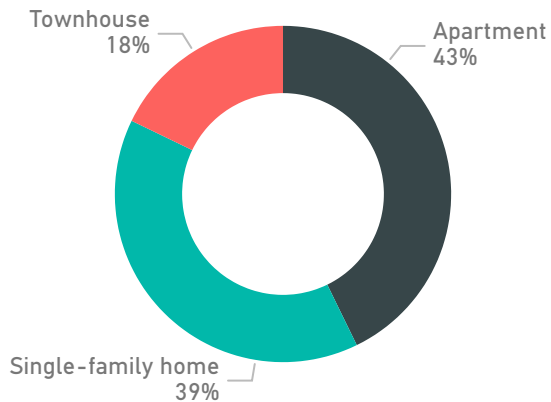
60%

Nombre Locataire

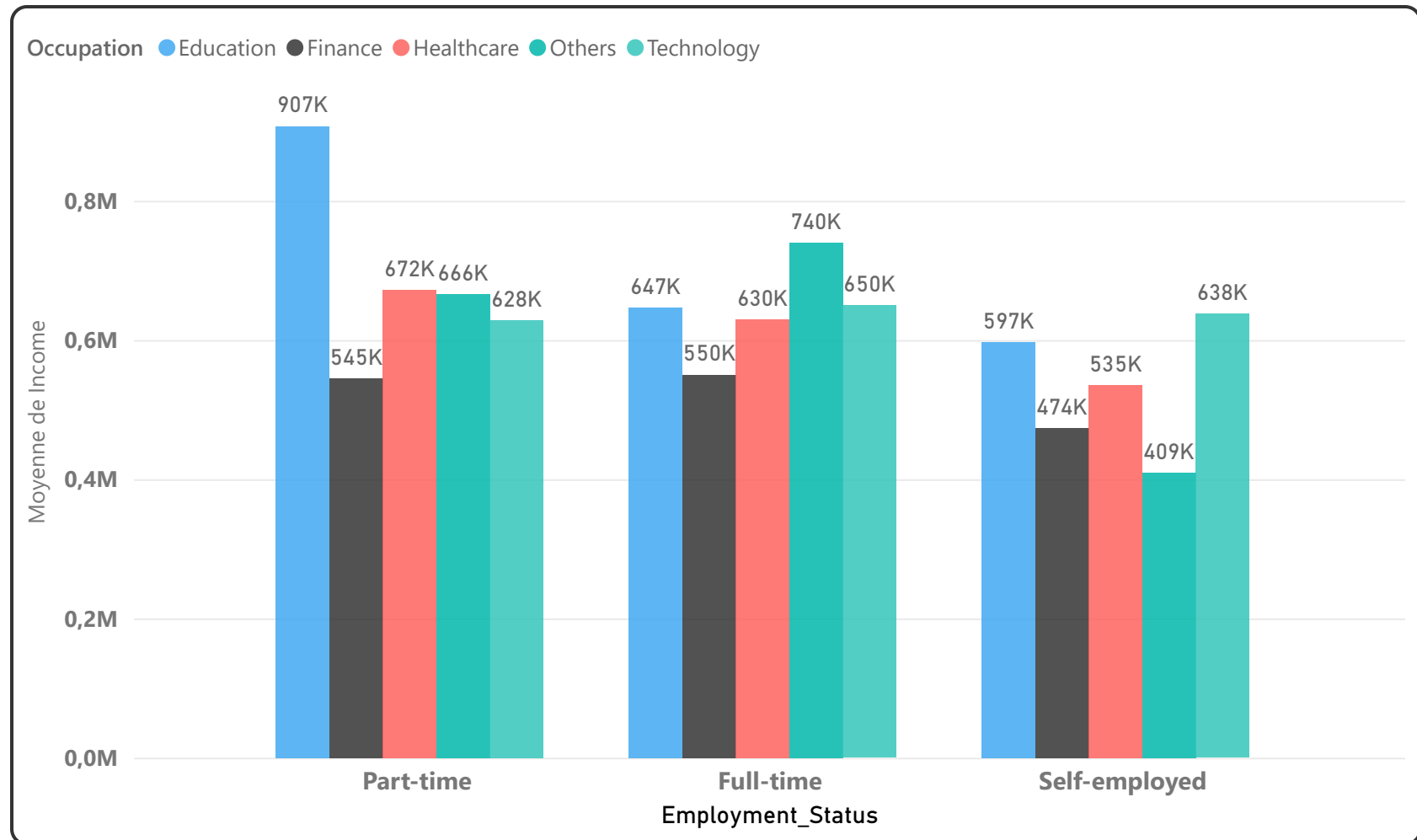
Rent 4K

40%

Type de logement selon les revenus



Salaires moyens selon le secteur professionnel et le rythme de travail



Effacer tous les filtres

Genre

- ☐ Female
- ☐ Male

Status Marital

- ☐ Divorced
- ☐ Married
- ☐ Single

Occupation

- ☐ Education
- ☐ Finance
- ☐ Healthcare
- ☐ Others
- ☐ Technology

Segmentation par âge _ Cibler les profils en fonction de leur tranche d'âge

Nombre prospect
10000

Salaire moyen
\$816 838

Sélectionner tranche d'âge

18 - 30 ans

30 - 45 ans

45 - 55 ans

55 - 60 ans

60 - 70 ans

Nombre Propriétaire

Own 6018

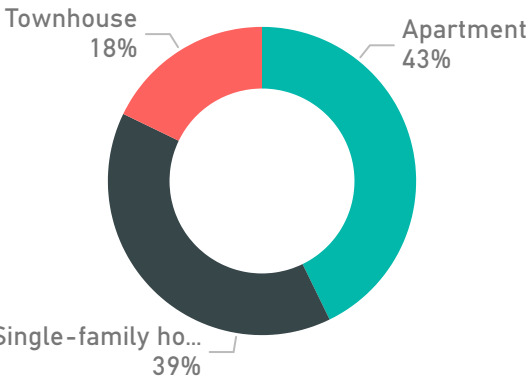
60%

Nombre Locataire

Rent 3982

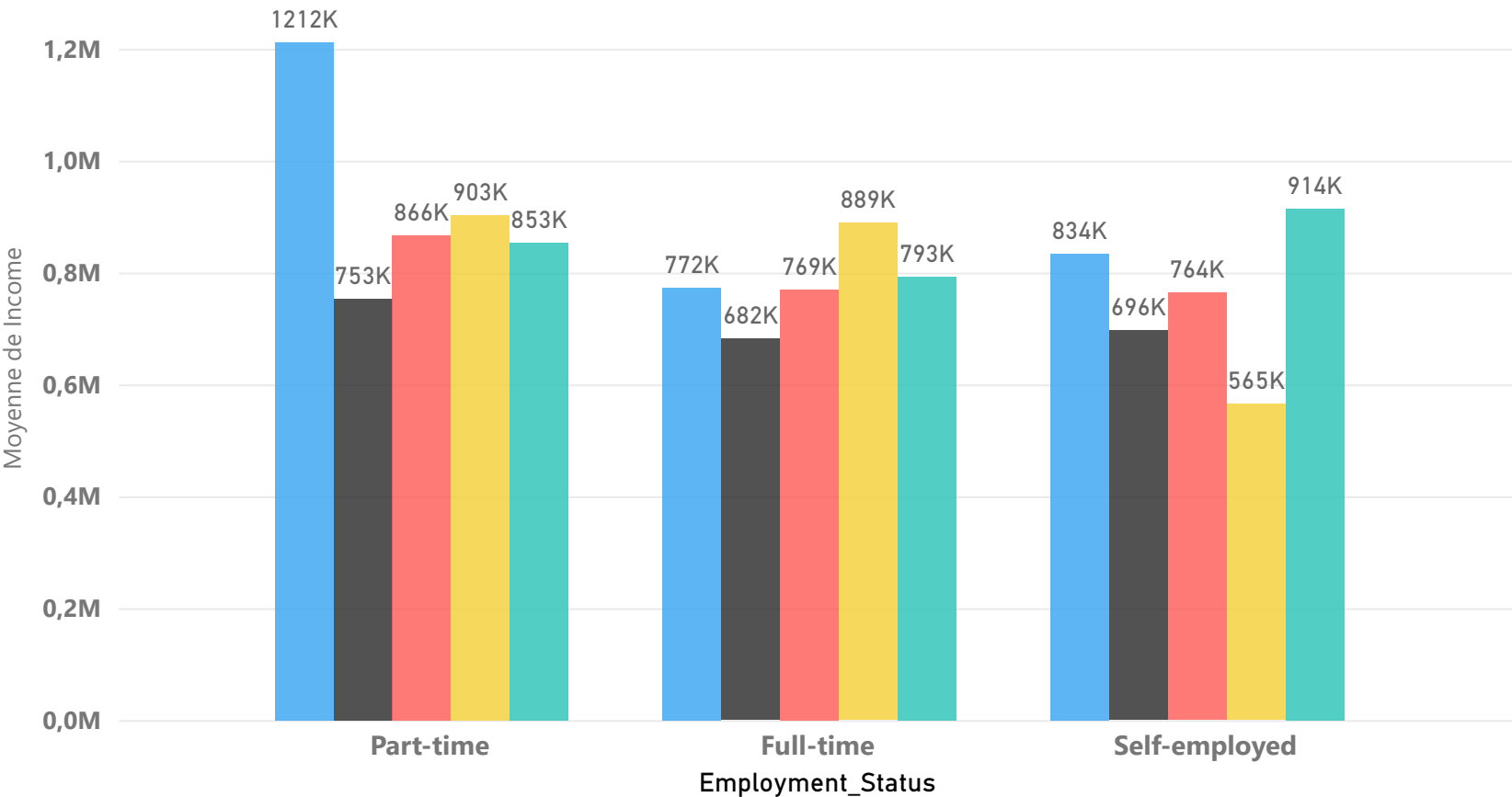
40%

Type de logement selon la tranche d'âge



Salaires moyens selon le secteur professionnel et rythme de travail

Occupation Education Finance Healthcare Others Technology



Effacer tous les filtres

Genre

- ☐ Female
☐ Male

Status Marital

- ☐ Divorced
☐ Married
☐ Single

Occupation

- ☐ Education
☐ Finance
☐ Healthcare
☐ Others
☐ Technology



Axes d'améliorations & Recommandations

- Pour estimer le montant d'épargne disponible, il faudrait alimenter notre base de donnée en récoltant les informations suivantes :
 - le montant des charges fixes (ex: prêt immobilier ou auto, etc..)
 - les revenus sur une période de 3 ans pour analyser l'évolution



Merci pour votre attention !



Envie d'en savoir plus ou de discuter d'un projet ?
N'hésitez pas à me contacter



zseno.fouopa@gmail.com



Lille, France



+33 6 49 43 49 58



[Linkedin](#)