中国联合网络通信有限公司中山市分公司文件

中山联通〔2017〕183号

关于下发《2017 年家庭互联网社区经理积分制 薪酬方案》的通知

各分公司、公司各部门(中心):

根据公司家庭互联网业务发展战略,为有效激发基层营销单元活力,深入推进家庭互联网社区经理人员效能提升,充分发挥薪酬体系对业务发展的正向激励作用,经公司研究,特制定《2017年家庭互联网社区经理积分制薪酬方案》,现予以下发,请遵照执行。

中国联合网络通信有限公司中山市分公司 2017年10月27日

2017 年家庭互联网社区经理 积分制薪酬方案

为有效激发基层营销单元活力,深入推进家庭互联网社区经理人员效能提升,经公司研究,特制定本方案。

一、适用范围

本方案适用于家庭互联网社区经理。

二、积分薪酬方案

(一) 薪酬结构

社区经理薪酬=岗位工资+(发展积分+存量积分)*积分单价+综合补贴+激励薪酬。

1. 岗位工资(底薪)

岗位工资(底薪)按员工所在岗位职级薪档对应的标准执行。

2. 积分薪酬

积分薪酬分发展积分薪酬与存量积分薪酬,由对应的积分乘积分单价计算得出,每月由信息化服务中心根据积分方案规则核算。

- 3. 综合补贴及其他福利
- (1)综合补贴(含餐补):使用本人名字登记的私家车作为 日常交通工具的月度补贴 700元,使用其他交通工具的月度补贴

400元,按实际在岗天数核发,本补贴包含餐费补贴。交通工具存在变动的,每月5日前提交本人名字登记的行驶证、驾驶证后核发。

(2) 其他福利按公司相关制度文件核算发放。

4. 激励薪酬

激励薪酬按阶段性专项活动要求执行,如净增收入激励、一楼一策激励、开门红及百日冲刺专项营销等,以激励政策发文为准。

(二)积分薪酬具体方案

社区经理积分薪酬 = (发展积分+存量积分)*积分单价。

社区经理总积分 =发展积分+存量积分,具体积分规则如下:

类型		规则	备注
发展积分	智慧沃家 (130 视频版智慧 沃家套餐)	1、双新 26 分 2、单新 12 分	1、T 月发展, T+1 月一次性支付 2、除 130 视频版套餐外的其他 智慧沃家积分按 130 智慧沃家 套餐积分作为标准值进行折 算,例如双新 106 智慧沃家共 享套餐的积分为: 106/130*26=21.20 分
	宽带	1、名单制小区内发展的包年 宽带:按每100元预存款计 1.2分; 2、包月用户或名单制小区外 发展的包年宽带:按每100 元预存款计0.6分	
	IPTV	3 分/台	

类型		规则	备注
存量积分	不区分移网、固网, 社区经理名下发展 用户均计算	新薪酬方案执行后发展的用户,按每100元存量出账收入计1.2分	1、社区经理在新规则执行前发展的用户按每100元出账收入计提1分2、智慧沃家用户、包月用户从入网T+11月开始计提,包年宽带满合约期后开始计提3、需要有净增收入前提下,计提存量积分

注: 计提积分时需剔除无效用户, 计算出账收入时需剔除赠款、优惠减免、欠费。

无效用户定义如下:

- (1) 欠费、停机用户;
- (2)根据发放月提取前一个月整月状态,判断为低效的用户;
- (3) 纯省外漫游用户,如已备案并采用专用号段则为有效用户,否则为无效用户处理;
- (4) 用户状态仅影响一个月,如下一个发放月状态正常则 照常计提积分。
 - 1. 发展积分
 - (1) 发展积分构成

发展积分=宽带发展积分+智慧沃家发展积分+IPTV 发展积分。

- (2)发展积分计提标准
- ①智慧沃家积分计提标准:

以130视频版智慧沃家积分作为标准,双新计26分,单新计12分。除130视频版套餐外的其他智慧沃家积分,按130视频版套餐外的其他智慧沃家积分,按130视频版套餐积分作为标准值进行折算。例如双新106元智慧沃家共享套餐的积分为: 106/130*26=21.20分,其他以此类推。

②单宽积分计提标准:

名单制小区内发展的包年宽带:按每100元预存款计1.2分;包月用户或名单制小区外发展的包年宽带:按每100元预存款计0.6分。

- ③IPTV 积分计提标准: 3分/台。
- 2. 存量积分:
 - (1) 存量积分计提原则:

社区经理(个人)存量收入必须净增为正的前提下才能计提存量积分。

- (2) 存量积分计提标准:
- ①社区经理在新薪酬方案执行前发展的宽带及智慧沃家存量用户,存量积分按每100元出账收入计提1分。
- ②社区经理在新薪酬方案执行后发展的宽带及智慧沃家用户,存量积分按每100元存量出账收入计1.2分。

- ③包年宽带用户满合约期后开始计提存量积分。
- ④智慧沃家用户、包月用户及非名单制小区用户从入网 T+11 月开始计提存量积分。

3. 积分单价

按照地市实际业务发展及薪酬情况,积分单价定为 12 元/分,为使薪酬匹配实际业务发展趋势,原则上调整周期为三个月。

三、保护与淘汰机制

(一)保护机制

公司新入职或从非家庭互联网社区经理转岗的员工,保护期 为六个月,期间增设1000元/人/月的新人补贴。

(二)淘汰机制

社区经理满足以下任一条件时,即启用淘汰机制:

- 1. 连续三个月,宽带及智慧沃家合计月均产能不足 10 户/ 月时;
 - 2. 累计半年, 宽带及智慧沃家总产能不足 72 户时。

试用期内不符合录用条件的,按劳动合同法规定,解除劳动合同;非试用期考核评定未达标,经培训仍不能胜任工作的,建议岗位调动或解除劳动合同。

四、考核管理

(一)发生岗位变动的,从调整次月起按薪酬激励方案进行

核算和发放(月度15日前调整,按新岗位核发;月度15日后调整,按原岗位核发)。

- (二)如由于病假、产假等原因,不在岗时间超过 15 天, 当月按照标准绩效体系和公司相关规定核算薪酬。
- (三)积分数据由公司信息化服务中心负责支撑及提供、核准和报送,由家庭互联网中心进行审核,于每月14日前报人力资源部进行应用。
- (四)严禁社区经理出现"续费改新装"等倒存量用户的行为,一旦发现,拟按500元/单的标准进行扣罚。
- (五)严禁各种弄虚作假等违规操作行为,一经发现倒扣已 发放的积分薪酬,并根据公司有关规定严肃处理,包括但不限于 行政处罚,解除劳动合同,送交司法机关处理等。任何人员发现 上述行为,应依据公司举报、受理的有关规定及时向纪委部门反 映。

五、其他

- (一)本方案自 2017年11月1日起执行,原《2015年智慧家庭营销中心直销团队薪酬管理办法》(中山联通[2015]221号)不再执行,如与其他文件出现不一致或抵触情形,以本方案为准。
 - (二)本方案由人力资源部、家庭互联网中心负责解释。

抄送: 公司领导。

中国联通中山市分公司综合部

2017年10月27日印发

拟稿人:人力资源部 苏显程