

不可否认的是：

技术本身的确是一种生产要素，而且是一种中性的要素，技术或专利本身的价值，无需解释。

但是当技术人员是主创人员和经营者时，情况就变了：

特别是，在没有外部机构投资者时：

- 1、参与经营决策（一般是通过获得董事会席位参与）；
- 2、介入公司管理（一般是通过介入公司财务来参与）。
（一般机构投资者介入的时机是鸡蛋已孵出小鸡，而且更重要是，要有明确的想象空间）
（而我们现在正在做的更像是一个可能的生意，和想把这个事情做好）

技术和经营管理能力是合二为一的，即创业经营团队的综合能力，而这个综合能力有区别的，它对应的也就是利益收获与代价付出。下面简单列述：

物质层面的对应关系（创业经营团队）

类别 序号	公司经营 好的 利益收获（必须的）	公司经营 挂的 代价付出（自然的）
1	出资：获取的股权及其红利	失去：出资的资金
2	股权激励：获取的股权及其红利	代价：低工资

物质层面的对应关系（其他出资者）

类别 序号	公司经营 好的 情况		公司经营 挂的 代价付出
1	利益收获	代价付出	对于其他出资者，代价只有后果，没有结果，那就是失去：出资的资金
2	由于股权激励，股权比例降低，但仍然获取出资额的一些增值	由于股权激励，股权比例降低，话语权减少	

精神层面的对应关系（创业经营团队）

类别 序号	公司经营 好的 利益收获（必须的）	公司经营 挂的 代价付出（自然的）
1	自我的成就感	不辞辛苦的奔波劳碌：白忙活
2	社会的认同感	不计代价的呕心沥血：没鸟用