【5000字详解】目前正在赚钱的AI产品观察

原创 我是哥飞 哥飞 2024-04-27 13:49:16 广东

大家好,我是哥飞,一个出海AI工具创业者。

我在2007年开始学编程就是从做网站开始的,也是从那个时候开始学习搞SEO,到现在断断续续搞了16年了。 以前主要做百度SEO流量,最近转战谷歌,因为做谷歌就意味着可以面向70亿人做产品,为全球70亿人服务,赚全世界人 民的美元。

今天跟大家聊聊一些目前正在赚钱的AI产品。

主要分成三部分:

- 1、分享彪哥发现的通过看排行榜挖掘赚钱产品的方法;
- 2、从排行榜里找一些产品,分析流量来源,估算月收入;
- 3、总结下目前还能够获取到流量的一些渠道。

我们先讲第一部分,如何找到这些目前正在赚钱的AI产品。

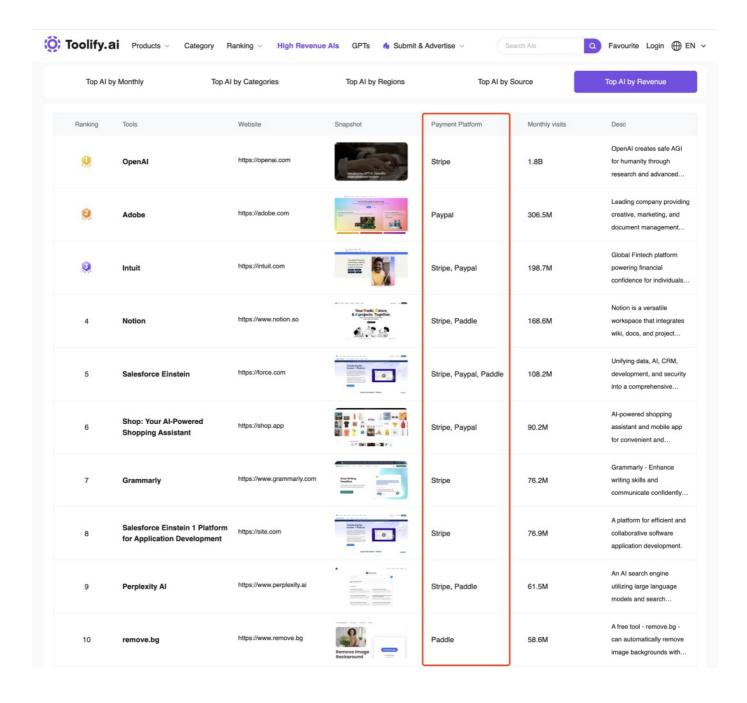
方法很简单,就是看排行榜。

这个方法最早是彪哥和杉木哥等走在前面的领路人分享出来的,感谢他们!

如果是网站产品,可以看 Toolify.ai 的收入排行榜或者IndieHackers.com的收入排行榜。如果是 App 产品可以看 SensorTower.com、DianDian.com、QiMai.cn、Data.ai 等产品。不过我对 App 不是特别熟悉,所以我们今天只讲 Web 形态的产品。

我们先看下 Toolify.ai 收入排行榜的截图:

https://www.toolify.ai/Best-AI-Tools-revenue



注意这里虽然第一眼看起来是按照流量排序的,好像跟收入没关系,但其实只是因为一般来讲流量越大收入越高,所以前面一些产品刚好流量排名和收入排名重合了。

看第7名和第8名就知道,这个榜单不是流量排行榜。

那么这个榜单的收入是怎么来的呢?

很简单, 凭经验值估算的。

但也不是瞎估算, 而是要有参考依据的。

参考依据是什么呢?就是上面截图中哥飞用红色圈出来的,基于收款平台的数据。

本文全文费用1000元,免费试读到此结束。

如果感兴趣, 可以付费购买阅读全文, 你绝对会有收获的。

关于哥飞公众号,你可以看看这篇《是时候给大家好好介绍一下哥飞的社群了,毕竟刚被二十年站长大佬夸过》。