即刻7天,从0到100关注的思考

原创 HackerQED 哥飞 2024-06-12 08:00:24 广东

大家好, 我是哥飞。

关于哥飞介绍可以看这里: 哥飞是谁, 哥飞在做什么事情, 在哥飞公众号大家可以看到什么内容

关于哥飞社群可以看这里: 是时候给大家好好介绍一下哥飞的社群了,毕竟刚被二十年站长大佬夸过

社群里的朋友 HackerQED 一边上站,一边在玩国内外的各种社交平台。

本文是他花了7天时间从0把一个即刻新账号做到了100个关注的一些行动和思考。

哥飞帮他代发本文,是因为他写的这些思考,其实对我们做网站也是有帮助的,所以分享给大家。

作者: HackerOED (全网同号)

即刻是对新人比较友好的一个SNS平台,我注册它是为了和人交流、收集信息、顺便推广自己可能的产品。

HackerOED 这个号注册 20 天,认真发东西 7 天,今天达到 100 关注。

之前和哥飞讲, 100 fo 我就分享下思考, 我本以为要再久一些, 没想到还挺快, 有一些运气成分。我对 SNS 的一些理解也在这个实践中得到验证, 敢于分享给大家了。

最终的主战场肯定还是英文推,即刻更多还是和大家交流信息的平台。我的即刻之旅是一次实验,学到的东西最终会应用到英文推起号上面去。

一. 0-30 fo: 冷启动

1. SNS 的第一性原理(之后还会反复提到)

所以我稍微有意识地留意了志趣相投的人,和他们交流,想办法让他们关注我。

2. 持续输出有价值的内容

如果你想做社群健康的一份子,而不是从社群中吸血的蛀虫,就需要做到持续输出对他人有价值的内容。

以下是我自己的行为准则:

- 我不想 spam 别人的时间线, 所以连推文也尽量简短, 力求读者看第一句话就可以决定, 是否看下去;
- 发太多和不发一样让人讨厌,本质上是你稀释了自己的信息量;
- 另外要有数据意识,但不要唯数据论——你是人,所有和你交往的也是人。真诚利他。(接下来会有数据分析,但精神底 色都是这个):
- 另外 SNS 具有不确定性,因此和其他所有事一样,行动要急不可耐,但是等待结果要富有耐心。

3. 从分区人数看展示效果

分区、Tag、关键词……不同 SNS 有不同的叫法,本质上是流量池。

在 0-30 期我测试了即刻上和我主题比较符合的几个分区,各发了几条内容测试下曝光。也去看了各个分区的典型内容,什么内容能得到更多关注。

直接跳到结论,JitHub 程序员区的人比 AI 探索站多 5 倍。因此就算内容更偏 AI,我也优先发在程序员区。其他的自行延伸。

二.30-50 fo: 积累优质内容

我花了三四天探索完各个流量池并且确定自己的内容方向。然后才发现,我太沉醉于自己,都忘了和人互动。

1.开始回复

对他人有用的推文做出有用的评论。请回顾前面"SNS 的第一性原理",我回复别人,别人会关注我,我就会被推给更多的

人。

不滥用评论,因为我的评论同样也是社交认证,而且我的时间很宝贵。我不是来看着数字增长的,我是来和人聊有趣有用的话题的。

我不是 spammer, 少即是多。尤其是这个一切都可以内容生成的时代, 少才是信息量。

2. 解锁转发

转发等于扩散有价值的信息,能帮到更多的人。再次回顾 SNS 第一性原理,转发是你对他人内容的认证,是评论++。

3. 开始关注数据

每日统计并 excel 留下记录。

数据不说谎,如果你知道怎么让它吐真话。

触达率 = 点赞数/fo,用于判断内容质量。

低触达率说明你已有的观众对内容不感兴趣。

主页浏览数量,用于判断内容的关注度。

低主页浏览说明新观众对内容不感兴趣。

关注率=新增关注/主页浏览,用于判断增长的质量。

低关注率表明你发了博眼球但价值低劣的东西。有黑帽操作会这么做,但是那不是我,我没必要搞这些。

实操:看一些同关注数量级的人的时间线,对这些数字的常见值建立直觉。

这些指标在不同阶段,对 10/100/1000/10000 fo,都有不同的参考值。

例如 1W fo 大 V 的单条推文点赞/fo 比大概是 1%,而我 100 fo,一个有点意思的普通人,这个比大概是 5%。

可以粗略估算,大 V 在成为大 V 的过程中,除了真正互相了解的人,吸引了 4 倍的路人来关注。

三.50 - 120 fo: 从 WWDC 说起

高质量内容+积极互动,找一个带流量的事件去认真评论。

然后事就成了。

当你真有了好内容, 你就去互动, 去曝光自己, 而不是傻乎乎地等人来 fo 你。

酒香也怕巷子深。只有去互动,别人看到你内容质量高,有用,才会 fo 你。

fo 你实际上是一种投资,对方投资了将来的注意力,赌你未来还会产出高价值内容。

这是一种社交认可。再次回顾 SNS 第一性原理。

最后,只要即刻到达500 fo,完成了我对SNS的初步验证,我就开始认真搞英文推。到时候再和大家分享经验。

四.写在最后: 我的 SNS 哲学

道德经有云,知常曰明,不知常妄作凶,就是尊重客观规律的意思。在 SNS 上让自己被人关注,有其客观规律可以遵循。 我也有过维护了几年的个人推特号,一个人发同样的内容,慢慢发和快快发,最终都会达到某个平衡点。我以上的技术分析,只不过是让这个过程变快了一些,并且可预测。

影响力只是工具,追求关注数并没有好坏之分,有人用它牟利,有人做真诚利他、给社群提供价值的事情。

这和谈一场认真的恋爱一样,不要太有目的性,也不要太过高洁、排斥一切手段,对对方的需求视而不见。

我写东西是写给大家看的,要有关心这个思想市场的意识,不要孤芳自赏。

我想让我说的话被更多人听到。我很有趣、也很有价值,所以我值得被人看见。就这么简单。

而我也不靠广告变现,而是踏踏实实做产品,有进展了知会大家一声。它给了我持续输出好内容的底气。

这和 SEO 是一样的,平台需要站长、站长需要平台。我的内容足够好,因此不需要任何黑帽手段。

以上就是 HackerQED 思考全文,哥飞愿意帮他发布,也是因为他写的东西,以前哥飞的账号也是这么过来的。如果大家对他的即刻感兴趣,可以通过下面这个二维码进入他的个人主页关注他。





扫描二维码,来即刻关注TA

下载即刻App,搜索 HackerQED

另外说明一下,哥飞在今天之前没有关注他,也是因为不想因为哥飞的关注打乱了他的节奏。

下面给大家介绍一下哥飞的这个付费社群。

如果你是程序员,那么这绝对是你不能错过的一个社群。

2024年, 哥飞想达到这个目标:

帮助20000+程序员了解出海;

帮助2000+程序员参与出海;

帮助600+程序员能够月入1000+美金;

帮助100+程序员能够不再上班养活自己;

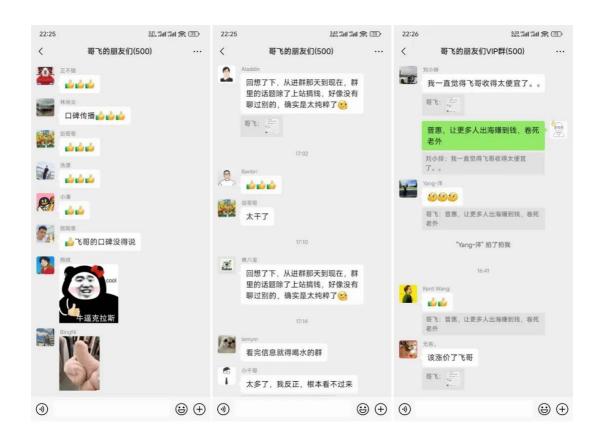
帮助10+程序员建立自己的AI工厂。

其实目前哥飞已经有好几个朋友建立自己的AI工厂了,如Gary、AUDI、Alaadin、二两等。也有好多个朋友可以不上班就养活自己了,如Banbri、BingNi等。

现在,哥飞一边开着自己的AI工厂,一边带着大家一起出海赚美元,《【养网站防老】每个人都要有自己的小果园,今天请为你的果园种下第一棵小树苗吧》。

哥飞会用自己实践总结出来的最新的经验来教给大家,如何挖掘需求,如何实现需求,如何做好SEO,如何运营推广,如何变现赚美元。

给大家看看已经在社群里的其他朋友怎么评价的吧。





. . .

机

Jeffery

本群确实 是我学到东西最多的群

机

Jeffery

点赞



蓝一潇Shane

本群确实 是我学到东西最多的群

机

Jeffery

干货最多

昨天 15:08



阿彪

这个群里面以后肯定有很多很厉害的人的,大家都很优秀,氛围也很好,大家继续保持。这个有点像2017年当时生财有术初期圈子里面的那种氛围。

那么这到底是一个什么样的社群呢?

一句话介绍,这是一个教你出海做网站赚美元的社群。

哥飞知道, 肯定会有人说, 教人赚钱最赚钱。

但是, 哥飞这个社群, 你学了, 是真的能够赚美元的。

因为哥飞不是教你做一个类似的社群去赚别人的钱。

哥飞教你怎么挖掘需求,怎么搞SEO,怎么搞流量,怎么把流量变现。

或者说, 哥飞其实是在给大家做微培训。

如果想更多了解社群,或者想加入社群,请加哥飞的微信 GeFeiSvip。

