

SaaS 网站变现新模式：广告+订阅

原创 我是哥飞 哥飞 2025-01-13 22:36:43 广东

大家好，我是哥飞。

我们通常一谈起 SaaS 网站，就会觉得要付费订阅才能使用。

但如果是一个新上线的SaaS网站，暂时还没多少流量，直接就开始收费的话，就会拦截掉很多流量。

我们知道，环节越多，流失率就越大。

登录注册会导致一部分访客流失。

付费又会让一部分注册用户流失。

这就会导致网站无法积累足够多足够好的用户行为数据。

于是你的网站就拿不到排名和曝光，拿不到谷歌等搜索引擎的免费流量。

所以哥飞建议新网站，反正没多少人使用，你甚至可以极端一点，不需要登录注册，直接就可以免登录且免费使用。

当然，你需要使用一些安全检测机制，确保真实用户在使用，而不是别人把你当作API来调用。如你可以使用Cloudflare的这个人机验证控件来做真人检测。



这样，你的产品就可以完全不需要登录注册，不需要付费就能够使用了。

一旦你这样设置好了之后，你的网站的用户停留时间会延长，人均访问页面次数会增加，跳出率会降低。

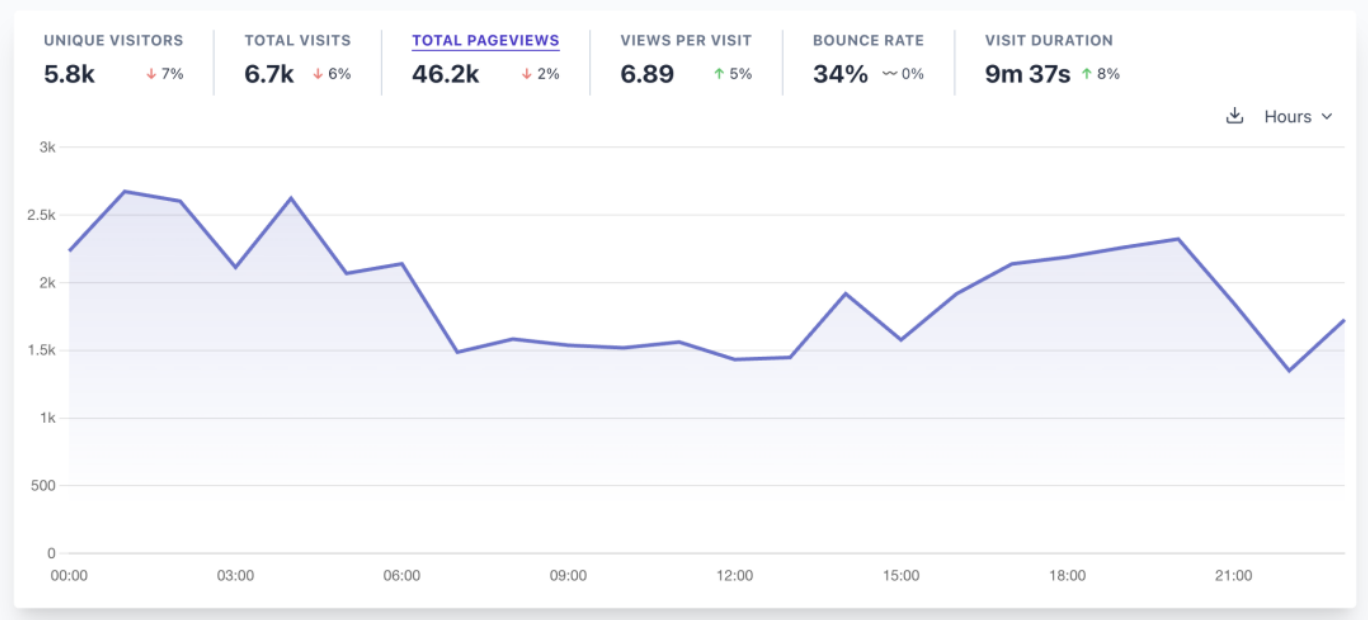
如果你的网站也有了一定的外链的话，两者最终就能够促使你的网站拿下排名，拿下曝光，拿到来自于搜索引擎的更多流量。

以上这套方式，哥飞社群里已经有很多朋友做了网站验证过了，的确拿到排名了。

好，排名拿到了，流量拿到了，但依然有成本啊，怎么收回成本呢？

这时候就要靠广告了，哥飞在自己的多个SaaS网站测试了一段时间广告变现，下面就给大家分享一下一些实际数据。

网站一，昨日UV 5.8K，PV 46.2K，昨日API成本是470元人民币。



用户付费付了多少，这个不能跟大家透露，怕大家说数据太假了。
但是昨天的广告费，是可以跟大家说的。

细分维度： 日期 + 添加

经过验证的

✓ 估算收入

网页浏览量

网页每千次展示收入

展示次数

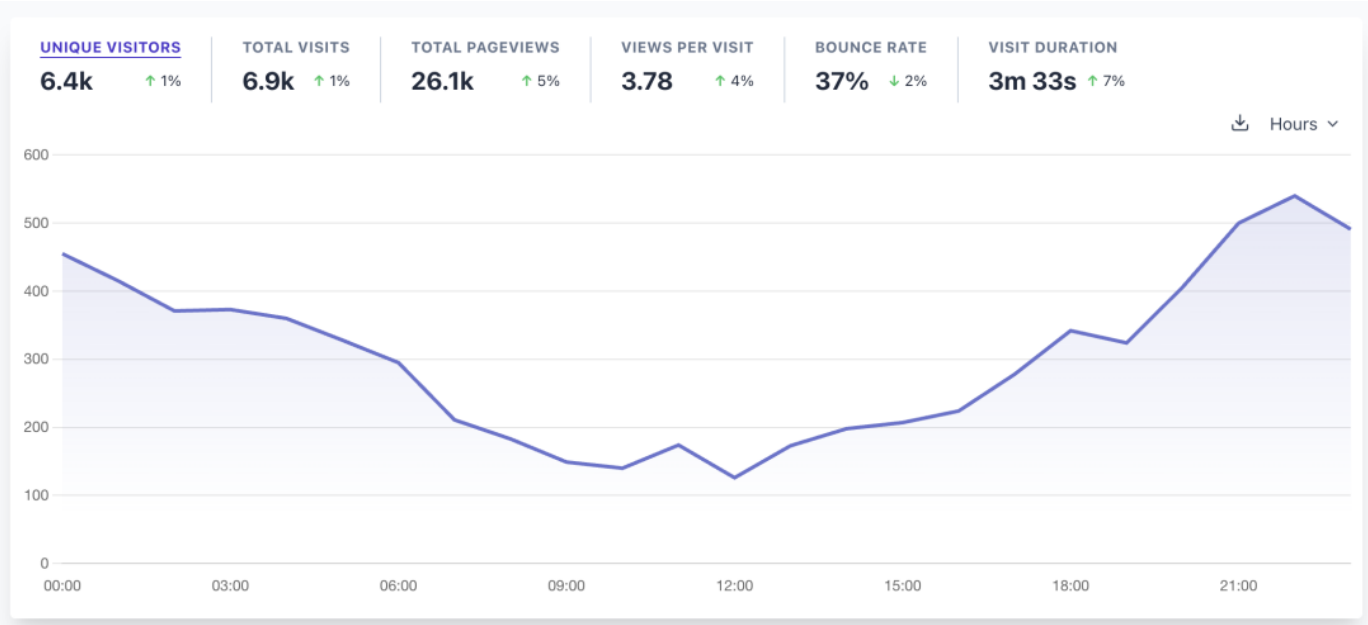
每千次展示收入

Active View 可见率

点击次

日期 ↑	估算收入	网页浏览量	网页每千次展示收入	展示次数	每千次展示收入
全部	US\$56.18	8,235	US\$6.82	19,812	US\$2.84
平均	US\$56.18	8,235	—	19,812	—
2025年1月12日周日	US\$56.18	8,235	US\$6.82	19,812	US\$2.84

在只有部分页面放了广告的情况下，昨日广告费是56美元，换算成人民币是410元。
470元的API成本，收回来了410元的广告费，即使用户完全没付费，我也不怎么亏。
而只要有一个人付了9.9美元，我就完全回本了，从第二位付费开始，就是纯赚的了。
当然，因为用户付费之后，可以使用一个月，现在只算一天的API成本，有点不太对。
但是，意思大家明白就行，通过广告费，是有可能收回当天的成本的。
我们再看一个网站，这个网站因为暂时排名不稳，哥飞不想收费太激进，所以几乎没收费，就先让用户免费使用，帮我传播出去再说。



这个站，昨天的访问量是 UV 6.4K，PV 26.1K，用户付费可以告诉大家，就只有3个9.9美元付费。刚才说了，几乎可以完全免费使用绝大多数功能，所以大家的付费意愿不强。

付费金额	设备	国家代码	国家	支付成功时间
9.90	电脑	US	美国	2025-01-12 12:17
9.90	电脑	US	美国	2025-01-12 08:35
9.90	电脑	US	美国	2025-01-12 06:24

那么昨天总共花了API成本是469.3元，是的，0.1元一条。

当前第1页 查询 共470页 | 4693条

2025-01-12 ~ 2025-01-12

依然在只有部分页面放了广告的情况下，昨天的广告费是133美元。

细分维度：

日期

+ 添加

经过验证的

搜索或过滤您的数据

✓ 估算收入

网页浏览量

网页每千次展示收入

展示次数

每千次展示收入

Active View 可见率

点击

日期 ↑	估算收入	网页浏览量	网页每千次展示收入	展示次数	每千次展示收入
全部	US\$133.00	17,398	US\$7.64	45,288	US\$2.94
平均	US\$133.00	17,398	—	45,288	—
2025年1月12日周日	US\$133.00	17,398	US\$7.64	45,288	US\$2.94

广告费加用户付费总收入是133+9.9x3=162.7美元，换算成人民币是1192元。

减去469元的成本，我还有723元赚呢。

也就是说，靠着广告不仅可以收回成本，还能小赚一点。

当然，这里还有个原因是，我的网站的API成本足够低，一次只需要0.1元。

如果你的产品API成本更高的话，就需要做好亏损一些的准备了。

但是亏损也不是白白亏损的，你做宣传推广，也是需要成本的，你就把免费用户消耗的API成本当作市场推广费用就好了。

这部分费用花出去了，会有以下几个好处：

- 1、优质用户行为数据的积累；
- 2、用户口碑的积累；
- 3、用户口口相传可以带来流量；
- 4、用户传播可以带来外链。

在以上几个好处的加持下，如果你的网站做好了基本的SEO工作，那么后期就有望拿下搜索引擎排名，获得更多免费流量。

那么要如何做好网站的基本SEO工作呢？

你可以在哥飞的公众号里学习，之前哥飞写了很多相关的文章。

如果你想一步到位学到，也可以加入哥飞的付费社群。

另外，哥飞微信号已经绑定了QQ短号：361079，大家直接在微信里搜索 361079，点击“查找QQ号”，就可以加哥飞微信好友了。

22:33

305 KB/s

HD1

5G

5G

100

Q

361079

×

取消

+

查找手机/QQ号:361079

