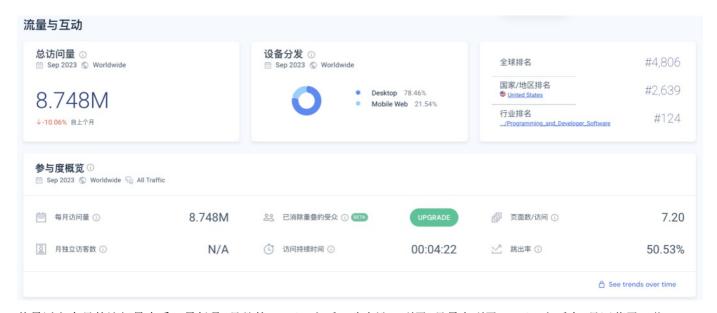
#### 月访问量八百万的在线自动化工具站如何用内容做SEO获取大量优质免费流量?

原创 我是哥飞 哥飞 2023-10-31 10:00:27 江西

#### 大家好,我是哥飞。

今天我们聊聊 zapier.com,一个在线自动化工具网站,Zapier 帮助用户连接应用和服务来实现自动化流程。

在 Similarweb 可以看到,上个月访问量 875万左右,人均访问7.2个页面,用户停留时间4分22秒,很不错的数据。



从最近六个月的访问量来看,最低是4月份的826万,之后一路上涨,到了8月最高到了973万,之后在9月回落了一些。



从流量来源来看,38.5%左右来自于直接访问,48.9%来自于搜索引擎自然搜索。

这是一个很健康的比例,说明从搜索引擎过来的流量,能够留下来,变成经常访问的老用户。



哥飞真正愿意拿这个网站当案例,是因为自然搜索词里除了品牌词,居然还出现了2个AI相关的关键词。付费搜索里,居然也买了AI相关的关键词。



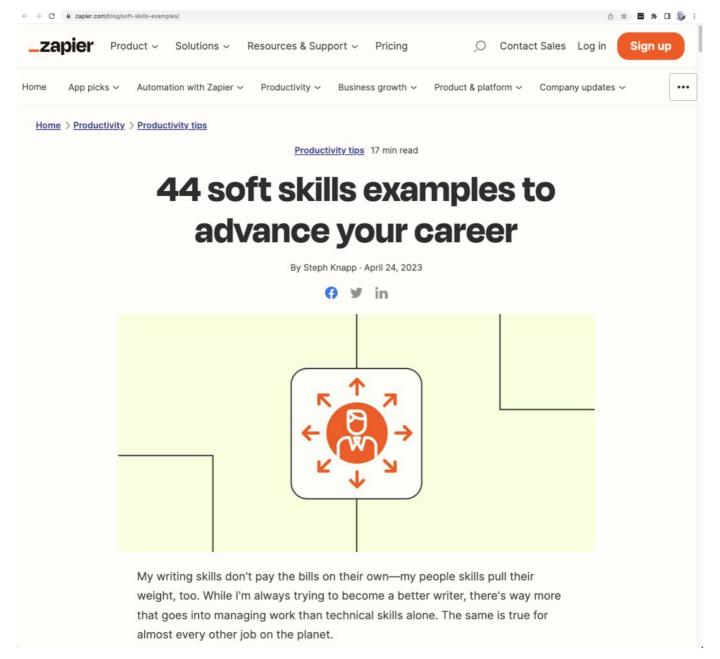
我们打开 Semrush 看下这个网站的流量情况,刚才我们在 Similarweb 看到,自然搜索流量是 0.489\*875 约等于 427万,跟 Semrush 的 430 万居然很接近。



我们先看一下付费关键词,有没有发现一个特点,大部分付费关键词的落地页是博客页面。

寸费搜索	索排?	呂1-	100 (271) i									管理列 15
	) 1	广告	关键词		排名		位差	版块	搜索量 =	CPC	URL	流量
> _		ad	soft skills examples	2	$\rightarrow$	2	0		18,100	0.29	zapier.com/blog/soft-skills-examples/	235
> _		ad	outlook signature	1	$\rightarrow$	1	0		14,800	1.08	zapier.com/blog/how-to-change-signat 🛂 ure-in-outlook/	695
> _		ad	webhooks	1	$\rightarrow$	1	0		8,100	2.21	zapier.com/apps/webhook/integrations 🗹	380
> _		ad	rss feeds	1	$\rightarrow$	1	0	≣	5,400	1.31		253
> _		ad	free email signature template	2	$\rightarrow$	2	0	≣	2,400	2.36	zapier.com/blog/gmail-signature-templ 🛂 ate/	31
> _		ad	giphy in slack	1	$\rightarrow$	1	0		1,900	0.00	zapier.com/blog/slack-giphy/ ☑	89
> _		ad	how to delete gmail emails in bulk	1	$\rightarrow$	1	0		1,900	0.34	zapier.com/blog/how-to-mass-delete-e 🛂 mails-gmail/	89
> _		ad	email parser	1	$\rightarrow$	1	0		1,000	3.41	zapier.com/apps/email-parser/integrati 💆	47
> _		ad	best time to send marketing emails	3	$\rightarrow$	3	0		880	6.74	zapier.com/blog/email-marketing-best- 🛂 practices/	7
> _		ad	za[ier	1	$\rightarrow$	1	0		880	6.86	zapier.com/ 🗗	41
> _		ad	flodesk vs mailchimp	3	$\rightarrow$	3	0		720	7.40	zapier.com/blog/flodesk-vs-mailchimp/ 🗹	6
> _		ad	how to create a template in google docs	•	$\rightarrow$	1	新增		590	1.53	zapier.com/blog/create-google-docs-te ☑ mplate/	27
> _		ad	pipedrive asana integration	3	$\rightarrow$	3	0	≣	590	15.19	zapier.com/apps/asana/integrations ☑	5
> _		ad	automate io	1	$\rightarrow$	1	0	≣	590	6.20	zapier.com/ 🗗	27
> _		ad	נןאךט	3	$\rightarrow$	3	0		480	3.41	zapier.com/apps/bitly/integrations/url-s $\mathbb{Z}^n$ hortener	4
> _		ad	best to do list app for iphone	4	$\rightarrow$	4	0		480	1.45	zapier.com/blog/best-iphone-ipad-to-d ⊡ <sup>™</sup> o-list-apps/	3
· -	7	_	how to become motivated	1	_	1	0		300	U 33	zanier.com/hlog/etay-motivated-at-wor.tZ	1Ω

我们点开第一个付费关键词对应的博客文章看看,典型的 Best xxx 格式博客文章。



继续看自然搜索关键词,除了品牌词是到了首页,其它大部分词也是到了博客页面。

自然搜索排名 1 - 100 (942,945)									+ 添加到关键词列表
关键词	意图	排名	SF	流量 〒	流量 %	搜索量	KD %	CPC	URL
>		7	6	83K	5.24	16.6M	100 •	0.88	zapier.com/blog/how-to-use-chatg 🗹 pt/
>	N	<b>©</b> 1	8	72.4K	4.57	90.5K	86 •	5.57	zapier.com/ ⊵ <sup>™</sup>
> (	C I	1	.5.	27.3K	1.72	110K	100 •	2.03	zapier.com/blog/best-ai-chatbot/ 🗗
> + chatgpt >>		10	6	23.2K	1.46	16.6M	100 •	0.88	zapier.com/blog/how-does-chatgpt 🗗 -work/
>   google sheets >>	N T	8	3.	13.4K	0.85	2.2M	100 •	1.8	zapier.com/blog/google-sheets-tut 🛂 orial/
>	CI	9	4.	13.2K	0.83	550K	72 🌘	0.59	zapier.com/blog/ai-art-generator/ 🗹
>	N T	6	.3.	12.2K	0.77	1.2M	99 •	2.86	zapier.com/blog/how-to-use-googl 🗹 e-forms/
> ①	N	22	.5.	11.2K	0.70	37.2M	100 •	2.01	zapier.com/blog/yahoo-vs-gmail/ 🗹
> + calendar >>	N	7	5	11K	0.69	1.8M	100 •	0.7	zapier.com/blog/best-calendar-app 🛂 s/
> ☐ ⊕ ai chat >>	1 T	3	.4.	9K	0.57	110K	96 •	1.55	zapier.com/blog/best-ai-chatbot/ 🗹
>	I T	3	5.	9K	0.57	110K	95 🌑	1.29	zapier.com/blog/best-ai-chatbot/ 🗹
>	•	7	6.	8.2K	0.52	201K	84 •	0.19	zapier.com/blog/em-dash-on-keyb 🛂 oard/
> ☐ ⊕ how to use chat gpt >>	•	₾ 1	6	8.2K	0.51	33.1K	79 🌘	1.19	zapier.com/blog/how-to-use-chatg 🗹 pt/
> + chat gpt >>	•	17	4.	6.7K	0.42	11.1M	100 •	0.88	zapier.com/blog/how-does-chatgpt 🗹 -work/
> + chat gpt >>		18	4	6.7K	0.42	11.1M	100 •	0.88	zapier.com/blog/how-to-use-chatg 🗹 pt/
>		7	4.	6.6K	0.41	301K	69 🛑	0.03	zapier.com/blog/screenshot-mac/ 🗗

写到这里, 今天文章的标题其实已经有了答案了。

工具站如何获取优质免费流量?

答案是用优质内容从搜索引擎吸引潜在用户点击。

对于我们做AI类产品有什么启发?

启发一:工具站请一定加个博客,去做内容。

启发二: AI相关关键词优化不难,很值得大家去做。

其实哥飞之前写过《AI+强需求=新工具》、《放眼世界,遍地是金矿,此时不做AI,更待何时》,现在大家知道哥飞为什么一直让大家去做AI工具网站了吧?

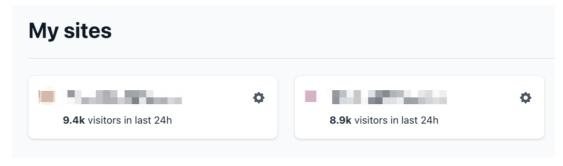
这绝对是一个新的机会,大家抓住了,就可以《养网站防老:网站可以做成一生的事业》了。

要怎么抓住这个机会呢?请加哥飞的付费社群"哥飞的朋友们",哥飞带着大家一起飞。

哥飞运营的付费社群"哥飞的朋友们",基于微信群提供实时沟通交流答疑,再把所有讨论精华沉淀到了哥飞开发的社群配套网站 web.cafe 里。



入群后,大家喜报连连,如@banbri在9月初和9月底做的两个网站,现在已经快要每日UV破万了。



如另一位群友死磕用户付费,目前日收入已经超过1000美元了:

# 报个喜 stripe 单日破千美元了

基本都来自





牛啊牛



还是强需求值得做





## 昨天上了年费 提升很明显



微信转账

红包请收下 很感谢

徐总说过,涨价很好的提高客单价的方式



### 我不客气了,我也很高兴







微信转账

对 一开始不敢收钱 慢慢得到验证 以后就会有信心 敢涨价

不要客气 我真的挺感谢的

需要的话你也可以把截图隐去名字 头像拿去用

好的



还有另一位群友,恭喜群友做了个网站上线21天拿到10万日PV,又花了13天变成了20万日PV。以及更多喜报,在之前的文章里都有提及,哥飞就不一一列出来了。 这充分说明,哥飞提出的养网站防老是可行的:

- 6、做网站就像是种树一样, 先种下第一棵树, 再种下第二棵树, 慢慢你就有了一个小果园, 收成会越来越好;
- 7、尽量多种几种不同品种的果树,既可以使得一年四季都有水果吃,又可以防止"病虫害"导致同种果树死亡;
- 8、网站可以做成一生的事业,只要碳基生命还存在,就还会有网站的需求,我们就还能靠网站来赚钱;
- 9、养儿防老不如养网站防老。

我是哥飞,公众号:哥飞养网站防老:网站可以做成一生的事业

哥飞也给大家说了《2023年了,为什么还要做网站?为的是可控的流量,可控的用户,可控的收入。》 哥飞的社群就是围绕着"养网站防老"话题,带着大家一起做网站赚钱,让每一位朋友都能够慢慢有一个自己的小果园。 目前社群分为两个微信群,一群已经有471位朋友了,也就是只剩29个位置了,目前价格888元。二群已经满了100人,目前价格是555元。 这是一个什么社群呢?是一个执行力十足,不断有报喜的好消息传来的社群。

入群100天,哥飞的朋友们手握百万流量,支付订单滚滚来

社群朋友9月份新上的网站从谷歌获得了1万个点击。

恭喜群友做了个网站上线21天拿到10万目PV,又花了13天变成了20万日PV

群友新站上线9天拿到11030个独立访客,他是怎么做到的?

社群主要面向技术开发者、产品经理、设计师等人群,大家一起讨论独立开发、出海产品、流量获取、流量变现等话题。 社群讨论的话题主要是围绕着网站来的,用网站来承接流量,然后变现。那么就要考虑做什么网站,所以需要去挖掘需求。

然后去搞流量,可以是SEO,也可以是发帖宣传推广,还可以是付费软文。

有了流量之后就得考虑如何变现,可以是广告变现,也可以是联盟导购,更可以直接向用户收费。

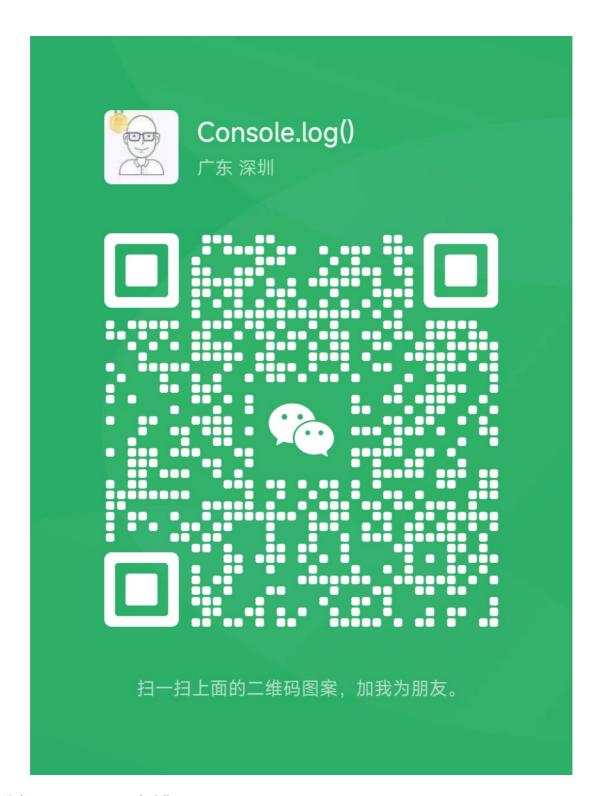
社群从加入日期开始计时,365天后到期。

群里讨论很活跃,行动很迅速,大家已经做了几十个产品了。

这个社群7月2号开始运营的,到今天3个多月时间里,主要讨论了以下话题:

1、建站基础,如何快速做一个网站; 2、SEO基础,如何优化网站; 3、推广基础,如何宣传推广网站; 4、运营基础,如何运营好一个网站; 5、Adsense基础,如何靠谷歌Adsense赚广告费; 6、一些工具使用经验分享,如Semrush分析别的网站流量和出入站链接,Similarweb如何看流量; 7、基于Semrush、Similarweb等工具,如何去发掘新需求,发现新网站; 8、实战经验,如何去抓住新词热词做网站,从搜索引擎获取流量。

以及其他更多相关话题,欢迎加哥飞微信 qiayue 加入社群大家一起出海赚钱,养网站防老。



#养网站防老 #seo #ChatGPT #自动化