

有消息称Sora不会在12月之前发布，所以我们还有10个月的准备时间，赶紧上个Sora相关的网站吧

原创 我是哥飞 哥飞 2024-03-13 23:44:31 广东

大家好，我是哥飞。

有业内消息称，在2024年12月之前，OpenAI为了一些事情的考虑，不会发布Sora。

现在到12月，还有10个月的时间，这么长的时间，Sora的热度就会慢慢下降。

相应的，想要做Sora相关网站的人也会变少。

而如果我们能够趁着这个机会，早点上线一个Sora相关的网站，那么就会有10个月的时间给我们去优化关键词，等到Sora真正发布那一天，就可以开始采摘胜利的果实了。

当然，我不建议大家去主要优化“Sora”或者“Sora AI”这两个词，因为这是 OpenAI 的官方品牌词，谷歌也是知道的，所以再怎么优化都不可能拿到第一名。

更建议的方式是去找一个使用场景，然后基于Sora的文字生成视频能力，实现产品，帮助用户完成目的。

举个例子来说，做一个儿童动画故事生成器？

这个妈妈们会很愿意买单哦。

还有更多场景，大家都可以去挖掘一下，哥飞就不一一给大家列举了。

那么想要做一个 Sora 相关的网站，最快的方式是什么呢？

当然就是用哥飞开源的 SoraWebui，项目地址：

<https://github.com/SoraWebui/SoraWebui/>

 Fork 383 

 Star 1.9k 

About

SoraWebui is an open-source Sora web client, enabling users to easily create videos from text with OpenAI's Sora model.

 sorawebui.com/

openai

webui

sora

这个项目现在已经有 1900 多个 Star 了，值得你拥有。

另外提醒一下，安装部署之后，请一定要修改为你自己的网站名称、标题、Logo，否则你就是给 SoraWebui 增加一个兄弟网站而已。

只有用你自己域名品牌名称，专门优化你找的使用场景的相关关键词，才有戏。

有了10个月的时间准备，足够你把相关关键词优化上去了。

昨天哥飞写了《[【养网站防老】](#)每个人都要有自己的小果园，今天请为你的果园种下第一棵小树苗吧》。

我们经常听人说“种一棵树的最好时间是10年前，其次是现在”，但其实哥飞想说：

种一棵树的最好时间就是现在，因为我们无法穿越时空，无法改变过去，那么只能珍惜当下，抓住现在我们能够抓住的机会，立即开始行动。

哥飞想再次跟大家说，请立即开始种下你的第一棵小树苗吧！

以下是近期哥飞写的文章：

1. [1200UV的AI工具站每天200美元收入](#)
2. [【养网站防老案例】](#)月访问量277万的工具站，已运行11年
3. [【哥飞推荐】](#)如果你做AI工具没灵感，可以来这里：一个让你可以找到真实AI需求的地方
4. [上站，上站，朋友们请上站！想要赚美元就多上站！](#)
5. [【哥飞评站】](#)AI贴纸生成网站 [StickerBaker](#) 的SEO评测报告和改进建议（4000字）

如果你想跟着哥飞做网站来种下小树苗，如果你想出海赚美元，欢迎加入“哥飞的朋友们”社群，与哥飞和1200多名朋友们一起出海，为全球人民服务。

下面为大家介绍一下哥飞的这个付费社群。

社群目前暂时是微信群形态，有一个配套的网站，已上线第一版，社群内朋友可见。

社群主要面向技术开发者、产品经理、设计师等人群，大家一起讨论独立开发、出海产品、流量获取、流量变现等话题。

社群讨论的话题主要是围绕着网站来的，用网站来承接流量，然后变现。

那么就要考虑做什么网站，所以需要去挖掘需求。

然后去搞流量，可以是SEO，也可以是发帖宣传推广，还可以是付费软文。

有了流量之后就得考虑如何变现，可以是广告变现，也可以是联盟导购，更可以直接向用户收费。

社群目前超过1000人，新的一期开始了，这期哥飞将带着大家实战，每个月都会安排任务，推着大家前进，让大家能够赚钱。

目前社群价格999元一年。

社群按照365天计时，也就是你今天加入后，明年今日到期。

前两期讨论很活跃，行动很迅速，大家已经做了上百个产品了。

有的几人小团队已经用几个月时间从零开始做到了月收入4万美元以上，还有的单人实现了月收入几千美元。

这个社群7月2号开始运营的，到今天8个多月时间里，主要讨论了以下话题：

- 1、建站基础，如何快速做一个网站；
- 2、SEO基础，如何优化网站；
- 3、推广基础，如何宣传推广网站；
- 4、运营基础，如何运营好一个网站；

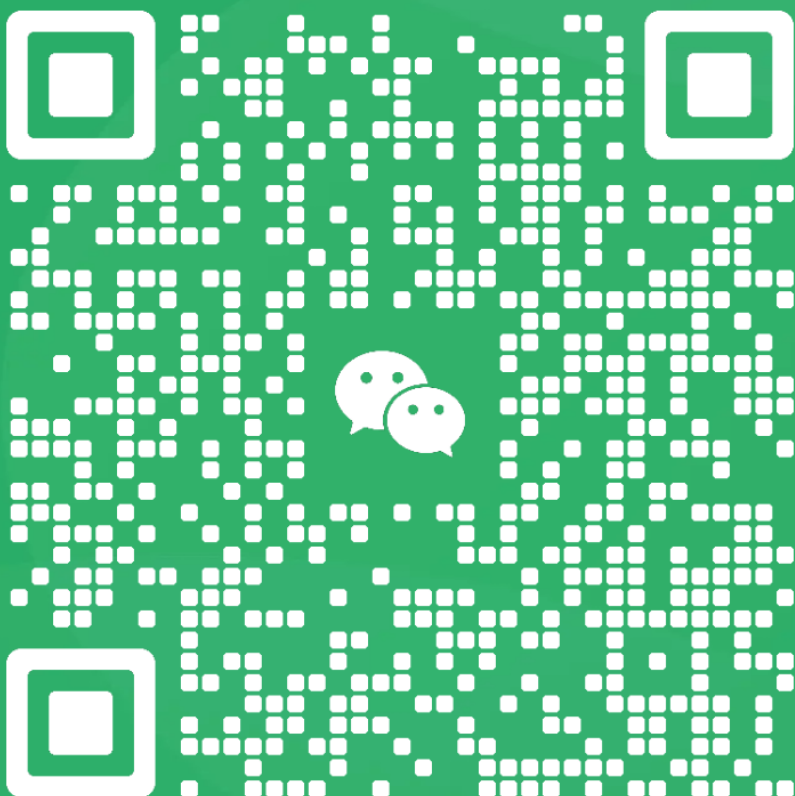
- 5、AdSense基础，如何靠谷歌AdSense赚广告费；
- 6、一些工具使用经验分享，如Semrush分析别的网站流量和出入站链接，Similarweb如何看流量；
- 7、基于Semrush、Similarweb等工具，如何去发掘新需求，发现新网站；
- 8、实战经验，如何去抓住新词热词做网站，从搜索引擎获取流量。

以上所有讨论都沉淀到了社群配套网站 [web.cafe](#) 上，所以第三期大家一进群就可以看到前两期的精华内容，以及其他更多相关话题。

欢迎加哥飞微信 [qiayue](#) 加入社群大家一起出海赚美元。



哥飞
广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。

