

社群朋友两个日UV过10K的新网站：一个靠SEO，一个靠自发传播

原创 我是哥飞 哥飞 2023-11-10 22:55:56 广东

大家好，我是哥飞。

之前我们一直聊SEO，可能大家会有误解，是不是流量只能靠SEO呢？

其实不是的，哥飞之前在《需求有了，网站也做好了，流量从哪来？》里其实写过：

所以，答案已经呼之欲出了，流量要么从搜索引擎里来，要么从各种推广渠道来，要么从用户自发传播来。

一、从搜索引擎来流量

我们为什么要去找低竞争词，为什么要去找新词，目的都是为了能够在谷歌更容易拿到排名，从而得到从搜索引擎来的流量。

至于具体怎么找词，请看上面列出来的文章。

二、从免费推广渠道来流量

有各种各样的社区网站、社交网站、博客平台都支持发布文章，我们可以真诚一点，在上面去给网友们介绍我们做的产品，请求他们使用，并且给出意见。

还有些导航、周刊等支持自助提交产品，也可以去提交。

三、从付费推广渠道来流量

有一些科技博客、媒体、自媒体等都支持付费发布软文，可以花点钱去发布一些相关文章，既能引起其它媒体关注，又能让很多用户知道。

四、从用户自发传播来流量

这就是为什么我们说要做AI+工具，因为现在大家依然对AI相关的工具抱有极大的热情，只要看到好玩的，好用的，都愿意分享出去。

举例这两天到处都在传播的 <https://www.smashorpass.ai/>，其实就是老爱迪尔+AI，甚至都没有多少AI含量，仅仅因为他用了 .ai 后缀域名，仅仅因为他宣称所有图片都是AI生成，于是大家就争相传播了。

smashorpass.ai

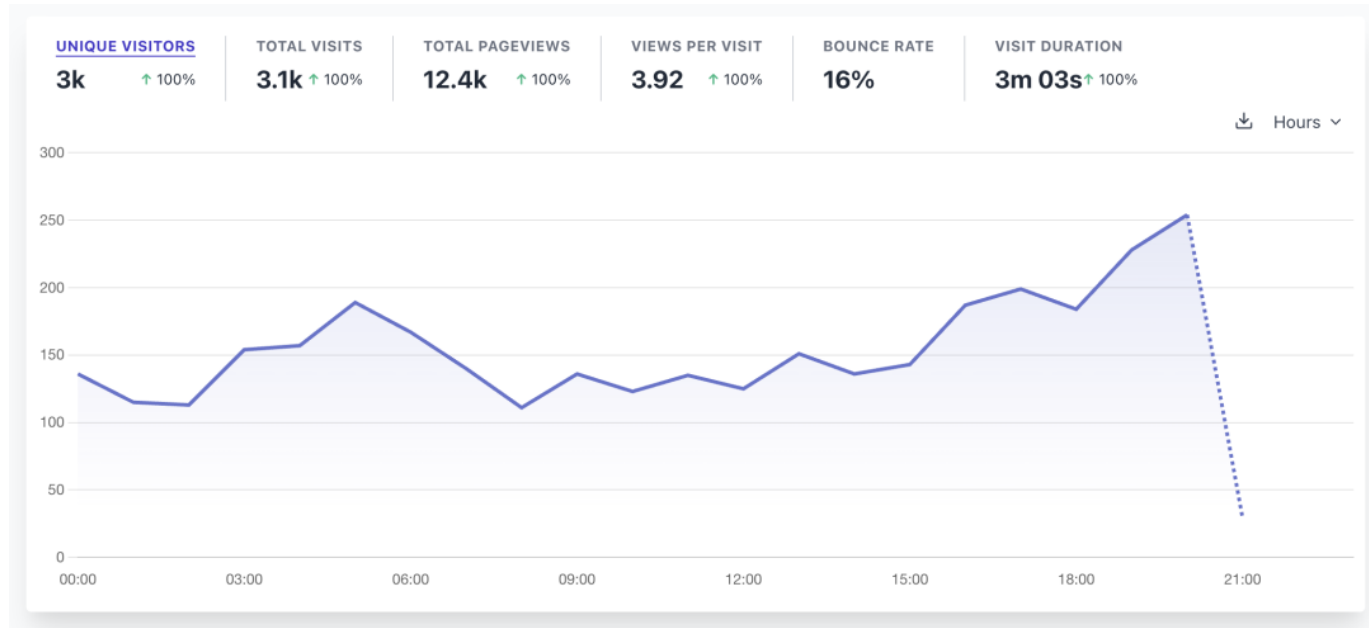
The more you rate, the hotter it gets!

哥飞社群里两个小伙伴最近做的两个网站，刚好一个是靠SEO从搜索引擎来流量，一个是靠着免费渠道推广然后靠用户自发传播获取了更大的流量。

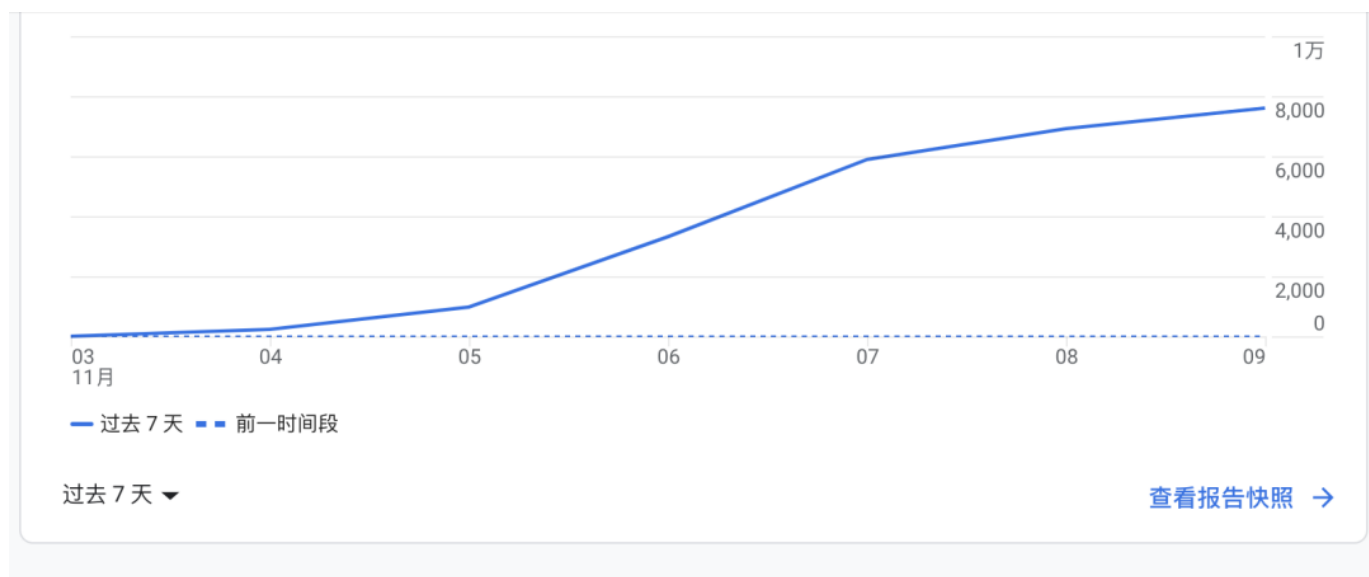
先看第一个网站，其实就是这周一哥飞在《上线5天的新网站，今日UV3000多》介绍过的网站。

注册商	GoDaddy.com,LLC
更新时间	2023年11月03日
创建时间	2023年11月01日
过期时间	2024年11月01日 

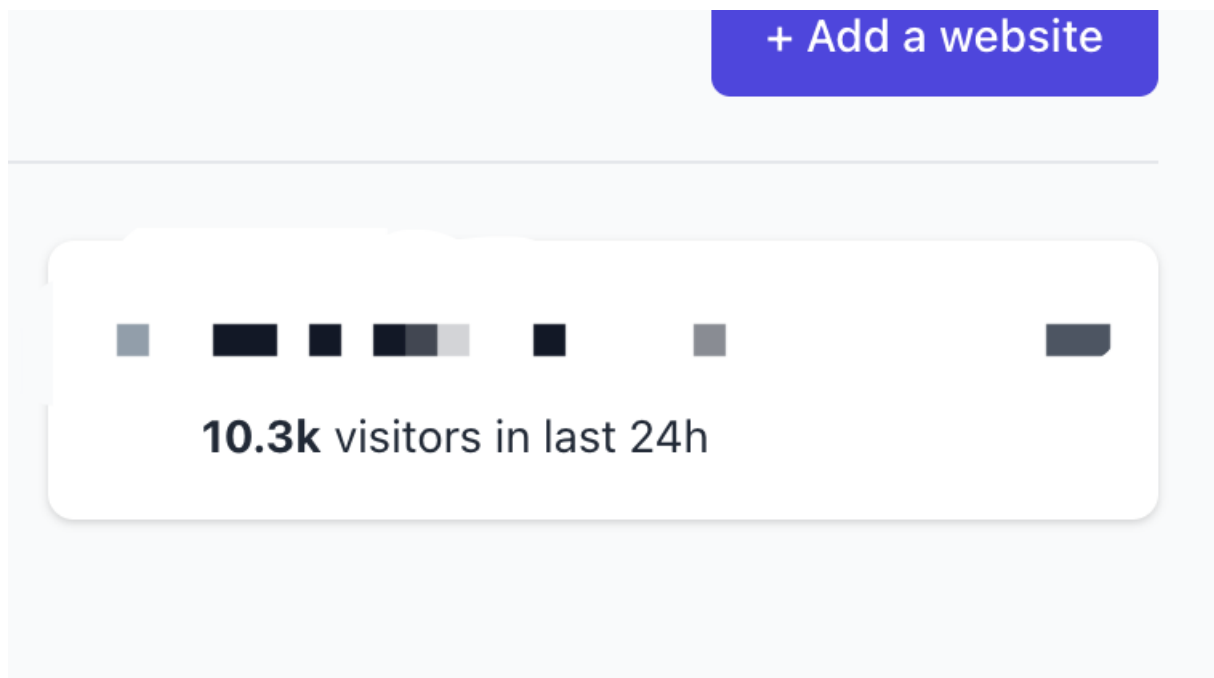
11月1日注册的域名，2号上线的，周一6号算是第5天，当天21点截图的，日UV已经三千了，后来当天结束，全天UV是3700多。



我们再看下曲线图，前几天流量小，后来不断上升，每一天流量都比前一天多，昨天9号已经有8K的UV了。

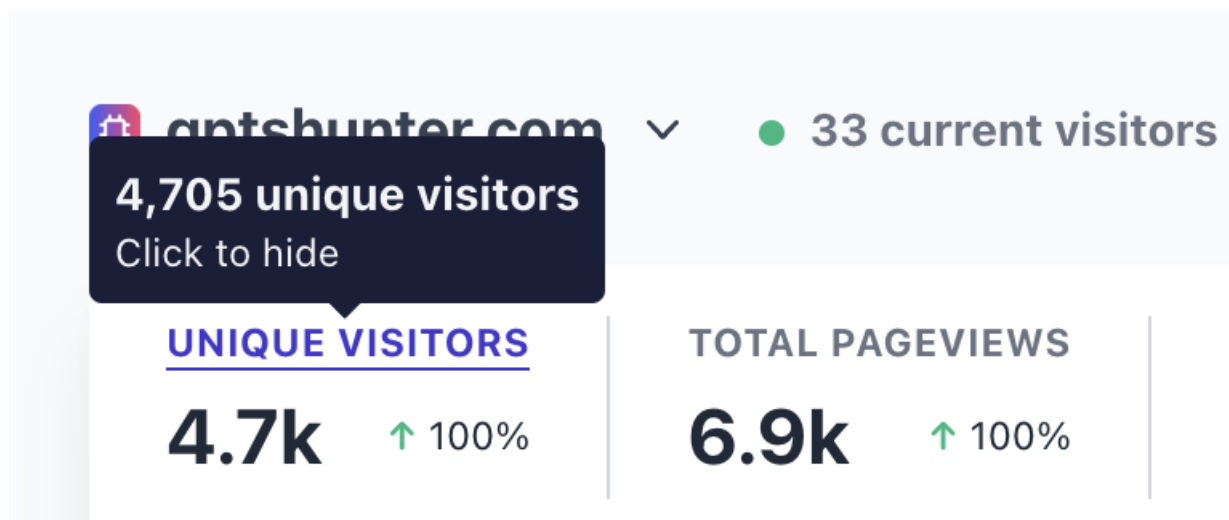


今天，10号，如果按照上线时间算，是第9天，22点时截图最近24小时流量已经过10K了，那么今天实际总流量肯定也是UV能够超过10K的。



再看另一个站，就是前天哥飞在《如何发现最新最全的GPTs？一百多个GPTs全介绍，GPTs 大全都在这里》介绍的 <https://GPTsHunter.com>。

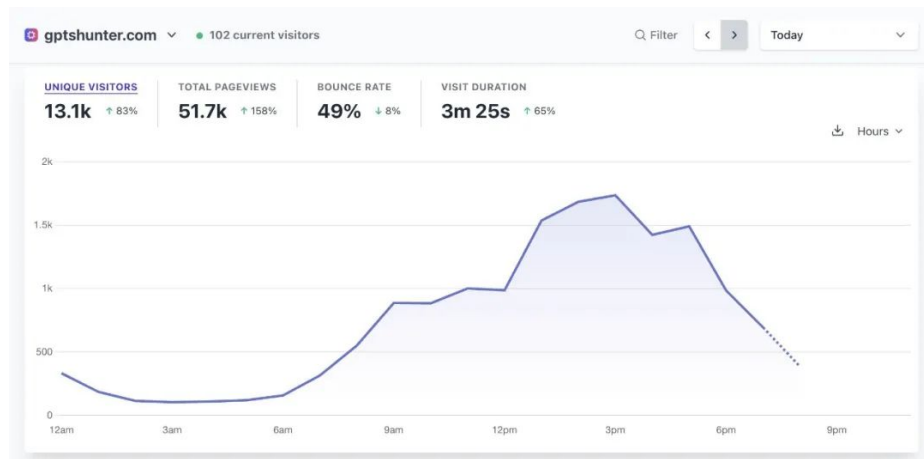
前天上线第一天UV是4705，PV是6900，PV/UV比例是1.46，这是因为第一天上线只是单页网站。



昨天上线第二天的UV是7100，PV是20000，PV/UV比例是2.8，这个数据上升了，是因为第二天上线了详情页，页面多了。



今天是上线第三天，2030时UV已经13100了，PV是51700，PV/UV比例是3.9，这是因为第二天上线详情页不是0点上线的，也就是有一段时间还是单页网站，后面变成多页面网站。



这两个网站，一个靠SEO，9天就拿到了超过10K的UV，另一个靠着初期在免费渠道宣传，之后靠用户自发传播，3天拿下超过10K的UV。

所以大家就知道，为什么哥飞之前在《需求有了，网站也做好了，流量从哪来？》要写4种获取流量的方式了吧，因为每一种都真的有用。

所以，答案已经呼之欲出了，流量要么从搜索引擎里来，要么从各种推广渠道来，要么从用户自发传播来。

一、从搜索引擎来流量

我们为什么要去找低竞争词，为什么要去找新词，目的都是为了能够在谷歌更容易拿到排名，从而得到从搜索引擎来的流量。

至于具体怎么找词，请看上面列出来的文章。

二、从免费推广渠道来流量

有各种各样的社区网站、社交网站、博客平台都支持发布文章，我们可以真诚一点，在上面去给网友们介绍我们做的产品，请求他们使用，并且给出意见。

还有些导航、周刊等支持自助提交产品，也可以去提交。

三、从付费推广渠道来流量

有一些科技博客、媒体、自媒体等都支持付费发布软文，可以花点钱去发布一些相关文章，既能引起其它媒体关注，又能让很多用户知道。

四、从用户自发传播来流量

这就是为什么我们说要做AI+工具，因为现在大家依然对AI相关的工具抱有极大的热情，只要看到好玩的，好用的，都愿意分享出去。

举例这两天到处都在传播的 <https://www.smashorpass.ai/>，其实就是老爱迪尔+AI，甚至都没有多少AI含量，仅仅因为他用了 .ai 后缀域名，仅仅因为他宣称所有图片都是AI生成，于是大家就争相传播了。

smashorpass.ai

The more you rate, the hotter it gets!

最后再推荐大家看看哥飞昨天写的这篇文章《能让大家的网站上线第一周就有流量的付费社群“哥飞的朋友们”优惠进行中，仅剩79个名额就要涨价了》，现在优惠名额只剩46个了，请不要错过机会哦。

哥飞的付费社群“哥飞的朋友们”从7月2日开始运营到现在，120多天过去了，目前一群已满，二群已经有121位朋友加入了，优惠活动正在进行中，仅剩46个名额。

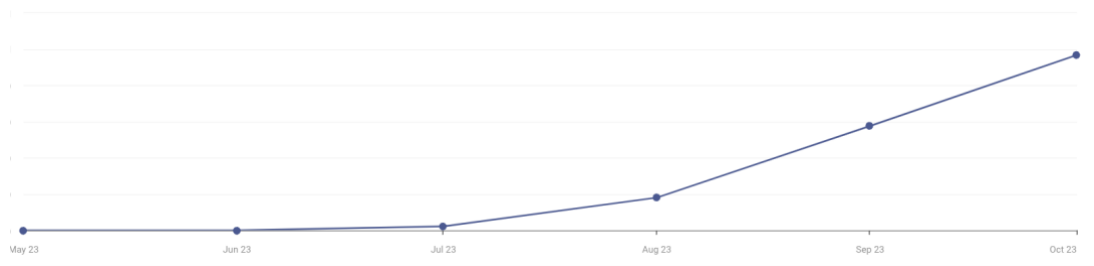
目前定价是555元，满200人后，将要涨价到666元，你不再加入，优惠就没了。

如果你想做网站养老，哥飞的付费社群就值得你加入。

已经加入的朋友们，已经做出了很多有不错流量的网站，哥飞给大家看看过去4个月大家做的一些网站的成绩。

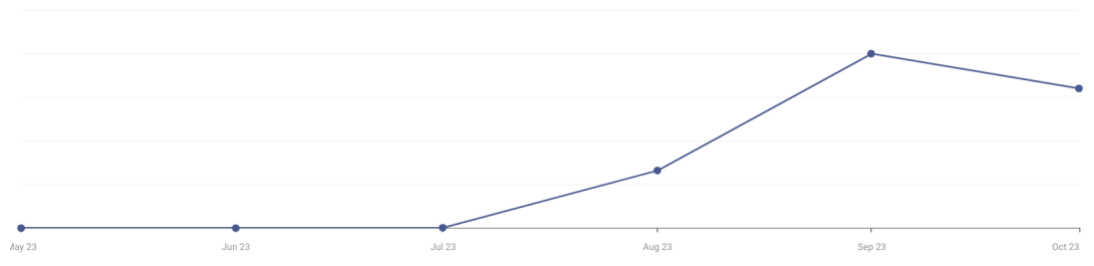
为了给社群朋友们保密，除非站长自己主动公开，不然一般不会给大家透露域名，所以以下数据，大家看曲线就好，不要问哥飞要域名。

先看第一个网站，7月份做的，上线就有流量，之后每个月流量都在上升，画出来一条完美的上升曲线。



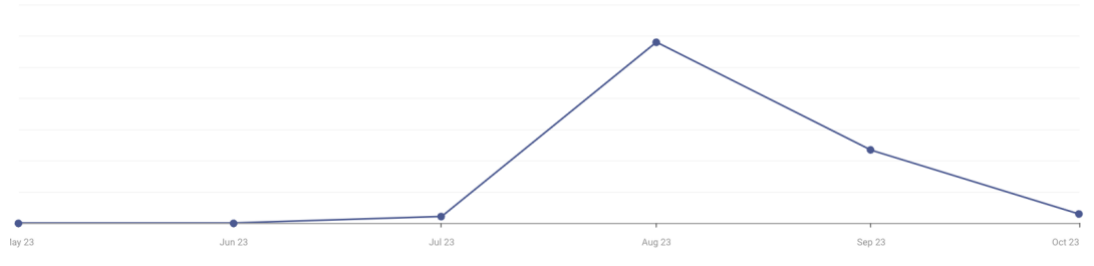
这个网站66%流量来自于搜索引擎，28%流量来自于直接访问，也就是说，这么大的流量，这么完美的曲线，完全来自于谷歌的馈赠。

再看第二个网站，8月做的，也是当月就有流量，之后一路上升，9月流量最高，之后10月流量略有下降。



这个网站49%流量来自于搜索引擎，38%来自于直接访问，10%来自于外链。这里推广时买了一些外链，不仅带来了权重，也带来了流量。

再看第三个网站，这个网站出道即巅峰，可惜因为某些原因后继乏力。7月份做的网站，8月流量暴涨，之后流量不断下降。



这种网站有没有意义呢？还是有意义的，让这位朋友探索出来了一条新站上线获取流量和权重的方法。

而且最神奇的是，这里只有20%流量来自于搜索引擎，其它70%流量来自于直接访问。

这里哥飞解释一下直接访问，用户之自发传播就属于直接访问，被分享到各个即时通信软件上，被点击打开，无法跟踪来源的，也算直接访问。

从这里你就知道这个网站有多优秀了。

再看下一个网站，9月初做的，当月就流量挺大的，10月流量更大，也是一条完美的上升曲线。



55%流量来自于搜索引擎，40%流量来自于直接访问。

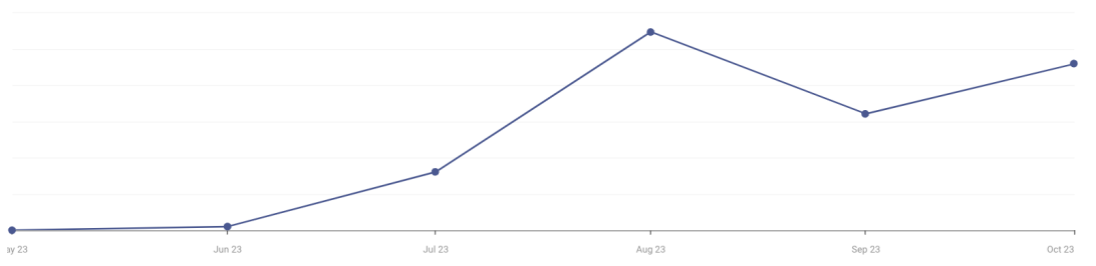
一看到这么多直接访问你就知道，这也是用户会自发传播的网站。

再看一个网站，9月底做的，刚上线就发现能够从搜索引擎获取流量，于是继续去做站内优化和增加外链，然后10月份流量爆发。



这个网站70%流量来自于搜索引擎，25%流量来自于直接访问。

再看一个网站，也是7月份做的，流量曲线虽然不是一直上升，但也是跌落一点之后又会上升。



通过这些网站你就会发现，哥飞教的办法，并不是只能一时获得流量，而是一直可以获得流量。也就是说，哥飞不教垃圾站的做法，哥飞教的都是可以拿来养老的网站做法。

- 5、谷歌首页有10个位置，虽然有人已经占据了第一名，也不代表在这个需求我们不能做了。赢家通常不会通吃，我们在后几名也没关系，也能拿到一些流量；

6、做网站就像是种树一样，先种下第一棵树，再种下第二棵树，慢慢你就有了一个小果园，收成会越来越好；

7、尽量多种几种不同品种的果树，既可以使得一年四季都有水果吃，又可以防止“病虫害”导致同种果树死亡；

8、网站可以做成一生的事业，只要碳基生命还存在，就还会有网站的需求，我们就还能靠网站来赚钱；

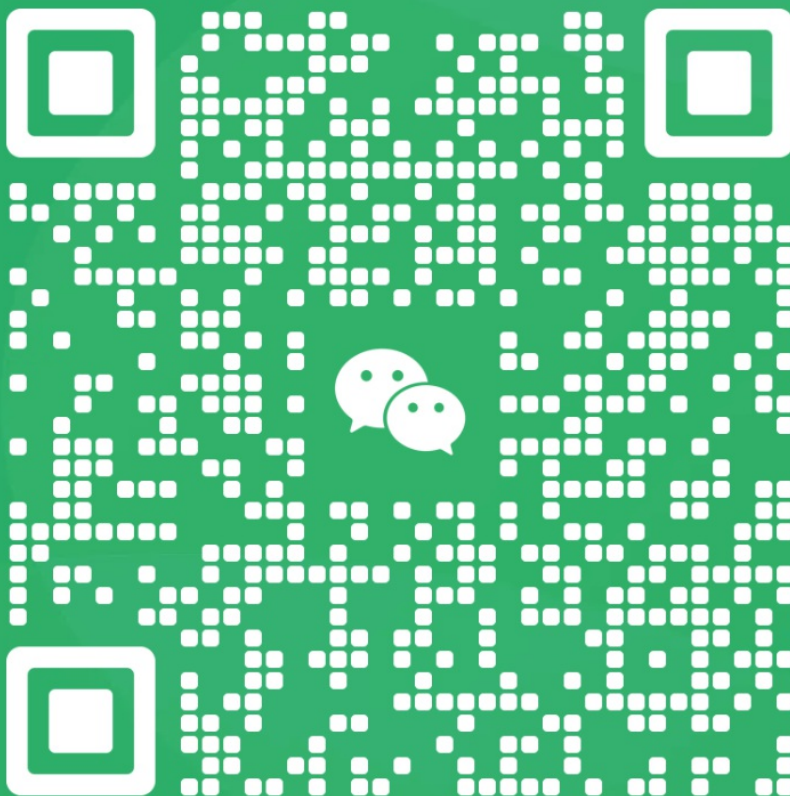
9、养儿防老不如养网站防老。
- 我是哥飞，公众号：[哥飞养网站防老：网站可以做成一生的事业](#)

现在哥飞的这个付费社群优惠活动进行中，目前价格555元，仅剩46个名额，欢迎你的加入。
如果对社群感兴趣，请加哥飞微信 [qia Yue](#) 咨询了解。



Console.log()

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。