再聊多语言: 为什么不建议使用子域名而更建议使用子目录

原创 我是哥飞 哥飞 2024-02-17 19:02:42 广东

大家好,我是哥飞。

上一篇文章还是大年初二写的,之后一直在休息,昨天回到深圳了,今天初八,开工了。

先祝大家开工大吉,万事顺意,出海起飞,流量多多,美元多多!

关于多语言,其实哥飞之前写了好几篇文章了:

- 1. 他给博客增加多语言支持后,访问量增加了10倍
- 2. 【6000字详解】养网站防老第6步: 利用ChatGPT给网站增加多语言支持
- 3. 从一个月访问量7.8亿的网站告诉你子域名和子目录该如何选择
- 4. 【5800字长文】从网站站内优化到部署上线再到推广运营一篇文章让你学明白
- 5. 别人做过的产品我还能不能做? 哥飞告诉你, 还能做
- 6. 为什么俄罗斯版妙鸭相机即使拿下1840万月访问量,也主要只在几个国家火?哥飞告诉你答案

最近社群里的有新朋友继续提问,为什么不建议用子域名做多语言?

哥飞的回答是,谷歌其实会把每一个域名当作一个独立的网站,同一个域名下的多个子域名也会当成不同的网站。每一个网站在谷歌那里都是从零开始积累权重的,如果我们用子域名做多语言,如果有10个语言需要支持,就相当于你需要从零开始冷启动10个网站,相对于子目录形式,你的难度和工作量立马乘10。

假设域名是 abc.com,那么甚至 abc.com和 www.abc.com在谷歌眼里也是两个网站,所以我们需要选定一个域名作为我们网站的主域名,然后把另一个域名301跳转到主域名。

哥飞建议大家选择 abc.com作为主域名,然后把 www.abc.com 301 跳转到 abc.com。

为什么呢?

因为现在大多数用户已经习惯了输入无 www 的域名直接访问了,在别的地方介绍你的产品给你留下链接时也会直接留下 无 www 的形式。

那么在谷歌眼里,是无 www 形式的网站反向链接加一,也就是 abc.com的权重增加了,如果你的主域名就是 abc.com,那么权重直接就加到了你的网站上。

而假设你选择的主域名是 www.abc.com,那么虽然 abc.com通过 301 跳转把权重传递过来了一部分,但是也不可能全部传递,所以你的反向链接带来的效果其实就打了折扣了,换句话说就是你的反向链接被浪费掉了。

那么有人可能会问,你怎么证明你这个猜测呢?为什么你会认为每一个子域名在谷歌眼里都是单独积累权重的呢?其实举三个例子就很容易明白了。

第一个例子,Ahrefs 的反向链接检测工具检测的就是你输入的域名的反向链接,当你输入 abc.com时,www.abc.com的链接不会出现在结果列表里。

https://ahrefs.com/backlink-checker/

第二个例子,Google Search Console 里,每一个子域名都需要单独添加,你可以同时添加 abc.com 和 www.abc.com。

甚至同一个子域名的 http 和 https 在谷歌眼里也是两个不同的网站,所以我们也需要把 http 通过 301 跳转到 https。

第三个例子,假设所有的子域名共享权重,那么会乱套的。

这里哥飞拿 github.io 这个域名来举例说明,这是 Github 提供给开发者使用的免费域名,所有的 Github pages 部署的网站,都默认有一个 github.io 的子域名。

有很多 Github pages 网站都已经运行很多年了,拿到了很多反向链接,假设谷歌默认所有子域名都共享反向链接权重,那么我现在如果想要拿到某个词的排名,直接去创建一个新的 Github pages 站点,就相当于在高权重域名下做一个新词,很容易就因为高权重而拿到了排名,这不就乱套了吗。

综上所述,谷歌不可能会共享不同子域名的权重,所以我们做多语言时,就需要用子目录形式,而不是子域名形式。

另外多说一句哈,对于一些特别高权重的域名的子域名,谷歌的确也会给一个初始的权重,但不会太高。如维基百科开了一个新的子域名做的网站,谷歌默认就会比较信任这个网站。

另外再说一句, 既然高权重域名的子域名不行, 那么高权重域名的内页是否可行呢?

哥飞告诉你,这是可行的,并且哥飞之前就跟社群里朋友们详细介绍了这种用法。

. . .

2023年10月16日 下午16:23

以下几个域名都权重很高,有时候我们发现一个词,如果我们做网站段时间竞争不过的话,可以考虑同时开发App或者浏览器扩展,用这些平台的域名去竞争,这就要求我们做好产品在这些平台的介绍页面的SEO



苹果 AppStore: apps.apple.

com

谷歌Play: play.google.com

谷歌扩展: chromewebstore.

google.com

除了以上平台,还有哪些平台能够让我们创建内页呢?

欢迎加入哥飞的付费社群"哥飞的朋友们",里边就会有你想要的答案。

社群目前暂时是微信群形态,有一个配套的网站,已上线第一版,社群内朋友可见。

社群主要面向技术开发者、产品经理、设计师等人群、大家一起讨论独立开发、出海产品、流量获取、流量变现等话题。

社群讨论的话题主要是围绕着网站来的,用网站来承接流量,然后变现。

那么就要考虑做什么网站, 所以需要去挖掘需求。

然后去搞流量,可以是SEO,也可以是发帖宣传推广,还可以是付费软文。

有了流量之后就得考虑如何变现,可以是广告变现,也可以是联盟导购,更可以直接向用户收费。

社群目前超过1000人,新的一期开始了,这期哥飞将带着大家实战,每个月都会安排任务,推着大家前进,让大家能够赚钱。

目前888元优惠价已经结束,前两天已经正式涨价为999元了。

社群按照365天计时,也就是你今天加入后,明年今日到期。

前两期讨论很活跃,行动很迅速,大家已经做了上百个产品了。

有的几人小团队已经用几个月时间从零开始做到了月收入4万美元以上,还有的单人实现了月收入几千美元。

这个社群7月2号开始运营的,到今天7个多月时间里,主要讨论了以下话题:

- 1、建站基础,如何快速做一个网站;
- 2、SEO基础,如何优化网站;
- 3、推广基础,如何宣传推广网站;
- 4、运营基础,如何运营好一个网站;
- 5、Adsense基础,如何靠谷歌Adsense赚广告费;
- 6、一些工具使用经验分享,如Semrush分析别的网站流量和出入站链接,Similarweb如何看流量;
- 7、基于Semrush、Similarweb等工具,如何去发掘新需求,发现新网站;
- 8、实战经验,如何去抓住新词热词做网站,从搜索引擎获取流量。

以上所有讨论都沉淀到了社群配套网站 web.cafe 上,所以第三期大家一进群就可以看到前两期的精华内容,以及其他更多相关话题。

欢迎加哥飞微信 qiayue 加入社群大家一起出海赚美元。

