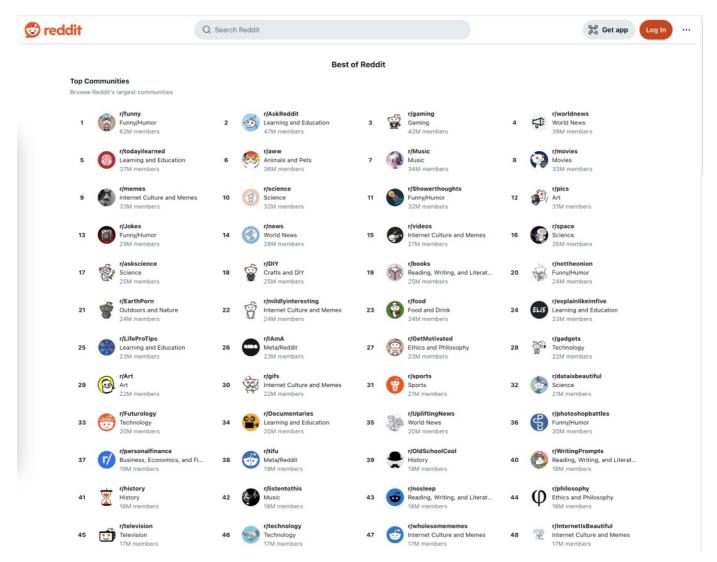
【哥飞分享】一文详解 Reddit 发帖推广经验与教训

我是哥飞 哥飞 2024-07-29 23:16:33 广东



哥飞的朋友们社群成员阿晓写了一篇 Reddit 推广经验和教训总结帖子, 哥飞转载到公众号, 分享给大家看一下。

	可以的	2024/7/29 14:58
	哥飞 我晚上发一下	2024/7/29 14:58
	阿晓 感谢飞哥!	2024/7/29 14:58
	阿晓 在公众号编辑方面,除了提供那个链接,还需要提供	2024/7/29 14:59 供些什么吗?
(included the second	哥飞	2024/7/29 14:59
	暂时不用了	
	阿晓 嗯嗯,那还有其他需要我做的事情吗?	2024/7/29 15:00
	哥飞 晚上我发文章时,如果有需要,再找你哈	2024/7/29 15:01
	阿晓 好的,辛苦飞哥了	2024/7/29 15:02

作者: 阿晓首发: 掘金

https://juejin.cn/post/7396588085683355700

以下为文章原文

中国团队做出海产品,Product Hunt是一个广为人知的产品发布、推广平台,网上关于Product Hunt的发布经验也非常多。但是流量是Product Hunt的**600多倍**的Reddit,却没有被广泛讨论。一方面是由于Reddit 并非专门为产品发布而设计;另一方面,论坛严格的规则,也使得大部分直接营销推广的帖子刚一发布就被删除,在Reddit上做产品推广的难度要大很多。我在两周前上线了一个专为寻找AI工具而设计的搜索引擎:AskAITools(askaitools.ai/),这两周一直在各处宣传推广,其中Reddit上的宣传推广,是最为艰辛和耗时的。我把我的经验教训记录在此,希望能对其他做应用出海的同伴有所启发。

Quick and Bright, Al in Sight.

The Best Search Engine for AI Tools

Just Ask Al Tools!

writ	ing	
oout 50 re	esults	
	Writesonic	
ws	Best Al Writer, Al SEO Toolkit & Custom Al Chatbots	
_	± 3.8M ♂ 04:16 ♥ 59%	
_	Writer	
	The Al-powered documentation writer. It's documentation that just appears as you build	
	± 5.1K ⊙ 00:30 ♥ 47%	
_	Write	
	Generate top quality texts. Instantly.	
-	Writeless	
	The Best Al Essay Writer	
1	± 39.1K ♂ 04:48 ♥ 66%	

@福士国金技术社区

Reddit简介

这里先简单介绍一下Reddit,对于已经熟悉Reddit的伙伴,可以直接跳到下一节。

Reddit(www.reddit.com/)类似于国内的百度贴吧,是一个包含各种主题的大型论坛。整个论坛的活跃度非常高,上个月(2024年6月)的**访问数达到24亿**,是全球访问量第15的网站。每个主题是独立的板块,称为"subreddit",专注于特定的领域,从科技、游戏到烹饪、旅行等应有尽有。每个版块是版主自治,有自己独立的规则。大家可以在各个子板块发帖,评论他人帖子,对他人帖子或评论进行点赞(UpVote)和点踩(DownVote)。

Karma是Reddit的积分系统,可以理解成用户的经验值或信誉值,大概等于点赞数减点踩数。一方面分为"帖子karma"和"评论karma",另一方面也分"整体karma"和"子板块karma"。在有些版块发帖,必须满足一定的Karma数要求。另外Karma数值越低,帖子被判为垃圾贴被删除的概率就越大。所以想办法获取Karma值是前期重要的准备,后文会单独用一小节来讲述。Reddit用户普遍厌恶明显的广告和复制粘贴的内容,他们更欣赏原创、有价值的分享。另外,幽默是Reddit文化的重要组成部分。我们发帖的文风尽可能要符合论坛的调性。

发布版块选择与部分版块规则详解

由于各个子板块是独立的,所以我们需要选择一个或多个最适合我们产品推广的版块(对,同一篇文章在多个不同版块重复发表是允许的,但不鼓励,有被删除的风险)。选择版块时,需要考虑版块主题与产品的相关性、版块流量大小、版块发帖要求的严格程度这3个方面。下表整理了我找到的可能作为发帖推广的版块的详细信息,包括版块名、中文翻译、链接、版块的成员数、版块规则。主题包括创业、开发、营销、AI等。一共列了59个版块,其中我发过帖的版块有23个,评论过的版块有个3个。剩下的是和我的产品不匹配,或者性价比太低没发的。

序号	板块名	板块中 文翻译	链接	成员 数	板块规则
1	r/InternetIsBeautiful	互联网 很美丽	www.reddit.com/r/InternetI	17M	- 禁止聚合类网站、生成器、博客、网页游戏、插件、需要下载再能使用的软件、AI生成内容的工具、B端工具 - 在该子板块的发帖或评论数中,不超过10%的营销帖子/评论数。
2	r/ChatGPT	ChatGPT	www.reddit.com/r/ChatGPT/	6.2M	- 帖子必须与 ChatGPT 或 AI 主题 直接相关。- 有一个每周自我推销 帖子,可以在评论里介绍自己的产 品及使用方式。

序号	板块名	板块中 文翻译	链接	成员 数	板块规则
3	r/Entrepreneur	企业家	www.reddit.com/r/Entrepren	3.7M	- 禁止明显营销目的的帖子,同时 帖子不能包含链接
4	r/business	商业	www.reddit.com/r/business/	2.2M	- 禁止营销
5	r/startups	创业公司	www.reddit.com/r/startups/	1.7M	- 禁止营销。- 但在置顶帖中有一个专门分享自己创业项目的帖子,可以按照模板评论。其他主题贴的评论,如果要放链接,至少要有一句话解释。
6	r/smallbusiness	小企业	www.reddit.com/r/smallbusi	1.7M	- 禁止营销。禁止发布其他博客链接,无论是否与主题相关。- 但在置顶帖中有一个专门宣传自己业务或者经验的帖子,可以评论。- 可以在其他相关帖子下面评论,来推广自己的业务。
7	r/OpenAI	OpenAI	www.reddit.com/r/OpenAI/	1.6M	- 在该子板块的发帖或评论数中, 不超过10%的营销帖子/评论数。- 不能只发链接,需要提供项目价值、用途的描述。
8	r/gamedev	游戏开发	www.reddit.com/r/gamedev/	1.6M	- 不是炫耀项目的正确板块,建议到 r/indiegames、r/playmygame 或 r/gamedevscreens去分享 - 可以寻求反馈,并包括链接,例如:www.reddit.com/r/gamedev/c
9	r/marketing	营销	www.reddit.com/r/marketing	1.2M	- 不要要求大家评论或反馈你的网站或产品,相反,请提出具体问题。- 不要包含使用 URL 缩短器的链接
10	r/artificial	人工	www.reddit.com/r/artificia	849K	- 在该子板块的发帖或评论数中, 不超过10%的营销帖子/评论数。
11	r/ArtificialInteligence	人工智能	www.reddit.com/r/Artificia	591K	- 需要在子板块获得25 karma,总karma 100以上,才能发布 - 允许营销,每月限一次,长度需大于100字符。- 帖子语言应该是生动的,而非新闻稿,可以包括链接。提供详细的信息,如: 用户、创建者、开发人员、定价模型、alpha/beta/prod 状态、您可以使用它做什么 - 标题不能是Top X AI for X或类似格式 - 7天内不能发相同的链接
12	r/StableDiffusion	SD	www.reddit.com/r/StableDif	535K	- 如果相关,可以推广
13	r/EntrepreneurRideAlong	企业家 同行	www.reddit.com/r/Entrepren	495K	- 允许营销,如果是高价值的帖子
14	r/IndieGaming	独立游戏	www.reddit.com/r/IndieGami	338K	- 不要发低质游戏
15	r/SEO	搜索引 擎优化	www.reddit.com/r/SEO/	301K	- 禁止反向链接
16	r/aiArt	ai艺术	www.reddit.com/r/aiArt/	257K	- 禁止营销。只能发原创的AI艺术作品,且需要SFW。主要是图片,视频移步r/aivideo
17	r/ChatGPTPromptGenius	ChatGPT 提示词 天才	www.reddit.com/r/ChatGPTPr	213K	- 禁止营销 - 但每周有一个帖子专门分享提示和工具,可以评论。

序号	板块名	板块中 文翻译	链接	成员 数	板块规则
18	r/IndieDev	独立开 发者	www.reddit.com/r/IndieDev/	208K	- 主题是独立游戏。- 没有明确规 定。
19	r/indiegames	独立游戏	www.reddit.com/r/indiegame	198K	- 可以做游戏推广,但发帖内容需要满足规定,不能宣传YouTube频道。- 每周最多发布两次,不要发布其他频道已发的内容。
20	r/sideproject	副业项 目	www.reddit.com/r/SideProje	171K	无
21	r/sweatystartup	艰苦创业	www.reddit.com/r/sweatysta	139K	- 偏服务业和体力劳动的创业,iPhone 游戏、服装品牌和加密货币不算。- 禁止公然的自我推销,但增加价值的讨论是允许的。
22	r/SaaS	软件即 服务	www.reddit.com/r/SaaS/	131K	- 禁止营销, 帖子中不能带链接 (除了转载文章的原文链接)。- 但可以在每周的反馈请求主题贴中 评论。
23	r/bigseo	大SEO	www.reddit.com/r/bigseo/	109K	- 禁止营销 - 禁止一天发多帖,禁 止短链接
24	r/coupons	优惠券	www.reddit.com/r/coupons/	107K	(如果做了优惠券功能,可以发优惠券信息)
25	r/design_critiques	设计评论	www.reddit.com/r/design_cr	98K	- 发布你的设计,让别人评论
26	r/Startup_Ideas	创业想 法	www.reddit.com/r/Startup_I	79K	- 可以讨论和自己公司产品相关内容,但太多宣传会被删除
27	r/aivideo	AI视频	www.reddit.com/r/aivideo/	73K	- 发布超过10秒的AI生成的视频 - 一天只能提交一个
28	r/thesidehustle	副业	www.reddit.com/r/thesidehu	58K	- 允许合理范围内的营销 - 禁止从 网站复制和粘贴博客文章内容 - 禁 止中国商业推广
29	r/growmybusiness	商业增 长	www.reddit.com/r/growmybus	49K	- 禁止博客帖子 - 禁止外部调查/反 馈请求
30	r/GrowthHacking	增长黑客	www.reddit.com/r/GrowthHac	48K	- 分享博客文章、产品、播客或视频,至少需要子板块100个 Karma,并且需要撰写独特的摘要 - 分享SaaS工具,或者要求寻求反馈、测试、评论,需DM管理员, 征得版主同意
31	r/advancedentrepreneur	高级企业家	www.reddit.com/r/advancede	44K	- 分享成熟企业继续发展的技巧等 内容
32	r/MediaSynthesis	媒体合 成	www.reddit.com/r/MediaSynt	42K	无
33	r/ProductivityApps	生产力 应用程	www.reddit.com/r/Productiv	22K	无
34	r/indiebiz	独立生意	www.reddit.com/r/indiebiz/	17K	无
35	r/startup_resources	创业资 源	www.reddit.com/r/startup_r	17K	- 分享和讨论创业资源
36	r/indiehackers	独立黑客	www.reddit.com/r/indiehack	16K	- 用户可以使用 SHOW IH flare 自 我推销其产品 1 次。目的是反馈和 批评,而不是广告。

序 号	板块名	板块中 文翻译	链接	成员 数	板块规则
37	r/small_business_ideas	小生意 想法	www.reddit.com/r/small_bus	15K	- 有价值的推广是允许的,可以放 一个链接
38	r/AlphaandBetausers	早期用户	www.reddit.com/r/alphaandb	15K	无
39	r/IMadeThis	我做了 这个	www.reddit.com/r/IMadeThis	14K	无
40	r/ladybusiness	女性经 济	www.reddit.com/r/LadyBusin	14K	- 允许营销,但要专业(如向VC营 销一样)、礼貌
41	r/Businessideas	商业想 法	www.reddit.com/r/Businessi	11K	无
42	r/ProductHunters	Product Hunt人	www.reddit.com/r/ProductHu	9.6K	- 只能发 Product Hunt 链接
43	r/RoastMyStartup	批评我 的创业	www.reddit.com/r/roastmyst	9K	- 发帖要专业(如向VC营销一样) - 单行介绍+链接将会被禁
44	r/SaaSSales	SaaS销 售	www.reddit.com/r/SaaSSales	8.6K	无
45	r/DotCom	网络公司	www.reddit.com/r/DotCom/	8.6K	无
46	r/Socialpreneur	社会企 业家	www.reddit.com/r/Socialpre	7.1K	无
47	r/microsaas	微型 SaaS	www.reddit.com/r/microsaas	7.1K	无
48	r/MachineThatMakesMoney	赚钱机 器	www.reddit.com/r/MachineTh	6.7K	无
49	r/betatests	beta测试	www.reddit.com/r/betatests	6K	无
50	r/TestMyApp	测试我 的应用	www.reddit.com/r/TestMyApp	3.9K	无
51	r/startups_promotion	创业营 销	www.reddit.com/r/startups	2.6K	- 每天最多分享一次,需和创业相 关
52	r/starter_story	创业者 故事	www.reddit.com/r/starter_s	2.3K	无
53	r/NicheWebsites	小众网 站	www.reddit.com/r/NicheWebs	1.9K	无
54	r/coolaitools	酷AI工 具	www.reddit.com/r/coolaitoo	1.5K	无
55	r/growinpublic	公开增 长	www.reddit.com/r/growinpub	1.5K	无
56	r/buildinpublic	公开建 造	www.reddit.com/r/buildinpu	945	无
57	r/Plugyourproduct	推广你 的产品	www.reddit.com/r/Plugyourp	659	无
58	r/karmaassist	karma助 手	www.reddit.com/r/karmassi	431	无 (这是一个中文子板块)
59	r/MakerHunter	创建者 猎人	www.reddit.com/r/MakerHunt	221	无(这是一个对中国开发者友好的 子板块)

下面针对部分版块,再说一些额外的说明。

r/InternetIsBeautiful(互联网很美丽)、r/OpenAI、r/artificial(人工)这3个版块,都要求你的营销的帖子或评论数,不能超过你在子板块发表的总帖子或评论的数量的10%。也就是意味着,如果你想发1条推广产品的帖子或评论,你必须在子板块先发至少9条(最好10条以上)非营销的帖子或评论。注意这里要求的是子板块,而非整个Reddit论坛。也就是即使你已经在Reddit上发了100条非营销的帖子,如果之前没在该子板块发帖,上来就发一篇营销文章,那就一定会被删帖。因而,先参与到这些版块中,多给其他人的帖子评论,是必做的。

r/ArtificialInteligence(人工智能)版块的要求更严,需要在子板块获得25 karma,总karma 100以上,才能发帖。该板块其他限制,详见表格说明。

禁止发营销帖子,但允许在每周单开的特殊帖子中,通过评论回复推广产品的版块

r/ChatGPT、r/startups(创业公司)、r/smallbusiness(小企业)、r/ChatGPTPromptGenius(ChatGPT提示词天才)、r/SaaS(软件即服务)等版块都禁止直接发营销推广帖子。但是可能发现发营销帖子的用户太多了,堵不如疏,因而每周单独开了一个主题贴,让大家通过评论的方式,宣传推广自己的产品。这些版块,大家遵守版规,在置顶帖的评论区宣传即可。

需与主题匹配

除了硬性规则,在所有版块发帖,内容都应该和版块主题匹配。所以不同的产品适合不同的版块。

r/InternetIsBeautiful(互联网很美丽)是我找到的成员数最多的,且可能推广产品的版块。不过上面多数展示的是好玩但没用的产品,比如用 π 的小数点作为时钟(www.reddit.com/r/InternetI...)等。帖子只能发标题和链接,不能发文字描述。网站禁止发与AI相关的产品,会通过算法进行检测,如果包含,会自动删除。如果你想发布的恰好是非AI相关,且符合版块调性的产品(好玩、漂亮、但不一定有用),这个版块是个很好的选择。

r/Entrepreneur(企业家)、r/business(商业)、r/startups(创业公司)、r/smallbusiness(小企业)、

r/EntrepreneurRideAlong(企业家同行)、r/sweatystartup(艰苦创业)、r/advancedentrepreneur(高级企业家)、

r/Socialpreneur(社会企业家)这些版块,你发帖的主题不能是你的产品,而必须是创业过程中遇到的问题、经历、经验教训等的分享。有些版块可能可以在讲述这些故事过程中,在一个细小的点上提及你的产品,有一些甚至完全不能包含链接。这些版块对帖子的内容要求较高,写作难度大,删帖率较高。但头部几个的成员数也很高,用户质量应该较高。

r/marketing(营销)、r/SEO(搜索引擎优化)、r/bigseo(大SEO)、r/growmybusiness(商业增长)、r/GrowthHacking(增长 黑客)等版块,也应该讨论的是对应行业的话题,也许可以在某个小点提及自己的产品,但不能是以自己产品为中心来宣传。

如果你做的是AI生成艺术相关的产品,r/StableDiffusion、r/aiArt(AI艺术)、r/aivideo(AI视频)等版块就特别适合你。如果与之无关,就不要打扰他们。

如果你做的是独立游戏,试试r/IndieGaming(独立游戏)、r/IndieDev(独立开发)、r/indiegames(独立游戏)。注意 r/IndieDev版块名虽然是独立开发,似乎没有指明开发的哪个方向,但实际整个子板块是关于独立游戏的,如果不是做的游戏,也就不要在上面发帖了。

获得Reddit Karma的几个技巧

上面讲到了有些版块对发帖人的Karma值有硬性要求,另外帖子被删的概率也和Karma值有关。下面介绍几个快速获得 Karma值的小技巧。这些技巧来源于网络,第一个方法我也亲测有效,来源我都放在了后面。

如果你家有萌宠,可以在萌宠相关版块发照片。可爱的猫猫、狗狗很容易引起大家的共鸣,获得Karma(来源:web.okjike.com/originalPos...)

下面列出了Reddit社区中宠物相关的各个版块,如果一个没热度,可以多换几个。当然,如果多个版块都没热度,可能素材就需要调整了。

类别	板块	描述	用户量
综合	r/aww	最大和最受欢迎的可爱动物子版块之一	36M
综合	r/AnimalsBeingDerps	分享宠物搞笑瞬间的版块	8.4M
综合	r/AnimalsBeingBros	分享动物们互相友好的照片和视频	6.9M
综合	r/Eyebleach	分享各种治愈系动物内容的版块	4.3M
猫咪	r/cats	专门分享猫咪相关内容的版块	6.4M
猫咪	r/StartledCats	惊吓的猫	1.5M
猫咪	r/IllegallySmolCats	可爱到犯罪的小猫	1.3M
猫咪	r/blackcats	黑猫	592K

类别	板块	描述	用户量
猫咪	r/Meow_IRL	分享各种搞笑和可爱的猫猫照片和视频	477K
猫咪	r/tuckedinkitties	分享被裹在毯子里的猫咪照片	420K
猫咪	r/PetTheDamnCat	分享猫咪想被抚摸的有趣视频	316K
猫咪	r/kittens	专门分享小猫咪的照片和视频	208K
猫咪	r/CatPictures	专门用来分享猫猫照片的子板块	178K
猫咪	r/CatGifs	专门用来分享猫猫GIF动图	141K
狗狗	r/rarepuppers	分享各种可爱狗狗照片的版块	6.7M
狗狗	r/dogs	专门分享狗狗相关内容的版块	2.7M
狗狗	r/Dogtraining	训练小狗的讨论	1M
狗狗	r/dogpictures	专门用来分享狗狗照片的子板块	998K
狗狗	r/puppies	专门分享小狗狗的照片和视频	166K

如果你擅长绘画,也可以发一下自己的绘画作品(来源:web.okjike.com/originalPos...)。

此外,r/AskReddit 版块是一个问答版块,类似于知乎,你可以找一些自己擅长的问题回答,也很容易涨Karma(来源: 哥飞群友)。

最后,也可以尝试蹭蹭流量,可能有意外的惊喜,比如这里的例子:web.okjike.com/originalPos...

文章准备

用Claude针对每一个版块, 生成独特的文章

在确定了发帖的版块,同时也有了发帖的权限后,下面就是写文章了。我是先手写的中文版本,然后用Claude用英文改写一次,最后再手动调整一次。

我尝试过GPT-4o和Claude 3.5 Sonnet两个模型,结果Claude的语气生动性比GPT好很多,因而更推荐使用Claude。

另外,如果你想在多个版块都发帖,建议用Claude,针对每个帖子的主题特点,单独生成一篇独特的文章。也就是不要用相同的文章重复在多个版块发布。

因为Claude改文章很快,所以增加的成本非常少,获得的收益至少有以下几个方面:

- 每篇文章都是针对改版本量身定做的,因而更容易引起版块内读者的兴趣,减少偏离主题、被版主删帖的风险。
- 更不容易被Reddit系统检测为重复发帖,减少被Reddit系统删帖的风险。
- 更不容易被谷歌识别为重复页面,因而更容易被谷歌索引,增加反链个数。

我使用的prompt如下,大家可以借鉴:

将以上内容用英文,改成适合在Reddit 的 r/xxx上发的形式 r/xxx介绍如下: (将版块的官方介绍复制过来)

常用文章框架

直接生硬宣传自己的产品很容易被删,一般来说需要将我们将产品诞生的整个过程包装为一个故事。下面是一个常用的框架:

- 发现问题: 我在怎样(偶然)的场景下发现了一个痛点
- 研究问题: 现有的解决方案是怎样的,为什么他们还不够完美
- 解决问题: 我采用了什么新的方法去解决这个问题
- 产品化: 为了将我的新方法产品化,中间的开发经历了多少的曲折和坎坷,以及我是怎么解决的
- 结果: 最终实现了怎样的效果, 有何特色
- 寻求反馈: 如果大家有兴趣,可以来看看,非常欢迎大家的反馈

不过值得一提的是,上面的框架是大家最常用的框架,但并不代表这是最优的框架,因为它并没有针对具体版块做出具体调整。也更像是八股文。

所以更推荐的流程是,先写一版包括上面所有内容的版本,然后查看对应版块的热门帖子,参考他们的结构,对以上结构 进行增删。然后再改写为英文。

另外,在有些版块中,结构、语气随意一些,反而能起到更好的效果。

总之, 文无定法。参考上面的框架, 你可以快速得到一个及格分。但是想有特别好的效果, 需要针对版块进行优化, 有时还需要一定的运气。

帖子被删了怎么办

即使上面的要点都注意了,帖子依然有被删的概率,下面针对几种情况,讲讲如果帖子被删了怎么办。这部分参考了这篇文章 mail.ehandbook.com/p/reddit-un...,并结合了我自己帖子被删后的处理经验。

没有达到发布要求

一些版块发帖有明确的特殊要求,未达到就会被系统删除。比如r/InternetIsBeautiful要求不能发和AI相关的,比如r/Entrepreneur要求帖子不能包括链接,比如r/marketing要求不能包含短链接,比如r/startup_resources要求内容必须包括"My post comply with the rules."这句话等等。那么你需要做的就是修改文章,使其符合要求,然后重发一遍。如果无法修改达到要求,比如你的产品就是关于AI的,无法改成不含AI的内容,那就放弃这个版块。

发布过于频繁被Reddit系统删除

有时帖子被Reddit系统删除,但没有说明具体原因,其中一个可能原因是你发帖过于频繁。那么隔一天再发,可能就好了。如果不行,第3天删除帖子中包含的链接再试一次。

内容不符合规定,被版主删除

这种情况应该结合版块主题和规定,大幅修改文章,使其营销味道更少一些,再重发一遍。为保险起见,第二遍发最好不包含任何链接。

互动与拉票

帖子成功发表之后,如果别人评论了,我们当然应该积极回复,提高帖子的活跃程度。

至于是否应该找人评论和点赞,仁者见仁,智者见智。处理得好,可能可以大幅提升帖子的曝光度;处理不好,则可能会加快帖子被删的速度。

尾声

以上是我第一次在Reddit上做营销推广的经验之谈。一方面是第一次经历,另一方面也非营销、运营背景出生,所以可能有诸多疏漏,有问题还请大家多多指教。

另外,从Reddit论坛和Reddit用户角度出发,他们一定是喜欢优质内容,而讨厌营销内容的。真诚、克制、发布优质内容,在这样的前提下,多方互赢的局面才能实现。

作者: 阿晓Ocean

链接: https://juejin.cn/post/7396588085683355700

来源:稀土掘金

著作权归作者阿晓所有。

#宣传推广