

给独立开发者的20条小建议

昨天，“哥飞的朋友们”付费社群成功突破百人门槛，哥飞请社群里的朋友们给独立开发者提一些建议，大家都踊跃参与。以下20条来自于哥飞朋友们的建议，请大家享用。

哥飞：

- 1、以前只做中文站的，那就加上多语言支持，反正有了GPT，翻译不再是难事；
- 2、以前只赚广告费的，试试加上VIP，开始收费；

阿桂：

3. 以前打工的、试试自己做些产品，先从熟悉的开始抄；

西成歌：

- 4、以前躺平的，试着站起来，看看世界正在发生什么变化；

哥飞：

- 5、把别人付费产品中的某个付费点，拿出来单独做个产品；

阿桂：

- 6、不要单打独斗，要合作。开发可以拉上运营、产品一起搞；运营、产品也可以拉个开发一起抄；

弹弹心：

- 7、无论是啥产品，多做几个，就明白咋回事了，就有感觉了；

阿桂：

8. 不要去追求完美产品，能跑了就上线，赚到了第一块钱，再去优化迭代放大；

哥飞：

- 9、不要一个产品不成功就彻底放弃，多做几个，快速试错，快速换方向；
- 10、技术人不仅仅要会技术，还要学会推广；

55:

11、不要研究哪个技术好，能完成用户需求就是好技术；

哥飞：

12、当发现一个产品能赚钱后，投入更多精力去放大；

13、当发现一个关键词能从搜索引擎来流量后，围绕这个关键字，多做几个网站，把搜索流量尽可能多吃一些；

14、不管是搜索引擎也好、社交平台也好，只要是搜索框的地方，就能够获取精准流量；

15、有时候免费的流量也挺香的，反正不花钱，所有能够提交网址的地方，都去提交一遍；

唐唐：

16. 如果利润高确定性强，及时上付费流量，避免同行用付费广告位挤压你的生存空间；

17. 做好planB，发展不可能一直顺风顺水，做好随时被推倒重来的准备；

弹弹心：

18、如果已经有了成功产品经历，可以多了解点信息，要是啥产品也没搞过，可以随便做点，啥也别看；

吴俊驰：

19、不要想清楚再做，而是做了才想清楚；

哥飞：

20、请从今天开始动手，不要想着等明天再说。时间是最大的魔法，你把产品做好了，即使放在那里不管，只要产品能够正常运转，都会有源源不断的用户进来。

更多关于“哥飞的朋友们”社群相关信息，请看以下文章：

[GPT创业四个月，投入五六千，用户五六千，收益几十块](#)

[群友新站上线9天拿到11030个独立访客，他是怎么做到的？](#)

[\[8000字讲解\]人人都能学会的英文网站 AdSense 赚钱入门](#)

[Threads 上线，我们宝藏群友们已经开始赚钱了](#)

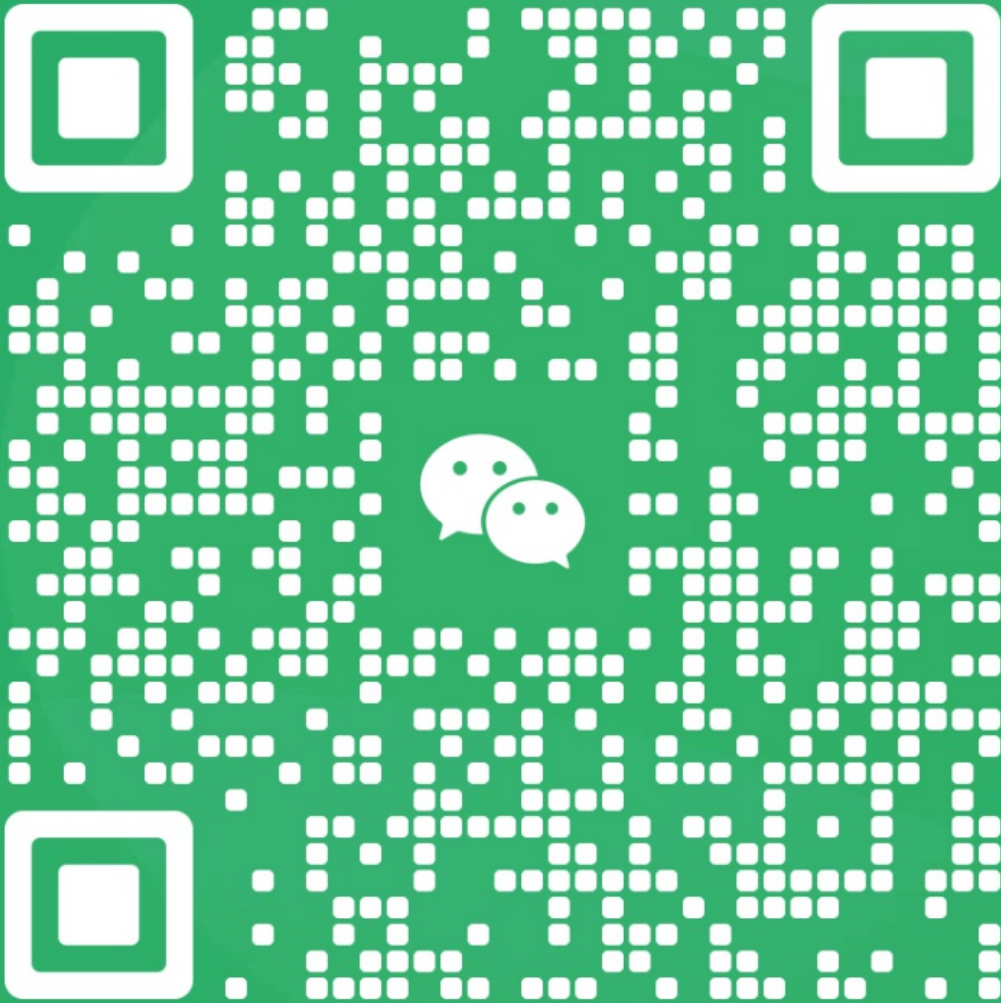
[Threads 上线，我火速做了个网站，1小时就被谷歌收录了，操作步骤全揭秘](#)

如对社群感兴趣，请加哥飞微信 [qiayue](#) 交流



Console.log()

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。