## 为什么我的那几个站最高可以做到10美元的ECPM?

原创 我是哥飞 哥飞 2023-07-20 08:00:47 广东

网页浏览量		展示次数		点击次	数	网页 RPM	每千次展示收入		Active View 可见率	估算收入
174,797			324,445		3,713	US\$9.32	U	JS\$5.02	69.31%	US\$1,629.67
	88,947		164,254		3,320	US\$16.51	U	JS\$8.94	73.00%	US\$1,468.73
78,191		138,740			3,232	US\$17.66	US\$9.95		77.25%	US\$1,380.69
68,862			120,656		1,824	US\$10.96 US\$6.26		IS\$6.26	64.98%	US\$754.80
79,093			133,853		794	US\$4.09 US\$2.41		JS\$2.41	54.36%	US\$323.16
51,008			92,606		555	US\$3.68	U	IS\$2.03	64.84%	US\$187.87
16,657		30,100			297	US\$7.13	US\$3.95		62.50%	US\$118.75
557,5	557,555		1,004,654 1			US\$10.52	US\$5.84		67.05%	US\$5,863.68
	网页浏览量		展示次数	Ċ	击次数	网页 RPM	每千次展示	版收入	Active View 可见率	估算收入*
	416,111 325,918 87,811 17,360 847,200		828,544		12,44	1 US\$11.5	US\$5.79		80.89%	US\$4,799.27
			597,3	61	5,38	6 US\$5.8	US\$3.21		75.87%	US\$1,916.22
			1 173,713		1,62	6 US\$7.1	US\$3.62		e <del>-</del>	US\$628.88
			360 33,336		34	2 US\$5.6	8	US\$2.96	88.57%	US\$98.59
			1,632,954		9,795	US\$8.79	US\$4.56		79.01%	US\$7,442.96

上次这篇文章 [8000字讲解]人人都能学会的英文网站 Adsense 赚钱入门 中间提到,有人提问,"为什么我的那几个站**最高**可以做到**10美元的ECPM**",今天来回答下这个问题。

先看下上面的图片,每千次展示收入,就是ECPM,最高的一个网站拿到了**9.95美元**,之后有**8.94美元**的,有6.26美元的。 而一般来讲,英文站大概在**5**美元上下,为什么有几个站都能超过**5**美元? 这说明什么?

这说明拿到高收入并不是撞运气的事情,而是可操作的事情。

其实就8个字可以概括,"离钱越近,单价越高",要说明这8个字,我就得给大家讲故事了。

话说,很久很久以前,那还是我还在读大学的时候,我做过一个图片站,从搜索引擎的图片搜索里来了不少流量。

后来毕业后再次做网站,我又想起这事,我能不能继续从图片搜索里获取流量呢?

我就做了一个尝试,去 ebay上抓取了一些热门商品的,包含商品名称、描述和多张图片。

然后快速做了一个特别简单的网站,首页瀑布流显示图片列表。



Brandoni Piano Accordion - Vintage 1950's DELUXE Model - 19" Keyboard 41/120 in Musical



United States of America belt buckle By Award Design Design. Solid Brass. in Collectibles, Cultures &



GENERAL STORE COUNTER DISPLAY CASE in Antiques,



VINTAGE 1929 GAS RADIANT HEATER PEERLESS MFG. CO. LOUISVILLE KENTUCKY, NICE, in



Vintage Marsh Hoosier Kitchen Cabinet with Flour Bin and Roll Top in Antiques, Furniture, Cabinets &



AQUARIUM FISH TANK (WE WILL BEAT ANY COMPETITORS



Mens Masonic Ring Square G & Pillars Master Mason Degree Rare Jewelry Size 9-12 in Jewelry &



Infant Car Seat Cover for Your Baby Girl-Hot Pink Cheetah in Baby, Car Safety Seats, Car Seat Accessories |

EL PLANT

100



BUTTERFLIES PAGEANT FLOWER GIRL DRESS 12M-18M 2 3T 4 5T 6 8

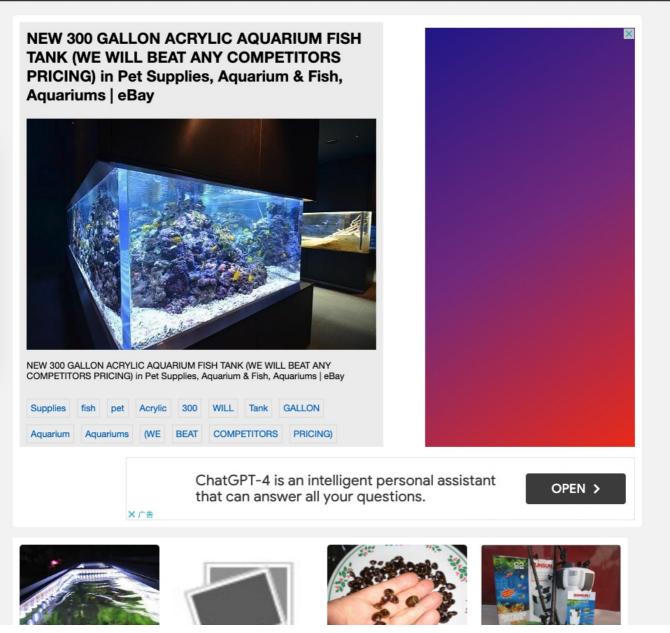


MAKE A CONDO TOWER Do-It-Yourself 10 CAT TREE PLANS DIY +2 BONUS scratching post in Pet





首页点击进去是商品详情页,展示商品图片信息。商品图片上方是商品标题,下方是商品描述。



另外还把商品标题和描述分词当成**标签**,给每个标签都做了页面,展示有这个标签的所有商品图片。



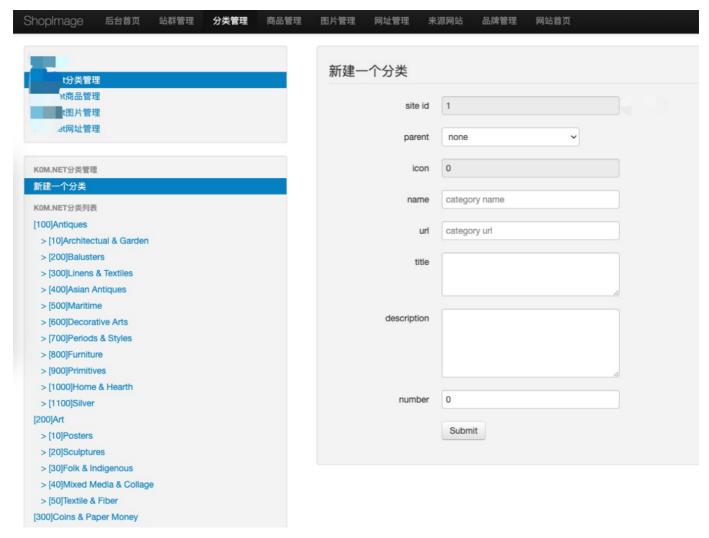
就这么个简单的网站,花了2天时间开发,上线之后,很快被谷歌收录,然后**流量进来**,开始有**广告费**了。 而且,广告**单价**居然还**不错**。

我就立马去找 ebay 上有哪些热门商品类目,每个类目都注册了一个域名,总共注册了差不多10个域名。

然后花了两周时间,做了一个**站群系统**。同一台服务器,只需要部署一套程序,就可以在Nginx绑定N个域名上去,一个域名一个站。

在后台添加好网站,再给网站添加好分类,再给每一个分类配置一到多个ebay的商品列表网址,网站就配置好了。

之后爬虫就会自动取抓取商品列表,然后再抓取每个商品,之后入库,做好一定的解析处理后,就会显示到前台。



也就是说,我只要**注册个新域名**,做一些配置,就能快速上一**个新的**商品图片网站。把注册好的近10个域名都配置上去后,这些网站就开始**自动运行**了。

同样的,很快就被搜索引擎收录,之后跟我预想的一样,从谷歌图片搜索来了很多流量。

看完上面的故事,我们现在终于可以解释下"离钱越近,单价越高"这8个字了。

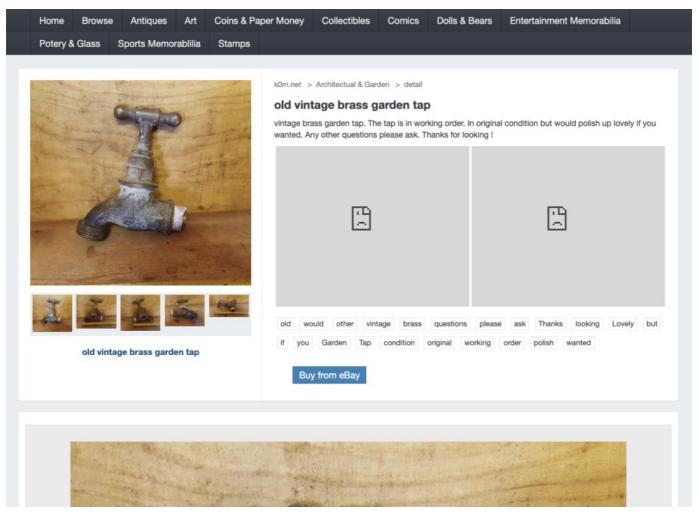
这里的离钱越近,指的是你的访客来你网站的目的,应该是跟钱相关的。

例如,会来我这些商品图片站的,其实都是有**购买意图**的。他们**搜索**某些**商品**的名字,看到了我的网站的图片,进而点击进来了,那么他们就是属于**离钱很近**。

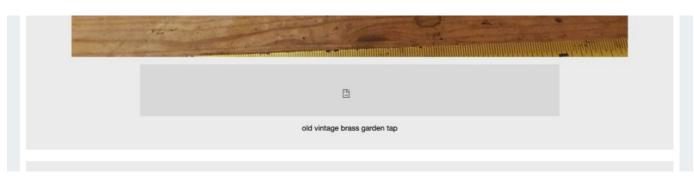
离钱越近,广告**单价**就越高,因为有着强烈购买意图的人,很有可能会点击广告,那么这些广告主愿意出的广告单价也就越高。

那么,为了让广告尽可能的匹配用户的意图,我做了什么呢?

看下图,我用商品的标题、描述和商品标签,把**两个广告位给包围起来**了。因为谷歌显示广告的一个原则是**读取你的网页内容**,显示与广告位代码**附近网页内容最匹配**的广告。



一个页面最多可以放3个广告位,如下图所示,我把第3个放在了商品大图列表的第一张图下方。



好,总结一下,我通过把**商品图片**周围放置**商品标题、描述**等信息的方式,让谷歌爬虫知道,这些**网页内容**信息跟图片 很**相关**,这样就能够从谷歌图片搜索获取精准的流量。

再把广告位放在商品信息旁边,让广告显示的内容尽可能跟商品信息相关,进而提高广告单价。

就这两个操作,现在你依然还可以这样做。

最后再说个遗憾,我做的这些网站里,刚好有个类目是婚礼相关的,如婚纱、高跟鞋、邀请函、装饰品等。

我发现这个网站既能来流量,单价又高,是最赚钱的网站之一。

但是我没有深入分析下去,为什么赚钱,以及如何更赚钱。

直到几年后,跟人交流才知道,那几年,他们做婚纱外贸,赚了很多钱。

假如,假如,我当时早点知道,是不是就可以直接自己搞个**婚纱站点**,自己搞流量,自己**卖婚纱**,赚更多钱呢?但是,但是,这个世界上没有后悔药可以吃。

我现在就只能感叹一声,要是早点跟人交流就好了。

不知道你是否会有这样的想法呢?

哥飞最近建了一个付费社群, 名叫"哥飞的朋友们", 目前已经107人了。

每天大家在这个微信群里交流着最新的信息,大家也会热心的帮忙解答群友们的各种问题。

交流氛围那是相当的棒。

不过,社群门槛有点小贵,一年666元,请谨慎加入。

但是你一旦加入了, 你就会说, 真的值。

不管是是否加入,都可以先加我微信 qiayue 交流。



扫一扫上面的二维码图案,加我为朋友。