

出海AI工具，一定要大胆上付费，上订阅，上年付订阅！

原创 我是哥飞 哥飞 2024-09-22 16:45:08 广东

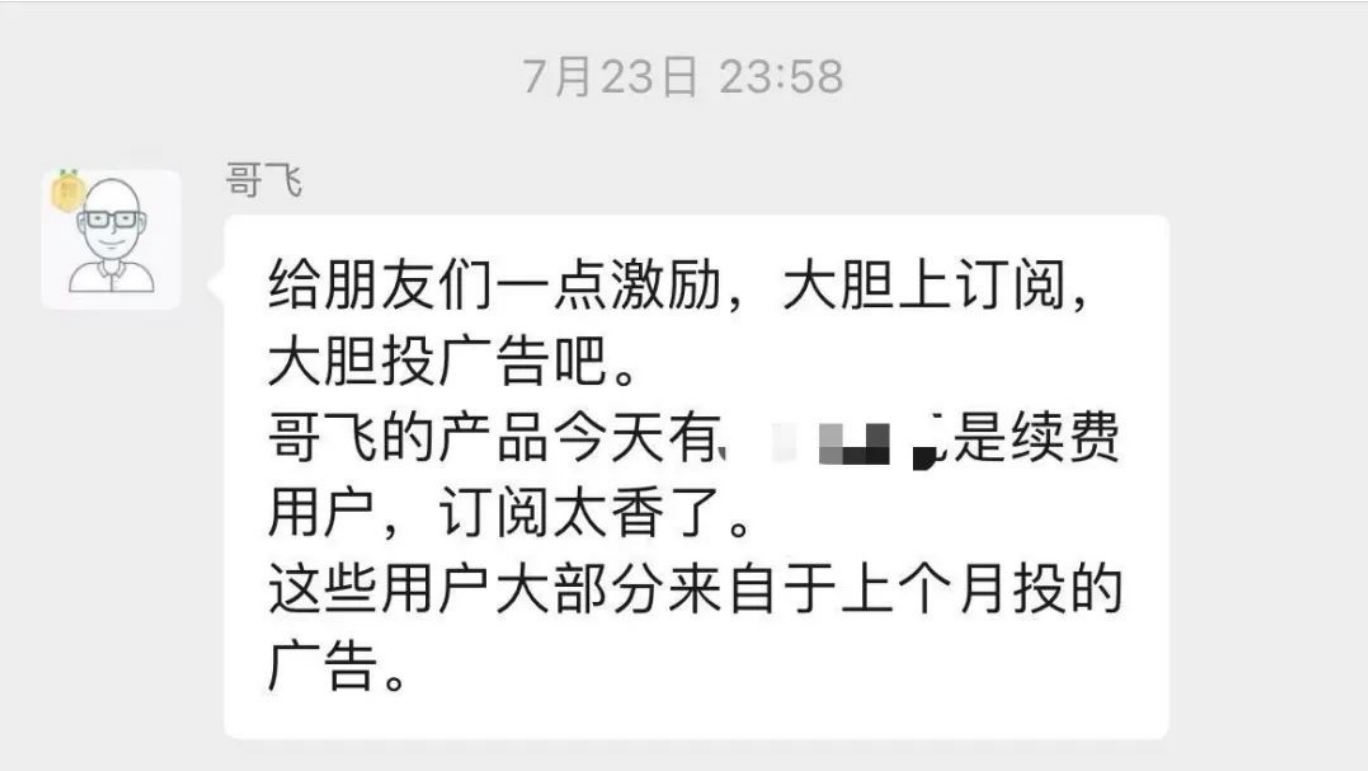
大家好，我是哥飞。
今天给大家分享哥飞的付费社群里两位朋友分享的关于AI工具收费和订阅相关经验。

一定要大胆上订阅，包括年付订阅！

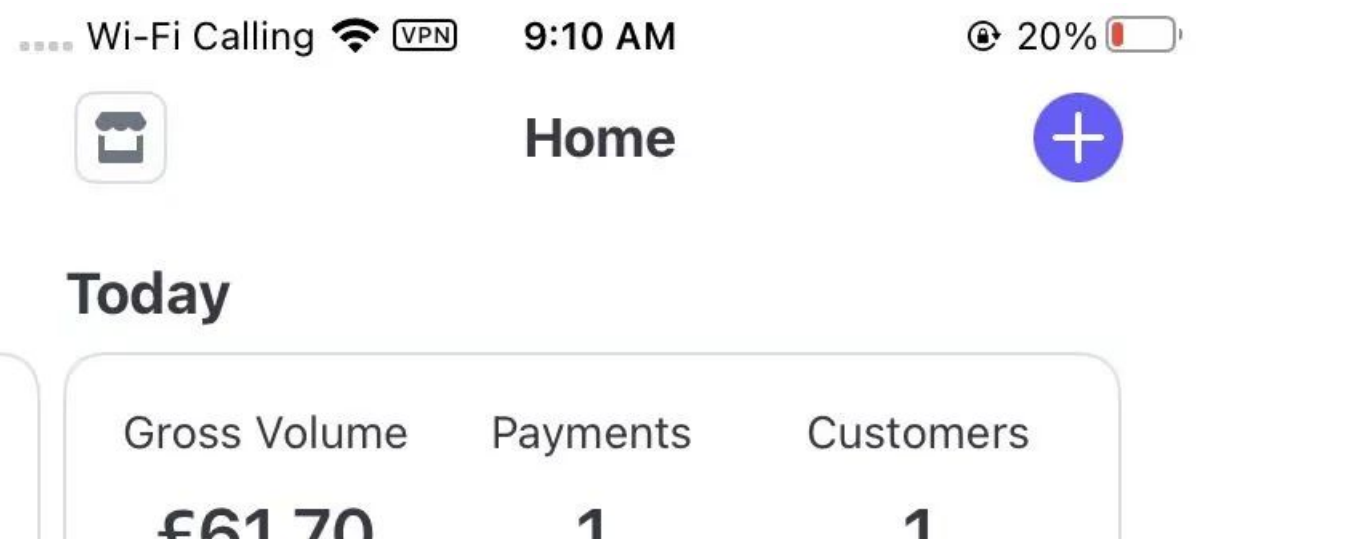
作者：Zane小江

原文：<https://m.okjike.com/originalPosts/66ef88872cac9416aab6563>

从7月底听@哥飞 在群里说的鼓励大家上订阅之后，陆续给网站加上订阅功能，现在又多了持续的收入，订阅制多了不少安全感。



虽然MRR还没突破1000\$，但至少自己一直在变好。
今天醒来收到了第一笔年付订阅。
这一次新上线的网站，是中秋假期在老家两个小时上线的，包括登录支付业务功能那些，因为之前的积累，现在的上站成本越来越低了。



Reports overview

[Edit](#)

1W

4W

1Y

MTD

QTD

YTD

ALL

Gross volume

+100.0%**£77.33****£0.00**

Sep 1 – Today

Aug 1 – Aug 22



Net volume from sales

+100.0%**£74.06****£0.00**

Sep 1 – Today

Aug 1 – Aug 22



Home



Payments



Balances



Customers



Search

这一次上了年付订阅，下一次上新站又可以直接复制就实现同样的功能了。

收了两个月MRR，其实就差一丢丢就到了MRR千刀了，继续加油！

聊聊说一下自己经历过的四个阶段

作者：Lucas小杨

原文：<https://m.okjike.com/reposts/66ef9e72758bcded62be1153>

借着小江的话题，说一下自己经历过的四个阶段

【阶段一：大胆上付费】

我第一个产生收入的网站，产品效果可以说是非常一般。

当时吃饭还跟飞哥开玩笑说，这么铨的效果没人愿意付费。

后面听了飞哥的话，还是把付费给接上了。

在每天只有三四百流量的情况下，每天都稳定出2-4单左右，在起步阶段给了自己不少信心。

【阶段二：大胆涨价】

依旧是上面提到的站，当时刚上付费的时候套餐价格分别是4.9美金和6.9美金。

我觉得价格已经很高了，产品就是个玩具，有人付费就不错了。

后面尝试逐步涨价，最后变为了7.9美金、9.9美金和29.9美金三个套餐。

在涨价的过程中，订单量基本没什么变化。

但因为单价高了，且时不时能出一笔29.9美金，所以总收入基本能比最初翻一倍多。

【阶段三：大胆上订阅】

当时一直是单次付费的模式，后面听身边朋友的建议，开始改为订阅。

改之前也是很担心付费率会大幅下降。

改完之后发现订单量虽略有下降，但因为用户忘记了 or 懒得去取消订阅，所以能保持一定的续订率。

因此到了下个月产生订阅收入时，总收入能比做单次付费时又提升了一个台阶。

【阶段四：大胆上年费】

也是听了身边朋友的建议，说年费非常香，并且一定要把年费的选项优先展示出来。

当时对这个做法将信将疑，因为对一个功能单薄、页面也较为简陋的网站一下子掏出一百大几十美金，我觉得是很不可思议的。

但后面上了之后，发现效果的确让自己很惊喜，虽说年费订单出得不多，但因为一买就是12个月，即使一周只出一单，算下来收入也是很可观的。

尤其是自己实践和观察下来，当产品的效果比较好，用户比较满意的情况下，出年费的概率其实会更高。

【小结】

最后简单总结一下，在做站的过程中，有很多事情都是违反自己直觉的。

所以动手实践在这个过程中尤为关键，做得越多，对很多事情的把控就会越准。

你也想像他们一样，出海赚美元吗？

欢迎加入哥飞的收费社群，这个社群从2023年7月2日开始运营到现在，已经超过14个月时间了，两千多位朋友加入了社群，经历了时间的检验，也经过了口碑的检验，是你值得跟随的出海赚美元社群。

哥飞不但在公众号里写了三百多篇的入门教程，还提出了“养网站防老”、“每个人都要有自己的小果园”等理论。

更有哥飞十几年SEO经验总结出来的“一个关键词一个页面”、“举全站之力优化”、“分门别类罗列”等SEO原则。

更是在社群里分享了大量的挖掘需求的方法，让你立项做一个新项目时，不再是拍脑袋想，而是根据科学的方法去从数据里找出需求，一抓一个准。

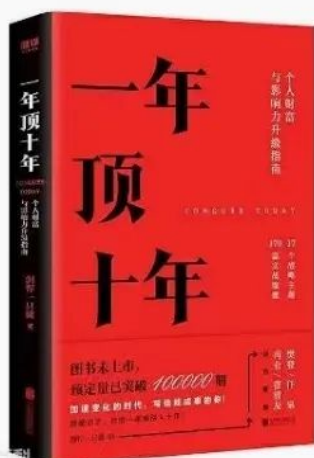


Banbri

后来我懂了那本书的书名



Banbri



Clara998 泽佳

哈哈哈哈哈



Banbri

词选对了，你的一年顶别人十年！

词选对了，你的一年就顶别人的十年。

这里的选词，就是哥飞会在社群里教授的挖掘需求的方法。

如果你对社群感兴趣，请加哥飞微信 [gefei55](#) 咨询了解。



哥飞

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。