

2023 的 HCU 是利基网站的杀手吗？哥飞回答你，不是！

原创 我是哥飞 哥飞 2023-09-30 07:55:16 广东



大家好，我是哥飞。

社群里有朋友发了上面这张图，哥飞去查了下，找到了 SEOArbitrageur 的推特原文，链接放下面了，感兴趣的可以看原文，哥飞用GPT4给大家翻译了中文版。

<https://twitter.com/SEOArbitrageur/status/1704494812290756949>

- HCU 会杀死利基网站 🤖🤖🤖🤖
- 最近在 Raptive 和 Mediavine 的社群里，大家都在抱怨流量骤减。
- 我的网站也是，大部分都在下滑，只有少数几个有所上升。
- 当一切似乎都不妙时，深呼吸、放慢脚步，放松心情是明智之举。
- 退后一步，看大局。
- 如果我们不给自己短期的压力，而是长远地看待问题，那么眼前的困境就不那么让人焦虑了。
- 毕竟，长时间的努力总会遭遇一些低谷。
- 坚持不懈是决定成功与否的关键。
- 但我们也要明白，Google 的目标是赚钱。
- 他们一直致力于为用户提供最佳的搜索体验。
- 我们可能不总是同意 Google 的看法，但这是他们的核心原则。
- 那么，当前的搜索结果页面真的为用户提供了最好的体验吗？
- 我个人认为并不是，很多 Mediavine 和 Raptive 的出版商也这么觉得。
- 有时，从 Reddit 上看到的评论能给我们提供一些不带偏见的真实反馈。
- 但是，每次搜索都看到 Reddit、Quora 和 Medium 高居榜首，真的好吗？
- 我觉得大多数 Google 用户都不会觉得这是最好的搜索体验。
- 这次的 HCU 更新才刚开始，历史告诉我们，每当有大的更新影响到很多出版商时，Google 通常会稍作调整。
- 但也许，这次更新会成为转折点。
- 尽管流量减少很令人沮丧，但我觉得 Google 有权决定他们的规则。
- 他们并没有强迫我们参与，我们随时可以选择退出。
- 所以，我们应该珍惜从 Google 获得的任何流量。

- 我们并不是理所当然地应得的。
- 对于那些受到影响的人，我深感同情。
- 我的策略是什么？
- 照常运营。
- 我不太关心眼前的情况，我看的是更长远的未来。
- 我坚信，搜索引擎始终是出版商的重要流量来源。
- 路途中难免有坎坷，但这就是规则。
-

说下看法，哥飞不赞同 SEOarbitrageur 的标题“This HCU is the niche site killer”，也就是不赞同“HCU会杀死利基网站”，但是很赞同他的态度和应对方式。

前几天这篇文章《哥飞解读：AdSense 生态是谷歌的胜利》算是开了个头，但还没讲完，今天哥飞接着这篇文章继续讲。

对于谷歌来讲，其实是很愿意把广告费发出去的，因为发出去的广告费越多，谷歌自己赚得也更多。

但是，谷歌要考虑到，你的网站，是否真的对用户有用，还是说仅仅是为了SEO而做的网站。

这么多年，谷歌改过很多次算法。

每改一次算法，都会影响一些网站，有些网站排名降低了，拿不到流量了，也有些网站排名上升了，能够拿到更多流量。

排名被降低的网站，很大原因就是谷歌的新算法认为这些网站的内容质量没有那么高，不值得排到前面。

大家一定要记住一点，短时间内，用户搜索量是不会变低的，你的网站曝光变少了，排名降低了，一定会有新的网站顶上来，拿到你没有拿住的搜索量。

如果谷歌长时间放任不管，用户搜索不出有用的网站，搜索量才会降低。

谷歌不能放任这种事情发生，所以就必须调整算法，为了让用户有更好的搜索体验，不断的把好的优质的网站筛选出来，排到前面。

记住一点，我们的网站一定是为搜索需求服务的，为搜索用户服务的，而不是为爬虫服务的。

用户通过搜索某些关键词，打开了我们的网站，如果发现解决不了他们的需求，他们就会关掉我们的网站，尝试使用搜索结果里的下一个网站。

谷歌能够收集用户的这些使用行为，用来判断每一个网站是否真的能够满足用户的需求。

如果一旦发现某个排到前面的网站不能很好的满足搜索用户需求，就会重新排名，降低这个网站的排名，把别的网站顶上来。

我们其实不用担心，社群里@Banbri 最近上的几个站，流量每天都在涨，说明他的方法，不会被 HCU 影响。

而他的方法，大部分是来自于我们社群里学习到的知识。

所以大家跟着哥飞学，就不用太担心这个问题。

具体怎么学呢？请加入哥飞的付费社群“哥飞的朋友们”，社群从7月2日开始运营，到现在已经快满3个月了，目前有360多位朋友进群了。

社群定价666元一年，按照365天计时，也就是你今天进社群，明年的今天才会到期。

社群主要讨论了以下话题：

- 1、建站基础，如何快速做一个网站；
- 2、SEO基础，如何优化网站；
- 3、AdSense基础，如何靠谷歌AdSense赚广告费；
- 4、一些工具使用经验分享，如Semrush分析别的网站流量和出入站链接，Similarweb如何看流量；
- 5、基于Semrush、Similarweb等工具，如何去发掘新需求，发现新网站；
- 6、实战经验，如何去抓住新词热词做网站，从搜索引擎获取流量。
- 7、营销推广方法，如何去推广我们的网站。

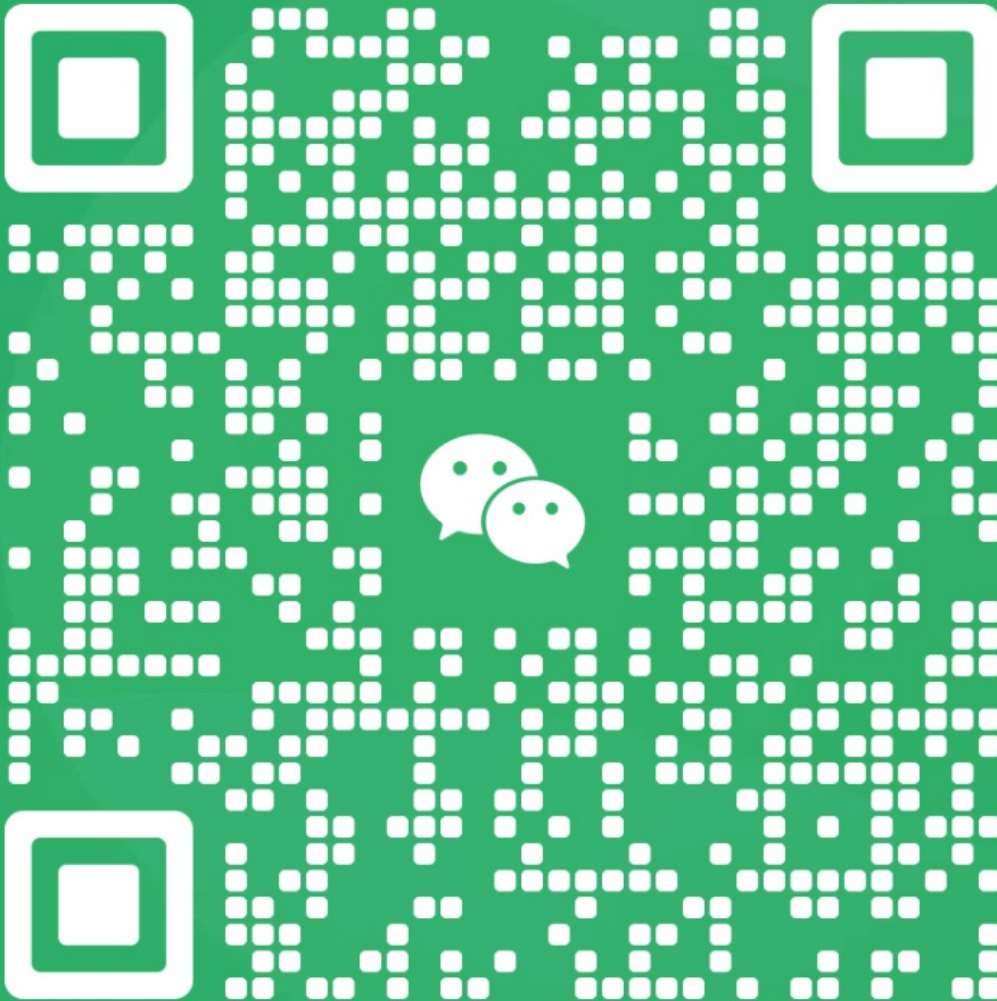
以及其他更多相关话题。

欢迎加哥飞微信 qia Yue 咨询了解。



Console.log()

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。

