

解答一下为什么最近哥飞社群里学员拿到的成绩被人质疑？

原创 我是哥飞 哥飞 2024-11-10 09:06:58 广东

大家好，我是哥飞。

有句话这么说的，适度专业吸引客户，过度专业吸引同行。

哥飞准备加上一句，极度专业被同行质疑。

最近哥飞公众号里发出来的一些数据，就被一些人质疑。

这里有一些是行外人，他们不理解是正常的。

但也有一些号称做了很多年的SEO的人，也质疑，因为他们没有拿到过这么好的数据，所以判断我是为了卖课作假数据骗人。

我当然知道数据是真的，因为不仅我自己做出来了这样的数据，群里很多人也做出来了。

回来说开头的那段话，过度专业吸引同行。

虽然我公众号文章写的是入门教程，但是也会有一些隐藏的点，初学者不明就里，但同行一看就懂。

很多朋友说，做了一些站之后，再看我的文章，又有新收获，就是这个原因。

这样写，目的是让懂行的知道我的确是肚里有货，而不是只学了一点皮毛就在那卖弄。

最近也的确看到有人学了点皮毛就在那分享的，那内容看起来真是一言难尽。

于是，同行们也就会认可并且甚至向别人推荐我的公众号，毕竟“这个时间点还有人出来科普很难得了”，这是一个老站长说的。

昨天跟两位最近认识的朋友线下见面聊天，我说，最近这些年国内SEO人员其实出现了断层，很少新人进来了，所以我有义务去科普。

不过最近公众号里写的一些数据，受到了一些同行的质疑。



哥飞

即刻



运营的日常

11/08

我能明白他们生气的原因，因为SEO真的没那么好做。

一般行业认知，SEO是长期工作，需要持续投入三到六个月才能有效果。

然后看到我这里每个月新词新站比赛，当月注册域名，当月就有不错的流量，本能的就会不相信。

其实不用不相信，因为这本来就是两种不同的玩法。

一种是找到别人已经做了几年十几年的需求，你去跟他们竞争，那当然不可能短期见效。

一种是找到刚刚出现的需求，压根就没人竞争，如果你的速度够快，甚至可以网站上线之后零外链就拿到排名获取流量。

所以，问题就在于，怎么找到这些刚刚出现的需求。其实也是有方法的。

我们每个月举办新词新站比赛，就是鼓励大家去按照方法去找到需求，然后做网站满足需求。

就像游戏中的人民币玩家，可以随意秒杀

就游戏王的大战中玩家，可以两牙衣田咄准大Boss跟别人打。

我们是小个体，只能另辟蹊径，去找到那些打得过的小怪积攒经验。

我们也不会永远只做这些新需求，等到我们积累了经验，积累了资源，也会去找到更大的需求去竞争。



长按扫码
查看详情



原因我之前在即刻说了，因为他们不相信我们短时间能通过SEO获取到这么多流量。

而且不是一个人，是一群人，可复制的能够获取到让他们看起来都假的流量。

最关键的是，这些流量居然能够变现，并且还有不错的收入。

毕竟，在他们的认知里，这是不太可能的，他们以前没做过，没有相关经验，所以无从分辨真假，又因为我是收费的，只好一律当假的，说我割韭菜。

SEOer有两种，一种是不会写代码的，只会写文章，他们改不了网站的细节，只能靠文章拿排名。

另一种就是我以及我教出来的学员，他们会写代码，我教他们从代码细节着手，从网站架构着手，从数据分析挖掘需求开始，就全程带着SEO思维去做事。

这样做，自然而然，更容易拿到正反馈。

如果拿修仙来比喻，我们就属于科学修仙门派，用数据说话，靠数据驱动每一个环节，针对每一处细节都去调整，自然就能够比竞争对手做得更好，更快拿到更好的结果。

其实海外SEOer，很多都是懂开发的，或者他们合作伙伴懂开发，能改网站细节。

哥飞也是向海外的优秀SEOer学习。

今天，我就不再文章结尾给自己打广告了，欢迎同行来评论区交流一下。