

做出一个日入200美金的网站需要多久？答案是半个月

原创 我是哥飞 哥飞 2024-11-01 08:47:18 广东

大家好，我是哥飞。

先看这个网站的 Adsense 收入截图，从下图可以看到，上周日Adsense审核通过之后开始放广告，之后周一开始到现在，收入一直在增长。

日期 ↑	估算收入	网页浏览量	网页每千次展示收入
全部	US\$548.53	69,173	US\$7.93
平均	US\$91.42	11,528	—
2024年10月27日周日	US\$0.00	1,396	US\$0.00
2024年10月28日周一	US\$35.83	13,626	US\$2.63
2024年10月29日周二	US\$88.40	13,268	US\$6.66
2024年10月30日周三	US\$125.82	15,007	US\$8.38
2024年10月31日周四	US\$210.57	18,655	US\$11.29
2024年11月1日周五	US\$87.91	7,221	US\$12.17

我的Adsense有两种时区，上面这是上海时区，就是东八区时间，也就是北京时间。

所以今天11月1日，周五还没结束，但是从已经结束的周四可以看到，的确已经200美元一天了。

这个网站域名是10月15日下午注册的，第二天网站就上线了。

注册时间 2024-10-15 16:03:15

到期时间 2025-10-16 08:59:59 [续费](#)

续费截止 2025-11-13 08:59:59

Commits

 main ▾

 Commits on Oct 17, 2024

readme

 qia Yue committed 2 weeks ago

优化一下样式

 committed 2 weeks ago

 Commits on Oct 16, 2024

add

 qia Yue committed 2 weeks ago

logo

 qia Yue committed 2 weeks ago

add icon

 qia Yue committed 2 weeks ago

add link

 qia Yue committed 2 weeks ago

seo文案

 committed 2 weeks ago

删除多余footer

 committed 2 weeks ago

初始化基础模板

 5 committed 2 weeks ago

Initial commit

 qia Yue authored 2 weeks ago

下面再看 Google Search Console 数据，这是太平洋时区，北京时间某天的15点，是这里表格里的当天0点。

日期 ↓	点击次数	展示	点击率	排名
2024年10月30日	6,869	17,718	38.8%	4.2
2024年10月29日	5,743	12,448	46.1%	3.5
2024年10月28日	4,826	11,927	40.5%	4.1
2024年10月27日	5,444	15,318	35.5%	4.7
2024年10月26日	7,478	18,736	39.9%	4.4
2024年10月25日	6,087	15,356	39.6%	4.5
2024年10月24日	4,513	12,949	34.9%	5.1
2024年10月23日	4,049	10,597	38.2%	4.6
2024年10月22日	3,629	8,706	41.7%	4.2
2024年10月21日	3,128	8,086	38.7%	4.7
2024年10月20日	3,739	10,660	35.1%	4.7
2024年10月19日	3,961	10,731	36.9%	4.8
2024年10月18日	1,972	5,708	34.5%	4.8
2024年10月17日	661	2,265	29.2%	2.9
2024年10月16日	143	664	21.5%	2.8
2024年10月15日	0	0	—	—

所以上面截图显示16日的流量数据，其实是北京时间的10月16日15点到10月17日的14:59:59期间的数据。

同理，上面显示的11月30日的流量数据，其实是北京时间的11月30日15点到11月1日14:59:59期间的数据。

也就是说，最上面那一天目前17718个曝光6869个点击，其实不是一天的全部数据，这一天还没结束呢，要到11月1日14:59:59才结束。

好了，现在我们可以画出完整的时间线了，以下统一按照北京时间：

时间	事件
10月15日	注册域名，开始开发
10月16日	做好SEO最后检测，网站上线
10月16日	给网站添加外链，开始有流量了
10月17日	曝光开始增多了，日UV过500了
10月19日	日UV过3000了，开始申请AdSense
10月27日	AdSense终于审核通过了，开始放广告
10月28日	开始有广告收入了
10月30日	日广告收入破百刀
10月31日	日广告收入破二百刀

11月1日

哥飞开始在公众号显摆了

因为涉及到不同时区问题，所以以上时间线，就没有细到小时级别，而是按天大概列出来了。

好了，现在回答问题。

1、怎么看起来好像很容易赚钱的样子？

其实没那么容易，我有那么多年的经验了，所以能够在发现机会时快速注册域名，快速上线网站。

但并不是人人都有这个能力的，这东西要靠练习，这就是为什么哥飞一直跟大家说，要多多上站，多多练习的原因。

只有平时多上站，练习好了，才能在遇到机会时快速行动，才有可能拿到收获。

2、人人都能靠这个赚钱吗？

哪有那么美的事情哦！

即使是哥飞自己，也不是每一个网站都有流量，不是每个网站都有收入。

所以需要多多上站，只有做的网站多了，赚的才有可能多。

上站不一定能有收入，不上站是一定不会有收入的。

3、为什么这个事情更推荐程序员来做？

因为程序员有编程基础，做网站几乎不用教，稍微自己练习一下就行。

而挖掘需求、分析需求、SEO、宣传推广，哥飞会教。

两者一结合，程序员就更容易拿到正反馈。

而其他岗位的朋友，还需要去学习怎么做网站，所以正反馈会慢一些。

4、那么不是程序员就不能做这个吗？

也不是，哥飞社群里也有非程序员朋友，如有设计师、产品经理、运营等。

如我的朋友@Lucas小杨，他就是一个产品经理，自学编程做网站，目前也拿到了不错的正反馈。

5、社群成员拿到正反馈的多吗？

哥飞没有去统计每一个成员的具体情况，只是平常有些社群里的朋友会报喜，我就记录一下，以下是部分喜报：

1. 恭喜群友做了个网站上线21天拿到10万日PV，又花了13天变成了20万日PV
2. Threads 上线，我火速做了个网站，1小时就被谷歌收录了，操作步骤全揭秘
3. 群友新站上线9天拿到11030个独立访客，他是怎么做到的？
4. 新网站上线最快多久能从谷歌获取搜索流量？答案是48小时内。
5. 社群朋友9月份新上的网站从谷歌获得了1万个点击。
6. 入群100天，哥飞的朋友们手握百万流量，支付订单滚滚来
7. AI工具站日收入破千美元；零基础入门养网站防老路线图
8. 2023年10月回顾：有日入千刀的，有月入千刀的，也有日UV破万的，还有才上第一个网站的，大家都是好样的
9. 2023年11月回顾：有日入百刀的，有月入万刀的，也有日UV破万的，还有才上第一个网站的，大家都是好样的
0. 每天不到100UV的网站也有人付费；11月初做的网站现在已经月收入3000美元了！
1. 上线5天的新网站，今日UV3000多
2. 上线4天获得4700个外链，他是怎么做到的？
3. 能让大家的网站上线第一周就有流量的付费社群“哥飞的朋友们”
4. 花半天开发的网站上线一周，今日3000人访问，他是怎么做到的？
5. 【哥飞观察】上线第一个月58万访问，第二个月170万访问的网站是如何做到的
6. 1200UV的AI工具站每天200美元收入
7. 社群朋友两个日UV过10K的新网站：一个靠SEO，一个靠自发传播
8. 社群第200天，盘点下哥飞的朋友们做的部分网站流量
9. 因为开源了一个价值几万块钱的GPTs导航程序，他出海第一周就有收入了
0. 如何花1个月从谷歌拿到100K点击？又有新网站加入10K俱乐部
1. 出海4个月他靠网站月入3W+美金

2. 养网站防老的典型例子，一个多月把一个网站慢慢养到了每天两千多访问，未来还会更多
3. 一周快闪SEO比赛结果出炉，冠军拿到了哥飞发出的666元现金奖励
4. 哥飞给大家的年终奖到账了！

6、怎么才能拿到正反馈？

社群里每个月都有一次新词新站比赛，从去年10月到现在已经举办了快一年了，哥飞发现，拿到正反馈的很多朋友都很积极的参加每个月的新词新站比赛。

还是那句话，只有出手，才有可能有收获。

多多上站，多多练习，多多赚美元。

7、新人怎么入手？

还没加群的朋友，不建议立即加群，而是先跟着【养网站防老】系列教程走一遍，再把哥飞的全部文章看一遍，学以致用，先做出一个网站，并且从谷歌获取到了流量，并且通过AdSense赚到了360美元之后，再来考虑是否加入社群。

8、为什么是360美元？

因为哥飞的社群定价2600人民币，就是按照360美元来算的。

一年365天，每天1美元的意思。

9、为什么不是365美元呢？

因为360这个数字更好看而已。

10、为什么是每天1美元？

因为哥飞有信心，如果你真的跟着哥飞教授的方法去实操，每天1美元还是能赚到的。

11、你是说每天只能赚1美元？

当然不是啊，暂时社群里做得好的一天几千美元了。

12、每天都有那么多钱吗？

只靠一个网站是不行的，还是得多个网站才行，一个网站风险太高了，多个网站就更能够抗风险。

而且当你做了一个赚钱的网站之后，你就会手痒，不自觉的去做更多的网站了。

赚钱的经验虽然不能100%复制，但是多做几个，成功的概率就真的会高很多。

13、说破天，你还不是想赚社群费用？

是的，哥飞不是圣人，做不到社群也完全免费，所以只能在公众号里免费写基础入门教程，在社群里收费教授进阶课程。

哥飞也需要正反馈，只有赚钱了，才有动力去教授更多人。

14、真有那么好赚，你为什么要教给别人？

因为机会很多，哥飞一个人做不过来，哥飞的团队也做不过来。

授人以鱼不如授人以渔。

把需求关键词当作鱼的话，哥飞不是直接给你几个关键词，而是教你怎么挖掘关键词。

全世界那么大，人口那么多，各种各样的大大小小的机会多得是，大家各凭本事去挖掘需求就好了。

15、为什么不公开网址？

大多数时候都是不公开的，大家各自挖掘到的需求，自己做就行了。

没必要去盯着别人手里的鱼。

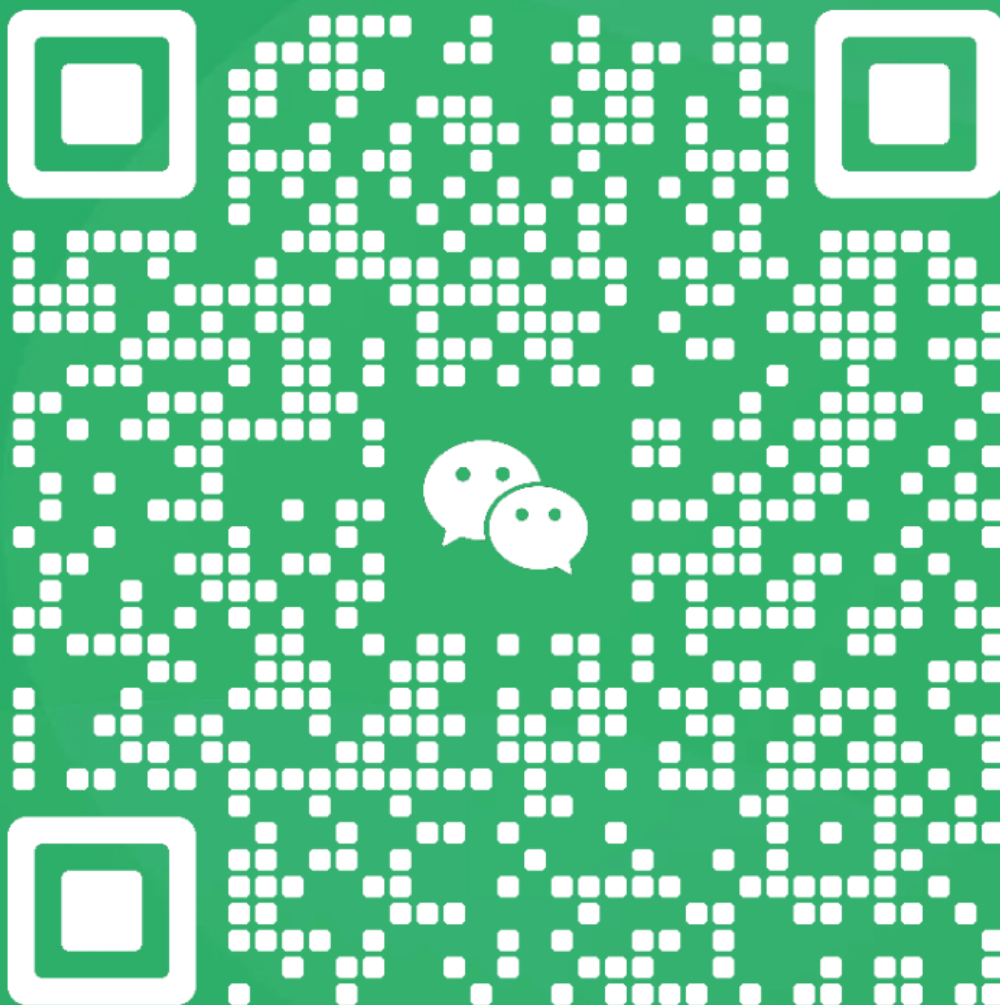
好了，今天的文章就到这里了。

如果你对社群感兴趣，请加哥飞微信 [gefei55](#) 咨询了解。



哥飞

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。