

# 社群第200天，盘点下哥飞的朋友们做的部分网站流量

原创 我是哥飞 哥飞 2024-01-18 00:22:40 江苏

大家好，我是哥飞。

今天是2023年1月18日的零点二十分，本来这篇文章应该要在1月17日发出的，但是哥飞出差，没及时写完，所以超过零点了，也要把这篇文章发出来。

如果从2023年7月2日开始运营“哥飞的朋友们”这个付费社群算起，1月17日刚好是第200天，是具有纪念意义的。

在这个特殊的日子，哥飞带着大家盘点了一下，哥飞的朋友们做的部分网站的流量。

为什么说部分呢？因为有些网站大家藏着，没拿出来。

所以我拿出来盘点的，都是在社群里公开过的，或者报名参与了每个月的新词新站比赛的网站，或者跟哥飞私聊过的。

另有部分网站流量太小了，在 Similarweb 查出来小于5000的，也不在本文盘点范围。

看完盘点大家就会发现，做网站成功率并没有那么高，200天时间里，大家做的网站有上百个了，但是今天能拿出来说的，只有30个。

哥飞承诺不了你做一个成一个，所以这也算是一篇劝退文章。如果你觉得加入了哥飞社群就能够躺平养老，那哥飞真做不到。

正所谓师傅领进门，修行靠个人，哥飞能做的是把可以成功的方法经验告诉你，具体能执行成什么样，就看你自己了。

哥飞还可以做的一点就是不会藏着掖着，真的是只要是大家需要的都会教。

大多数时候，同一个教程，每个人的理解都有可能不一样，执行就会有偏差，最终就造成结果有差异。

所以哥飞更建议大家在还没有形成自己的经验时，先严格执行哥飞讲的方法，等你多做几个网站，有了更丰富的实战经验之后，可以尝试基于你自己的理解去做。

另外更重要的一点是，多做几个网站，真的可以提高整体成功率。

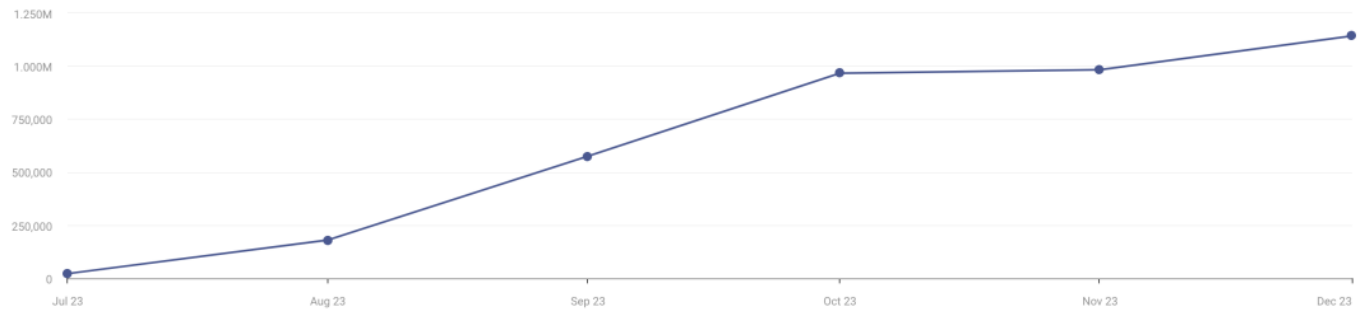
你只管上站，剩下的交给谷歌。

如果一个都不上，那么肯定搞不到流量的。

所以不要犹豫，尽快上站吧，最好是一周一个站。

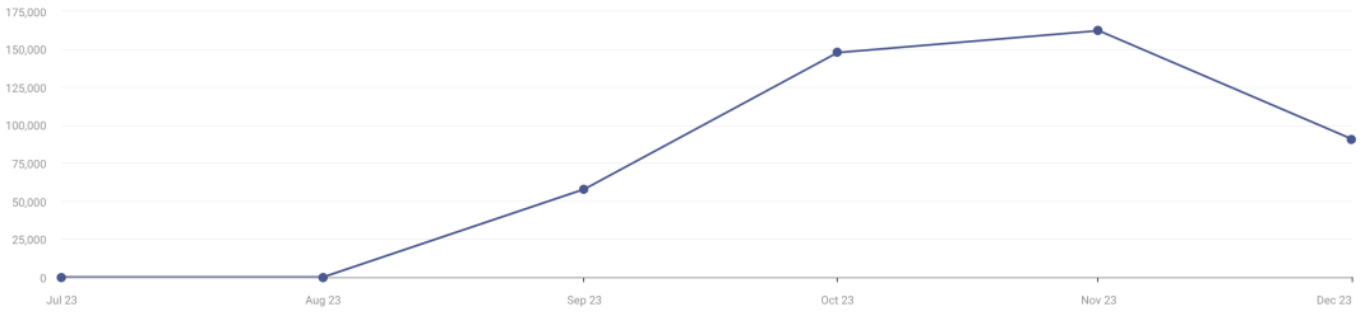
好了，接下来进入正文，盘点这些网站。

先看优秀代表，下面这个站7月做的，流量一直上升，现在月访问量已经过了百万了

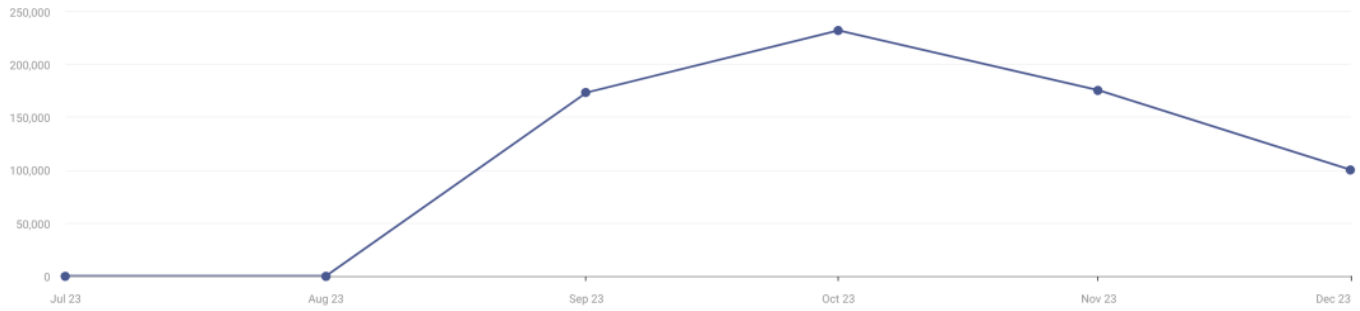


再看下面这个站，9月做的，当月做了就有流量，之后流量一直上升，11月到达最高点16万多月访问量，之后12月降低了一些。

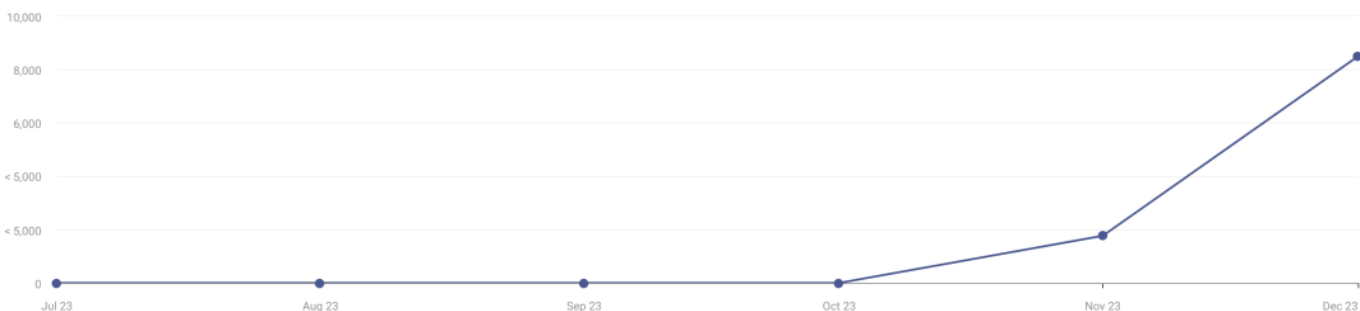
这种也算是正常的，流量总是有起起落落。



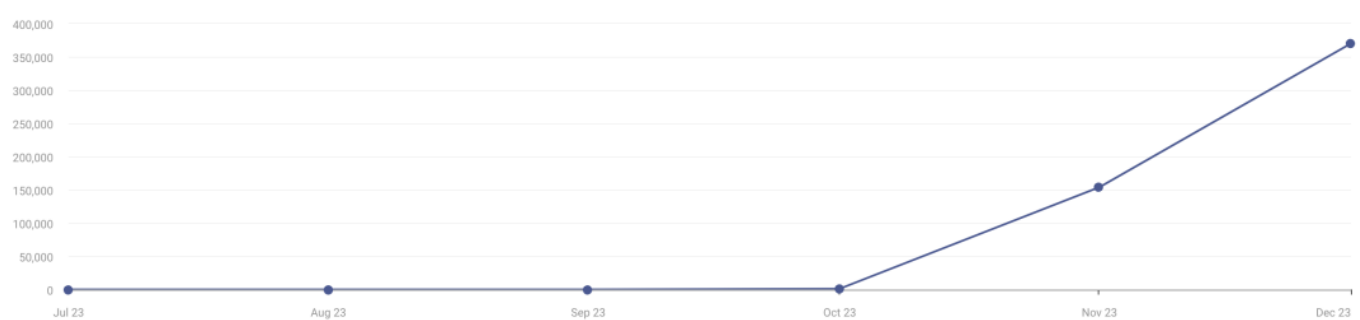
再看下面这个站，也是9月份开始做的，在10月到达流量最高点，大约是24万左右，之后因为这个词的热度下降，所以流量持续下降。



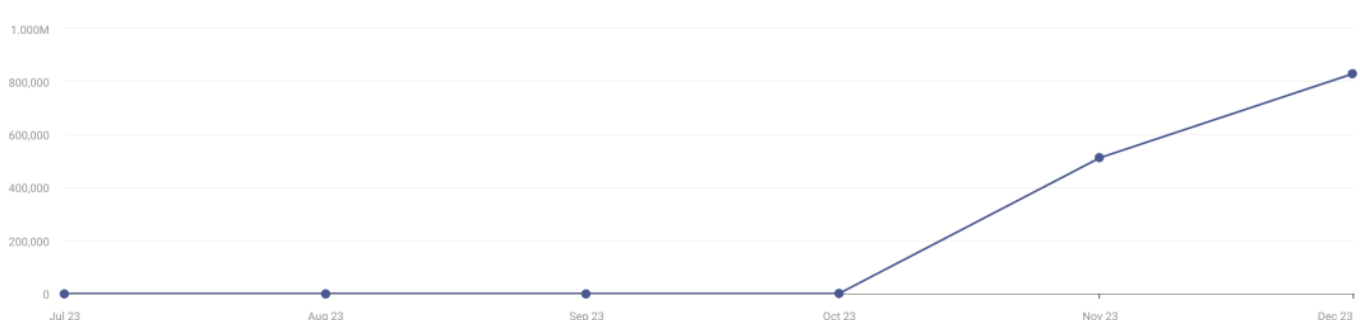
下面这个站，11月做的，也是当月就有流量，第二个月也就是12月，流量更高，还在上升，这个站1月份流量应该会比12月更高。



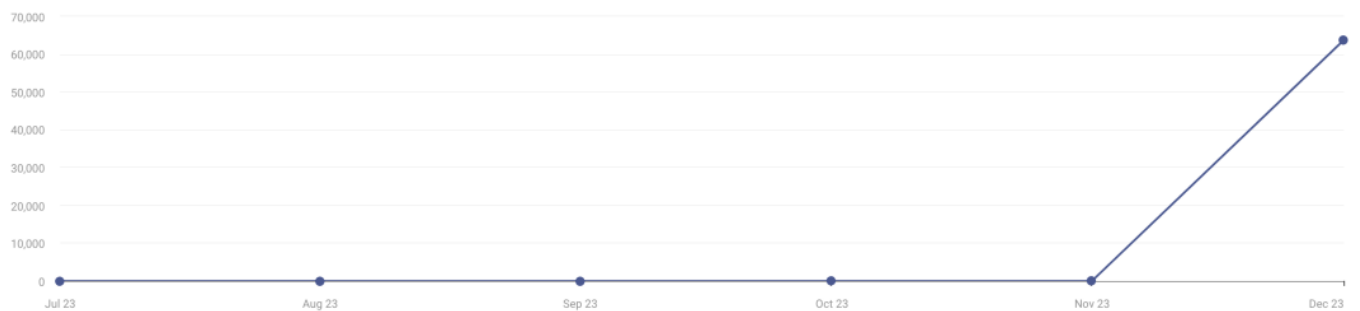
下面这个站，也是11月做的，流量就比上一个站更好，11月15万访问量，12月就有了37万左右。



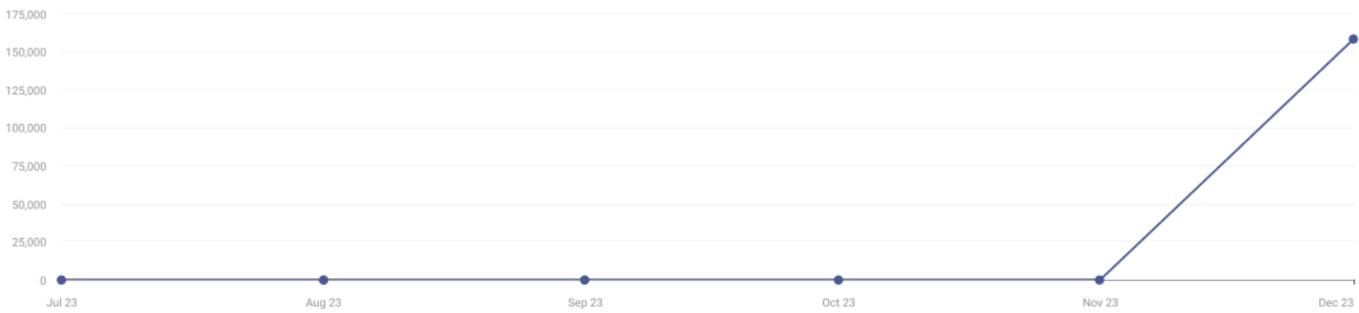
再看下面这个站，也是11月做的，也是上线之后流量一直呈现上升趋势，11月访问量50多万，12月就到了八十多万了。



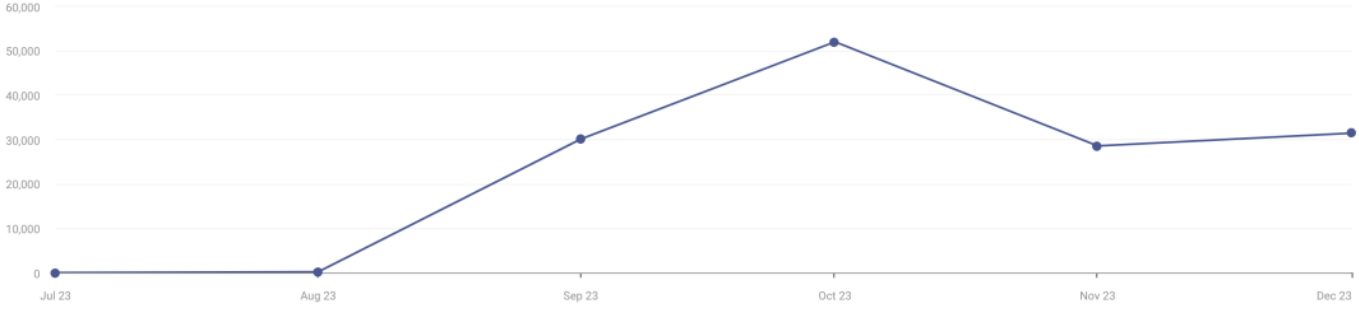
下面这个站也不错，12月做的，当月流量就有六万多。



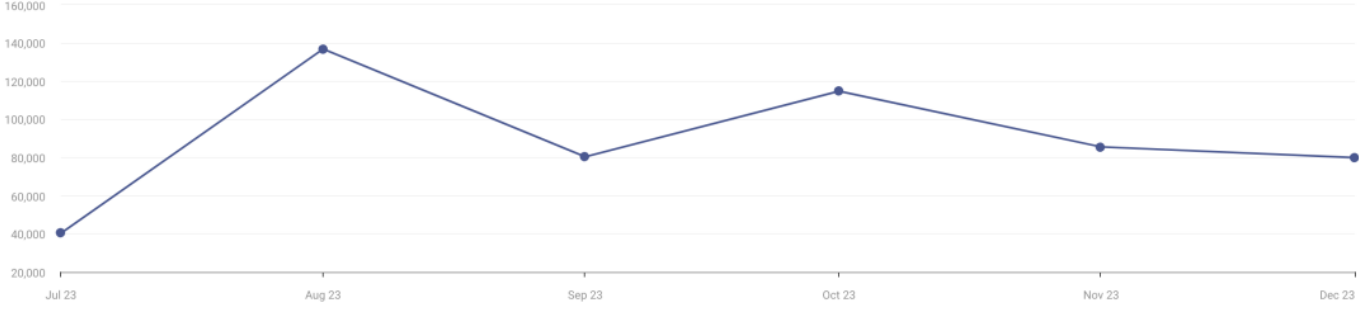
下面这个站跟上一个站差不多，也是12月做的，当月就有了16万访问量。



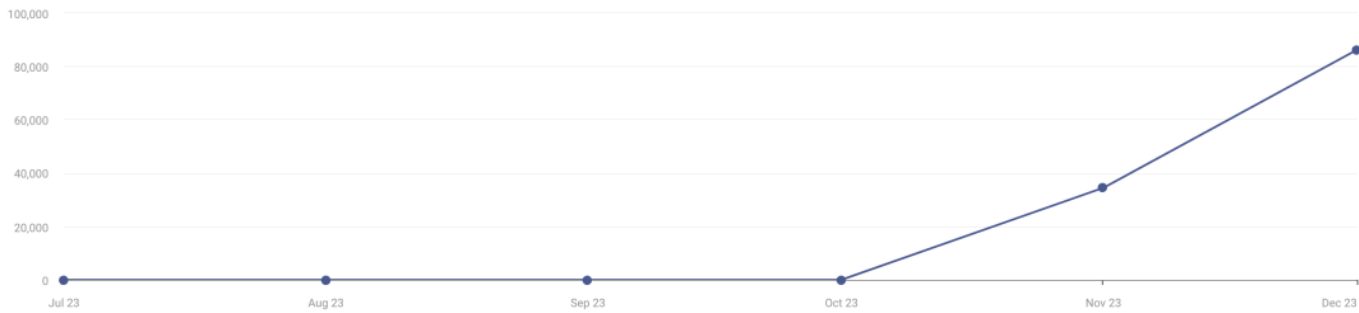
下面这个站，9月做的，流量不算大，但也还稳定，每个月三五万徘徊。



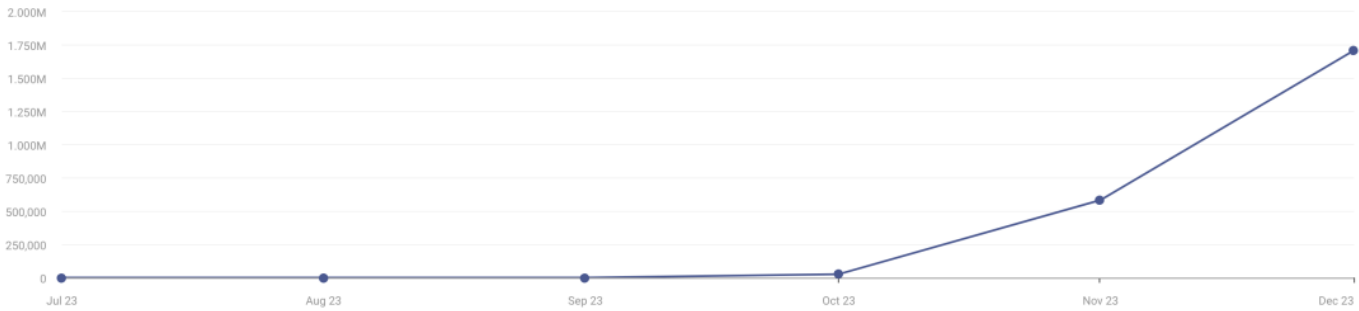
下面这站也是类似的，7月做的，当月就有4万访问量，8月升到了最高14万，之后下降了一些，目前稳定到8万左右。



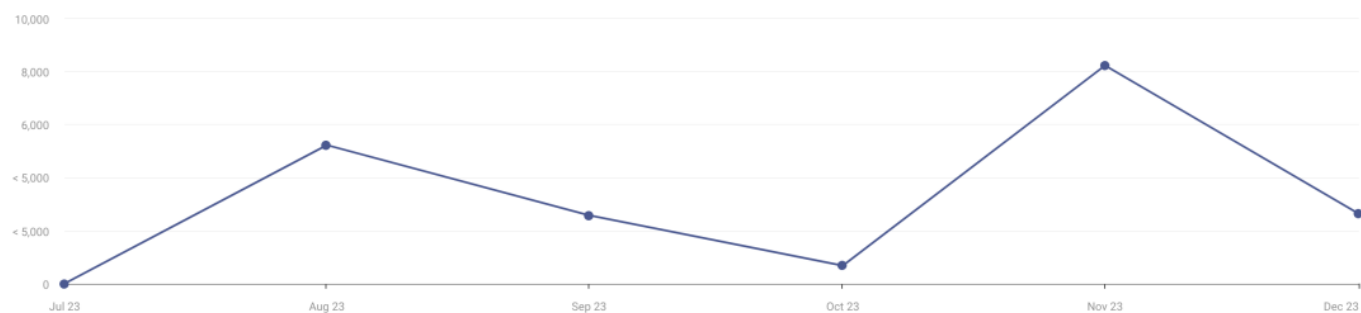
下面这个，又一个11月做的网站，当月三万多访问量，12月访问量翻倍了，变成8万多多了。



下面这个最牛，10月底上线的网站，11月五十多万访问量，12月就干到了一百七十万。



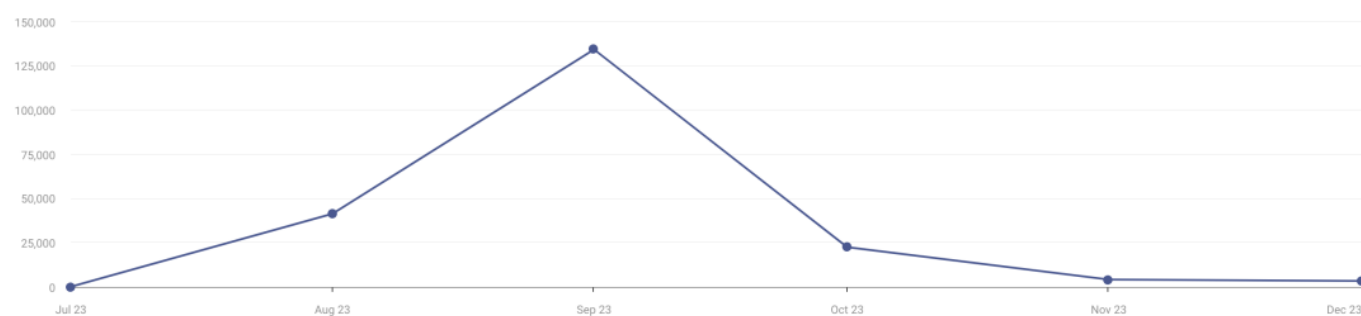
当然也不全是大流量的站，下面这个站流量一直不大，最高也才八千，而且每个月流量还上上下下的。



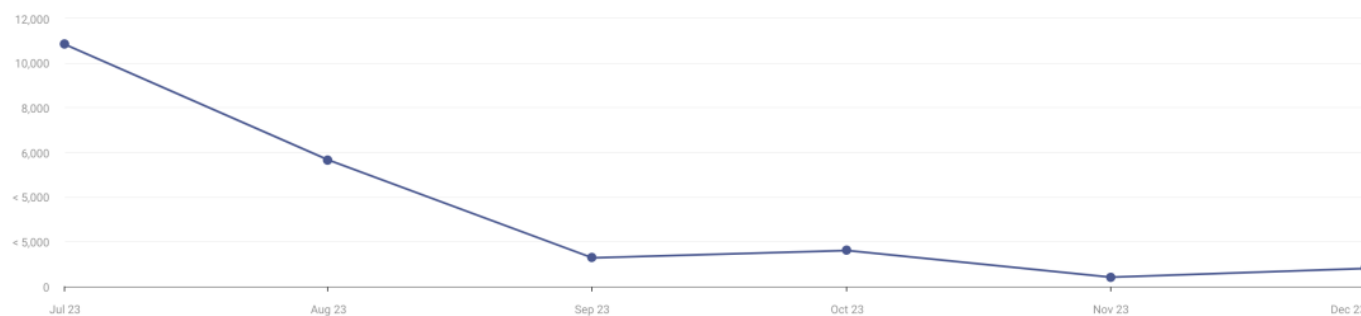
下面这个又是一个不错的网站，9月底做的网站，当月就差不多20万访问量，之后流量就每个月都在上升，直到11月接近50万，12月小降一些，40万左右。



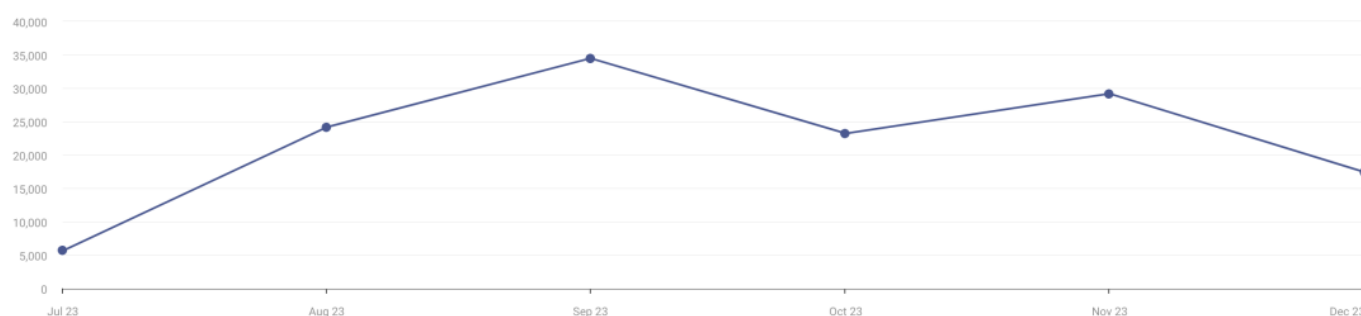
下面这个站，属于抓住了短期热点，搞到了一些流量，后面热点过去就流量归零了。



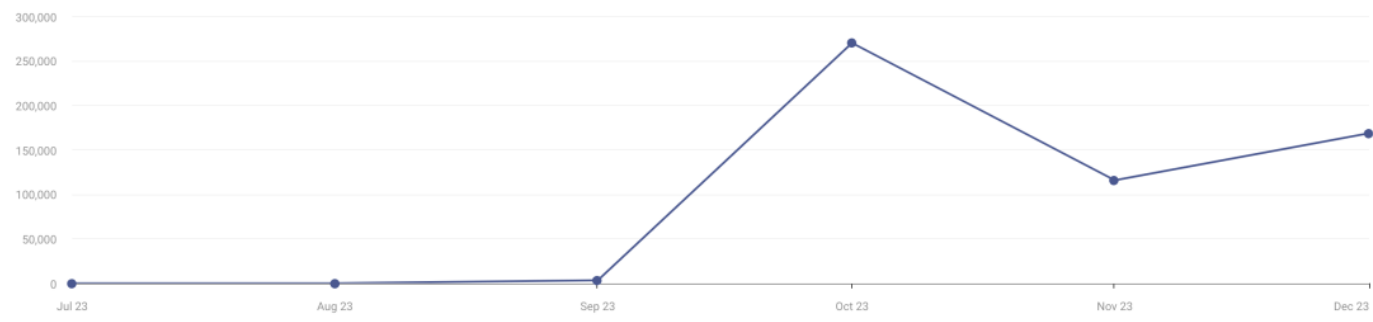
下面这个站也是差不多的，当月抓住热点，之后热点没了，流量归零。



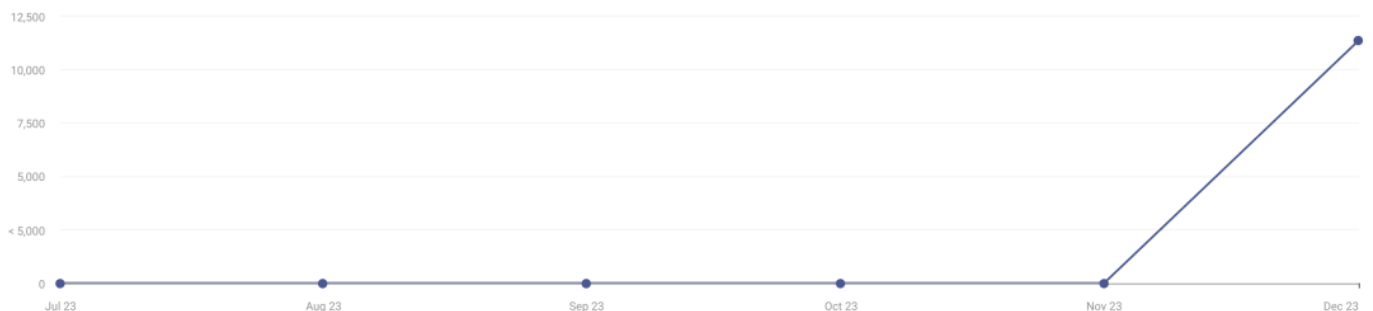
下面这个站也算流量稳定，不过不是大流量，最高也才三万多。



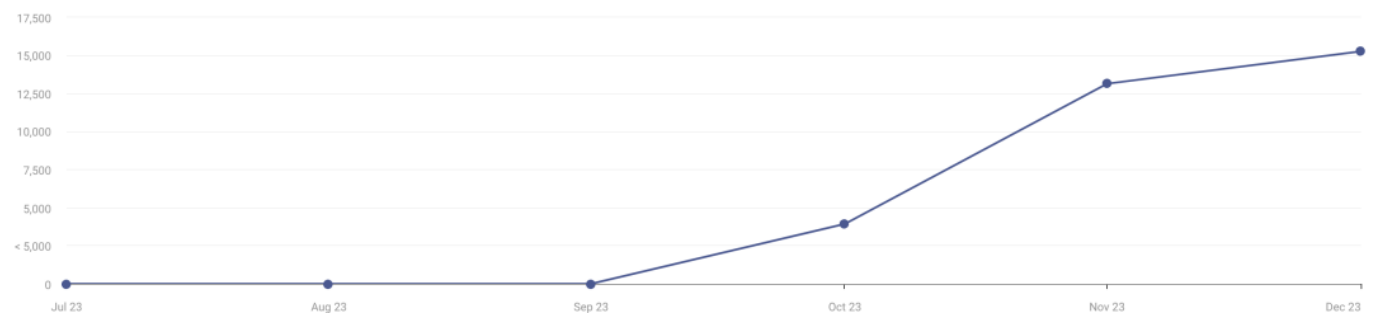
下面这个站其实也算不错的，8月底做的网站，真正的热点是9月份，拿到了26万多的访问量，之后流量下降到12万多，又上升到16万多。



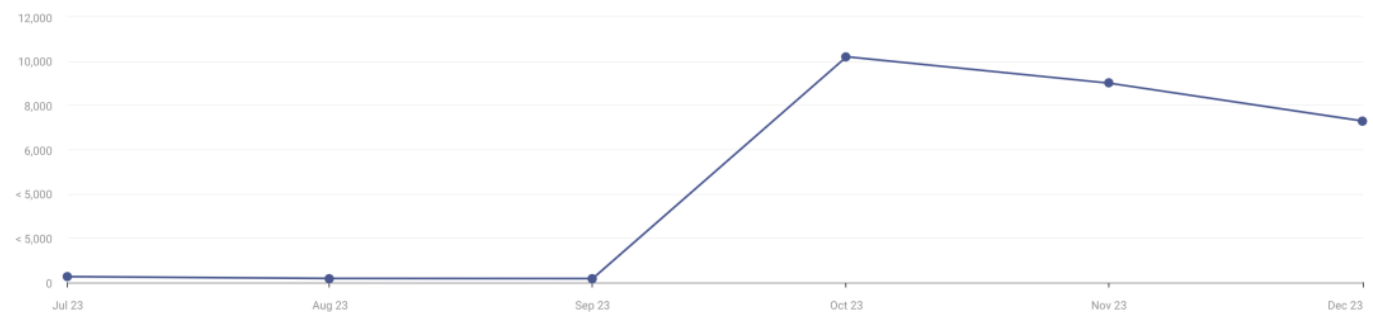
下面这个站也还行，12月做的网站，当月就有了11万多的访问量。



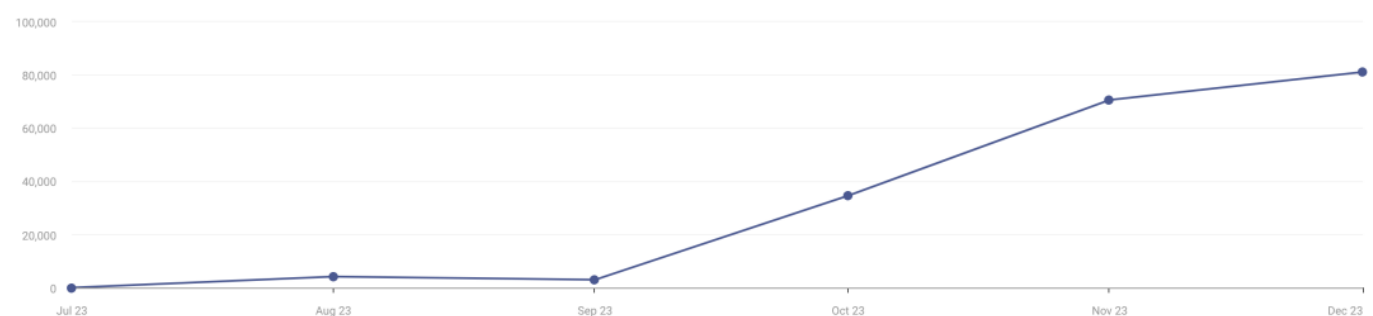
下面这个站还好没放弃，10月上线流量不足五千，11月是一万三千左右，12月是一万五左右，还能继续养，慢慢养可以流量更高的。



下面这个也是流量不大的站，而且是7月上线的站，七八九三个月都几乎没流量，10月突然搜索引擎就给流量了，一万左右，之后流量又下降了。

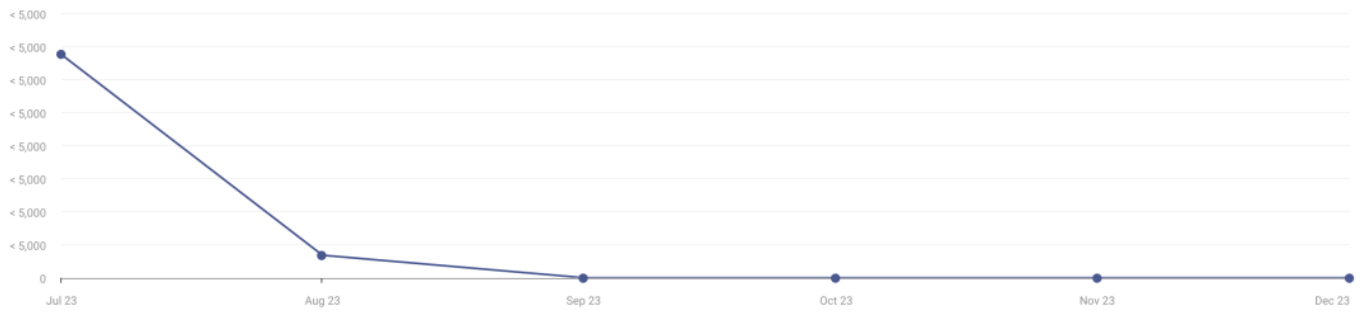


下面这个也类似，刚上线没流量，一直养着，养着，流量就慢慢上升了。

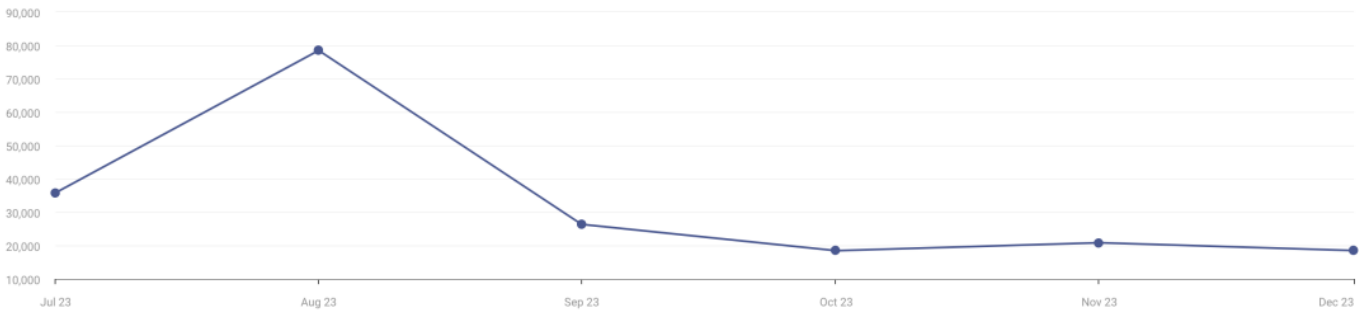


下面这个站就比较惨了，只在上线第一个月有流量，而且流量也很小，之后就直接归零了。

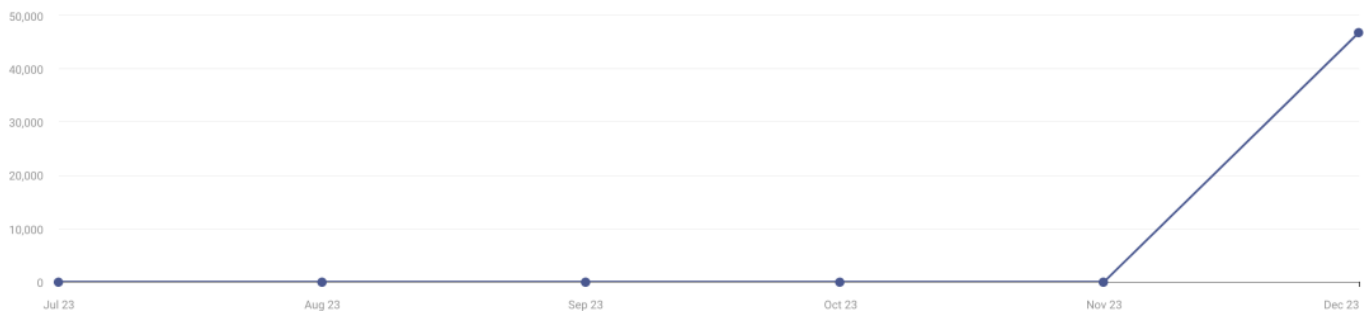
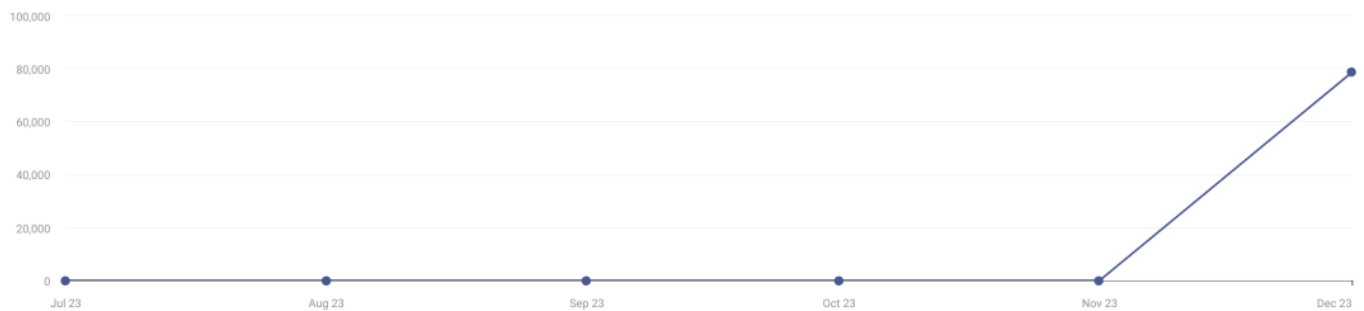
为什么呢？因为没有拿到搜索引擎的流量。



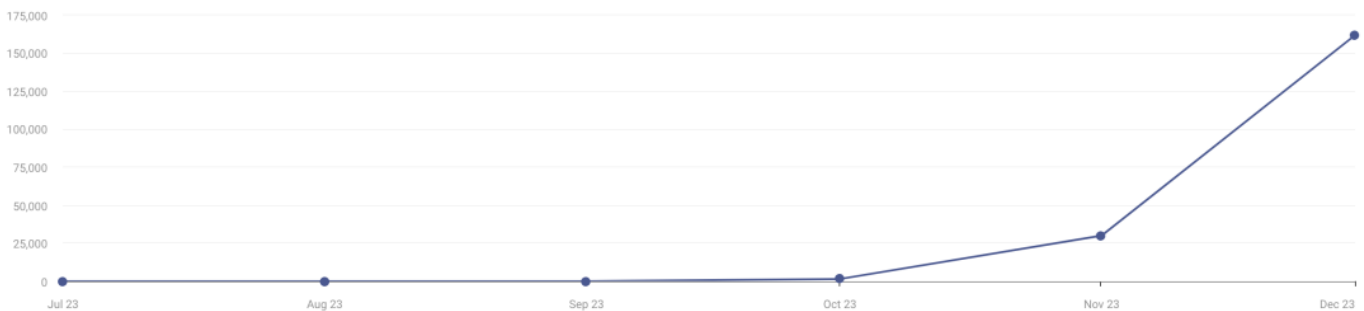
下面这个站好一些，上线前两个月有几万的访问量，不过后来也几乎没流量了。



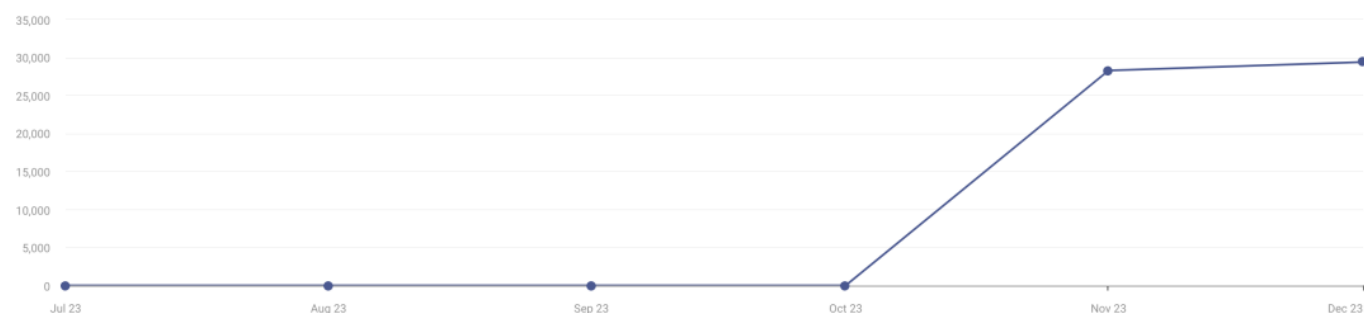
下面两个站都差不多，12月上线的网站，当月有几万的访问量，后续的流量如何，就看这两个站是否能够拿到搜索引擎流量了。



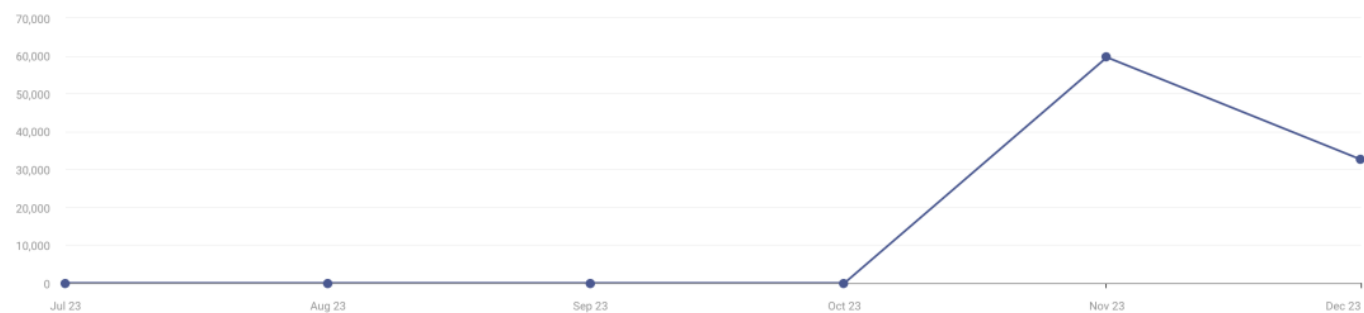
下面这个站也是慢慢养出来的，10月底上线几乎没流量，后来11月有了一些流量，12月就到了16万左右流量。……



下面这个站11月上线的，当月访问量接近三万，12月保存住了三万访问量。



下面这个站，11月上线的，当月访问量六万，12月流量下降到了三万左右。



从上面这些站的流量变化可以看出来，做网站成功率的确是不高的，但是只要去做了，总会有流量。

而且如果做对了关键词，是能够拿到大流量的。

上面这些网站，收入最高的，有四万美金一个月了，怎么来的？主要还是靠用户付费。

收入低的，可能就只有几十美元上百美元了。

剩下的就是几百美元到几千美元不等的了。

下面这位朋友12月的广告收入就翻倍了，是百元级别的翻倍，快接近一千美元了，1月份数据更好，能到一千多美元，两千也是有可能的。

## 12 月报告：您的收入增长了 216%。势如破竹



Google AdSense <adsense-noreply@google.com>  
至: 我 ↕

Google AdSense

您的发布

当然，这还只是他的广告收入，用户付费输入比这个更多。

下面还有另一位朋友的好消息，最近28天从谷歌获得了12万的点击。



## Google Search Impact



Congratulations! Your site reached 120K  
clicks from Google Search in the past 28  
days

Jan 12, 2024

目前情况就是这么一个情况，哥飞总结一下，群里只要动手去做了的，都拿到一定的成绩了。

所以哥飞常说一句话就是，你只管上站，剩下的交给谷歌。

如果你不上站，只是观望的话，什么收获都不会有。

但只要你上了站了，就有拿到流量的可能，一个站不行就再上一个站。

社群里有几位朋友现在已经是一周一个网站的节奏了。

独立开发之神 **Levelsio** 做了70多个项目，真正成功的也才4个项目。

尽管单个项目的成功率不高，但是通过多做项目，整体的成功率还是不错的。

所以，朋友们，上站吧！

下面哥飞给大家再次介绍一下哥飞的朋友们社群。



社群目前暂时是微信群形态，有一个配套的网站，已上线第一版，社群内朋友可见。

社群主要面向技术开发者、产品经理、设计师等人群，大家一起讨论独立开发、出海产品、流量获取、流量变现等话题。

社群讨论的话题主要是围绕着网站来的，用网站来承接流量，然后变现。

那么就要考虑做什么网站，所以需要去挖掘需求。

然后去搞流量，可以是SEO，也可以是发帖宣传推广，还可以是付费软文。

有了流量之后就得考虑如何变现，可以是广告变现，也可以是联盟导购，更可以直接向用户收费。

社群目前超过1000人，新的一期开始了，这期哥飞将带着大家实战，每个月都会安排任务，推着大家前进，让大家能够赚钱。

目前优惠价为888元一年，还剩27个位置，之后就要涨价为999元了。

社群按照365天计时，也就是你今天加入后，明年今日到期。

前两期讨论很活跃，行动很迅速，大家已经做了上百个产品了。

有的几人小团队已经用几个月时间从零开始做到了月收入4万美元以上，还有的单人实现了月收入几千美元。

这个社群7月2号开始运营的，到今天6个多月时间里，主要讨论了以下话题：

- 1、建站基础，如何快速做一个网站；
- 2、SEO基础，如何优化网站；
- 3、推广基础，如何宣传推广网站；
- 4、运营基础，如何运营好一个网站；
- 5、AdSense基础，如何靠谷歌AdSense赚广告费；
- 6、一些工具使用经验分享，如Semrush分析别的网站流量和出入站链接，Similarweb如何看流量；
- 7、基于Semrush、Similarweb等工具，如何去发掘新需求，发现新网站；
- 8、实战经验，如何去抓住新词热词做网站，从搜索引擎获取流量。

以上所有讨论都沉淀到了社群配套网站 [web.cafe](#) 上，所以第三期大家一进群就可以看到前两期的精华内容，以及其他更多相关话题。

欢迎加哥飞微信 [qiayue](#) 加入社群大家一起出海赚钱。



Console.log()

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。