# 【哥飞观察】单月新增850万访问量的网站是如何做到的?

原创 我是哥飞 哥飞 2024-01-31 22:14:24 广东

### 大家好,我是哥飞。

今天带大家看一个流量旱地拔葱的网站,10月网站访问量4.8万,11月就850万,12月就过1000万了。



### 怎么做到的呢?

之前我们在《【哥飞观察】单月新增1300万访问量的网站是怎么做到的》分析过类似的网站,当时那个网站是因为切换域名,承接了旧网站的流量和搜索关键词,所以才能够单月新增1300万访问量。

而今天给大家介绍的这个网站就不属于这种情况,虽然有旧网站的助力,但是旧网站还在,流量也还在,就是生生的造出来了这个月增长**850**万的新网站。

我们先看看这个网站 everand.com长啥样,是做什么的。



Q

Read free for 30 days

What is Everand?

Ebooks → Audiobooks →

Magazines ♥ Podcasts ♥



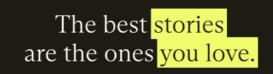
Ebooks, audiobooks, and so much more.

Read free for 30 days

Only \$9.99/month after trial. Includes access to Everand, Scribd, and

Cancel anytime.

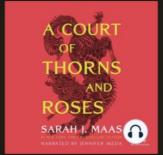




Thousands of new titles every month. One convenient subscription.









看起来是一个电子书、有声书网站,还是收费的,可以免费使用30天。

并且这个产品其实是有 App ,而且 App 做很久了,收入很不错,Android 端月收入40万美元,iOS端月收入100万美元。



Everand: Ebooks and audiobo... Books & Reference

± 80 K \$400K



Everand: Ebooks and audiobo... Books, Entertainment

± 40 K

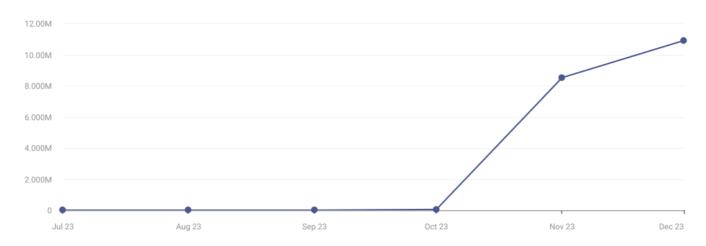
Scribd

Scribd, Inc.

\$1M

虽然域名注册于2005年05月16日,但可以从三方面来说明这是一个新网站。

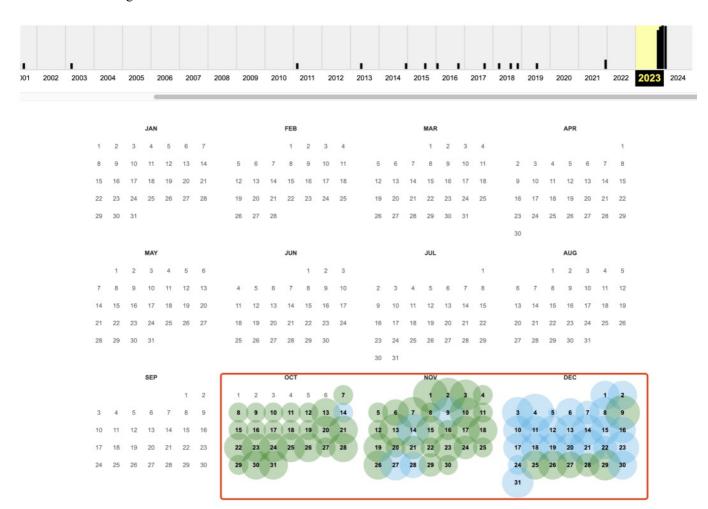
第一,从Similarweb流量曲线上来看,这个网站在10月之前是没有流量的。



第二,从Semrush流量曲线上来看,2012年以来都是没有流量的,直到2023年10月还是0搜索流量。



第三,打开 archive.org 也可以看到,2023年10月才密集被收录了很多页面。



好,我们已经确认了,这就是一个10月份才上线的网站,那么11月的850万流量哪里来的呢? 我们打开Similarweb,把时间切换到2023年11月,可以看到40%流量来自于自然搜索,22%来自于社交媒体,4.2%来自外链,剩下还有31%来自于直接访问。



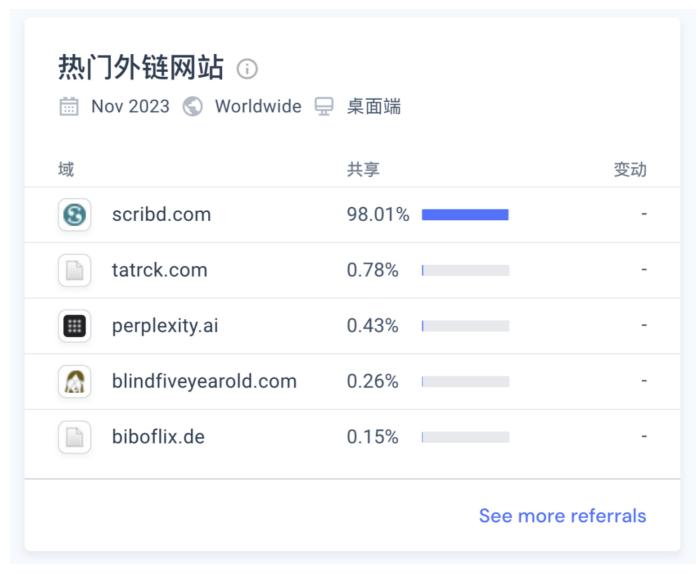
我们先看看占比最大的自然搜索流量,96%来自于非品牌词搜索,从搜索关键词列表也可以看到,都是长尾关键词,并没有哪个词一家独大。



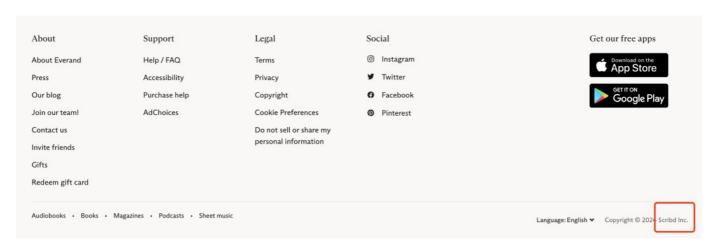
再看社交媒体,90%流量来自于Scribd,让我们记住这个名字,下面还会再次遇到。



再看外链,98%都来自于 scribd.com,是不是就是上面媒体里的 Scribd。



那我们就可以计算一下,有 850万\*(0.22\*0.9+0.042\*0.98)=203万 流量都来自于 Scribd.com。 如果我们拉到这个新网站的底部就会发现,新网站就是 Scribd 旗下的,那么用老网站给新网站带流量也就能说得通了。



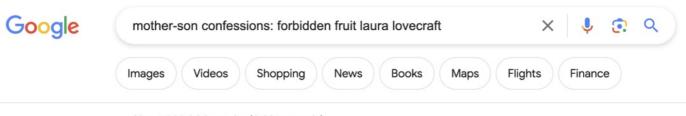
但是,慢着,刚上线一个月的网站,怎么就能够从搜索引擎里获取 850万\*0.4079=346万访问量呢? 我们打开刚才看到的搜索词列表,会发现除了品牌词之外,其它都是长尾词,而且每个词拿到的流量都不大。



2	mother-son confes	1.8K	0.11%
3	dragon masters au	1.8K	0.11%
4	the education of cy	1.8K	0.11%
5	make yourself unf	1.8K	0.11%
6	everand scribd	1.7K	0.11%
7	el plexo solar o el	1.7K	0.11%
8	everand books	1.7K	0.11%
9	cate conte cat caf	1.6K	0.10%
10	scribd	1.6K	0.10%
11	books health anita	1.5K	0.10%
12	tantric numerology	1.4K	0.09%
13	distilled thoughts f	1.4K	0.09%
14	luterándonos desc	1.4K	0.09%
15	luterándonos pdf	1.4K	0.09%
16	una historia econo	1.4K	0.09%
17	reseña de pensar t	1.3K	0.08%
18	the bible in 52 wee	1.3K	0.08%
19	nrohlem seeking: a	1 3K	0.08%

	problem occiding. d	1.01	
20	modeling in transp	1.3K	0.08%
21	pdf qué bellos los	1.3K	0.08%
22	the life you were b	1.3K	0.08%
23	the master guide t	1.3K	0.08%
24	the master guide t	1.3K	0.08%
25	you can reach the t	1.3K	0.08%
26	ebook 21 dias diet	1.2K	0.08%

点开其中一个词会发现,这个新网站甚至都不在前10个结果里,但是就靠着每个词几百上千的点击,总共一万多个关键词,就拿下了上百万的访问量。



About 538,000 results (0.38 seconds)



### Goodreads

https://www.goodreads.com > book > show > 325091...

### Forbidden Fruit: Book 1 of 'Mother-Son Confessions'

Forbidden Fruit: Book 1 of 'Mother-Son Confessions'. Laura Lovecraft. 5.00. 1 ... Mother-Son Confessions is a unique series featuring five very special couples.

\* \* \* \* ★ Rating: 5 · 1 vote



### Smashwords

https://www.smashwords.com > extreader > read > mot...

## Mother-Son Confessions: Forbidden Fruit - A book by ...

**Mother son confessions** is a unique series featuring several very special couples. Five loving mothers living in sin with their lusty sons get together for a ...



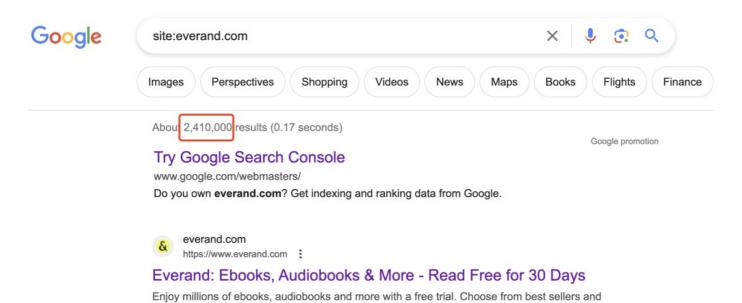
### **Bookmate**

https://bookmate.com > books > xYDudhgc :

# Forbidden Fruit - Laura Lovecraft

**Mother son confessions** is a unique series featuring five very special couples. Five loving mothers living in sin with their lusty sons get together for a ...

能靠海量关键词获取流量,前提是被收录了海量页面。我们去site会发现,现在已经被收录了241万个页面了。



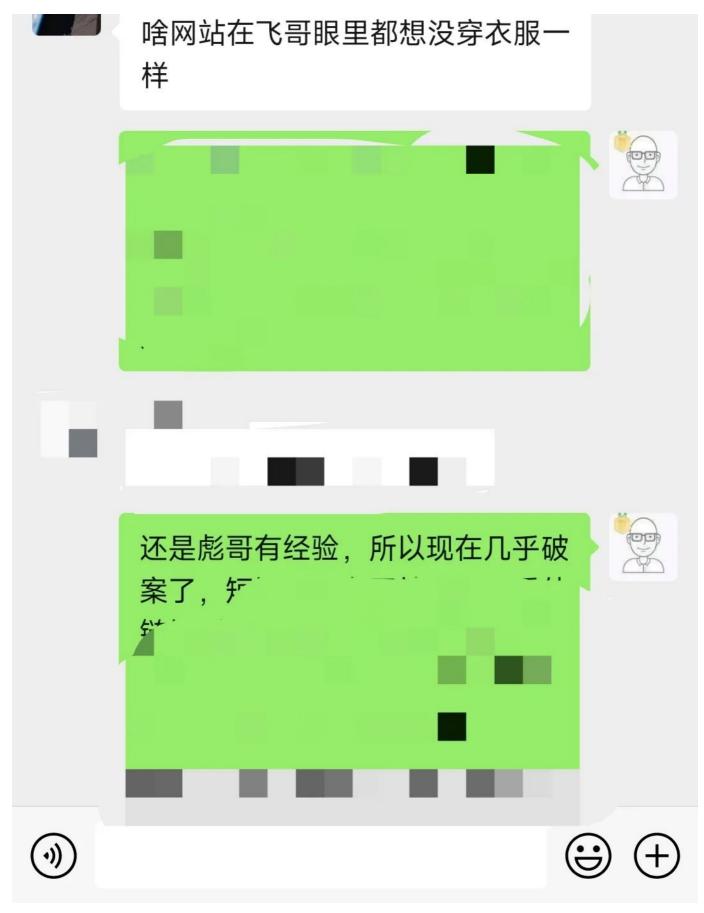
由于我们没办法还原11月被收录的数量,所以241万是2023年10月到2024年1月的总收录数量。

new releases. Read on the web, iPad, iPhone and Android.

即使按照四个月计算,收录了241万个网页,并且这些网站每个月能够从谷歌获取几百万访问量,这依然是我们普通人很难做到的。

那么 Scribd 是怎么做到的呢?昨天哥飞已经在社群里给大家讲解过了,如果你也想知道,请加入"哥飞的朋友们"付费社群。





下面哥飞给大家介绍下这个社群。

社群目前暂时是微信群形态,有一个配套的网站,已上线第一版,社群内朋友可见。

社群主要面向技术开发者、产品经理、设计师等人群,大家一起讨论独立开发、出海产品、流量获取、流量变现等话题。

社群讨论的话题主要是围绕着网站来的,用网站来承接流量,然后变现。

那么就要考虑做什么网站, 所以需要去挖掘需求。

然后去搞流量,可以是SEO,也可以是发帖宣传推广,还可以是付费软文。

有了流量之后就得考虑如何变现,可以是广告变现,也可以是联盟导购,更可以直接向用户收费。

社群目前超过1000人,新的一期开始了,这期哥飞将带着大家实战,每个月都会安排任务,推着大家前进,让大家能够赚钱。

目前888元优惠价已经结束,前两天已经正式涨价为999元了。

社群按照365天计时,也就是你今天加入后,明年今日到期。

前两期讨论很活跃,行动很迅速,大家已经做了上百个产品了。

有的几人小团队已经用几个月时间从零开始做到了月收入4万美元以上,还有的单人实现了月收入几千美元。

这个社群7月2号开始运营的,到今天6个多月时间里,主要讨论了以下话题:

- 1、建站基础,如何快速做一个网站;
- 2、SEO基础,如何优化网站;
- 3、推广基础,如何宣传推广网站;
- 4、运营基础,如何运营好一个网站;
- 5、Adsense基础,如何靠谷歌Adsense赚广告费;
- 6、一些工具使用经验分享,如Semrush分析别的网站流量和出入站链接,Similarweb如何看流量;
- 7、基于Semrush、Similarweb等工具,如何去发掘新需求,发现新网站;
- 8、实战经验,如何去抓住新词热词做网站,从搜索引擎获取流量。

以上所有讨论都沉淀到了社群配套网站 web.cafe 上,所以第三期大家一进群就可以看到前两期的精华内容,以及其他更多相关话题。

欢迎加哥飞微信 qiayue 加入社群大家一起出海赚美元。

