

SEO是实践的艺术

原创 我是哥飞 哥飞 2024-11-30 08:01:23 广东

大家好，我是哥飞。

假设，有人告诉你，他做了一个 AI SEO 工具，可以帮你搞流量。

结果他自己的网站没流量，那说明他的工具没用。

假如他自己的网站有流量，这就相当于他打造的样板间了。

那么就要去看他的网站是怎么获取的流量，是否是他的工具能够实现的。

再看看他的流量成本高不高。

假如，靠他的工具，能够低成本的大量搞到流量。

那么问题来了，他为什么不是去获取大量流量，然后卖流量，而是要卖工具？

是不是除了用他的工具，也还有其它的成本。

如人力成本。

好，那么他的工具就只是辅助提效工具，而不是自动化流量获取工具。

也就是说，重要的还是使用工具的人。

那么他的工具的价格，你就要考虑清楚了，是否值得花这个钱。

有人问过我类似的问题，假如你的方法有用，为什么不是你自己一个人用，而要拿来收费分享出来？

我的回答如下：

其实这个世界上有很多会SEO的人，我并不是唯一会的那一个，即使我不教，也会有很多人在用SEO搞流量了。

我只是把我多年的SEO经验，多年踩的坑告诉你，让你能够更快入门，少走弯路，少踩坑。

帮你减少试错成本，这就是我的价值。

而且，我的方法需要人去执行，仅仅靠我自己一个人是不够的，所以我也组了团队在做同样的事情。

互联网上太多需求了，谷歌的流量太大了，即使我组建一个一万人的团队，也不可能把谷歌的流量包圆了，所以我就没必要藏着掖着我的方法了。

大家一起走，大家都有饭吃。

那又有人问，为什么你不是大公无私的免费分享出来，而是要收费呢？

谁说我没有免费分享的？

我在公众号写了三百多篇教程了，足够你从零到一学习入门了。

至于我的更多的能够帮你减少试错成本的经验教训，我收一些费用教授给你，这是很正常的市场行为。

你可以不来我这里学习，你自己去摸索，交一些学费，也能摸索出来一些经验。

但是你损失的成本和时间，换算出来的价值，绝对会超过我这里的学费。

SEO，是实践的艺术。

而实践需要花费金钱和时间。

金钱和时间都很宝贵，我能够帮你减少试错成本，这就是我的价值所在。

做社群，其实是大家一起交学费，分摊了学习成本，所以你才能用这么低的学费，学到这么高价值的经验。

如果你连这点学费都不愿意交，那就去自己摸索就行了。

如果对社群感兴趣，请加哥飞微信 **gefei55** 咨询了解。



哥飞

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。