

大家好，我哥飞。

最近几天在忙新项目，刚好也有一些其他事情，娃妈要加班，哥飞就要早早回家陪娃睡觉，所以这几天的文章就落下了。

这个新项目还是有好消息的，预计月收入能到4000刀，所以给大家报个喜。

总额

US\$2014

4月1日 → 4月18日



另外刚好丁律师开了一个免费知识星球，哥飞也是嘉宾之一，所以今天的文章就给大家推荐下这个星球。

以下为原文正文：

大家好，我们今天正式推出「出海法财税」知识星球。

这是一个免费的星球，星主和嘉宾发帖运营，星友提问，小助手协助私信解答；

这个星球将带来「出海法律、财税」相关的知识，以「合规出海」为前提；

这里鼓励「真诚交流、积极应对」，始终秉持「真诚表达小舞台」的理念；

希望，这个星球能助力中国出海个人、企业稳稳行、久久走。



黄荣 向你推荐

出海法财税



微信扫码加入星球



公众号 · 百觅南山小论坛

附：出海40问V2.0

更多基础问题，请参考「出海30问1.0」

出海三件套开售：公司注册、税务申报与商标申请「NSF2024首款商业产品」

出海三件套推出已满两周，感悟不少。打磨这款产品的过程，也是一个众创和养成的过程，感谢诸君信赖与支持，感谢哥飞和溪总的鼎力支持，产品打磨初期，若没有这两位优秀创业者，将寸步难行。

综合出海三件套开发与销售过程里的痛点与痒点，我们升级了配套产品，在交付端做了重投入。以下是我们结合热点问题作出的解答。

1、我有许多问题，不知道从何问起，哪里可以提问？

请移步「出海法财税」知识星球，这是一个关注出海赛道法财税问题的「免费」知识星球，可以提问、暂不支持发帖，看嘉宾心情解答问题（我们尽可能找到该领域专家，尽可能提供有价值且高效的信息集散）；

2、我想DIY一套公司注册、财税申报、商标注册的流程，有推荐吗？

公司注册，这是之前了解的攻略，不对真实性负责，或可参考：

财税申报，目前除了会计师、税务师，别无其它方法，你如果有，也欢迎与我们交流探讨；

商标注册，可以自行向美国商标局提交，流程相对复杂，但可以省去较多费用。

3、我想高枕无忧，有人帮忙一站式解决所有卡点与问题，该怎么做？

除开三件套外，我们提供全家桶系列，一站式解决出海开发的所有问题，但前提是「合规」，不走旁门左道、与平台或者政策法规对抗；

全家桶未有全部放开的原因是，我们还没有完全完成定价，还没有模拟完成全流程下来所需要的时间周期、人工成本、后期维护与交付投入等。

4、什么是出海开发全家桶？

针对出海开发者专供的产品，包括：

如何完成出海开发的关键一步——收到钱？如何合规取得钱，并较低损耗？如何避免收钱违规，影响个人信用、违法乃至涉嫌外汇相关犯罪？

如何通过开设公司/银行账户，获得开户福利，降低开户成本，减少账户冻结风险；如何维护账户日常使用，如何避免账户被扣款处罚等？

如何解决靠自己SEO太慢、优质营销与红人渠道？如何高效及有效投流？

5、我不知道成本有多高，你们能帮忙测算，然后我再评估是否要开公司干起来吗？

可以把「全家桶」做参考，评估是否投入、投入多大、投入多久、怎样投入。目前全家桶并未有完全定价，因为还在打磨产品、观测交付过程中的问题。虽然市面有诸多代理可供选择，但尽可能从南山小论坛的合作伙伴中寻找，以确保后端的安全与交付。

6、怎样可以更有效解决出海收款的卡点？

不合规的办法我们也不懂，合规的办法确实是从注册公司开始、取得stripe账户为止；当然，持续良好的使用收款账户与工具也极为重要。

7、经典提问场景模拟：

问1：我们希望根据我们小公司情况，看怎样合规的方案合适，希望一开始做到合法合规，不希望留下一些大风险，未来花大代价来填？

答：通常大家还是会选择注册怀俄明州的LLC公司，可能开发者比较相信大佬的成功经验；这一点也能理解，因为综合来看，大家觉得LLC的成本最低。

如果你能接受科罗拉多州，我推荐你用这个，因为配套的成本最低。

我们做这个项目主要是帮到出海开发者/跨境小微企业，撮合小论坛的各方促成交易；当然，这并不是我们的主业，是因为辅导中大型公司的经验复盘后，再回看，我们发现许多在设立之初不合规，后面报税与运营问题重重。

问2：我们怎么启动合作呢？各项合作的内容、服务价格是怎么样的？还需要我们提供哪些信息，以让您更准确的了解我们当前和后续的需求？

答：按照先开公司开始，注册公司，启动第一步后再往下一步有序推进，也不需要太着急。

各类产品的价格，今天我们公众号会再加推一篇文章，把过去不准确的定价重新确定，并明确优惠期限。

但是有些产品也确实没定价，所以不能完全给到精准的答复。

「同时，也不能确保所有产品都是市面最低」

比如，之前报税，定价699套餐，结果发现血亏，也就没法往下推进。好在退费的两单并未有启动交付，不然也会让各个合作方受损。

问3：注册公司过程中，可能出现哪些问题？

需要核实地址信息，建议提供与银行地址一致的地址，或者租赁合同一致的地址。

问4：为何你们的进度不如其他服务商快？

需要核实我们转为递交资料的真实性。避免出现PS\刻制或者伪造的情况。比如美国、新加坡，都是极为讲究个人诚信的国家。但美国的信息准入标准并不高，也就是默认普通人是诚信的人，即便一份材料是打印的，只要是本人提交的，也会被认为是真实的。作为物料中转站，希望逐个确认、尽可能确保资料的真实性，并从开始就灌输这类真实性的标准，避免口碑受损。

问5：目前最想提醒的事项是什么？

大家实际需要的是一个整套的解决方案，开或者不开公司，都需要解决如何收款、哪里报税、如何应对突发状况。

但大部分人的观望源于：我是否达到开公司的标准？我是否可以应对开立公司后的一系列成本？我是否足够有能力应付开立公司后的风险控制与管理？

这也是推出「出海法财税」星球的初心，不是为了卖货卖服务，这并不赚钱，甚至很耗费时间精力，是为了聚集人心，信息，知识，合规的经验，让决策的效率更高，命中靶心的概率更准。

如果我们彼此理解，相互支持，路虽远，行则将至。

出海法财税

微信扫码加入星球

知识星球



公众号 · 百觅南山小论坛

1、注册公司「EIN税号需另行单独购买」

4月18日-5月17日限时特惠：新客户下单预定注册公司，赠送BOI申报

- 美国公司：原价399美元，哥飞社群特价：359美元，仅限科罗拉多州/怀俄明州，形式「填写线上资料清单，选定注册州，1-2周内取得公司执照，最快3天下证照」
- 美国EIN税号申请：原价99美元，搭配公司注册单价69美元
- 英国公司：注册费用139美元，注册时效：7-10个工作日「无官费」「另有：即将五月大改革，费用会再调整」
- 香港公司：注册费用699美元，注册时效：1-2周，线下人工提交资料，安全有保障
- 新加坡公司：4888新币「注册服务/1年注册地址/法定秘书/挂名董事，银行开户单独报价」

2、所得税0申报「非0申报需提供资料后报价」

原价419美元，哥飞社群特价：399美元，形式「线上填写表单，专群服务，实时跟进报税进度」

年审需提供：公司注册证书、税号文件、股东名称

报税还需提供：公司注册证书、税号文件、股东名称，去年的报税回执，如果今年的报税区间内有运营流水，请填写好以下损益报表并回传

报税套餐：美国所得税0申报，价格为799美元，包含0申报所得税+年审「非财务审计」

年审单品：怀俄明州419美元，科罗拉多州299美元

3、全球知识产权规划

国内商标申请：1200人民币

美国商标申请：350美元「不含官费」

美国专利FTO：1500美元起

4、其他

成熟单品：

跨境电商卖家专属单品：销售税Nexus门槛评估报告、销售许可证号申请、销售税VDA罚款豁免申请、销售税正常/补申报、州所得税申报评估报告、联邦/州所得税申报

成熟单品：拟IPO辅导 达到一定体量后再专人专项联系，按小时/按项目咨询均可；财税合规咨询「拟IPO辅导」

成熟单品：全流程跨境企业顶层架构设计 达到一定体量后再专人专项联系，按年咨询

财税合规诊断：

原价1000美元/小时，律师+会计师交付，199美元/时，视频会议，定制建议，适用年营收100万美元或有需求企业，拟建议提前定制合规方案

5、更多单品：

个人服务：ITIN、美国手机号、美国银行卡「待后续公布价格」

[阅读原文](#)