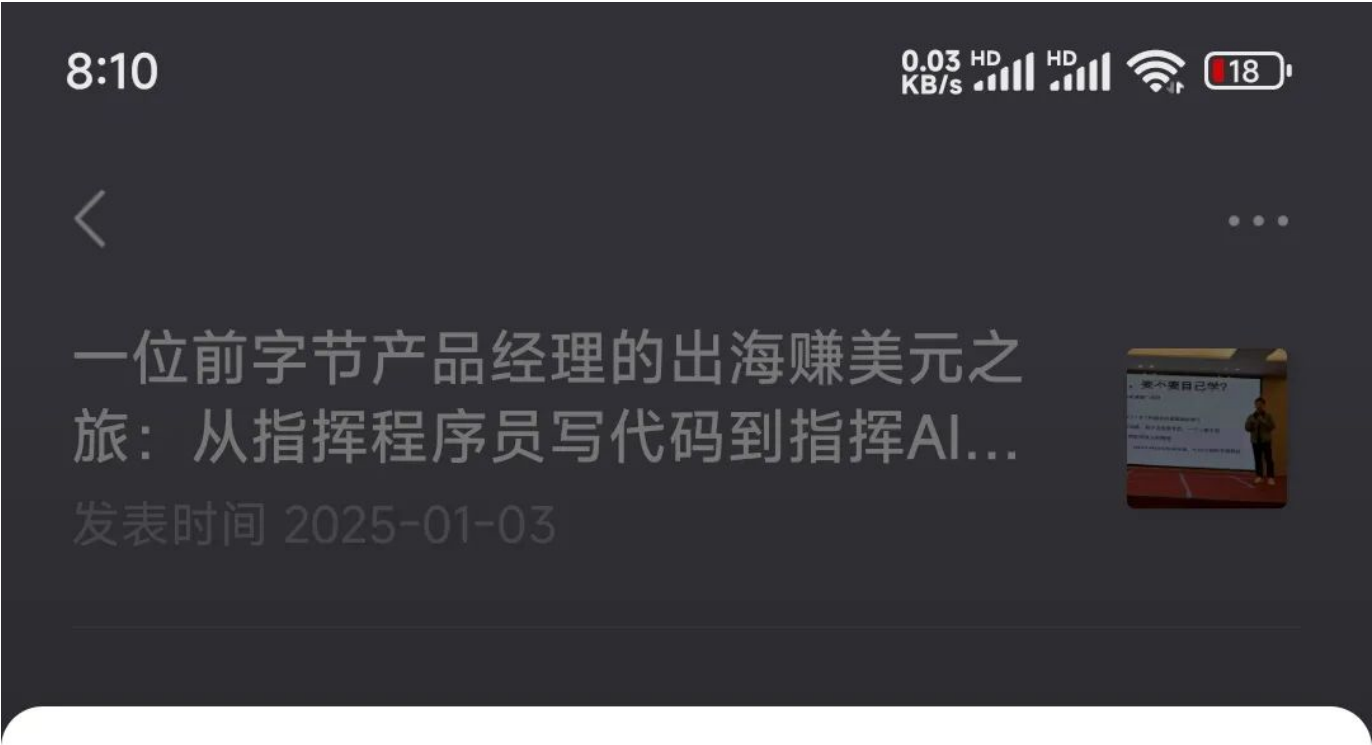


给自己一点时间，给自己一个机会，多一点耐心，快一点成功

原创 我是哥飞 哥飞 2025-01-05 09:29:54 广东

大家好，我是哥飞。

昨天的文章，我看到一个评论特别有意思。



回复



张帅 留言3次 · 关注1个月
跟对人，才能做对事
星期五 22:14 湖南



哥飞(作者) 0
你就是纯杠，啥情况都不了解，就在这按照你自己的小人之心瞎评论。
人家小杨哥就是自立门户啊，他自己一个人



干，又不是我员工。
他3月份花了999元学费进了我的社群，跟我学SEO，后来用这些学到的技能加上自己聪明和努力在12月赚到了1万美金一个月。
按你意思，这999元学费都不用交，就自学呗

xch:为什么自己不能成为那个对的人呢？既然门槛那么低，你自立门户不就行了吗？

08:09



xch



为什么自己不能成为那个对的人呢？既然门槛那么低，你自立门户不就行了吗？

07:14 美国

特别神奇，我在描述一些已经发生的事实。
如小杨哥半年时间从零开始实现了\$10K MRR这事。

描述完之后，我自己再去读，的确有点假。
假在于，数字反差太大了，一个是一两千块钱的学费，一个是七万多人民币，还不是一次性收入，而是下个月也可能有。

但，事情却又真实发生了，而且不只小杨哥一个人做到了，很多人都做到了。
更多的，几十K MRR的也有。
当然，更少的，几K MRR的也有。
当然，完全没动手，没赚到一毛钱的也不少。

我昨天想清楚了一点，为什么能有这么大的杠杆。
因为我把一些小公司在赚钱的模式变成了一个人全栈就能干的事情。

这就是一人公司啊。

越写觉得哥飞越牛。

另一个无法回避的问题是，很多人都会这样想：你根本就不是在教他们，你就是把一些做得好的给筛选出来了。

每一个搞社群，搞培训的人，都会面临这样的质疑。

我不描述别的社群，我只说我的，会有这样疑问的都是没进社群的，只要进了社群，看到了我高密度的分享，立马就会觉得超值。

昨天我还跟@Clara998泽佳聊，我社群提供的价值绝对是N倍于学费的，大家能够只花一两千就学到这些，是因为社群其实是众筹模式，大家一起交钱，把学费门槛打下来了。

我教授的这套模式，肯定不适合大中形公司，但是很适合几个人的小团队以及一个公司。

进了社群后，的确有些人就是求知若渴的学习，夜以继日的练习，然后把自己练出来了，可以赚钱了。

最终结果是能赚钱，达成结果的原因是他们勤加练习我教授的内容。

我教的，跟他们自己的努力，二者缺一不可。

那么他们只靠自己的努力，不给我交学费，是否也可以实现呢？

哥飞诚实回答，也是可以的。

因为这些并不是哥飞独家的知识，会SEO的人很多，不一定要向哥飞学习，向别人学习也可以的。

关键是要向有经验的人学习，缩短学习时间。

时间是无价的，经验是有价的，你仅仅靠自学的话，一定会多花更多的时间，踩坑是不可避免的。

另一个问题，为什么还有没赚钱的人？

这个，我之前说过很多次了，SEO是实践的艺术，仅仅靠看，是看不会的，一定要下场实践，真的动手做起来，才能学会。

而没赚钱的人，我观察，都是没有动手的，或者动手了，但没有坚持的。

大家可以想一下，别人几年十几年积累下来的经验，怎么可能只靠几天就学会，你至少也要给自己几个月的学习实践时间，才有可能学会。

决心、耐心、细心和平常心，一个都不能缺少。