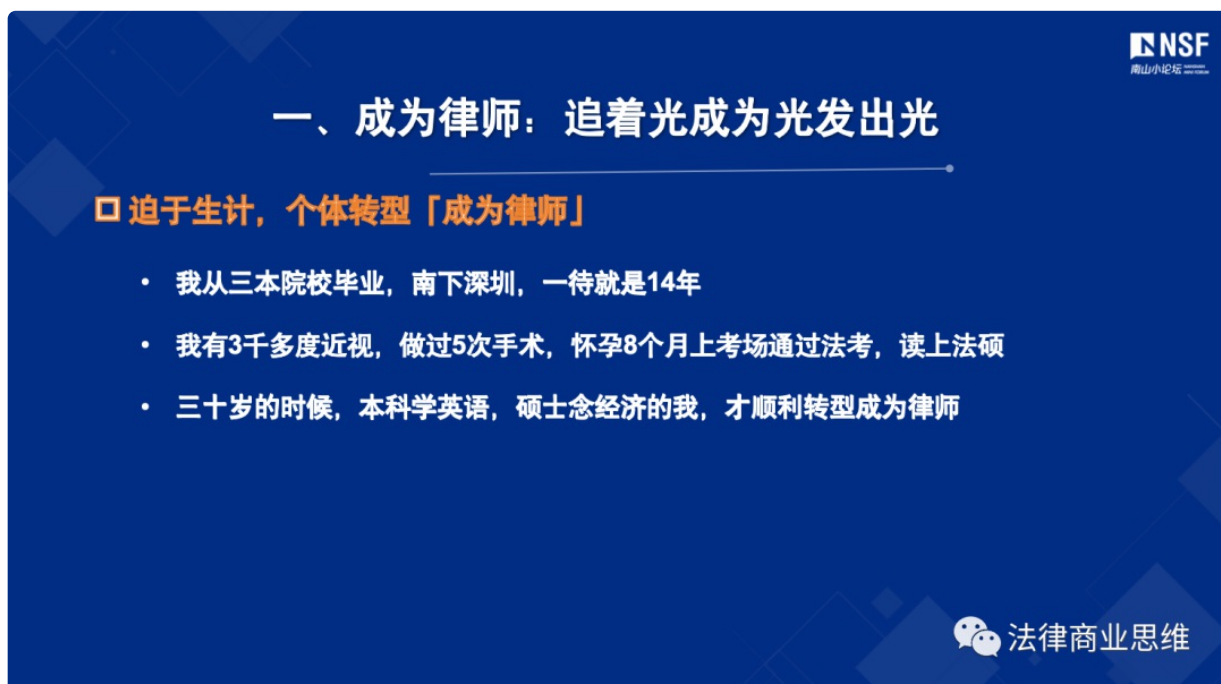


丁邱洁：我的律师之路与涉外法律服务产品的开发心得

丁邱洁 哥飞 2023-12-04 08:01:33 广东



第一站：成为律师

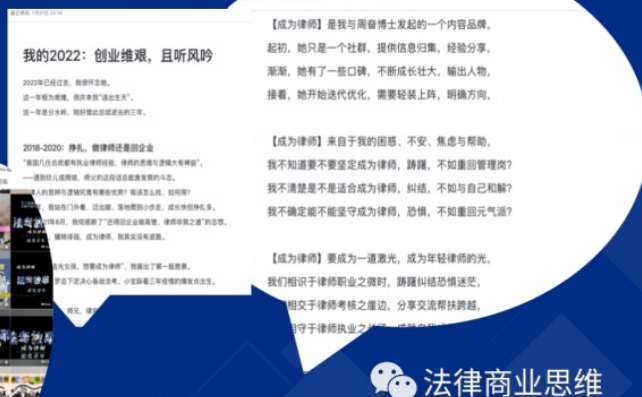


我从三本院校毕业，南下深圳，一待就是14年。我有三千多度近视，做过五次手术，怀孕8个月上考场，通过法律职业资格考试，取得法律硕士学位。三十岁的时候，本科学英语，硕士念经济的我，才顺利转型成为律师。

一、成为律师：追着光成为光发出光

□ 集结邦联体，制造品牌「成为律师」

- 几十个律师故事
- 成为律师的记录视频
- 千人律师社群
- 首次律师创业失败



法律商业思维

2021年，我创建了一个品牌，就用「成为律师」做对外展示，我们的slogan叫「追着光，成为光，发出光」，借用当时一篇大火文章的标题，我们写了不少律师故事，用视频记录了这些律师的故事，建立了近千人的青年律师社群。我们是一群律师，集结了法学博士、从包工头转型的年轻人、处理了一千多件交通事故的泥腿子律师，我们做了品牌logo，一起燃烧三个月。最后，第一次法律服务创业宣告失败，在业务不饱和与分配机制缺乏的双重压力下，松散的邦联体宣告崩盘。

一、成为律师：追着光成为光发出光

□ 链接供给与需求，推出产品「云上律师」「云上财税」

- 跨境电商行业逐渐走向合规
- 股权架构作倚天剑+财税合规是屠龙刀
- 将跨境电商行业拓展为出海企业
- 懂跨境的律师，懂财税的律师，懂商业的律师
- 客商成为朋友，「名人堂·元老成员」初具雏形



从大团队收缩为小团队，我们开始品牌「云上律师」的创业。此时，恰逢跨境电商行业风起云涌，从企业高管下来，对国际贸易、跨境交易轻车熟路的我，开始集中火力开拓出海业务，此时恰逢垂直板块「跨境电商」行业从草莽走向合规的关键阶段。在我的贵人辰海集团创始人高总的指点下，我与我的老朋友曾总组建了「云上财税」品牌，以「股权架构+出海财税合规」作倚天剑屠龙刀，为出海企业提供年度顾问服务。深圳的土地滋养一批小微创业者，我们浸润其中，进而认识了阿彪、阿文哥、晓明、Sunny、苏铁，他们与我先是客商、进而成了朋友、兄弟姐妹。

二、球球的家宴：亮了厨房，暖了胸膛

□ 专业打底，真诚当家：

- 从粉丝到兄弟姐妹
- 正直、有价值、公允、符合双方多方利益
- 不抖包袱，也不卖弄专业
- 不止法律还有商业思维、不止共情还有温度



法律商业思维

第二站：球球的家宴

二、球球的家宴：亮了厨房，暖了胸膛

□ 专业打底，真诚当家：

- 从粉丝到兄弟姐妹
- 正直、有价值、公允、符合双方多方利益
- 不抖包袱，也不卖弄专业
- 不止法律还有商业思维、不止共情还有温度



法律商业思维

我觉得，从我的客户转而成为我的粉丝、兄弟姐妹，这其中重要的推手是——真诚与主动。我大开方便之门，为我的客户尽可能的提供正直、有价值、公允、符合双方多方利益诉求的建议，我不抖包袱，也不卖弄专业，用专业与技术打底、让客户取得利益平衡，用真诚与共情化解每一个企业内外的疑难杂症与纠纷。这让法律服务的受众觉得不止法律还有商业思维、不止共情还有温度。

二、球球的家宴：亮了厨房，暖了胸膛

□ 普通人的小舞台，真诚表达的大家庭：

- 尖刀排「Yoga/溪桥/宝龙/子杨」
- 名人堂，元老成员 & 初创来宾
- 墨问西东、405小剧场
- 执行小组，喜宴，男模天团
- 5·27、8·19、11·18、12·03



法律商业思维

说起来，最早，我是想为我的好朋友们提供平台，大家多一个不尴尬的交流舞台，先是不知不觉做了62场「球球的家宴」，我推开客商之间的距离感与肃穆威严，像姐姐一样为大家的交流提供小饭桌/做一些精品小活动，这是早期的「创业小饭局」雏形。创业有风险，合伙需谨慎，创业与家业如何隔离、如何保驾护航创业者、远离骗税、虚开发票、侵犯信息安全的犯罪？于是，便有了「法律咖啡局」「经济犯罪研究会」。大家每次来我家，都不好意思空手，可带着无论什么礼物总是麻烦的。如何摒弃人情的负累、让大家高效链接聊技术业务与商业？做个小论坛吧。

机缘巧合，在我们的个体法律服务业务里，我认识了Yoga，也就是我们的小论坛总导演，经过第一个三年的相识、相知，我们彼此都没有崩坏，都在愈发优秀；今年4月5日，一个创业产品社群——「墨问西东」组织了深圳的踏青活动，恰巧，我们邂逅了小论坛F3——后起之秀「溪桥、宝龙、子杨」，我们五人这才一拍即合，从5月27日开始制造「南山小论坛」，如今到12月2日已经走到第四届，不仅申请注册商标、有了整套的VIS视觉识别体系，并有了自己的价值主张——「普通人的小舞台，真诚表达的大家庭」。

第三站：南山小论坛

三、南山小论坛

□ 火种：我为什么选择做律师？

- 跨国追债之旅
- 1300万货款
- 企业出海之路，道阻且长



法律商业思维

1、火种：我为什么选择做律师？

这得从我的跨国追债之旅说起。我永远都忘不了，2016年的那个冬天，纽约很冷，暴雪连连，我当时还在哺乳期，带上七个月大的孩子，与我的妈妈、我的先生一起，坐了23小时飞机去纽约，我是公司高管，主管法务部门，代表公司追诉一位美国连锁品牌欠我们的1300万货款。跨国汇款有时差，钱没到账律师不见面。等了快一周，这位身高一米八，满头银发、一身Dior香水味儿，穿着考究的美国律师对将将一米六的我耸耸肩，说「I am sorry, I cannot help you」，他觉得这个案件里我们并不占优势。最后，百万律师费打了水漂，连一封律师函都没出。回程的飞机上，我的妈妈问我，中国企业在外国怎么这么难？

我在那时被种下当律师的火种。成为律师，是我为中国企业贡献力量的一种形式，这是可见的、可得的。事实证明，我的选择颇有价值。

2、热血：在哪里跌倒就在哪里爬起来



三、南山小论坛

热血：在哪里跌倒就在哪里爬起来

- 跨国追债之旅
- 4000多万货款
- 打了一个翻身仗，找到了来时的路



 法律商业思维

2022年，我的好友李总找到我，问我能否帮忙处理一个追货款的事儿。我们团队看过材料，发现又是美国公司，又是追讨货款，区别是这次金额达到四千多万。「这个事儿请交给我们，我们一定全力以赴」。抱着从哪里跌倒就从哪里爬起来的心态，我们团队接下这个活儿，很快列出时间三板斧，定下和谈的主基调。但是，不该让步的条款绝不妥协。货款可以分期，总金额可以打折，但议定的付款周期绝对不能拖延，每个时间节点必须准时支付款项。幸运的是，经过重重努力，我们顺利陪李总走过了煎熬的6个月，救活了背后的30多家供应商、数百个家庭。

那颗曾经被点燃的火种，就这样在我心里生根发芽，并成为一群人的意志，星星之火可以燎原。

3、打磨：为群体发声，用群像作画

三、南山小论坛

□ 打磨：为群体发声，用群像作画

- 南山小论坛，为普通人作传，为创业者谱曲，为表达者填词，为平凡路讴歌
- 再小的个体，也应该有自己的小舞台；再微弱的声音，都值得被记录
- 我们用真诚搭一座桥，链接彼此，纵横交错，莫问西东



法律商业思维

乍寒还暖，每一次北上都是我豁然开朗的时刻。或许是北京的早餐比较大份、人情豪迈、所容纳更恢宏？昨天路过崇文门，第一个路牌便是打磨厂。这和做产品、建品牌的理念不谋而合。表达的核心要旨从来都是不断链接，更深入的链接，那么如何表达？

我们用南山小论坛表达，这里有善于打磨产品的十年+产品经理yoga，有不断追求卓越、挑战不可能的狂人创业者、天之骄子溪桥，有绘声绘色才华满腹气质优雅的移动的斯坦尼看优雅宝龙，有不畏苦寒读书千卷从书里看世界长见识的内容官、大厂骨干子杨。还有阿彪、阿文哥、海军弟弟、姐姐一群人，我们一行几十人，浩浩荡荡，为表达著书立传。

南山小论坛，为普通人作传，为创业者谱曲，为表达者填词，为平凡之路讴歌。再小的个体，也应该有自己的小舞台。再微弱的声音，都值得被记录，我们用真诚搭一座桥，链接彼此，纵横交错，莫问西东。每一届的小论坛，都有一个子主题，第一届是AIGC与创业管理，第二届是出海与布局，第三届是产品与品牌，如今北京的第四届延续产品与品牌、也开启金融与经济的新话题。再次感谢每一位到场来宾的参与、成就，众人拾材火焰高。

为普通人作画，记录平凡世界里的普通人故事，是南山小论坛的荣幸，也是我们持续推演的根本。

结语：

十字路口，我见万马奔腾，我心中不慌，只因我手持玫瑰无需神祇

结语：创业维艰，且听风吟

□ 手持玫瑰之人无需神祇

- 十字路口，见万马奔腾，我心中不慌
- 不为圣人著书，只为普通的你我而来
- 是谁来自山川湖海囿于表达与真诚
- 每一次打破、重建都是重逢。这也与涉外法律服务产品的开发一样
- 从起初为客户追货款，到如今覆盖财税合规、知识产权布局、风险与纠纷防范的顶层设计与应对，这背后是每一位法律人的匠心独具



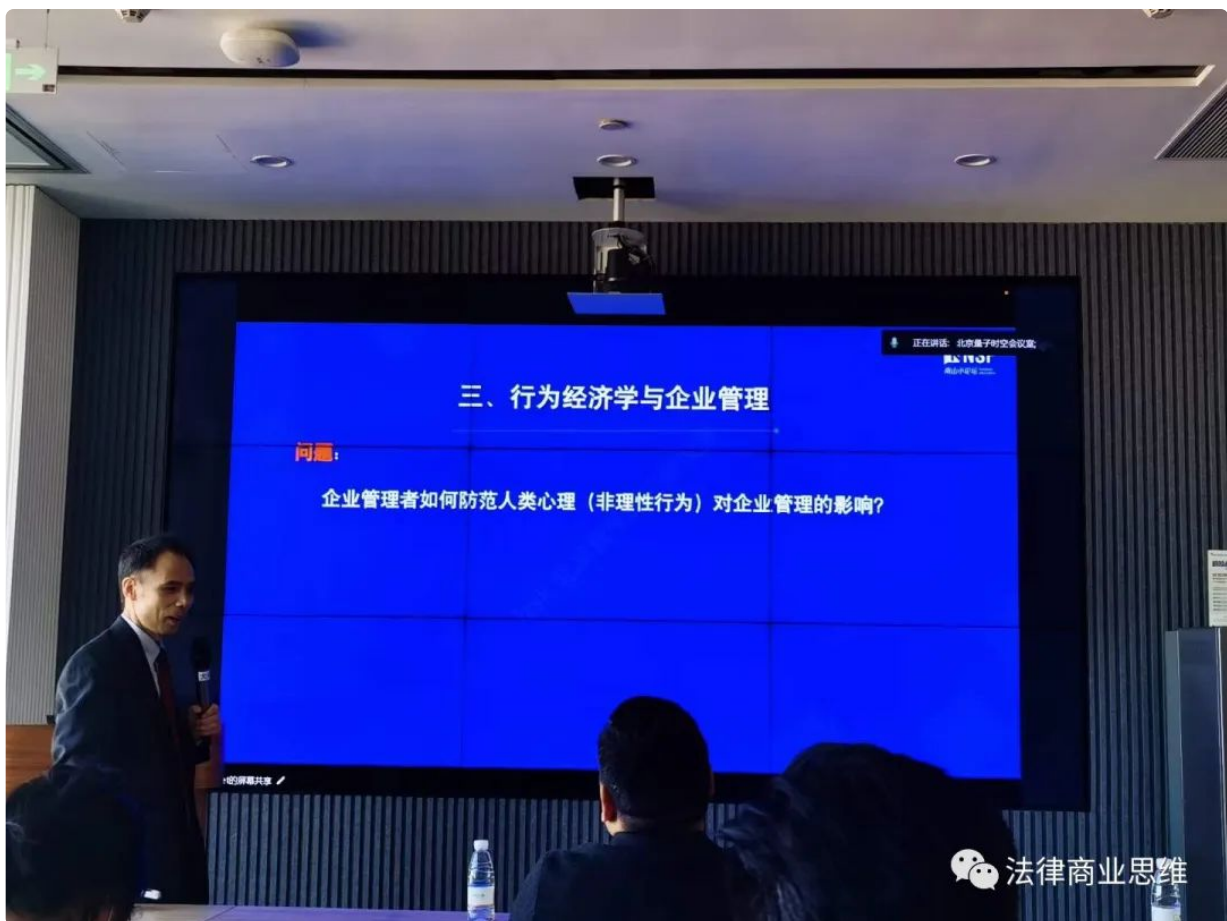
法律商业思维

每一次打破、重建都是重逢。这也与涉外法律服务产品的开发一样。从起初为客户追货款，到如今覆盖财税合规、知识产权布局、风险与纠纷防范的顶层设计与应对，这背后是每一位法律人的匠心独具。若说，我有什么可供分享或者传递的，惟有真诚，用真诚为客户化解每一个出海业务中涉及的问题，用陈述事实的严谨给予客户每一个商业决策里的商业、法律、人情、竞争，用持续不断的学习面对浩瀚的出海市场、打破无知僵局。没有技巧，惟有持续精进。



法律商业思维

南山小论坛，不为圣人著书，只为普通的你我而来，这里有刀光剑影，山川湖海，满汉全席，掌勺之人，是你，就是你。





感谢莺姐提供场地:





感谢霸王茶姬深圳领展中心店赞助茶饮



感谢跃享运动服饰赞助伴手礼服装

感谢执行小组全体成员



2023年第四届南山小论坛 北京分论坛

THE FOURTH NANSHAN MINI-FORUM 2023 BEIJING SUB-FORUM

流程	开始时间	分享嘉宾	分享主题/内容
签到	9:30	暖场视频	首届、第二届、第三届嘉宾与暖场视频简介
开场致辞	9:50	李国平	介绍南山小论坛、主题以及分享嘉宾
嘉宾分享	10:00	李国平	行为经济与企业管理
	10:40	朱海波	怎样出版一本书, 兼述出版与产品、品牌
	11:25	丁邱洁	我的律师之路与涉外法律服务产品的开发心得
	11:50	Yoga	知识付费产品的商业化设计
	12:20	尹卓	我如何通过分享经验与心得链接人的
自我介绍	12:45	所有来宾	1分钟电梯演讲/自我介绍
致辞/闭幕	13: 15	丁邱洁	感谢来宾、赞助商、嘉宾/总结与展望
颁奖/合影	13: 30	所有来宾	导师给嘉宾颁奖、介绍执行小组

主讲人介绍:

李国平 中央财经大学MBA中心资深教授/投资系博士生导师、教授
国家社科基金负责人/中国人民大学法学博士
中央电视台大型纪录片《货币》《华尔街》学术顾问与总撰稿
新华社、中新社、CCTV、《财经》等各大媒体被采访专家
《金融思维》、《行为金融学》、《揭密高盛》等多本书籍作者

朱海波 法律出版社副编审/法律应用分社分社长助理

丁邱洁 南山小论坛发起人/创业者/律师/高级企业合规师
《创业十日谈》作者/法律硕士、经济学硕士
云上律师、云上财税、千人青年律师社群发起人

Yoga 666书友会产品运营中心总监/资深教育平台专家/十余年教育培训行业经验

尹卓 大厂前端工程师/掘金优秀创作者/日更博主

法律商业思维

NSF
南山小论坛 NANSHAN
MINI-FORUM

云上财税+

云上律师+

2023年第四届南山小论坛 北京分论坛

THE FOURTH NANSHAN MINI-FORUM 2023 BEIJING SUB-FORUM

产品驱动未来 品牌引领发展

创业维艰 · 且听风吟

执行导演 / 溪桥

发起人 / 丁邱洁

首席视效官 / 宝龙

首席内容官 / 子杨

总导演 / Yoga

赞助商:  跃享运动 |  CHAGEE 霸王茶姬 霸王茶姬深圳领展中心城店

时间: 2023年12月3日 10:00--13:00

地点: 北京市海淀区海淀大街3号鼎好DH3大厦A座11层

丁邱洁: 135 7081 8835

 法律商业思维



NSF

云上财税

云上律师

2023年第四届南山小论坛 北京分论坛

THE FOURTH NANSHAN MINI-FORUM 2023 BEIJING SUB-FORUM

产品驱动未来 品牌引领发展

创业维艰 · 且听风吟



赞助商:



跃享运动



CHAGEE 霸王茶姬

霸王茶姬深圳领展中心城店



时间: 2023年12月3日 10:00--13:00

地点: 北京市海淀区海淀大街3号鼎好DH3大厦A座11层

丁邱洁: 125 7081 8835
法律商业思维

我是丁邱洁律师团队的**丁邱洁**，法律出版社《创业十日谈》作者，经济学硕士，法律硕士，高级企业合规师，中级经济师，深交所董事会秘书资格，英语专业八级资格，取得基金从业、证券从业资格等。



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。

法律商业思维

一、刑事犯罪档案库

赌博罪：弱水三千，一瓢都不能取

侵权了：劝酒劝出20万元赔偿，冤不冤

帮信罪：为朋友两肋插刀，反被插了两刀

刑事档案库1：唐山伤人案 & 鱼塘伤害案

隐秘的角落：性犯罪、性违法与嫖娼被处罚（刑事档案库8）

企业内刑事合规专辑：一文讲透强制猥亵罪

刑事档案库2：借卡走百万流水，赚了2千块，坐牢6个月

刑事犯罪之重伤、轻伤、轻微伤图表（源于网络）

无货源商业模式，怎样避免侵犯公民个人信息罪？

二、知识产权档案库

短视频创作中的避风港原则

百度网盘销售别人的录播课，侵权吗？

出海篇：美国商标无效与商标异议「中美法律系列」v1.0

Trade Dress商业外观「中美法律系列二」

美国商标法之Trade dress商业外观是什么、如何申请、怎样维权「中美法律系列」

三、民事档案库

关于民间借贷的司法解释对比表

挂名当法定代表人，有啥风险？

张杰谢娜买6200万豪宅，跳单了吗？中介曝光交易信息侵权了吗？码住别破防，让子弹飞

最全交通事故《民宝典》，收藏转发，护卫出行！

毕业生刚签约，就被解聘，该怎么办？（8月第一周直播54个问答）

定了，同命不同价废止，农村人城里人受伤一样赔！

四、家事档案库

黄晓明新年离婚，普通人不得不备的恋爱结婚离婚《民宝典》（送财产协议模板）

目前朋友圈最完整的恋爱·结婚·离婚《民宝典》

怎样选择结婚伴侣？

虚拟货币，离婚时能分割吗？

五、商事档案库

出海俄罗斯，企业如何做战略合规与风控（企业出海合规007）

创业十日谈：我用二十年逐梦创业圈

我的兼职创业的失败经历。欢迎围观，欢迎拍砖。

在大湾区做企业法律顾问，需要哪些素质？

股权转让合同无效，损失百万

怎么可以提早退出合伙人项目？

刚开始创业，为什么要签合伙协议？

公司章程与合伙协议，有啥区别？

在国内给国外公司提供技术服务，有法律风险吗？

深圳市员工支付条例8月8日已更新，赶紧收藏！

六、律师成长启示录

律师如何避免走向崩坏？《绝命律师》治愈我

创业十日谈：我用二十年逐梦创业圈

高考第15年：三本毕业的我，站在舞台中央，活成想要的模样

刑事案件中，律师是什么角色？

我的使用说明书2022版

深圳女孩转身成为律师，追着光·成为光·发出光（2022年征文）

青年律师如何向上生长？抓住这4点（律师成长启示录013）

我为什么要做法律咖啡局？