

SEO是能够赚钱的本领，但不是点金术

原创 我是哥飞 哥飞 2024-11-21 18:20:09 广东

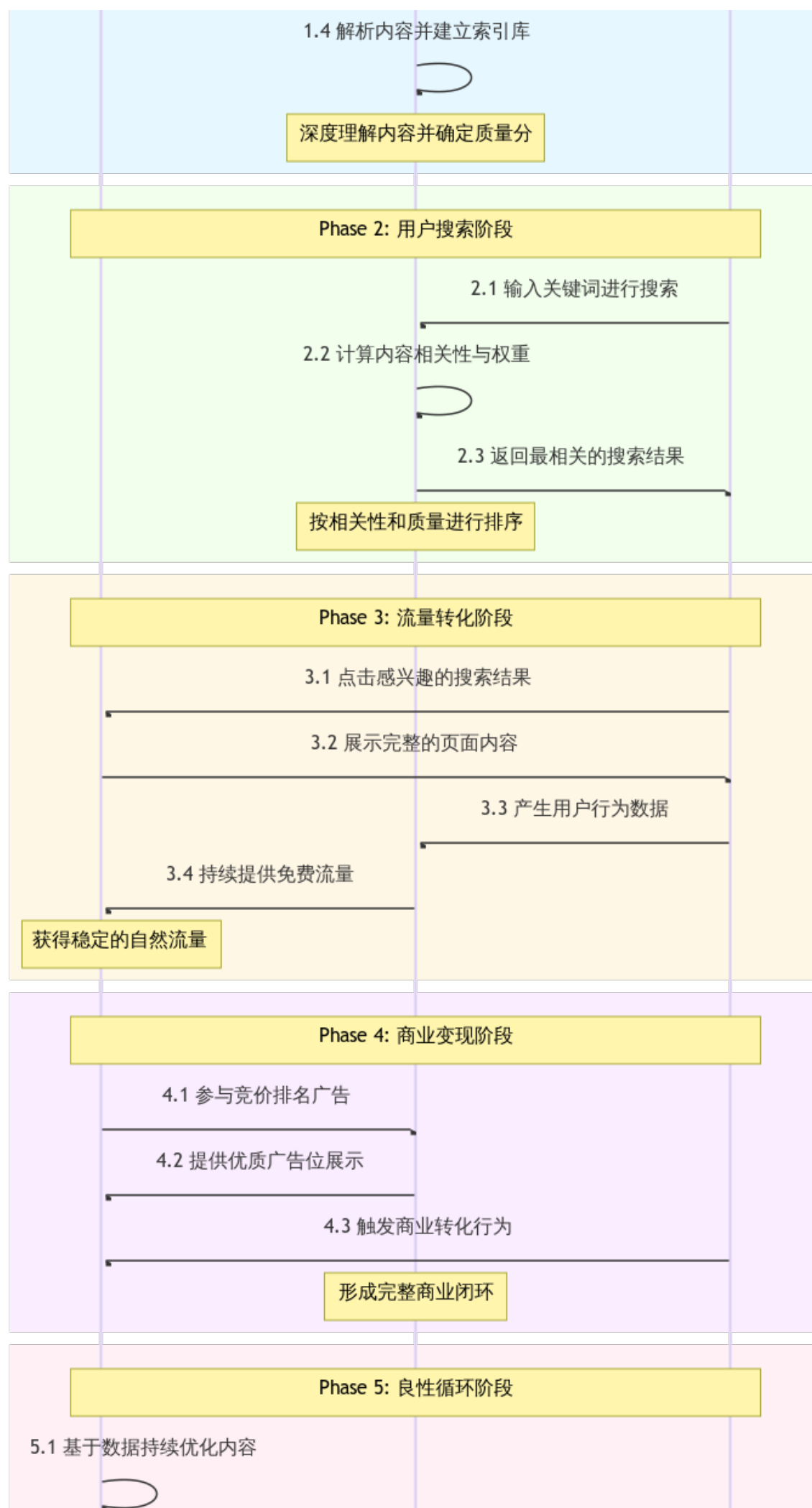


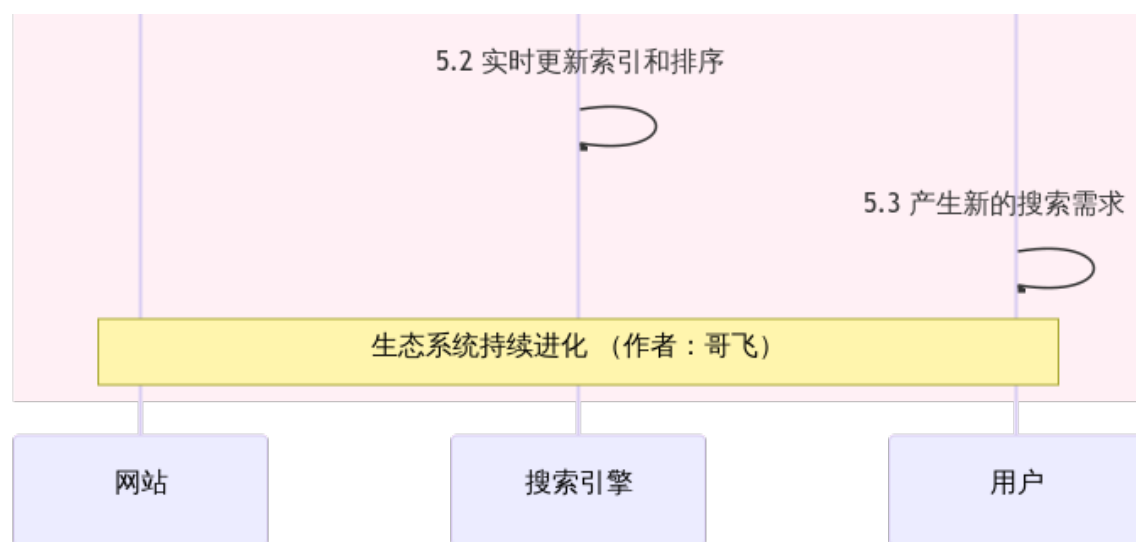
大家好，我是哥飞。
看标题就知道，这是一篇劝退文章。
其实我之前也写过几篇劝退文：
新人出海建站从找到需求做出网站到成功变现跑通闭环大概要多久？

哥飞承诺不了你做一个成一个，所以这也算是一篇劝退文章。如果你觉得加入了哥飞社群就能够躺平养老，那哥飞真做不到。
我是哥飞，公众号：哥飞社群第200天，盘点下哥飞的朋友们做的部分网站流量

今天哥飞再写一篇劝退文，跟大家聊聊SEO到底是什么，为什么是一个需要长期努力的事情，而不是点石成金的法术。
大家可以先看一下网站、搜索引擎和用户三者之间的关系，这是哥飞基于之前写的两篇文章让Claude总结出来的关系：
哥飞解读：Adsense 生态是谷歌的胜利
哥飞和大家聊聊谷歌和站长的关系







简单来说，因为用户有需求，于是就会去搜索引擎里搜索，想要找到能够解决自己需求的产品。而搜索引擎会给出数据库里已经索引的结果。

有时候，用户的搜索可能没结果，或者对结果不满意，这里可能有两个原因，一是世界上存在解决这个需求的产品，但是搜索引擎还不知道，二是世界上暂时还不存在这样的产品。

我们先说第一种，世界上存在这样的产品，但是搜索引擎暂时还不知道。

而此时假如用户也知道存在，那么就会骂这个搜索引擎没用，找不出来想要东西，于是就可能会换另一个搜索引擎。如果很多人都这样做，那么当前搜索引擎市场份额就降低了。

搜索引擎为了保住自己的市场份额，就得爬出爬虫，特别勤快的去爬所有网页资源。所以，搜索引擎也会有信息焦虑症，害怕错过。

所以我们的新网站，搜索引擎也会很愿意去爬取收录。

再说第二种，世界上暂时还不存在能够解决用户需求的产品，这可能是一个全新的需求，一个全新的关键词。

此时，如果我们能够找到这样的词，然后快速做一个能够满足需求的网站上线发布，就能够拿到搜索流量。

当我们的网站上线之后，用户再去搜索引擎搜索相关关键词，就能够得到满意的结果。于是就会觉得当前这个搜索引擎真好用啊，这样的人多了之后，搜索引擎不仅能够保住市场份额，甚至还能增加市场份额。

也就是说，我们站长做网站，让搜索引擎收录，其实是在帮助搜索引擎完善生态，帮助搜索引擎留住搜索用户。

所以搜索引擎才能心甘情愿的给我们完全免费的流量。

以上我们讲解了当搜索引擎无法满足搜索用户时的情况，下面再说说当前结果已经能够满足的情况下，我们再去做相关关键词，还能做吗？

先告诉你答案，能做，但是需要比较长的时间。

有些网站需要付费后才能使用；

有些网站虽然不用付费，但是需要登录注册才能使用；

有些网站虽然不用登录注册，但是有广告；

而有些网站完全没广告也不需要登录注册，直接就可以使用。

如果以上这些网站做的都是同一个需求，那么大家能够猜到，大概率用户会更喜欢第四种，无广告免登录就能使用的那一个。

假如很多人都有这样的行为之后，搜索引擎就能够感知到，于是就会把无广告免登录的网站排到更靠前的位置。

也就是说，你新站想要上位，就得付出点什么，这里的付出可能就是你的成本，因为你暂时不能收钱。

免费提供服务，是新站上位最有效的方法之一。

但是我们也可能长期免费，不然无法持续，所以后续流量大了之后，肯定是要上付费的，也就是虽然会提供免费额度，但也有收费套餐。

这个时候，我们的网站，也变成了曾经我们想要拉下马的网站的样子。

于是，又可能会有新的挑战者出现，想要把我们拉下马。

商业世界，就是这么残酷。

永远都有竞争，不可能一劳永逸。

那就有人会问了，为什么哥飞你之前说养网站可以防老？还说每个人都要有自己的小果园。

养网站的确可以防老，但不能完全躺平，依然还是要劳动的。

多做几个网站，就相当于多种了几棵果树，一年四季不同的季节你都会有收获。

但是也不可能完全不打理果园是吧，还是得去除草杀虫。

只不过，当你有了自己的小果园之后，就不需要再去为别人的果园除草杀虫了。

没有人会因为你年纪大了，就说你不适合干这个工作了。

但是，果树也不是那么好种的。

从种子到树苗，从树苗到小树，从小树到大树，从开始开花到最后结果，都有可能遇到各种各样的事情，你需要去一一解决。

有些种子可能不发芽，有些树苗可能长不大，有些果树可能不结果.....

而且，还要遵循四季时令的变化，每一个步骤都需要花时间。

我们，需要跟时间交朋友。

总之，不要想着不劳而获，不要想着一劳永逸。