

产品经理从0开始做网站，3个月时间实现每天从谷歌获取流量破千

原创 我是哥飞 哥飞 2024-09-19 21:05:27 广东

大家好，我是哥飞。

今天给大家分享哥飞社群里的朋友 Andy 写的一篇经验分享文章。

Andy 曾经是一个产品经理，不过现在已经成为了一位全职独立开发者。

他在Claude 的辅助下，花了一个周末的时间开发了网站的第一版，之后就开始宣传推广，现在3个月过去了，这个网站每天从谷歌获取的点击已经破千了。

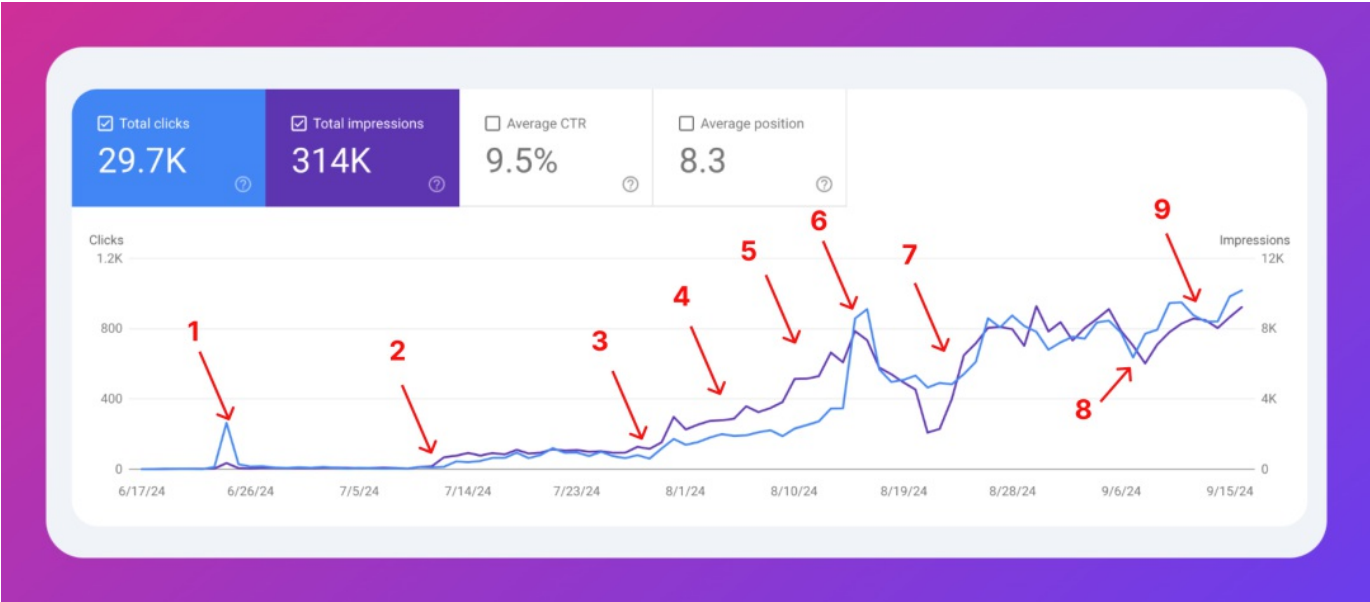
这个网站需求对应的流量本身还是挺值钱的，所以3个月的时间投入绝对是值得的。

经过 Andy 允许，哥飞特地转载他的经验分享全文到公众号，希望大家阅读之后会有启发。

为了方便大家对照时间点阅读，我会在每段开始时都把时间线图片重复发一遍。

Hi，我是Andy，今天是我的第一个AI网站日点击破千的日子，从建站到现在刚好差不多3个月时间。

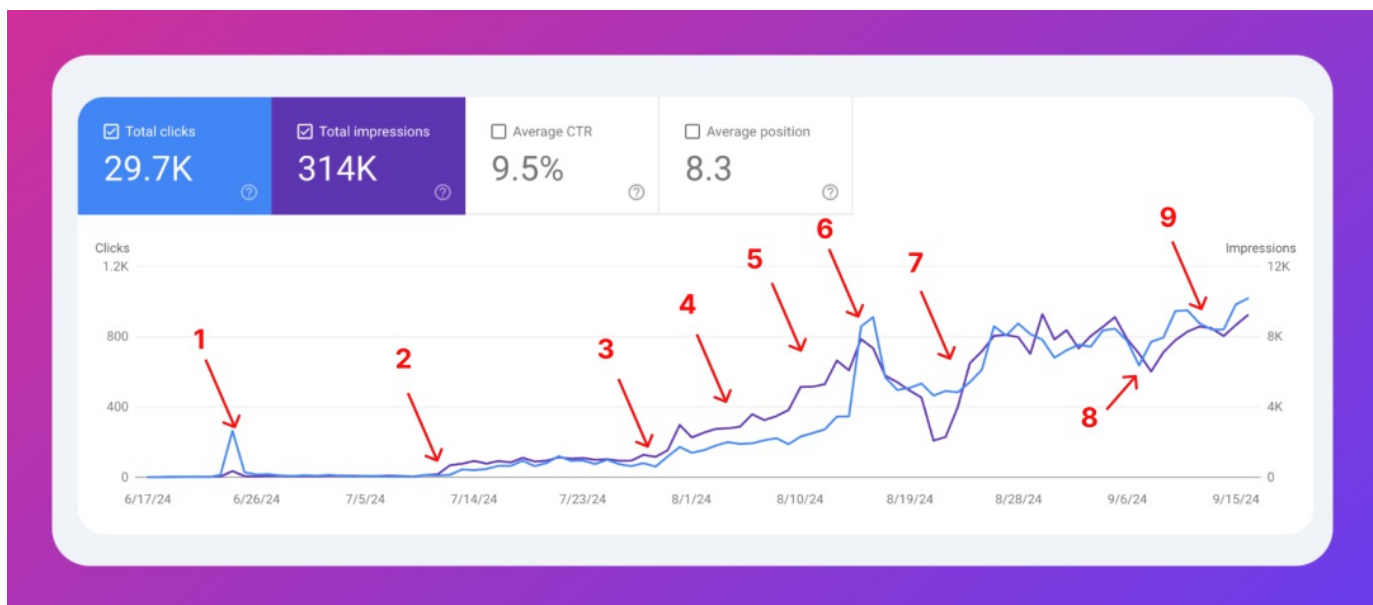
我会根据图片里标的序号，分享下这 3 个月的操作日志，希望对大家有帮助。



时间点1:

用 Claude 花了周末2天时间开发，然后把这个半成品网站在社区里发了个帖子，引来了第一波流量。

这波流量大部分是直接访问，只有部分从谷歌去主动搜索的，所以可以看到时间点1那天有大概300多的谷歌点击，都是直接搜品牌词。

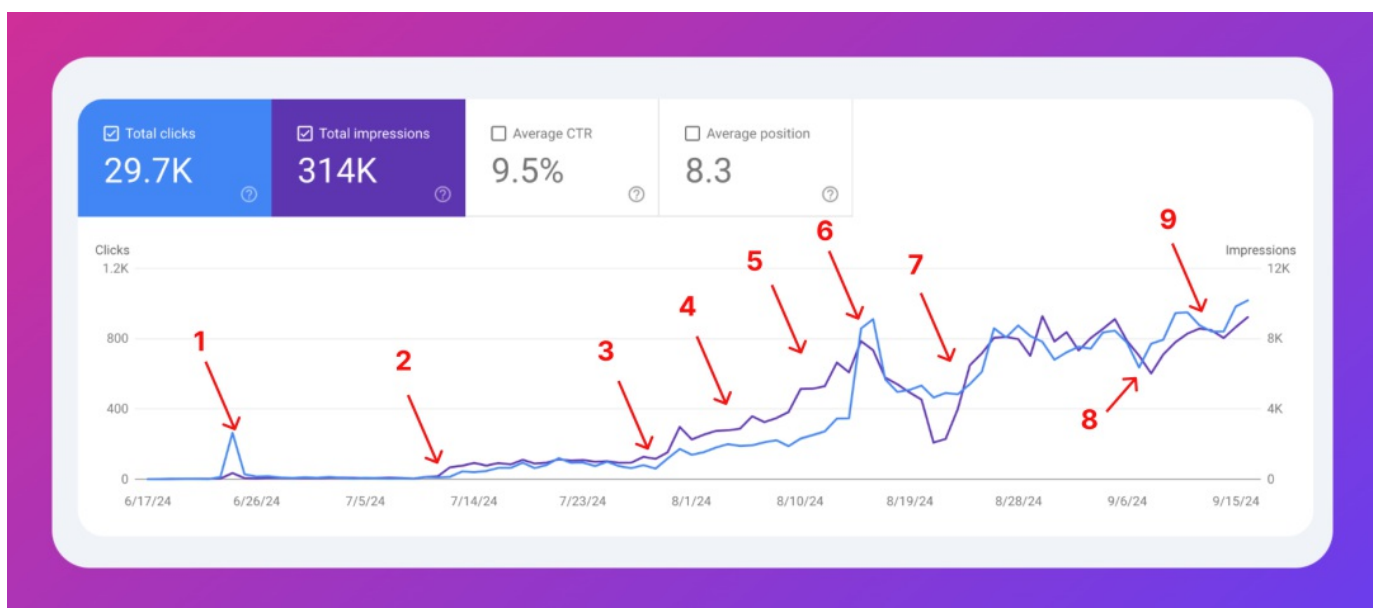


时间点2:

时间点1到时间点2这段时间之间基本在迭代产品，没做外链也没针对某个关键词优化（那时候也不懂）。

但针对帖子里负面评论做了优化，看了竞品的优点。

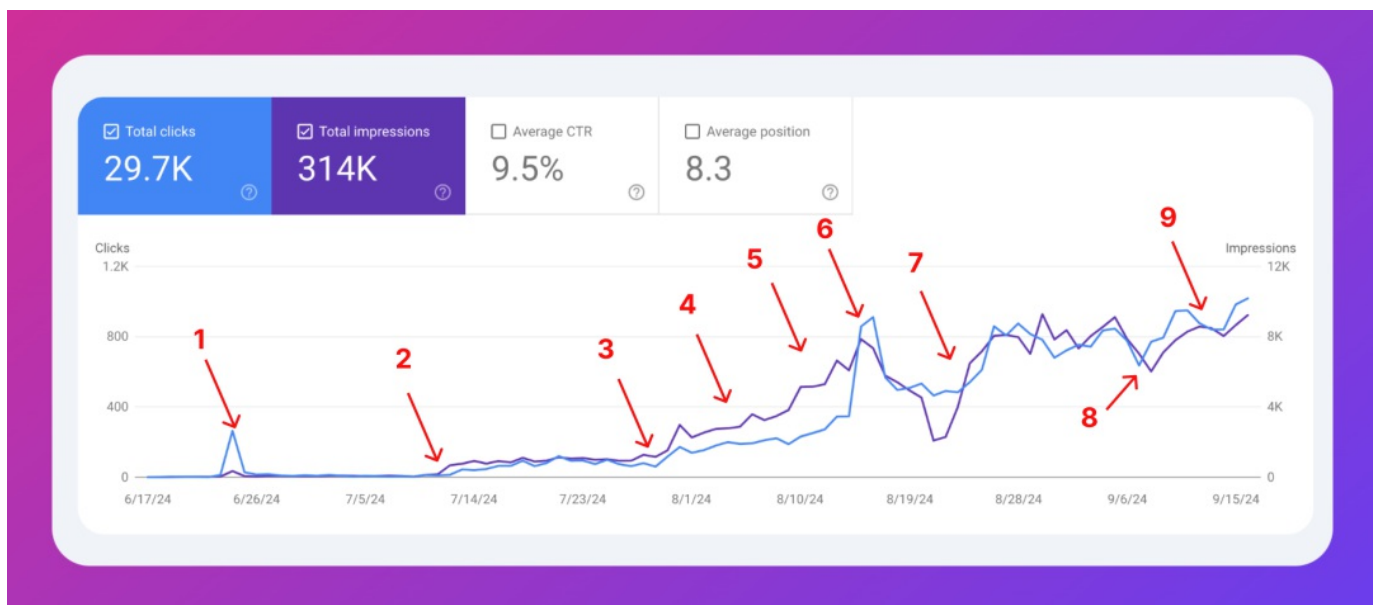
后来发现出词了，也就是箭头2的时间点。



时间点3:

在时间点3之前一直半死不活，因为我设置了使用网站必须得谷歌登录，导致平均用户停留时长很低。

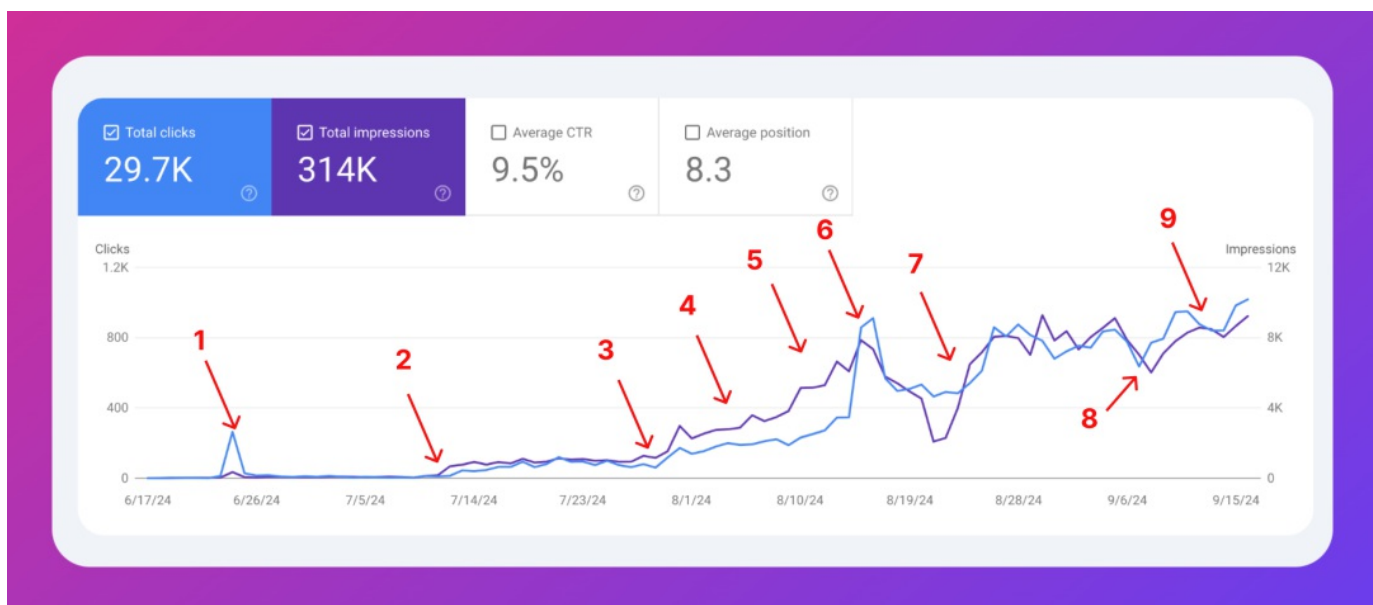
后面把直接取消了谷歌登录，免费使用，用户停留时长变长了，谷歌觉得你的网站体验好，点击就慢慢起来了。



时间点4:

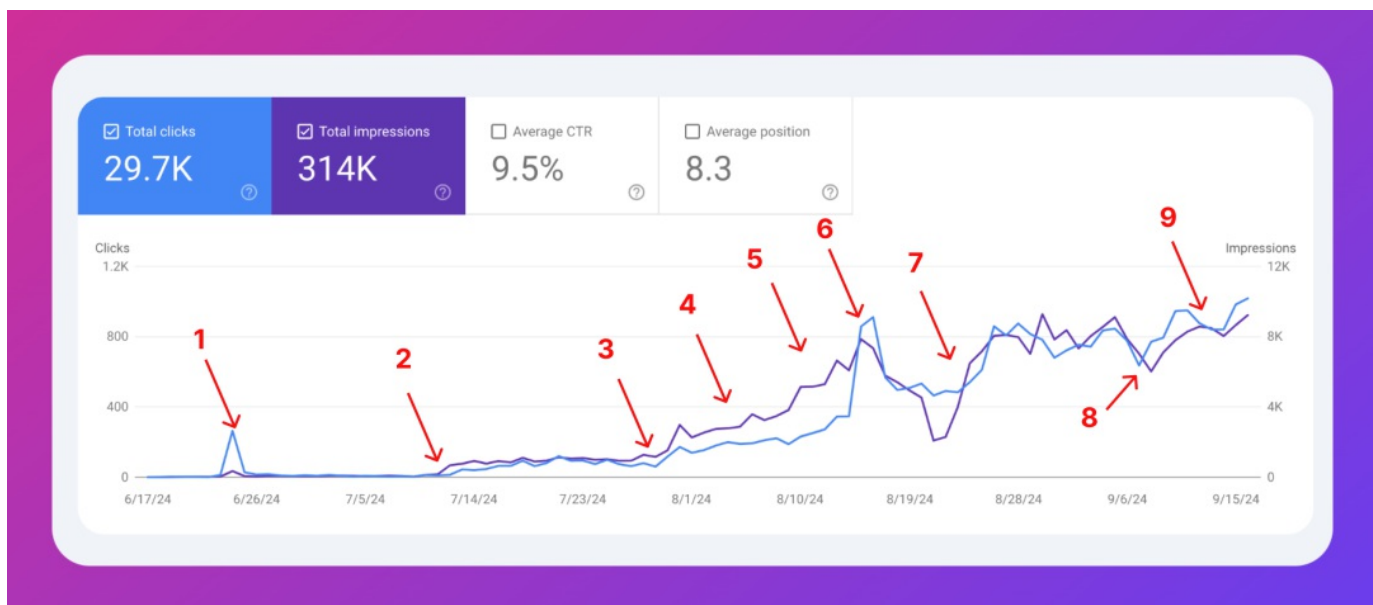
开始对GSC出词的那个主关键词进行优化，增加这个词的密度。

迭代产品需求，提高用户满足度。



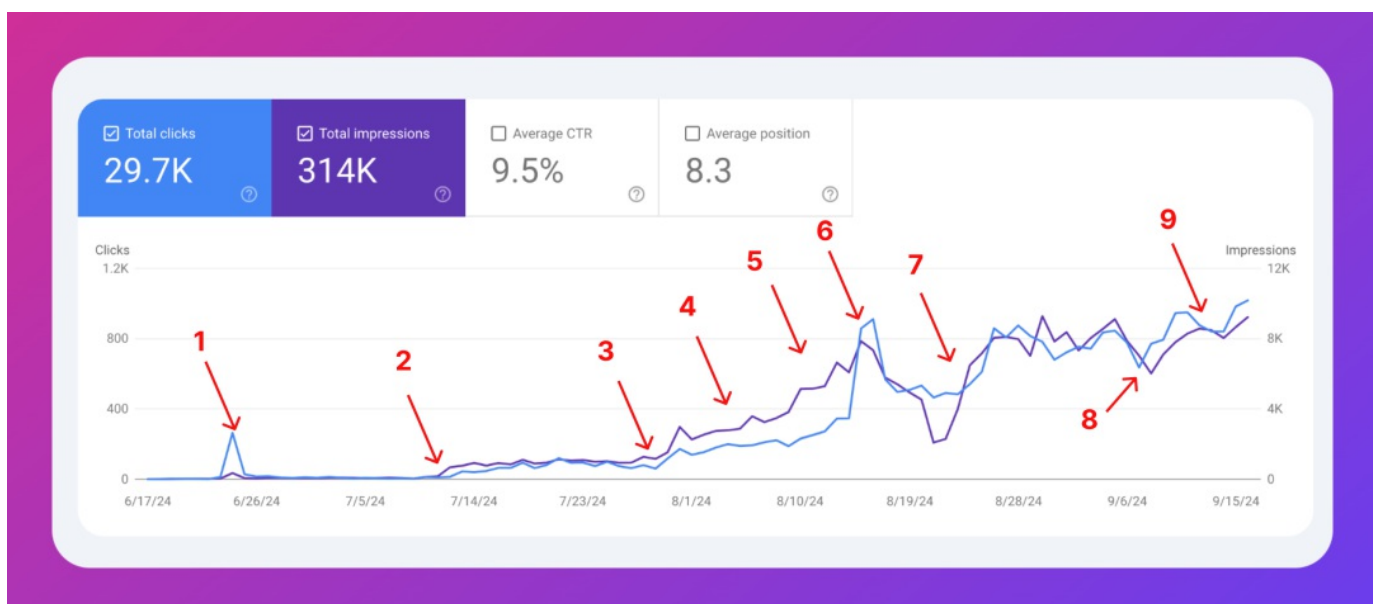
时间点5:

使用nextui进行UI优化，把原本看起来很山寨的网站看起来还可以。



时间点6:

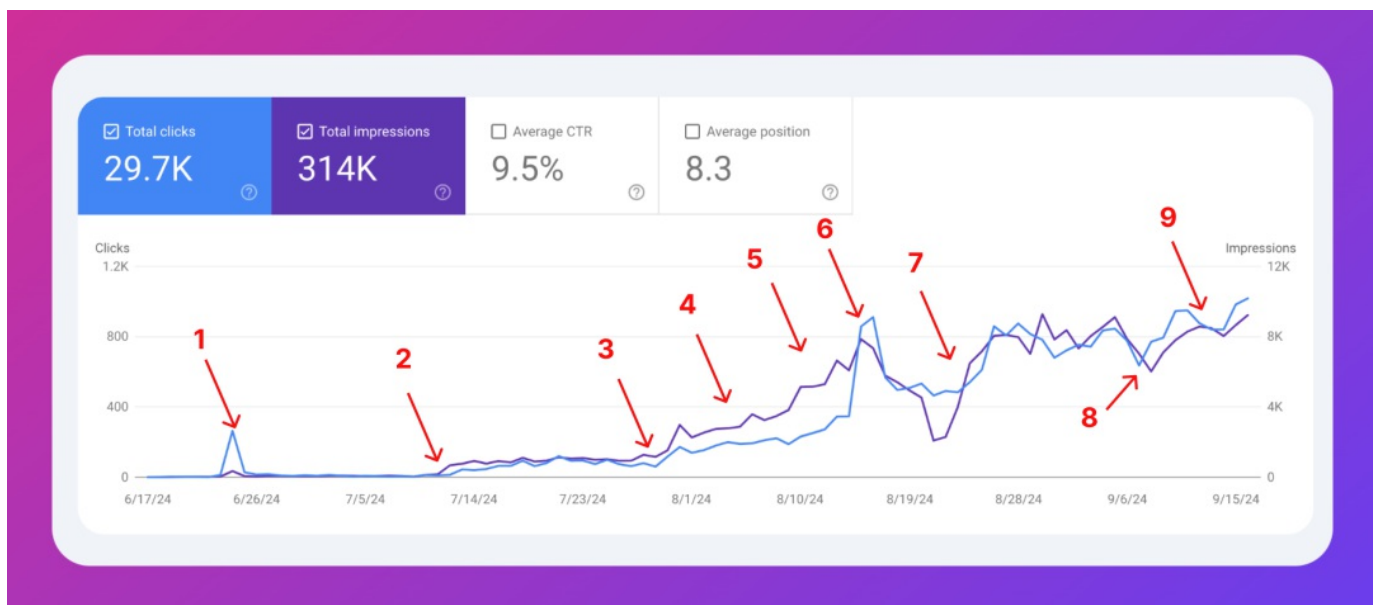
再次进行社区发帖，这次发帖又小火一波，实时在线最高200+，也带来了一波谷歌品牌词的搜索点击。



时间点7:

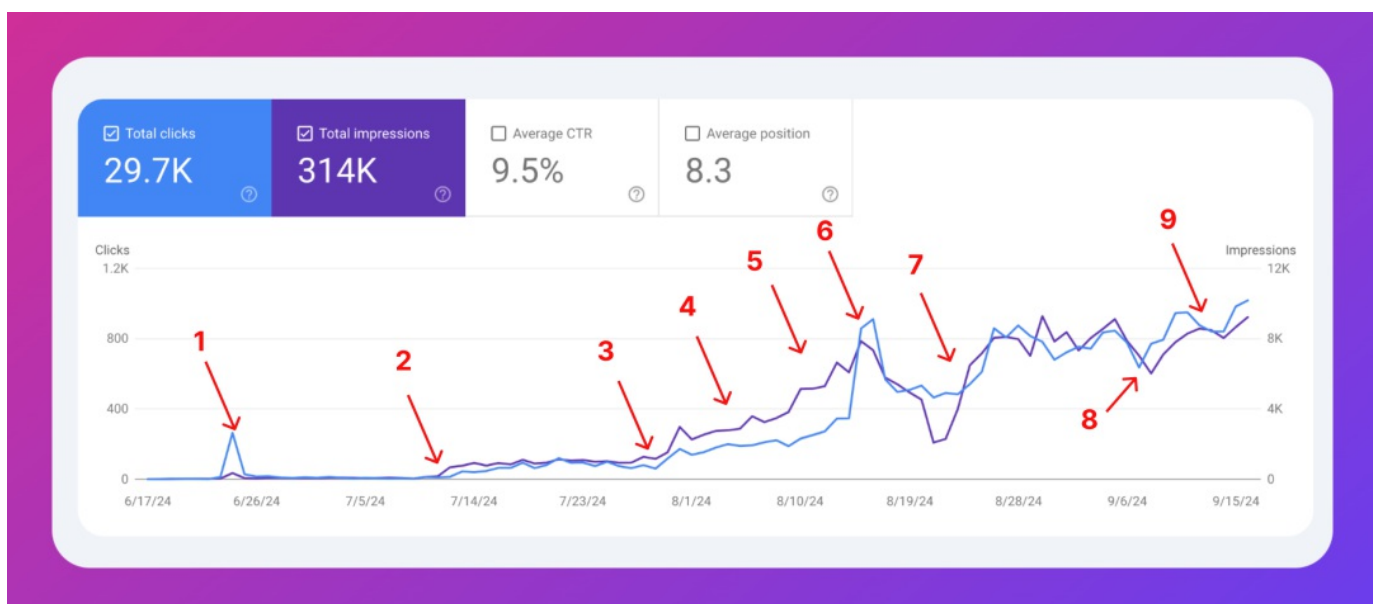
开始认真发外链，外链从20+不断增加到80+。

调整内容，强调主关键词。



时间点8:

贪心了，想要去拿大词，结果原本主关键点掉了，赶紧改回来。



时间点9:

开始投放谷歌广告，谷歌广告会抢一点自然搜索流量，所以点击量略微下降。（谷歌广告的点击不在GSC图里体现）。

但是不知道是不是留存用户回来搜索了，也可能是不断增加的外链，这两天谷歌搜索就破千了。

一个新的里程碑，发帖记录下，希望对大家有帮助～

看完了上面 Andy 发的3个月全记录，是不是发现做网站，搞流量，搞外链，获取SEO流量好像也不难了？

是的，只要你按照哥飞在社群里教授的方法去做，严格执行，就一定要有成果的。

受昨天哥飞发布的 damo 老板写的文章【5500字长文】AI出海一年简单回顾：从新手到养得起20人团队 影响，我们6月线下活动北京场的分享嘉宾和深圳场的主持人 Clara 提交离职申请，要出来单干了。



09/18

@damo-TD 老板今天这篇文章激励了很多
人，@Clara998泽佳 在今天提离职要出来单干
了。

在现在这个时期离开大厂，成为个体户，无疑是
需要勇气的。

但他们不是蛮勇，而是因为副业收入早已经超
过主业，把时间继续出售给老板显然是不划算
的。

不禁让我想起一个父辈嘴里听到的老词，“分单
干”，那是改革开放承包到户时期的一个词，说
的是把农田承包给农民，由农民自主决策、自
负盈亏的一种农业生产方式。

现在的情况跟以前很像，他们出来单干，时间
就是他们最大的生产资料，他们可以自主决策
如何使用时间，想做什么就做什么，更及时的
抓住更多的机会。

原先利用业余时间就能够赚到足够多的钱，单干之后，相信可以赚到更多了。

今天也是@嘶溜拿铁 在哥飞办公室孵化的最后一天，以及@Lucas小杨 在哥飞办公室孵化的倒数第二天。

他们都拿到了足够的成果，毕业了，可以独立出海航行了。...



长按扫码
查看详情



如果你也想加入哥飞的社群，请加哥飞微信咨询。



哥飞

广东 深圳



扫一扫上面的二维码图案，加我为朋友。