13. Psicología de los grupos - Esquema/Resumen

Concepto de grupo

- **Turner, 1984**: tres atributos claves de pertenencia a un grupo (puede darse cualquiera de los tres, no tienen que pasar a la vez)
 - Interdependencia: los miembros dependen de sí mismos para algo (e.g. un equipo de fútbol > grupo con interdependencia para ganar partidos)
 - Estructura social: existen roles o estatus, aunque sean implícitos
 - Identidad social compartida: la identidad nos hace sentirnos parte del grupo (e.g. grupos basados en la religión o el género)

Dependencias

- **Dependencia informativa**: Como no sabemos cuál es la respuesta correcta, cogemos la información de los demás y la interiorizamos, la consideramos como buena
- **Dependencia normativa**: Nuestra respuesta está motivada por mantener una buena relación con el grupo. No implica que sea nuestra respuesta real, es posible que en privado demos respuestas distintas

Efecto autocinético

- Sherif, 1936
- Ilusión según la cual un punto luminoso estático parece moverse si no tenemos una referencia.
- Experimento de 3 fases
 - Fase individual: los participantes entran en una habitación oscura y solo ven el punto. Tienen
 que adivinar cuánto se mueve (en realidad nada, está quieto), hacen 100 estimaciones. Los
 participantes empiezan con mucha variabilidad, pero luego van tendiendo a un mismo valor
 (norma individual, la referencia que hemos creado nosotros mismos)
 - Fase grupal: se repite el experimento con dos o tres personas al mismo tiempo. Poco a poco, se abandona la norma individual para tender a una norma conjunta con el grupo, que tenga en cuenta las normas de todos
 - Vuelta a la fase individual: se sigue aplicando la norma grupal, en lugar de volver a la norma creada en el primer paso.
- Es un ejemplo de dependencia informativa

Experimento líneas desiguales

- Asch, 1951
- Se presenta una cartulina con tres líneas verticales de distinta longitud, y una segunda cartulina con una línea similar a una de las anteriores. El experimento consiste en decir a qué línea de la primera cartulina se parece más la de la segunda. Es una situación bastante clara, las diferencias entre líneas son notables.
 - Experimento individual: 0.68% de tasa de error. Prácticamente todo el mundo acierta.
 - Experimento grupal: grupo de varias personas, solo un participante y el resto cómplices del investigador. Todos los cómplices dicen una respuesta incorrecta, todos la misma. Cuando llega

el turno del participante, el 32% de las veces ceden al error del grupo. Un 74% de los participantes cedieron al menos una vez al grupo

• Ejemplo claro de dependencia normativa

Polarización grupal

- Stoner, 1961
- Los participantes rellenan un cuestionario que presenta dilemas a los que se enfrenta una persona. Hay dos opciones:
 - Poco riesgo, poco valor
 - o Más riesgo, más valor
- Había que decir qué probabilidad de éxito aceptaríamos para recomendar la opción arriesgada
- Luego se discutía en grupo, con 4-5 participantes. Tras esta discusión, se volvía a rellenar el cuestionario en privado.
- Se dio lo que se conoce como **Risky shift (desplazamiento hacia el riesgo): tras la discusión** grupal, las respuestas escogidas eran más arriesgadas que al principio

Otro estudio similar

- Moscovici y Zavalloni, 1969
- Efecto de polarización: tras una discusión en grupo, las opiniones se polarizan más. Pasamos a tener opiniones más extremas que las de antes de la discusión