Медиаплан размещения

Рекламируемый ресурс: www.clinikadoctordent.ru Рекламируемый продукт: Стоматологические услуги

МЖ, 25+ Прямое таргетирование:

Санкт-Петербург География показов рекламы:

Период рекламной кампании: 08/12/2014 — 28/12/2014

Задача:

Настроить и запустить рекламу в интернете для увеличения объёма продаж стоматологической клиники.

Целевыми действиями рекламной кампании будут являться:

- 1. Оформление записи на приём. 2. Оформление заявки на обрытный звонок.
- Оформление вопроса на консультацию.
 Оформление вопроса на консультацию.
 Оформление запроса на расчёт стоимости лечения.
 Общение с он-лайн консультантом на сайте.
 Звонок на телефон.

Решение:

Для достижения целевого результата реализовать схему с использованием механизмов ремаркетинга:

- 1. Настраиваем веб-аналитику для фиксации достижения целей. 2. Настраиваем CallTracking для фиксации и записи телефонных разговоров по рекламным инструментам.
- 3. Привлекаем целевую аудиторию из поисковых систем, а так же социальных сетей средствами контекстной рекламы.
- 4. Возваращаем аудиторию через механизмы ремаркетинга. Условие для возвращения: посетители был на веб-сайте за по но не выполнил ни одного целевого действия. Каналы для возвращения аудитории: Facebook, Odnoklassniki, Yandex PCЯ.

Рекламная стратегия		имулирование спроса, ение узнаваемости бренда	Возвращение ауди	гории через «механизм ремаркетинга»
,				
Привлечение из рекламных сетей (контекстно-медийная реклама, тизерная реклама)	Размещение рекламы на охв профильных ресурсах (баннерная реклама)	(поисково-кон	з поисковых систем текстная реклама)	Привлечение из социальных сетей (таргетированная реклама)
	При	влечение целевой аудитории		
	вращение аудитории атные ссылки»	Вся привлекаемая аудитория	$] \Longrightarrow$	Отрицательный результат: - процесс принятия решения - отказ по разным причинам
+ клиентом скачен PDF-материал Промежуточный результат кампании:		Проявление интереса	•	Промежуточный результат кампании: + общение с «консультантом on-line» •
т промежуточный результат кампаний. + клиент вступил в группы соц. сетей		Коммуникация		Промежуточный результат кампании: + получен контактный телефон клиента
Промежуточный результат кампании: + получен e-mail адрес клиента		.	Подведение клиента к через «обратный	
		Достижение pre-sale результата: ! клиент совершил звонок «целевой звонок»	•	Промежуточный результат кампании: + коммуникация состоялась, однако сделка ещё не осуществлена.
последние 14 дней, 3.		Достижение sale результата: ! клиент совершил сделку		не клиента к сделке рии телемаркетинга»

	Рекламное размещение			Базовая с	тоимость	Календарный план и объём размещения			Наценки и таргетинги				ги		Скидки и	ценообра	зование		Прогноз						
Nº	Ресурс	Адрес (URL)	Место размещения	Носитель	Цена, руб. без НДС 18%	Единица измерения	08/12/14 14/12/14	15/12/14 21/12/14	22/12/14 28/12/14	СК	GEO	SEX	AGE	RF	Объём закупки	Цена, руб.	Скидка	Скидка, руб.	Цена, руб. со скидкой	CTR	Период, дней.	Частота, RF	Охват, уник.чел.	Клики	Показы
Категория: Поисковые системы																									
1	Яндекс	www.yandex.ru	Результаты поиска	ТБ	30,00 руб.	1 клик	250	250	250	1	1	1	1	1	750	22 500,00	5%	1 125,00	21 375,00	8,00%	28	10	938	750	9 375
2	Яндекс	www.yandex.ru	РСЯ	ТБ+ТГБ	10,00 руб.	1 клик	300	300	300	1	1	1	1	1	900	9 000,00	5%	450,00	8 550,00	8,00%	28	10	1 125	900	11 250
3	Яндекс	www.yandex.ru	Ретаргетинг	ТБ+ТГБ	30,00 руб.	1 клик	50	50	50	1	1	1	1	1	150	4 500,00	5%	225,00	4 275,00	15,00%	28	10	100	150	1 000
Кате	гория: Социальнь	не сети			,									,											
4	Одноклассники	www.odnoklassniki.ru	Текстово-графический блок с прямым таргетированием.	ТГБ	12,00 руб.	1 клик	150	150	150	1	1	1	1	1	450	5 400,00	10%	540,00	4 860,00	0,03%	28	10	150 000	450	1 500 000
5	Одноклассники	www.odnoklassniki.ru	Текстово-графический через механизм ремаркетинга.	ТГБ	12,00 руб.	1 клик	50	50	50	1	1	1	1	1	150	1 800,00	10%	180,00	1 620,00	1,00%	28	20	750	150	15 000
6	Facebook	www.facebook.com	Текстово-графический блок с прямым таргетированием.	ТГБ	25,00 руб.	1 клик	100	100	100	1	1	1	1	1	300	7 500,00	5%	375,00	7 125,00	0,03%	28	10	100 000	300	1 000 000
7	Facebook	www.facebook.com	Текстово-графический через механизм ремаркетинга.	ТГБ	25,00 руб.	1 клик	50	50	50	1	1	1	1	1	150	3 750,00	5%	187,50	3 562,50	1,00%	28	10	1 500	150	15 000

8	Настройка рекламной кампании в Яндекс Директ (подбор целевых ключевых запросов, подготовка тизеров, написание текстов объявлений, прохождение модерации, интеграция с системой веб-аналитики) Подробнее: http://dmonsters.ru/reklamnye-instrumenty/kontekstnaya-reklama	5 990,00	1 пакет	1	·				1	5 990,00	15%	898,50	5 091,50	·		·	
9	Настройка системы коллтрекинга и интеграция с веб-аналитикой для отслеживания совершённых звонков в ходе рекламной кампании.	6 900,00	1 пакет	1					1	6 900,00	15%	1 035,00	5 865,00				
10	Настройка рекламной кампании в Одноклассниках, Facebook (подготовка тизеров, написание текстов объявлений, прохождение модерации, интеграция с системой веб-аналитики, настройка механизмов ремаркетинга)	90,00	1 тизер	40					40	3 600,00	15%	540,00	3 060,00				
11	Сопровождение рекламной кампании в Яндекс Директ, Одноклассниках и Фейсбук (мониторинг ставок, работа над повышением СТР и снижением стоимости клика, коррекитровка и добавление рекламных объявлений и ключевых запросов, доработка списка минус слов)	2 990,00	1 неделя	1	1	1			3	8 970,00	15%	1 345,50	7 624,50				

Сумма скидки (руб.): 6 901,50

73 008,50 Прогноз по рекламной кампании Всего (руб.): Охват, уник.чел. Период, дней. НДС 18% (руб.): 13 141,53 CTR Клики Показы СРЕДН. СУММ СУММ. -30% СУММ. 86 150,03 10,33% 28 10 Итого к оплате (руб.): 76 324 2 850 2 551 625

Медиаплан действителен на:



«Digital Monsters» — медиабаинговое агентство. Обращаясь к нам, вы можете рассчитывать на профессиональное медиапланирование и проведение результативных рекламных кампаний в интернете!

Агентство оставляет за собой право пересмотреть стоимость размещения рекламных носителей и предоставляемые дисконтные условия по факту изменения стоимости размещения со стороны веб-издателей.

Прогнозы составлены на основании данных реальных рекламных кампаний, однако итоговые показатели могут измениться как в меньшую, так и в большую сторону.

Все позиции бронируются после окончательного утверждения плана. Агентство не дает гарантий относительно наличия свободных рекламных мест, указанных в данном медиаплане.

Предварительная бронь, отправляемая на площадки по просьбе Клиента, должна быть подтверждена не позднее, чем за 15 дней до 1-го размещения.

Медиапланер: Контактный телефон: Молчанов Артём Александрович +7(978)712-54-50, +7(495)215-19-23

18.11.2014

Электронная почта:

molchanov@dmonsters.ru

Официальный веб-сайт:

www.dmonsters.ru