The Company Factor differencial





Nuestra propuesta diferencial pivota sobre 4 pilares básicos:

- Nuestra base tecnológica y nuestro producto: una apuesta clara desde el inicio por una combinación ganadora y de futuro (iOS + Cloud + Web) y por una solución consistente, escalable y versátil, adaptable a cualquier tipología y tamaño de negocio.
- Nuestra política de canal y soporte: que nos permite llegar más lejos y nos sitúa siempre cerca de nuestros clientes.
- Nuestra política de integraciones: abierta y ágil, a la vez que selectiva, lo que amplía el alcance de nuestra solución y posibilita el concepto holístico de gestión.
- Nuestro espíritu sinérgico: que deriva en numerosas alianzas clave, siendo APPLE Mobility Partner en este ámbito para la Península Ibérica y habiéndonos ganado la confianza de otros partners de renombre.



Software Punto de Venta Solution Highlights







- ¿Un simple terminal punto de venta, o una **verdadera solución global para tu negocio**? **CONCEPTO GLOBAL DE GESTIÓN**
- ¿Tan sólo una gestión de caja, o también una mejora de procesos, control y toma de decisiones?
- ¿Digitalizar a toda costa, o con **criterios de máxima seguridad y fiabilidad**? **ECOSISTEMA DE CONFIANZA**
- ¿Dónde y cuándo otros digan, o contigo y en cualquier momento?
 MOVILIDAD Y TIEMPO REAL
- ¿Sufrir por estar en todo, o focalizarte en lo que quieres y sabes hacer?
 FOCO Y OPTIMIZACIÓN DEL TIEMPO
- ¿Ser uno más, o proyectar una imagen moderna y solvente?

 DISEÑO
- ¿Aislado o fusionado con tu ecosistema de software & hardware?
 INTEGRACIÓN

Líderes en España en software POS/solución tablet:
Alrededor de 1.800 cuentas activas, más de 9.000 dispositivos y más de 850 clientes nos avalan.



Software Punto de Venta Solution Highlights





Concepto Integrador de Gestión

- Todos los gestores necesitan disponer de una visión integrada de sus negocios, fundamental para poder tomar decisiones correctas y a tiempo. #REVO ha sabido valerse de la posición privilegiada del software de punto de venta dentro de un negocio HoReCa o Retail (restaurante o comercio), para crear a partir de él una caja de herramientas clave para el gestor, que posibilita la interconexión de los ámbitos clave de su negocio.
- Una solución #revo para HoReCa y otra para Retail, creadas por expertos en tecnología y en ambos sectores, constan de un back-office web para la configuración del negocio y de una app cloud en base iOS (dispositivos Apple), para uso operativo en el establecimiento. Esta app principal (Revo XEF o Revo RETAIL) multiplica exponencialmente su potencia al integrarse con otras apps satélite de #revo que la complementan (FLOW, InTOUCH, CONTROL, STOCK, KDS, DDS, DISPLAY...), así como con otras soluciones software y elementos hardware.
- #REVO entrega a sus clientes, en consecuencia, soluciones integrales de gestión "llave en mano" (software POS + Integraciones), llevando el software de punto de venta a otra dimensión (ventas, organización, controlling, stocks, cocina, materias primas, reservas, fidelización, gestión de personal, business intelligence, ERP/PMS...).

Software Punto de Venta Solution Highlights





www.revo.works · support.revo.works
Tel. 900 104 668 · hello@revo.works

