比贫穷更可怕的 是"穷人思维"

由穷人变富人是一个艰难和漫长的过程,但比起做穷人来说,做一个思想上的"穷人"更为可怕。今天和大家聊聊"穷人思维"。

01

穷人嘛,就是缺钱的人。但"穷人思维"不一定只有穷人有。

多和少都是相对的,穷人缺钱,但他们和富人拥有的时间完全一样。所以,穷人就是那种钱 " 绝对 " 少,但时间相对 " 多 " 的人。

从经济学的角度上讲,你缺什么,就会把什么看得特别重;不缺什么,就会把这个东西的价值看得特别轻。

有一次,我推荐了一本书,有人问我有没有电子书资源——没好意思说出来的话,我帮他补充了:免费的。

过几天,他又来留言说自己在各大网站、网盘、资源站找遍了,都找不到资源。这好像是说:没有免费资源的书,你推荐个屁啊。

拜托,这是一本帮你提高思维能力的书,各大网站上都有卖,也就 40 多块,而且书的内容我也一一介绍了,你既然想看,说明读这本书不会浪费你的时间。

免费的东西不一定真免费——难道你找资源的时间和精力,就不值这 40 多块钱?

我先得补充一句, " 穷人思维 " 不是 " 穷人 " 的思维, 而是 " 曾经是穷人 " 的思维。不是嘲讽穷人, 而是谈论这种思维。

02

穷人思维对我们的第一个影响,就是喜欢用时间换钱。

豆瓣电影上有很多电影星级很低。但根据我的经验,就算片子再烂,中途退场的人也不会超过 30%。就是说,有超过 60% 的人看来,90 分钟的时间价值不会超过 30 元的票价。

穷人的时间不值钱,所以愿意用时间换钱,这是一种"经济行为"。但当你的口袋已经走出穷困,却仍然把自己和别人的时间都看得不太值钱的话,说明你的脑袋依然停留在穷人思维中。

用经济学的观点来说,穷人思维往往过于注重"沉没成本"。

什么叫沉没成本?就像你明明爱上了一个烂人,却因为已经付出的感情,时间和物质而舍不得沉没成本,寄希望于等待和改变。

举个简单的例子,你花了五块钱买了一个苹果,咬了一口发现是烂的,你却因为舍不得花掉的钱,坚持要将整个咽下。人们总是忘记不管你怎么选择,五块钱都不会再回来了,而你却偏偏还要再多吃一个烂苹果。身体吃坏了还要自己去看医生,医药费不是钱么?

有一个有趣的现象叫 " 买鞋定理 ":

假设你在商场买了双鞋,大小没问题,但真正穿的时候又 发现夹脚,退也退不掉,于是,你会经历下面的心理挣 扎;

- 不甘心定理: 这双鞋对你而言越贵, 你尝试穿一下的次数也就越多(换句话说, 你越穷, 受的罪越多);
- 侥幸定理: 你确定穿不了了,那么这双鞋越贵,放在你家里占地方的时间就越长;
- 绝望定理:无论你放多长时间,总有一天,你都会把它扔了,有多远扔多远。

终于,世界清静了,但可早知今日,何必当初?

对此,富人思维则完全相反:花钱,要么是为了赚钱,要么是为了享受,两样都不搭的事,就不值得白白浪费精力。

当然,这种"时间不值钱"的穷人思维,往往只在人生过渡期对我们产生影响。但下一种思维惯性,就没那么好摆脱了。

03

有一句话平时说出来会得罪人,但有了前面的理论铺垫, 我就不怕大家打死我了:

价格贵? 这怎么会是产品的缺点呢? 难道不是你的缺点

吗?

价格有点贵,学了用不上怎么办?学了赚不到钱怎么办?反正就是各种担心

我不是嘲笑大家穷,而是想说穷人思维容易在价值判断上出问题。

举个例子: 超市里的被子打折,有大、中、小三种规格,原价分别是 300 元、250 元和 200 元,现价一律 150 元。

根据售货员的经验:穷人更倾向于买大的——省钱,而有钱人更倾向于适合的尺寸——也就是纯粹为了自身需求。

这就是穷人思维造成的第二个影响,就是说穷人思维让我们过于关注自己拥有的资源,从而忽略了另外一些更重要的东西。比如说,你的目标。

穷人思维的特点是量入为出,而富人思维特点是目标导向。

比如带着穷人思维的人买房,最先考虑的是自己有多少钱 付首付、月收入多少还贷,然后再倒过来推算自己该不该 买房、买什么房。

而带着富人思维的人则先问我要不要买房、买房有什么 用、想买什么房,然后再算还差多少、怎么解决。

如果一项任务的目标是合理的,那么我们就不能以 " 资源不足 "或"自己不行" 为理由去否定这个目标。

穷人思维在做任何事之前,都是未虑胜先虑败,没有做就 先担心有风险怎么办,你什么都没有做,你都没有开始, 何来的结果? 做了才会有结果,不做就什么都不会有,花钱提升自己,就算不赚钱,也可以充实自己的大脑,何乐而不为?

你学到的东西会融进你的血液里,体现在你的气质中~用的时候能够信手拈来,而不是书到用时方恨少~

还是那句话,只有做了才会很厉害,而不是等到很厉害了 才去做,因为如果你不行动,就永远也不会变得牛逼,

如果不去改变,你永远都只会在担心这担心那的怪圈里走不出来,生活没有任何改变,浑浑噩噩的度日。

我有一个朋友,最开始在做销售,一个月工资高的时候可以过万,工资低的时候也就2000,很不稳定,花钱也没有节制,

随着年龄增长,他意识到这样下去不行,于是自己贷款去学了编程,因为是个男孩子,要面子,所以也没有去问自己的父母要钱,当时贷款3万交学费

后面我们见面闲聊,他对我说:贷款学习的那两个月,他每天都是吃的挂面,生活很是节俭,因为没有收入,还要面临还贷款

两个月后他学有所成,去找工作,老板给他开了6000+一个月,小半年后他就涨到了15000,现在应该两三万一个月了他很感叹,如果当时他因为担心学不好,学不到东西而没有勇敢的迈出哪一步,他现在可能还是一个浑浑噩噩度日的窝囊废(这个是他自己比喻的,不是我打的比方)

改变需要趁早,因为青春短暂,容不得我们挥霍,还是那句话,勇敢一点,不要怕有风险,拒绝风险的同时也在拒绝收益,拒绝让自己变得更好更优秀的可能,如果觉得是个机会,那就勇敢的去做吧,不知道课程好不好,那就去学吧,去尝试,因为实践才是检验真理的唯一标准,尝试了才知道到底好不好,尝试了才知道原来自己也可以这么优秀~为提升自己而付费,总比把钱拿去亏了或被人骗了来得好~

电影《华尔街之狼》就讲了一个专门骗穷人的股票经纪人,他发现,穷人在长期消费决策中,形成了一种思维惯性——便宜的东西更有吸引力。当他们把这种思维惯性带到了投资中,就很容易成为 "垃圾股 "的目标客户。

电影里有句台词说: "我们把垃圾卖给垃圾人,因为钱在我们手里,总比在他们手里更能发挥价值。"

这不仅是全天下骗子们的心声,更揭露了穷人思维的弊端。

把 " 垃圾 " 卖给想发财的穷人,这在中国也是最赚钱的生意:那些利率高得吓死人的垃圾 P2P、那些根本不可能上市的 " 内部原始股 "、那些无数次崩盘又卷士重来的 "3M 骗局 ",都是抓住了穷人思维的致命弱点——既无判断力,又无自制力。

那么,带有富人思维的人是怎么投资的呢?

在巴菲特的投资偏好中,既没有房地产,也没有互联网,前者因为不喜欢,后者因为看不懂。

05

不过如前文所说,穷人思维不是穷人的专利。

事实上,许多富人在重大决策中也常常会陷入穷人思维中,哪怕是最不缺钱花的——皇帝。

在历代皇帝中,清朝的道光皇帝最以 "节俭 "闻名:

皇后过生日,一人一碗打卤面,吃完不准添。

在建自己的陵寝时,因为他给的银子太少,从而产生了严重的施工质量问题。最后,工程不得不返工,经过两建一 拆,耗资反而是清代帝陵中最多的。

道光会有如此严重的穷人思维,我认为这是历史原因的:康乾盛世的虚假繁荣后,导致嘉庆一朝财政空虚,这给当时还是皇子的道光留下了无法磨灭的可怕印象——穷怕了。

于是,道光的 " 节俭 ",省到了 " 误国 " 的程度: 他挖空心思想节省开支的办法,居然把主意打到了驻守新疆的军队上,想撤了他们。大臣想,这不是开国际玩笑吗? 道光嘴一撇,不撤也行,反正我不给钱了,大家自己想办法吧。

这一逼,果然逼出办法——大臣把驻守在其他要塞的军队平均撤掉一些,然后把节省下来的军晌拨给新疆。到了十几年后的鸦片战争,大家才发现,英国军舰可以在十几天内把大批士兵从广州运到天津,而清军则分散在全国各地,一次兵力的集结往往要花上几个月——仗都打完了,十几万军队还在半路上东奔西跑。

这就是穷人思维的核心:如果你只关注钱,你往往是在浪费钱;如果你只关注眼前的利益,你很可能赢了一场战役,却输掉了整个战场。

如果拥有穷人思维,不管是穷人还是富人,早晚都会回归贫穷,如果拥有富人思维,哪怕是暂时的贫穷,到最后都会富有。所以改变,就从思维开始吧,行动起来,做一个真正的富人·

想要从穷人思维走向富人思维,给大家几点建议:

- 1. 建立 "时间价值 "的概念:减少做那些 "时间花得多、收益少 "的事情;
- 2. 牢记 " 沉没成本 " 不可追: 钱已经花错了, 再浪费时间就是错上加错;
- 3。培养 " 目标导向 " 的思维: 好的项目永远会遇到钱少的问题; 但只要目标正确, 钱总有办法解决;
- 4. 减少无意义的频繁决策,节省宝贵的意志力。
- 5.舍得为提升自己的大脑付费,而不是无知的把自己辛苦赚 来的钱拿去亏损和被骗

比如说,我们可以在每年年初设立一个 " 享受一下 " 的基金,所有预算外消费都在这里开支,从而不必每次消费都反复权衡;

又比如说,选择以基金定投这种被动的、不需要太多决策的投资品种为主要的投资对象;

再比如说,对于需要大量意志力的活动(学外语、健身等等),只挑最重要的做,因为多了会影响你做重大决策时的判断力;

5. 拓展自己的视野:适当做一些眼前 "无用 "的事,防止进入只关注当下的 "管窥 "状态,建立长远规划的战略意

识。

以前,我妈每年年底大扫除扔东西时,总爱念叨一句话: "穷人才留破烂,越留越穷。"

其实,穷人思维才是越留越穷、最应扔掉的 " 破烂 "。永远记住——真正的穷不是缺钱,而是呆在穷人思维的怪圈里走不出来。

之前我们也有提到了穷人思维,再回顾一下它到底是什么。

穷人思维是凡是思考的时候,都把我没钱,我穷带入到决策场景,完成分析决策,因为我穷,我没钱,所以这个事缓缓,等我以后有钱了,怎样怎样。

穷人思维第一条:觉得自己的时间不值钱。进而认为别人的时间也不值钱。

穷人思维第一条:觉得自己的时间不值钱。进而认为别人的时间也不值钱。

因为你会懂得规划,不仅仅是规划你的金钱,还有你的时间

在我们父母那一辈,有一种观念,那就是,节约是一种美德

往往会造成一大早去排队,就为了一把菜省几毛钱,或者买几个便宜鸡蛋

钱钱读书的时候,也曾经为了中国移动的充100送100,和全校同学一起排一个上午的队在营业厅充值。然后浪费了

一早上的时间

现在想想,其实当时也不缺那100块,但是却为此浪费了很长的时间,真的值得吗?

通常会为了几块十几块花上几个小时的人,都是觉得自己的时间不值钱的人

所以,得出的结论是,我们应该把钱和时间用在刀刃上,用在自我提升上,该节约的节约,该花的花

在我们还有很多时间的时候,我们首先要做的就是充实自己,提高自己获得财富的能力

投资自己也是一种很好的投资呢 ,是这个世界上唯一一项 稳赚不赔的投资

记住:投资自己的大脑是这个世界上唯一一项稳赚不赔的投资

穷人思维第二条:在要付出努力的地方,觉得自己永远不会成为幸运的人。

在可以做白日梦的地方,觉得自己会是那个幸运的人。

对于这一条,我只想说:虽然长的丑,但是想的美啊

穷人思维之三:等xx年后自然就好了。抱有"脉冲式"规划。 等我老了就会有钱了。

等5年后我就会升职了。

等退休之后我的日子就好过了。

前期不努力不积累,怎么可能一步登天?!

无论是个人能力、职位还是财富,合理的成长方式都应该是"指数式",类似复利。

穷人思维之四: 幻想共同富裕, 认为政府会劫富济贫

不好意思,事实上,贫富差距只会越来越大

阶层的固化,已经在越来越多的地方演变,这就是马太效应

当然穷人思维并不是穷人特有。

有的富人仍然有穷人思维;有的人虽然尚且贫穷,但并没 有这些穷人思维

希望大家能认清社会,努力提升自己,靠自己本事过上更好的生活~

大家可以想一想,你身边有哪些犯了穷人思维的故事?你自己曾经做过哪些呢?如果我们已经有了穷人思维,又该如何逐步转变呢?