

保险——留爱不留债

今天主要讲的是保险~学姐再来唠叨几句：

保险是我们每个人都需要，但是非常多的人不重视。

我给大家算一笔账，如果你现在手里有30万，年收益率30%（已经很高了），一年赚到9万。先别忙着为9万激动，3年还不到30万。

对于重疾来说，30万光治疗都不够，更别说营养和康复了，还有失业导致的经济损失。

如果你能拿出来三四千块为自己配置一份保险，那情况就大不相同了~而且如果你还年轻，那么保费还会更低~

所以咱们不能只盯着赚钱，更要想办法让自己可能受到的损失降低：比如避开投资陷阱，比如为自己和家人配置一份保险。

这样才能用少量的钱稳固自己的大后方，让你的子弹在股市里尽情地飞~

愿认真学习理财的我们：活着是台印钞机，倒下是堆人民币！

好啦，我们进入今晚的正题：保险~

可能有人会想，理财怎么和保险扯上关系了呢？殊不知，保险才是你能够安心理财的重要保障啊！

保险是防守，股票基金是进攻，缺一不可！

提到保险，很多小伙伴可能觉得保险不太靠谱，特别是各种保险推销电话，让大家对保险避之唯恐不及。

我们经常会在朋友圈里看到轻松筹一类的众筹信息、某某亲人重病，急需帮助，请求大家献个爱心或者被身边的亲戚朋友同事的事件触动，才恍然意识到，好像疾病和意外离自己这么近。

同学家，十块二十块对我们来说算...



【轻松筹】已审核 - 为伟大的母亲病情早日康复筹款 - 个人求助

所以大家能来到这里，希望大家能够真的对保险重视起来，这是一把伞，阳光灿烂的时候想不起来，但是下雨的时候它真的很有用。

咱班里有多少人是追过《欢乐颂》的呢？有多少人还记得下面这张图？



樊胜美的父亲中风住院，急需10万元做手术。

由于平时没有积蓄，她只能求爷爷告奶奶地找人借钱，但无人肯借，最后

只好卖房子，想想还真是悲哀。樊胜美的家庭没有保险规划，遇到了重大疾病的风险，只能靠借钱或卖房子来解决燃眉之急。（再说了能卖房子的前提是你得有一套房子啊）

但如果她配置了保险的话，只需要花少量的保费，就可以把风险转移到保险公司，完全不用走到卖房子这一步。

好了请再次给刷剧都不忘吸取经验教训的学姐点赞！

第一个问题，什么是保险？

保险其实就是一份商业合同~它不是护身符，也不能保平安，也无法避免风险的发生。

强调一下，保险并不能避免风险。

但是，保险能够转移财务风险。保险的核心作用就是风险事故【发生后】的家庭收入【损失补偿】。

说白了，就是当一个人发生意外或者疾病，需要一大笔钱的时候，能有人（保险公司）帮忙出钱。不至于让本不富裕的家庭陷入经济危机。

爱讲故事的学姐又来啦~

话说有个有志青年小A，30而立~努力上进，工作做得棒棒哒！虽然还是一枚单身狗，但是也有十几万的积蓄啦（不算太少吧）~听说下月要升经理了，升值加薪迎娶白富美的美好生活简直是唾手可得~

可是，天有不测风云！

就在这个时候，小A不幸查出患上了某重大疾病，需要50万的医疗费（在大城市够不够还是个问题）。他自己的十几万扔进医院都听不到个响！小A爸妈当然不会看着儿子等死，于是拿出了他们辛辛苦苦攒下的30多万养老钱给儿子治病~（上一辈能攒这么多钱也真是不容易了）

大概是苍天垂怜，小A的病竟然有得治（根据数据统计，重大疾病5年存活率可以达到70%。）。可是还没来得及高兴呢，医生说了，要痊愈，得花个三五年。

这几年的花销、营养费，又是一笔不小的开支。

同时小A因为治病耽误的一年多的工作，在养病期间是没有收入的。公司在得知他患重大疾病之后劝其在家“安心休养”，等于是变相劝退。

虽然很无情，但这就是现实，公司是不会养闲人的，大家都懂。

升职加薪迎娶白富美的美好生活瞬间成了泡影！

失业的打击、经济的压力让他无法安心休养，他的病情开始恶化，最终上演了一场白发人送黑发人的人间悲剧。

到这里，我知道你已经站起来抹着眼泪准备离场了，可是故事并没有结束
~坐下坐下都坐下~

两位老人不仅送走了自己的孩子，他们的积蓄也没有了，而此时，上了年纪的父母已经失去了赚很多钱的能力，可以预见，他们惨淡的老年生活才刚刚开始~

如果小A再有孩子，此时孩子的境况.....他如何长大都是个问题，更不要说受到良好的照顾和教育了。简直不敢想了，也不愿意想了，太惨了！

所以，就让小A永远活在故事里吧~

因病欠债、因病返贫的例子不胜枚举~我预计如果大家机会讲自己身边的例子，我们这个群能讲一晚上~如果时光可以倒流，小A缺的，可能仅仅是在此之前，买一份重大疾病保险。

好了，小伙伴们从悲伤的情绪中缓一缓，继续回到我们的课堂上来~

通过上面的故事我们可以明白，保险的核心作用就是在风险事故发生后，对家庭收入的损失进行补偿，避免发生财务危机，进而避免一个家庭的悲剧的产生~

第二个问题，为何要买保险？

有些小伙伴可能说了，我作息饮食规律，生活习惯健康，不会有什么病的，为什么要买保险啊学姐那不是浪费钱吗？

大家可以从上面的图中可以看出，意外和疾病离我们并不远。

因为世事无常，风险无处不在，对于生活中的不幸，我们无法预测，只能应对。

有的小伙伴可能会说，我有社保，不也是保险吗？有就行了呗。

那学姐只能说，图样图森破~社保只能应对一些小病小灾，遇到重疾和死亡这样的大BOSS，他就hold不住了~

因受起付线、封顶线、社保报销目录的限制，社会医保的实际报销比例不高，很多情况下不超过 50%。

如果你看到上面的话头大如斗，你只需要记住一句话，一旦重疾发生，社保局就会告诉你：这个药不能报，那个检查不能报！而这些药和检查往往都是很贵很贵滴~

直接记住结论：想有全面的保障，最佳配置方案就是社保+商业保险！

第三个问题：怎么买保险？

上有老，下有小，我们应该先保谁？答案是家庭经济支柱。

比如，一个40岁的父亲，不幸意外去世，如果他购买了足额的保险。即使他离开了，但是因为有了足额的保险金，他的妻儿就可以靠着这笔钱继续生活下去。

这里，保险就起到了顶梁柱的作用，虽然无法长时间支撑整个家庭，但是短期内顶一顶还是可以的，足够让这个家庭重新走上正轨。

学姐发个视频更能帮助大家理解~

 http://m.iqiyi.com/v_19rr9p1tm4.html?fromvsogou=1

如果我们优先保障了孩子，一旦孩子发生意外，没错我们是可以用到保险。不过即使没有保险，家里还有一对年轻的夫妇可以赚钱养家，家庭经济不会受到致命的打击，灾难过后还能很快再继续站起来。

但是如果很不幸，这对年轻的夫妇出了意外，还没有保险，这个家庭的财务状况瞬间就崩溃了。家里的老人和孩子的生活就不能得到保障了，如果这时候还有一份孩子的教育险需要交纳，就更是雪上加霜了。

如果退保吧，只能拿回很少的一点钱了，跟当初交的根本无法比，不退吧，生活都成困难了，还怎么交保险？

大家现在明白了吗？保险不能转移风险，而是在作为家庭经济支柱的我们倒下之后能够给剩下的家人留一笔钱，帮他们渡过经济的困难期~

这就是保险的第一原则：先大人后小孩，优先家庭经济支柱！

第二个原则是：保险需要组合配置，而不是单独只买一种。

举个例子，如果出了意外重疾险不给报销，如果生了病，意外险也不会给报销的。如果是猝死，那很可能意外和重疾都不报。所以每种保险各有各的作用~

这就是配置保险的第二原则，保障要全面。保险组合配置才能发挥出保险应有的作用。

最后关于保险学姐再唠叨几句：

1 保险不是有了，买了就万事大吉了，一定要切切实实起到保障作用。

举个例子，我朋友过年和我说她买了保险，我一看，保额5万。要是真出

了什么事，5万够干嘛的？这份保险其实根本起不到保障的作用。

2 买保险就跟买衣服一样的，要根据【不同家庭的经济和风险情况】，量体裁衣，合理设计。

再举个例子，你的朋友和你说，她最近用的某某精华效果特别好。你看看她的皮肤，好像是好了不少。于是兴冲冲去买了回来，结果爆了满脸痘~咋回事？朋友干性皮肤，你是油性皮肤。

保险其实也一样，最忌讳的就是听说别人买什么，你也买什么，每个人的情况不同，需要自己学会如何配置。必须结合自身当前的情况来考虑。

所以说，没有最好的保险，而只有最适合自己的保险。

3 保险的配置不是一劳永逸的。而是一个【动态的过程】。

继续举例子。假设你今年刚大学毕业，一人吃饱全家不饿。你买了一套保险。

那等你成家之后呢？有孩子之后呢？买房子背着房贷呢？房贷还完孩子长大呢？还有，通货膨胀呢？

还有些同学会问我，学姐你跟我说说，XX保险好吗？

这样的问题其实没有什么意义。就像病人去医院看病，没有哪个病人会一开口就问医生某某药好吗，肯定是要先了解自己的情况，再对症下药。

可能不少人都遇到过不靠谱的保险代理人，也买到了根本不适合自己的保险产品，进而对保险产生了一些误解，其实还是因为我们自己【不具备辨别的能力】罢了。

不要盲目的听从一些理论讲解，偏听偏信，不管是保险配置还是投资理财甚至是其他的决断，都应该独立自主，从自身的需求出发去选择，千万不能人云亦云，浪费了钱不说，没达到保障目的就惨了~

能够来到训练营学习的小伙伴们，相信大家都是非常理性，非常正能量，有很强学习能力的。所以如果大家要想要科学合理的配置自己的保险，就需要做到自身能够懂得保险的正确理念和正统的基础知识，不说做到精深，至少要做到有概念会识别吧？如果我们自己一脸懵逼，那就是保险代

理眼里的软柿子~

但是只要我们知道自己需要买哪几类保险，怎么缴费，多少保额，需要在什么方面取得保障~分别应对的是什么风险~

当保险代理人再想要忽悠你的时候，你就可以用你犀利的眼神告诉他：小样，你当我真是软柿子么？！

今天最后再问大家一个问题：你觉得大公司的保险好，还是小公司的保险好？

相信大多数人都喜欢大公司，大品牌，而且感觉小公司不保险，万一倒闭了，保障给咱们停了怎么办。

学姐给大家一个准话：保险行业里面，就没有哪一家公司是小公司。

《保险法》明确规定：凡是注册保险公司的，注册资本不能少于两个亿。而且是实缴资本哦！

所谓的大公司，说白了就是广告打得响的公司而已。

然后很多人害怕小公司倒闭，这个其实也没有必要担心。同样是《保险法》有严格规定（第九十二条）。说成白话就是：保险公司如果破产，保险合同会转让给其他保险公司，保单继续有效。

所以说，保险公司一来都是家大业大，基本不会倒闭，二来就算倒闭了，对我们的保障没有任何影响。

买保险着重看保单的保障内容，保障好坏跟公司大小无关，不是说谁家广告打得响，谁家知名度高，谁家的产品就更好。

今天的分享就到这啦，最最重要的就是希望大家记住一点：商业保险是对社保的必要补充，必须配置起来。

最后愿认真学习理财的我们：活着是台印钞机，倒下是堆人民币