

晚 04 "反垄断"与互联网投资

接下来班班要开始分享了哦。今晚分享主题: "反垄断"与互联网投资

一、带你认识不一样的"互联网"

说到互联网,大家能想到什么呢?百度一下?听歌打游戏看视频点外卖?老铁双击 666?游艇 跑车刷起来?

现在流行一个说法,叫"互联网大厂",也就是阿里、腾讯、美团、百度、字节跳动等等这些互联网"巨头"公司。

这些公司,其实也和科技有关。而且是科技改变生活,改变非常巨大。比如网购、移动支付、 娱乐方式等等。

但是,互联网的科技含量相对比较低,或者说不像人工智能、芯片一样"硬核"。有些投资者把互联网称为"软科技"。

虽然是软的,但班班还是会带着大家学习的哈。因为从投资的角度来讲,互联网也是一条不错的赛道。

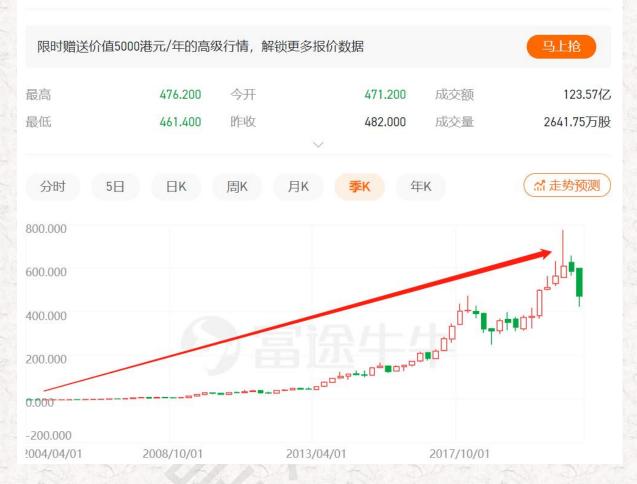
下面是腾讯 2004 年 4 月至 2021 年 8 月的股价变化:



00700 腾讯控股 470.200 ♣ -11.800 -2.45% •



休市中 08/13 16:08:05 中国时间



下面是阿里 2004年9月至2021年8月的股价变化:





可以看到,历史股价一路爬升。有的小伙伴可能注意到,股价走势在最后一段都是跌的,这个主要和目前国家的"反垄断"政策有关哈。后面班班还会讲到。

虽然这些公司涨了这么多,但是班班得先泼一盆冷水:咱们在国内市场买不到它们。

因为它们都在美国或者香港上市。百度是在美国上市的,腾讯是在香港上市的,阿里巴巴在美国和香港上市。



那么,有小伙伴可能会问了:为什么中国的互联网公司要跑到美国或者香港上市呢?

原因有 3 点:

- 1、我国 A 股目前是不能接受境外公司上市申请,像是阿里巴巴,百度,腾讯,这些实际上都是在境外注册的公司,所以他们是不能在 A 股上市。
- 2、在美国,上市的门槛比较低,而且上市的效率比较高,可以更容易且更快上市。
- 3、有助于进军国际市场,因为美国毕竟是全球资本的中心, 在美国上市可以提高企业的知名 度。

这就像是,好不容易养大的女儿结果嫁到国外去了。

导致的结果就是,如果小伙伴们想要购买这么优秀的公司股票的话,需要开通港股账户,把人民币转成港币或者开通美股账户,把人民币转成美元,emm,感觉好麻烦~

那要怎么办呢?我们难道要和互联网投资无缘啦?不是的,聪明的小伙伴已经猜到了,投资基金就好啦。



学习了这么久的基金,你肯定知道市面上是有很多指数基金的,像是消费指数基金,医药指数基金,那么,有没有互联网指数基金呢?那,当然,必须有。

二、两个指数, 搞定一切

有两个指数,可以聚焦投资互联网大厂,一个是中国互联网,指数代码 H11136;另一个是中国互联网 50,指数代码 H30533。

大家到中证指数有限公司官网,输入指数代码搜索,就可以搜到这两个指数哦。

两个指数的主要区别, 班班给大家解释一下:

中国互联网,成分股选择的是海外上市中国互联网企业;中国互联网 50,在前面的基础上精选了 50 家。

从收益的角度看,这两个指数的差别不大。大家可以看下图,2016年8月到2021年8月,这 5年里,两个指数的涨跌基本完全重合。



非要比出一个高低的话,也可以说中国互联网 50 (图中橙色)稍好一点。

这和中国互联网 50 聚焦头部 50 家有关系。互联网这个行业,就是典型的强者恒强,赢家通吃,越赚钱的公司就会赚越多,所以聚焦头部的表现会更好一点。

跟踪中国互联网 50 的基金, 班班已经给大家整理出来了。

基金名称	基金代码	基金规模(亿元)
易方达中证海外中国互联网50	513050	208. 4
易方达中证海外中国互联网50ETF联接A	006327	48. 01

目前来看,整个互联网板块的估值不贵,主要跟"反垄断"政策有关系。

那么,反垄断之下,互联网能不能投资呢?下面班班就带着大家详细分析一下。

三、网络效应和"反垄断"

像阿里、腾讯这些互联网大厂,为什么能够如此"暴利"?

这和互联网行业的本质有关系。互联网行业拥有强大的"网络效应"。

网络效应的意思就是:一个产品的价值和使用它的人数有很大关系,用的人越多,产品价值就越高。

比如,几乎每个人都会用到的聊天软件,班班就以这个为例。

假设现在班班发明了一个"班信"软件,功能和微信都一样,甚至更好用。现在班班告诉你, 别用微信了,改用"班信"吧,请问你会换吗?

相信大部分人都不会。因为,"班信"上面,没熟人,没朋友,没同事,没同学,就算再好用,一个人用也没意义。

大家发现没? 微信之所以这么有价值,很大一个原因是,用它的人非常多。

而且这是一个正向循环:用的人越多,大家就会感到越实用;大家发现越实用了,就会有更多的人来用它。

身边人都用微信,如果你不用,可能就要与身边人脱节,可能都很难保持联系。

一旦微信的地位确立了,别的公司即使再有钱,技术再高,都很难复制它的成功。因为问题的 关键不是钱和技术,是使用的人很难复制过去。这就是网络效应。



淘宝也是一样的。如果只有几家店铺,相信没几个人愿意逛。随着店铺越多,大家逛起来越方便,就会有更多的顾客来淘宝;随着顾客变多,商家觉得有价值,就会有更多的店铺入驻。

网络效应就像一块巨大的吸铁石, 把大家都吸在一起。一旦形成了网络效应, 就很难被颠覆了。

互联网行业靠着网络效应,出现了很多巨头,我们会发发现,很多互联网产品都是一家独大, 大部分都不会超过三家。

比如网购,我们能想到淘宝和京东;移动支付,我们能想到微信和支付宝;短视频,我们能想到抖音和快手;聊天就不用说了,微信一家独大。

这个现象总结成两个字就是:垄断。

其实垄断本身不可怕,可怕的是企业把用户圈起来,独自"收割",拒绝与其他企业互通。比如微信支付和支付宝,互不相容,所有用户只能二选一。不像银联,存在 A 银行的钱可以在 B 银行取出来。

腾讯不允许分享淘宝链接,所以大家经常看到很长的淘宝乱码链接,必须把乱码复制到淘宝里,才能打开,微信上面打不开。

还有,淘宝不支持微信支付,只能使用支付宝支付。

就是针对这种圈起来收割的现象,国家开始对互联网行业大力"反垄断"。而且是连续出拳,罚了一家又一家。



有个新闻不知道小伙伴们关注过没?就是腾讯和阿里,要互相打通生态了。以后可能大家在微信上面,就能打开淘宝链接,像打开小程序一样容易;而在淘宝里购物,可能也可以使用微信支付。

反垄断, 让互联网行业"圈起地, 关起门"赚钱的模式, 不能继续了。

那么,回到最核心的问题上: 互联网现在还能投资吗?

其实这个问题可以拆成两方面来看:第一,互联网的网络效应优势还在吗?第二,互联网什么时候会涨起来?

第一,班班认为,互联网行业反垄断,只是让大家打开内部封闭,并没有动到网络效应的基础。 像微信、淘宝这样的大产品,即使开放生态,也很难有人可以复制。

第二,互联网行业短期内受到政策和情绪影响,大概率不会立马出现反弹。但只要坚持长期主义,相信它们的长期回报,还是有投资价值的。

今晚的分享到此结束。

晚分享总结

1.互联网的科技含量不如人工智能、芯片,所以有些投资者把互联网称为"软科技"。但互联网长期来看具备投资价值。

2.投资互联网,可以选择跟踪中国互联网 50 的指数基金。



3. 互联网行业拥有强大的"网络效应": 产品的价值和使用它的人数有很大关系, 用的人越多, 产品价值就越高。

4.互联网行业反垄断,只是让大家打开内部封闭,并没有动到网络效应的基础。短期内受到政策和情绪影响,大概率不会立马出现反弹;但只要坚持长期主义,相信它们的长期回报,还是有投资价值的。