

Matías Vieira

Sobre mí

Tengo como objetivo capacitarme y actualizarme en el uso de recursos para desarrollo web, con metas a ingresar en un campo laboral que me entusiasma y anima a mejorar.



Contacto

Juan R. Báez 1175
CP 3100 – Paraná, Entre Ríos
vieiramatias@hotmail.com

Celular: 0343 154 465390

Fijo: 0343 4353836

Web y portfolio:

www.matiavieira.com.ar



Analista en sistemas informáticos

DNI: 30.322.989

35 años - Argentino

Estudios

Educación primaria

Escuela Normal José María Torres; Paraná, Entre Ríos
Fecha de egreso: diciembre de 1996

Educación secundaria

Escuela Normal José María Torres; Paraná, Entre Ríos
Fecha de egreso: noviembre de 2001
Título: Bachiller Matemático

Educación Universitaria

Facultad de Ciencias y Tecnología
Universidad Autónoma de Entre Ríos
Fecha de egreso: noviembre de 2007

Capacitaciones recientes

Front-End: DHTML, SPA y XHR: HTML5, CSS3, JavaScript ES6, JQuery, AngularJS, JSON, Ajax, Bootstrap, Responsive web design Mobil-first, CSS Grid y Flexbox, GIT, XML, y consumo de APIs.

Serverside: PHP 7 y SQL.

Seminario. "Arquitectura, usabilidad y estándares en la web" – diciembre 2018.

Capacitaciones proyectadas: MEAN (MongoDB, Express, AngularJS y NodeJS), MERN (ReactJS), Angular y TypeScript, Web SPA avanzadas y AWP, VueJS, NativeScript, desarrollo colaborativo y metodologías ágiles.

Trabajos

Julio de 2004 a Abril de 2008

Pasantía en GDB Comunicaciones SRL (Borigen Betzel).

Carga y control de sistemas de gestión.
Manejo y control de stock.

Abril de 2008 a Octubre de 2009

Vendedor de planta permanente en GDB Comunicaciones SRL (B. B.).

Administración de recursos informáticos
Atención a gestores/revendedores.

Octubre de 2009 a Mayo de 2018

Ejecutivo de ventas en GDB Comunicaciones SRL (Borigen Betzel).

Gestión de ventas y relaciones comerciales
Administración de cuentas de gestores/revendedores de la empresa.
Administración y control de stock, propio y de distribución.
Responsable de caja.
Instalación, actualización y asesoramiento en sistemas informáticos de uso específico a gestores/revendedores en la provincia.
Capacitación permanente en estrategias de venta a gestores/revendedores
Diseño de planillas de cartelería, banners y material relacionado a publicidad y objetivos de ventas.

Habilidades adquiridas en el desempeño laboral

- Capacidad de organización, gestión del tiempo y toma de decisiones.
- Desenvoltura para la venta, asesoramiento y negociación con clientes o potenciales interesados.
- Disposición para el trabajo en equipo.
- Persistencia y constancia para obtener los resultados deseados
- Buena capacidad de comunicación, tanto verbal como escrita.
- Adaptabilidad para los cambios.

Otras competencias

Reparador de PC. Curso de reparador de PC realizado en el Instituto Argentino de Computación. ●●●●●

Manejo del idioma inglés, escrito y oral. ●●●○○○