## Laravel Vapor 체험수기

김나람@ 스튜디오 그로테스큐



#### 왜 서버리스를 고려하게 되었나?

#### • 비용

- 초기 시장성 검증 단계에서 들어가는 서버 유지 비용에 대한 부담을 줄일 수 있음
- 접속량이 들쭉날쭉한 서비스의 경우 합리적인 비용 지출 가능
- 수익을 목적으로 하지 않는 사이트의 장기적 서비스 생존 전략

## 왜 Vapor를 도입했나?

- 서비스형으로 제공되는 PHP Serverless 도구라서
  - 혹시라도 문제가 생기면 지원을 받을 수 있으리라 생각
- 라라벨 공식이라는 믿음
- 고객사에서 돈을 내준다고 했기 때문
  - 현재는 고객사와 계약이 종료되고 자사에서 부담중

## 군인권센터



#### 사이트 요약

- 평상시에는 페이지뷰가 평균 10 정도까지도 떨어짐
  - 주요 접속자는 온라인 상담을 위해 접속하는 현역병/예비역
- 연말에 보고자료등이 올라오면 단기간에 접속량과 트래픽이 상승
- 보도자료 등이 올라오면 일시적으로 접속량과 트래픽이 상승

#### 기존의 운영 형태

- 카페 24의 웹 호스팅 이용
- 관리자가 사이트를 주시하다 트래픽으로 접속이 차단되면 유료 트래픽 제한 해제 서비스를 신청
- 이슈가 지나가면 다시 기존 트래픽으로 돌아오기 때문에 스펙을 올리기 어려움
- 비영리단체의 특성상 합리적 지출에 대해 신경을 쓸 수 밖에 없음

## 개선

- AWS S3와 Cloud Front 를 도입해 컴퓨팅 서버와 파일 스토리지를 분리
- 프론트엔드에는 Next.js, API에는 Koa.js와 Laravel를 도입
- Apex Up / Zeit Now로 Node.js를 배포하고 Laravel은 Vapor를 통해서 배포

## Vapor 설정 및 배포

- 라라벨 코드 변경 거의 없음
- Vapor 설정 시간 짧음 init env teams
- 람다 배포 후 API Gateway와 연결되면 기본 주소가 host.com/production 패턴인데 기본으로 단독 주소 하나를 매핑해주기 때문에 배포 후 곧바로 확인 가능
- 실제 서비스할 도메인 연결을 위한 zone 설정 필요

## 가오픈 중이슈 발생

- 기무사 계염령 문건 사건에 대한 자료 폭로
- 첫 날 오후 페이지뷰 2만으로 2,000배 증가
- 이후 매일 5천 ~ 4만 사이의 페이지뷰 발생
- 주로 자료 다운로드를 목적으로 방문하기 때문에 접속자 대비 트래픽은 많은 편
- 가오픈 후 테스트 중이라 DB의 max connection 값이 낮게 잡혀있어 긴급하게 수정한 것 외에는 별다른 문제 없었음

#### 비용

- 20일부터 31일까지 11일간 총 비용 \$45
  - API Gateway 약 150만 요청 \$1.75
  - Cloud Front 약 400만 요청 + 약 310GB 데이터 전송 \$38.84
  - Lambda **\$0.10**
  - Route53, S3 스토리지 비용 등 기타 비용
  - RDS 프리티어 내에서 이용

## 총평

#### • 고객사

- 서비스 다운타임이 없고 체크를 위한 품이 들지 않아서 만족
- 카페24의 트래픽 초기화 비용보다 합리적인 지출

#### • 개발사

- 개발 세팅을 크게 변경할 필요 없었음
- 환경 세팅/배포에 대한 부담감을 (남의) 돈으로 해결해서 만족

## 락토핏 리싸이클링 캠페인



lactofitevent.com

#### 캠페인 요약

- 종근당에서 출시한 유산균 제품에 대한 홍보 사이트
- 약간의 공익성을 가미한 캠페인으로, 빈 통을 재활용해
  미술 작품이나 생활 소품을 만들고 그 사진을 올려 투표로 경쟁
- 초기에는 온라인 홍보만 계획
  - 주요 포털 광고 등도 계획하지 않는 소박한 계획
  - 자연스러운 바이럴 효과로만 운영을 할 예정.. 이었지만..

## 캠페인확장

- 키자니아와 콜라보레이션
  - 키자니아 내부에 체험 공간 설치
  - 직접 만들고 즉석에서 사진을 찍어 게시
- 예상보다 훨씬 많은 참여자 발생
- 투표/공유도 왕성하게 일어남

#### Beanstalk to Serverless

- 운영상 특이점 없었음
  - 초기부터 Elastic Beanstalk 으로 배포 / 오토스케일링
- 예상을 상회하는 성과로 종근당 내에서 캠페인 사이트를 전시하고 싶어함
- 전시에 대한 예산은 아주 작으므로 서비스를 서버리스로 전환

## Vapor 추가 및 배포

- 프론트 에셋들의 경우 asset() 처리 필요 [참조링크]
  - public 내의 리소스를 Cloud Front 처리 하기 때문
- 에셋 최대 개수 300개 제한 있음
  - 문서에 언급이 없지만 deploy 중 오류
- 프로젝트 내의 모든 이미지를 별도로 Cloud Front 처리하고 public 내에 이미지 리소스를 모두 제거

#### 비용

- 캠페인 종료 후 사실상 접속자 없음
- Lambda, Cloud Front 모두 프리티어 내에서 해결
- RDS 비용만 약간 나가고 있음

## 총평

#### • 고객사

• 기술에 대해서는 아무 관심 없지만 캠페인은 잘 되어서 만족

#### • 대행사

• 고객사가 큰 불만 없이 프로젝트가 종료되어 만족

#### • 개발사

• 최소 전환비용으로 서버리스로 전환을 성공해 만족

# 그 밖의 이슈들

#### 국가 최상위 도메인 등록 오류

- <u>service.com</u>, <u>service.kr</u> 의 경우 vapor zone 명령으로 등록됨
- <u>service.co.kr</u> 의 경우 vapor zone 명령 등록시 도메인 유효성 검 사 실패
  - <u>co.kr</u> 이라는 일반 최상위 도메인에 대한 서브 도메인 등록으로 인식하는 것으로 예상
- Laravel Vapor Support에 바로 요청

## 해결

> **Vapor** vapor@laravel.com <u>도메인:</u> helpscout.net 나에게 ▼

Hello,

Sorry about that. Can you give it a shot now?

--

Taylor Otwell <a href="mailto:vapor@laravel.com">vapor@laravel.com</a>

# 아쉬운점

#### 아쉬운 점

- 무료 플랜의 부재
  - Zeit Now 의 무료 플랜이 Next.js 저변 확대에 도움을 주는 것 과 비교하면 아쉬움
  - node.js 프레임워크들이 서로 경쟁하며 제품을 내놓고 있어 입 문자들의 지분이 빠져나가고 있음

#### 정리

- 초기 도입단계에 고민할 거리가 줄어듬
- 도중에 전환할 때도 부담이 적음
- 소규모 서비스라면 고려해볼만 함
- 그래도 무료 플랜이 있으면 좋겠다



