

lsfahan Province, Iran +98-913-811-6814 www.ui.ac ir



دانشگاه اصفهان

دانشكده مهندسي كامپيوتر

فهرست مطالب

01	مدیر اجرایی
01	تاریخچه و توضیحات
02	معرفی پروژه
02	خلاصه اجرایی
02	اهداف تجاری
03	ویژگیهای سیستم
04	روشهای تحویل
05	تحقیقات و پیشینه پروژه
06	تحلیل رقبا
08	مدل کسب و کار
09	تخمین بودجه

ادامه مطلب

10	برنامه اجرایی
12	تحلیل ریسک
13	نتیجهگیری
14	ارتباط با ما

امیدوارم لذت ببرید :)

مدیر اجرایی

ایده اولیه این پروژه توسط دکتر محمد رضا شعرباف بیان شده و با همکاری دکتر سید فخرالدین نوربهبهانی تکمیل و در قالب یک پروپوزال تجاری آماده سازی و ارائه شد. سپاس فراوان



مهندس سید حسین حسینی

تاریخچه و توضیحات

این پروژه ابتدا در کشور فرانسه معرفی و پیاده سازی شد و این عامل سبب شد تا یکی از اعضای هیئت علمی دانشگاه اصفهان آن را برای پیاده سازی در کشور عزیزمان ایران مطرح کند و حال بنده دانشجوی دانشگاه اصفهان می کوشم تا بتوانم نتیجه بی وقفه این استاد عزیز را به سرانجام برسانم.

در همین راستا در تلاشیم تا بتوانیم این ایده موفق و کارآمد را در کشور پیاده سازی و توسعه دهیم تا مطابق با وضعیت فعلی جامعه از علاقهمندان به این زمینه استفاده کرده و ضمن کارآفرینی، به رشد جامعه کمک کافی را عرضانی داشته باشیم.

تمام حقوق و امتیاز این پروژه محفوظ و در صورت شباهت و یا پیاده سازی آن بدون اطلاع صاحبان تجاری



معرفی پروژه





خلاصه اجرایی

این پیشنهاد به توسعه یک سیستم نرمافزاری هوشمند برای مدیریت لجستیک و تحویل بستهها در ایران می پردازد. هدف این سیستم، مدرنسازی روشهای سنتی لجستیک با استفاده از فناوری هوشمند است ،که به مشتریان امکان این را می دهد تا بستههای خود را ثبت، روشهای تحویل را انتخاب، هزینه خدمات را پرداخت و وضعیت ارسال خود را به صورت لحظه ای رصد و ردیابی کنند. مزیت سیستم به این است که گزینههای مختلف تحویل را ادغام می کند. برای مثال با ادغام حمل و نقل عمومی و خصوصی، سعی بر این دارد تا خدماتی انعطاف پذیر و کارآمد ارائه دهد.

اهداف تجاري

- مدرنسازی تحویل بسته ها: تبدیل روش های سنتی لجستیک به سیستمی هوشمند، کار آمد و کاربرپسند.
 - بهبود تجربه مشتری: ارائه ردیابی لحظهای، گزینههای متعدد تحویل و روشهای پرداخت آسان.
 - گسترش دامنه بازار: استفاده از خدمات تحویل عمومی و خصوصی برای پوشش مناطق گسترده.
 - تضمین امنیت و قابلیت اطمینان: پیاده سازی تدابیر امنیتی قوی برای حمل و تحویل بسته ها.



- 1. ثبت نام مشتریان: فرآیند ثبت نام امن و آسان برای مشتریان.
- 2. ثبت بستهها: مشتریان می توانند مبدا و مقصد بستههای خود را ثبت کنند.
 - 3. **محاسبه هزینه**: محاسبه خود کار هزینه بر اساس روش تحویل و مسافت.
 - 4. ردیابی لحظهای: ردیابی مستمر بستهها از زمان دریافت تا تحویل.
 - 5. گزینههای تحویل: روشهای متعدد تحویل از جمله:
 - تحویل پستی به منزل یا اداره پست.
 - تحویل از طریق شرکتهای خصوصی
 - ایستگاههای تحویل عمومی در سراسر شهر.
- 6. ایستگاههای تحویل عمومی: مکانهای استراتژیک برای تحویل و دریافت بستهها، در جهت تسهیل دریافت و تحویل.



روشهای تحویل

- 1. خدمات پستی: تحویل استاندارد پستی به منزل یا اداره پست.
- 2. **شرکتهای خصوصی**: شرکتهای لجستیک خصوصی ثبت شده که با سیستم همکاری میکنند و طبق قرداد، کمسیون خود را دریافت میکنند.
 - 3. شبکه تحویل عمومی: می توان به دو مورد زیر اشاره داشت:
 - ایستگاههای تحویل عمومی تعیین شده (مانند پایانههای اصلی، ایستگاههای مترو)
- کاربران (به نام "بارکش" یا هر نامی که دوست دارید) میتوانند ثبت نام کنند و بسته ها را بین ایستگاه ها منتقل کنند و هزینه ای دریافت کنند.

***توجه

نکته قابل ذکر این است که، تمامی این روشهای تحویل دست به دست هم داده تا بتواند راحتترین و بهترین حمل و تحویل را فراهم کند.

تحقیقات و پیشینه پروژه

برای توسعه این سیستم، بررسی تحقیقها و پروژههای مشابه اهمیت زیادی دارد. چندین نمونه موفق در سطح بینالمللی و داخلی وجود دارد که میتوانند به عنوان الگو و منبع الهام برای این پروژه مورد استفاده قرار گیرند:

1. سیستمهای لجستیک هوشمند بینالمللی:

- Amazon Logistics : سیستم تحویل پیشرفته آمازون که از الگوریتمهای هوش مصنوعی برای بهینه سازی مسیرها و زمان تحویل استفاده می کند.
- Uber Freight : پلتفرم حمل و نقل بار اوبر که ارتباط میان بار فرستندگان و رانندگان را تسهیل میکند.

2. سیستمهای لجستیک داخلی

- پست ایران: تلاشهای اخیر پست ایران برای دیجیتالی کردن فرآیندهای خود و ارائه خدمات آنلاین.
- تیپاکس: سیستم تحویل بسته تیپاکس که از فناوریهای نوین برای ردیابی و مدیریت بسته ها استفاده می کند.

3. **پروژههای تحقیقاتی**

- پروژههای دانشگاهی: تحقیقهای مختلف انجام شده توسط دانشگاهها در ایران که به بهینهسازی لجستیک و استفاده از فناوریهای هوشمند پرداختهاند.
- مقالات علمی: مقالات منتشر شده در ژورنالهای علمی که به بررسی و تحلیل مدلهای مختلف لجستیک هوشمند برداختهاند.



تحليل رقبا

با بررسی رقیبان سعی بر این داریم، تا بتوانیم مزیتهای رقابتی خود را افزایش داده و از پروژهی آنها در راستای پیادهسازی خود الهام بگیریم.

• رقبای داخلی

پست ایران

 پست ایران به عنوان بزرگترین سرویس دهنده پستی کشور، با شبکه گسترده خود در سراسر ایران، یکی از مهمترین رقبای ما است. با این حال، سیستمهای سنتی و محدودیتهای فناوری موجود در خدمات آنها، فرصتی برای ما ایجاد میکند تا با ارائه خدمات هوشمند و کارآمدتر، بازار را به دست آوریم.

تيياكس

تیپاکس به عنوان یک شرکت خصوصی در زمینه تحویل بستهها، با ارائه خدمات سریع و نسبتا مدرن،
رقیب مهمی است. با این حال، سیستم ما با ادغام روشهای مختلف تحویل و ارائه امکانات پیشرفتهتر،
میتواند مزیت رقابتی داشته باشد.

رقبای بین المللی

DHL

 یکی از بزرگترین شرکتهای لجستیک بینالمللی است که با استفاده از فناوریهای پیشرفته و شبکه گسترده، خدمات با کیفیتی ارائه میدهد. با این حال، هزینههای بالای خدمات بینالمللی آنها میتواند نقطه ضعف باشد.

FedEx

یکی دیگر از رقبای بینالمللی قدرتمند است که خدمات سریع و قابل اعتمادی ارائه میدهد. تمرکز ما بر بازار داخلی و استفاده از شبکههای محلی میتواند ما را از رقابت با آنها متمایز کند.

UPS

 به عنوان یک شرکت بزرگ لجستیک بینالمللی، رقابت جدی در بازار ارائه میدهد. با این حال، تاکید بر بومیسازی خدمات و کاهش هزینهها میتواند مزیت ما باشد.

• فرصتها

شراکت استراتژیک	رشد تجارت الكترونيك	تحول ديجيتال
همکاری با شرکتهای لجستیک خصوصی و سیستمهای حمل و نقل عمومی	افزایش تقاضا برای خدمات تحویل بسته کارآمد به دلیل رشد خرید آنلاین	بهرهگیری از فناوری برای مدرنسازی و بهینهسازی لجستیک سنتی





• جریانهای درآمدی

- 1. **هزینه خدمات**: هزینههای تحویل بسته بر اساس مسافت و روش.
- 2. **کمیسیونها**: هزینه از شرکتهای لجستیک خصوصی برای استفاده از پلتفرم.
 - 3. طرحهای اشتراک: خدمات ویژه برای کاربران و کسبوکارها.

• ساختار هزينهها

- 1. **هزینههای توسعه**: توسعه نرمافزار اولیه و راهاندازی.
- 2. **هزینه های عملیاتی**: نگهداری، پشتیبانی مشتری و بازاریابی.
- 3. **هزینههای شراکت**: کمیسیونها و توافقات با شرکتهای لجستیک خصوصی.

تخمين بودجه

نمونه برآورد

در اینجا نمونه برآوردی از هزینه های سیستم هوشمند مدیریت لجستیک و تحویل بار برای یک شرکت متوسط با 50 کاربر ارائه شده است:

هزینههای عملیاتی	خدمات	سخت افزار	نرم افزار	
برق 5,000\$ - 1,000\$	خدمات مشاوره \$100 - \$200	سرورها 5,000\$ - \$5,000	مجوز نرم افزار LMS \$10,000 - \$500,000	
اتصال به اینترنت \$500 - \$2,000	خدمات آموزش \$500 - \$1,000	دستگاههای اسکنر بارکد 1,000 - \$1,000	ماژول های اضافی \$1,000 - \$50,000	
نگهداری %5 - %10 هزینه کل نرم افزار	خدمات پشتیبانی ٪10 - ٪20 هزینه کل نرم افزار	دستگاه های RFID 5,000\$ - 500\$		
		حسگرهای loT 500\$ - 50\$		
20,000\$	200,000\$	50,000\$	100,000\$	
470,000\$				

بازگشت سرمایه

فرض کنید سیستمی 100,000 دلار در سال برای شرکت شما صرفه جویی در هزینه های حمل و نقل، 50,000 دلار در سال در هزینه های از از 25,000 دلار در سال در ضایعات و 15,000 دلار در سال در ضایعات و 15,000 دلار در سال در افزایش رضایت کارکنان به ارمغان می آورد.

همچنین فرض کنید هزینه کل سیستم 470,000 دلار است.

ROI = (مزاياي مالي - هزينه ها) / هزينه ها * 100%

ROI = (200,000 - 470,000) / 470,000 * 100% = -57.43%

در این مثال، ROI منفی است، به این معنی که سیستم در سال اول سودآور نخواهد بود. با این حال، مهم است که توجه داشته باشید که این فقط یک نمونه است و ROI واقعی شما ممکن است به طور قابل توجهی متفاوت باشد.

برنامه اجرایی



1.تحقیق و برنامهریزی

- انجام تحقيقات بازار دقيق
- جمع آوری نیازمندی ها از طریق جلسات بارش فکری، مشاوره با کارشناسان و تحلیل سیستمهای موجود

2.توسعه

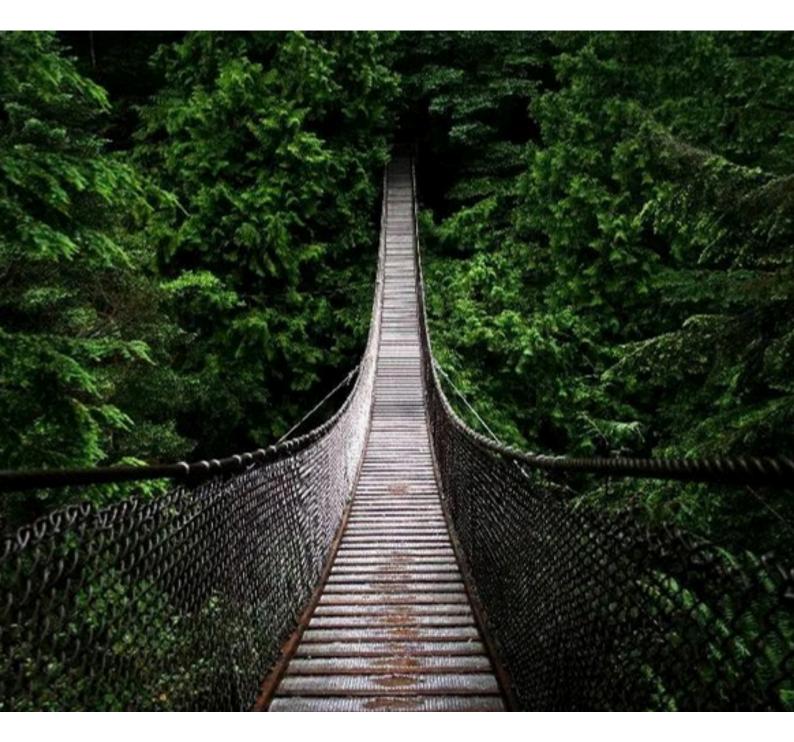
- طراحی معماری سیستم
- توسعه ویژگیهای اصلی (ثبت نام مشتریان، ردیابی بستهها، محاسبه هزینه)
 - ادغام گزینههای تحویل (پستی، خصوصی و عمومی)

3.تست و راه اندازی

- انجام تستهای جامع (تست بتا با کاربران منتخب)
 - راهاندازی برنامه پایلوت در شهرهای کلیدی

4.گسترش و مقیاسدهی

- گسترش تدریجی به شهرها و مناطق دیگر
- بهبود مستمر و اضافه کردن ویژگیهای جدید بر اساس بازخورد کاربران





تحلیل ریسک

1. **ریسکهای فنی**: مشکلات فنی احتمالی در طول توسعه و ادغام

2. ریسکهای بازار: رقابت با ارائهدهندگان لجستیک مستقر

3. **ریسکهای عملیاتی**: اطمینان از حمل و تحویل بستهها به صورت ایمن و قابل اعتماد

نتیجهگیری

سیستم پیشنهادی مدیریت هوشمند لجستیک و تحویل بستهها، هدف دارد تا تحویل بستهها در ایران را با ادغام فناوریهای پیشرفته و روشهای تحویل متنوع متحول کند. این سیستم تجربهای مدرن، کارآمد و کاربرپسند برای مشتریان فراهم خواهد کرد و فرصتهای جدیدی برای بارکشان و شرکای لجستیک ایجاد خواهد نمود.



ارتباط با ما

برای سوالات بیشتر با ما تماس بگیرید



- Signature Signat
- **(** +98-913-811-6814
- ◆ S.Hossein.Hosseini1381@gmail.com
- in in/ hossein-programmer
- □ github/ Sayed-Hossein-Hosseini
- ▼ Telegram/hossein_programmer
- (C)WhatsApp/Hossein



ممنون از حسن توجه شما

به پایان آمد این دفتر

حكايت همچنان باقيست

پایان